



برندهای مطرح جهان
در شبکه تجارت دهگان



نولاد بیج آوردگاه
برندهای برتر جهانی



بازدید اختصاصی پنجره ایرانیان از
واحد فنی و پشتیبانی شرکت وین تک

نخستین ماهنامه تخصصی صنعت در و پنجره و بهینه سازی انرژی
اطلاع رسانی، خبری، تحلیلی، آموزشی، پژوهشی تلفن: ۳۳۸۹۲۲۹-۳۳

ایرانیان www.panjereh-iranian.ir

پنجره

سال یازدهم / آبان ۹۶ / شماره ۱۲۱ قیمت ۱۰,۰۰۰ تومان

- ♦ شروط لازم جهت ارائه یک سیستم در و پنجره یا نمای آلومینیومی مطلوب
- ♦ چگونه یک پنجره استاندارد بسازیم؟
- ♦ تخریب حیاط خلوت شهر داران مناطق



Homareshtan Industrial Group

HOMAPESH-TAN

پنجره‌ای برای تمام فصول

هما رشتن
An Ultimate Solution

دفتر مرکزی:

خیابان سید جمال الدین است آبادی (یوسف آباد)
انتهای خیابان ۵۶، نبش بزرگراه گزستان، پلاک ۳۸
تلفن: ۸۸۸۱۷۷۷۷ (۱۰ خط)، فکس: ۸۸۸۱۷۷۷۸

انتخاب هوشمندانه برای آسایش و آرامش خانه



www.bestvisionco.com | info@bestvisionci.com

• کیفیت بی نظیر • مواد اولیه درجه یک • قیمت مناسب • پشتیبانی و خدمات



BEST VISION

UPVC Window & Door Profile

بست ویژن

پروفیل درب و پنجره یو.پی.وی.سی
مطابق با استانداردهای ملی و بین‌المللی

بست ویژن BEST VISION

Design

بست ویژن

BEST VISION
UPVC PROFILE PRODUCER

شرکت پترو پویا گرانول آریانا
تولید کننده انواع مقاطع یو پی وی سی



BÄRLOCHER TÜVRheinland



انجمن سازندگان پروفیل‌های آلومینیومی و پلاستیکی ایران



ISO 14001:2004



OHSA 14001:2008

دفتر تهران: بلوار میرداماد، میدان مادر، خیابان وزیر پور | تلفکس: ۰۲۱-۲۶۴۱۲۳۱۸
دفتر اصفهان: اصفهان، خیابان شیخ صدوق شمالی، جنب پل میر | تلفکس: ۰۳۱-۳۶۶۱۱۱۶۴
نشانی کارخانه: اصفهان، شهرک صنعتی هرنند | تلفکس: ۰۳۱-۴۶۴۰۴۱۲۵

آلفا سرویس

ارائه دهنده سرویس و خدمات فنی برای
ماشین آلات درب و پنجره UPVC و آلومینیوم



آلفا سرویس

www.kaban.ir

Unit 5, 3 th floor , No. 73.
Qeytariyeh Blv. Tehran, Iran
Tel: (+9821) 22685281-4

آدرس: تهران - بلوار قیطریه - روبروی پارک
قیطریه - پلاک ۷۳ - طبقه ۳ - واحد ۵
تلفن: ۴ - ۲۲۶۸۵۲۸۱ - ۰۲۱



همپار

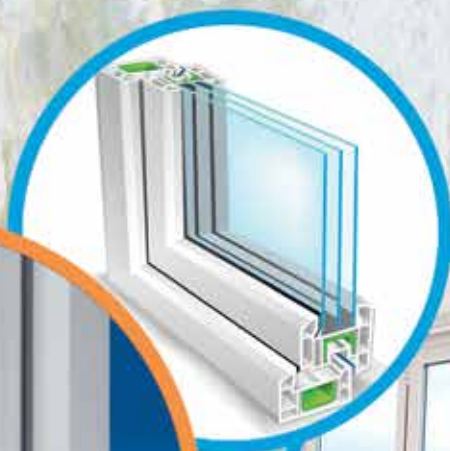
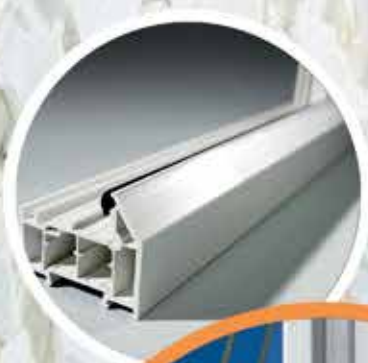
تولیدکننده استایلازیر پروفیل U-PVC
با مشارکت و تحت لیسانس برلوخر آلمان

Stabilizer, One-Pack •

Impact Modifier •

Titanium Dioxide •

Nano Calcium Carbonate •



we add character to plastics

دفتر مرکزی: تهران، خیابان ولیعصر، بالاتر از جام جم،

خیابان گلستان، پلاک ۷۳

تلفن: ۲۲۰۱۹۰۹۴ - ۲۲۰۴۲۸۴۲ ، فکس: ۲۲۰۱۹۰۵۵



ISO 14001:2004



ISO 9001:2008



OHSAS 18001:2007

www.hampar.com

www.iran titan.com

info@hampar.com

نرم افزار طراحی و محاسبات در و پنجره (نسخه ۲)

**NEW
VERSION**

iwindow 2.0

توری



سطح دسترسی



پنجره محوری
(Pivot)



لیفت
و
اسلاید



آکاردئونی
(پنجره تاشو)



رنگ شیشه



شرکت بهین سامان هوشمند نگار
نرم افزار طراحی و محاسبات در و پنجره

www.iwindow.com
info@iwindow.com
0098 21 66 1234 66





مجتمع بوتیا صنعت

پروفیل در و پنجره یو.پی.وی.سی
شیشه های دو و سه جداره

☎ ۰۲۱-۴۳۰۸۵



Follow us on

[butia.georgianbar](https://www.instagram.com/butia.georgianbar)

e-mail: info@butia.ir

www.Butia.ir

کیفیت بالا

سای فور

قیمت منصفانه



پروفیل در و پنجره یو پی وی سی

دفتر مرکزی: اصفهان، پل وحید، کنار گذر خیام، نبش کوچه شقایق ۱۵، پلاک ۵۰، طبقه دوم

تلفن: ۹۹ ۹۹ ۳۳ ۳۳ - ۳۱ فکس: ۴۴ ۸۷ ۳۷ ۳۲ - ۳۱

Office: 2nd floor, No 50, corner of Shaghaiegh 15 Alley, Khayyam Bypass, Vahid Bridge, Isfahan.

Tel: 031- 3 3 3 3 9 9 9 9 Fax: 031-3 2 3 7 8 7 4 4

www.fanavarplastic.com info@fanavarplastic.com



Master
Win



MasterWin

نرم افزار طراحی، فروش و تولید انواع درب و پنجره های **Alu** و **Upvc**

حاصل بیش از یک دهه فعالیت مستمر، با رویکردی برون مرزی

www.upvc-designer.com | 021 - 88203601

info@upvc-designer.com | 031 - 95025075



آهن وفولاد جهان سپاهان

JAHANSTEEL

بزرگترین تولید کننده انواع پروفیل و ورق های گالوانیزه

MANUFACTURE OF RE IN FORCMENT PROFILES AND GALVANIZE SHEET



دارنده گواهینامه ISO 9001:2008 از



QR Telegram ID



QR Site ID



🌐 : www.jahansteel.com

✉ : jsp@jahansteel.com

☎ : +984134402000

🖨 : +984134402005

nano



مزایای پروفیل نانو یو پی وی سی ماژول

فوق العاده
_ استحکام نسبت به پروفیل های استاندارد

فوق العاده
_ مقاومت در برابر اشعه UV

فوق العاده
_ مقاومت در مقابل دفرمگی

فوق العاده
_ دوستانه محیط زیست

فوق العاده
_ مقاومت در مقابل جذب گرد و غبار

فوق العاده
_ درخشندگی و براقیت سطح

دفتر مرکزی: تهران، خیابان ستارخان، خیابان تاکستان، پلاک ۷، ساختمان ماژول

فکس: ۰۲۱-۶۶۵۳۲۰۶۳



خط ویژه: ۰۲۱-۶۳۴۰۶



پاسارگار
PASARGAD



پروفیل تقویتی گالوانیزه

(کانتینر - چسب - یراق)

۰۹۱۲-۹۲۰۰۵۸۰

فکس: ۰۲۱-۸۹۷۸۶۶۲۰

@Galvanized_bot

pasargad.se.ab@gmail.com

۰۹۱۲-۹۲۰۰۴۸۰

تلفن: ۰۲۱-۳۳۴۰۲۹۸۵-۷

سیستم پاسخگویی تلگرام:

سید نورانی
عباسی

SATIAN



دفتر مرکزی : میدان ونک ، خیابان ملاصدرا ، خیابان شیراز شمالی ، کوچه زاینده رود ، پلاک ۱۴ ، طبقه اول - تلفن : ۸۸۰ ۵۷ ۱۳۳

شعبه خاوران : سه راه افسریه ، به سمت میدان آقانور ، نبش خیابان شرکت واحد ، پلاک ۹۷۲ - تلفن : ۳۳ ۴۵ ۹۸ ۵۵ - فکس : ۳۳ ۸۶ ۵۹ ۳۱

شعبه شهریار : جاده شهریار به سمت ملارد ، روبروی شهرک جعفریه ، مجتمع تجاری آ.اس.پ ، پلاک ۱۰ - تلفن : ۶۵ ۴۱ ۲۷ ۹۵ / ۶۵ ۴۱ ۳۱ ۷۵ - فکس : ۶۵ ۴۱ ۰۳ ۱۲

شعبه مشهد : مشهد ، کیلومتر ۵ جاده مشهد - قوچان ، مابین آزادی ۱۳۳ و ۱۳۵ ، فروشگاه توس یراق - تلفن : ۰۵۱- ۳۶ ۵۱ ۱۰ ۶۶ - فکس : ۰۵۱- ۳۶ ۵۱ ۱۰ ۶۷

شعبه حسن آباد : خیابان امام خمینی ، بعد از میدان حسن آباد ، پلاک ۲۵۴ - تلفن : ۶۶ ۴۸ ۴۱ ۶۸ / ۶۶ ۴۸ ۳۷ ۹۴ - فکس : ۶۶ ۴۸ ۶۸ ۳۴

حمل کننده وکیومی (مخصوص نما) بدون نیاز به اتصال برق و پمپ قابل استفاده در فضاهای بسته کارگاهی و فضاهای باز (در محل پروژه)





Fom Industrie

Aluminium Working Machinery



جامعہ گلین



ساعت های خود را تنظیم کنید

خبری در راه است

تلفن جهت کسب اطلاعات بیشتر

۲۲۲۵۶۰۱۲

www.fomindustrie.com

Be Relax With **هین کلاس** **Win Class** صنایع عایق پلاست

اولین و تنها تولیدکننده روکش آلومینیوم در ایران

سری ۶۰ چهار کانال . سری ۶۰ سه کانال . سری ۷۰ جفت ریل . سری ۹۰ تک ریل

- تولیدکننده پروفیل انواع در و پنجره
- با بهره گیری از فناوری جدید نانو



دفتر مرکزی: ۰۲۱-۵۷۷۷۵۵۸۲ (خط ۱۰) فکس: ۰۲۱-۵۷۷۷۶۳۶۸ دفتر تهران: ۰۲۱-۲۶۵۲۱۲۲۶ فکس: ۰۲۱-۷۳۴۴۶۲۲ همراه: ۰۲۱-۸۸۳۸۰۹۱۲



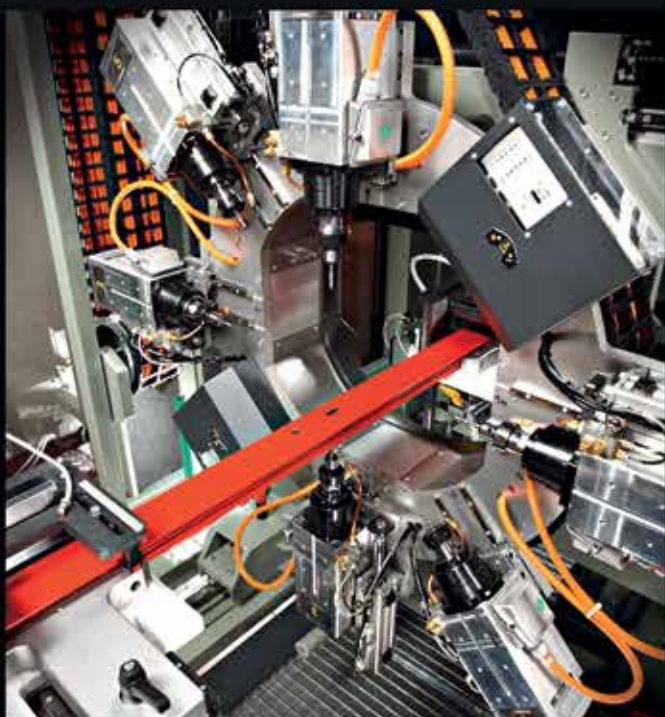
البرز ی‌ایران



Alborz نمایندگی انحصاری یراق آلات ماکو اتریش در ایران

دفتر تبریز: شهرک سرمایه‌گذاری خارجی، سه راه اوپیک
تلفن: ۰۴۱-۳۲۴۶۶۳۶۱-۴
فکس: ۰۴۱-۳۲۴۶۶۳۶۳
www.alborz-y.com

دفتر تهران: آزادگان، آهن مکان
فاز دوم مرکزی، پلاک ۱۸۶
تلفن: ۰۲۱-۵۵۵۳۳۴۹۷
فکس: ۰۲۱-۵۵۵۳۳۴۵۷



Listen,
Innovate,
Surprise.

Parallel tracks that converge in a single spirit
A Spirit leading the company to simultaneously being a quality guarantee
and state-of-the-art certainty
Emmegi is not a simple production reality
It is an integrated system of solutions working together to guarantee
customers with efficiency and reliability throughout their production cycle
From designing to logistics, from administrative management to information
technology, up to sales and technical assistance
A circle that closes without leaving anything to chance

پارسان صنعت آریا

نماینده رسمی ماشین آلات emmegi ایتالیا

parsan

پایین تر از میدان ونک، نبش بل همت، کوچه سیدالشهدا، پلاک ۱،
طبقه اول، واحد ۱۰۱

تلفن: ۸۸۸۵۰۴۱۳

تلفن: ۸۸۶۷۹۳۰۴-۵

استادیوم آلیانز آرنا
مونخ، آلمان
یراق آلات به کار رفته، GU

Allianz  Arena



www.parsansanat.com



پرسان صنعت آریا
نماینده رسمی GU آلمان

پایین تر از میدان ونک، نیش پل همت کوچه
سیدالشهدا، پلاک ۱، طبقه اول، واحد ۱۰۱
تلفن: ۵-۸۸۶۷۹۳۰۴ فکس: ۸۸۸۵۰۴۱۳
www.parsansanat.com
info@parsansanat.com



پارس یراق ماندگار
نماینده رسمی یراق آلات آکپن



akpen

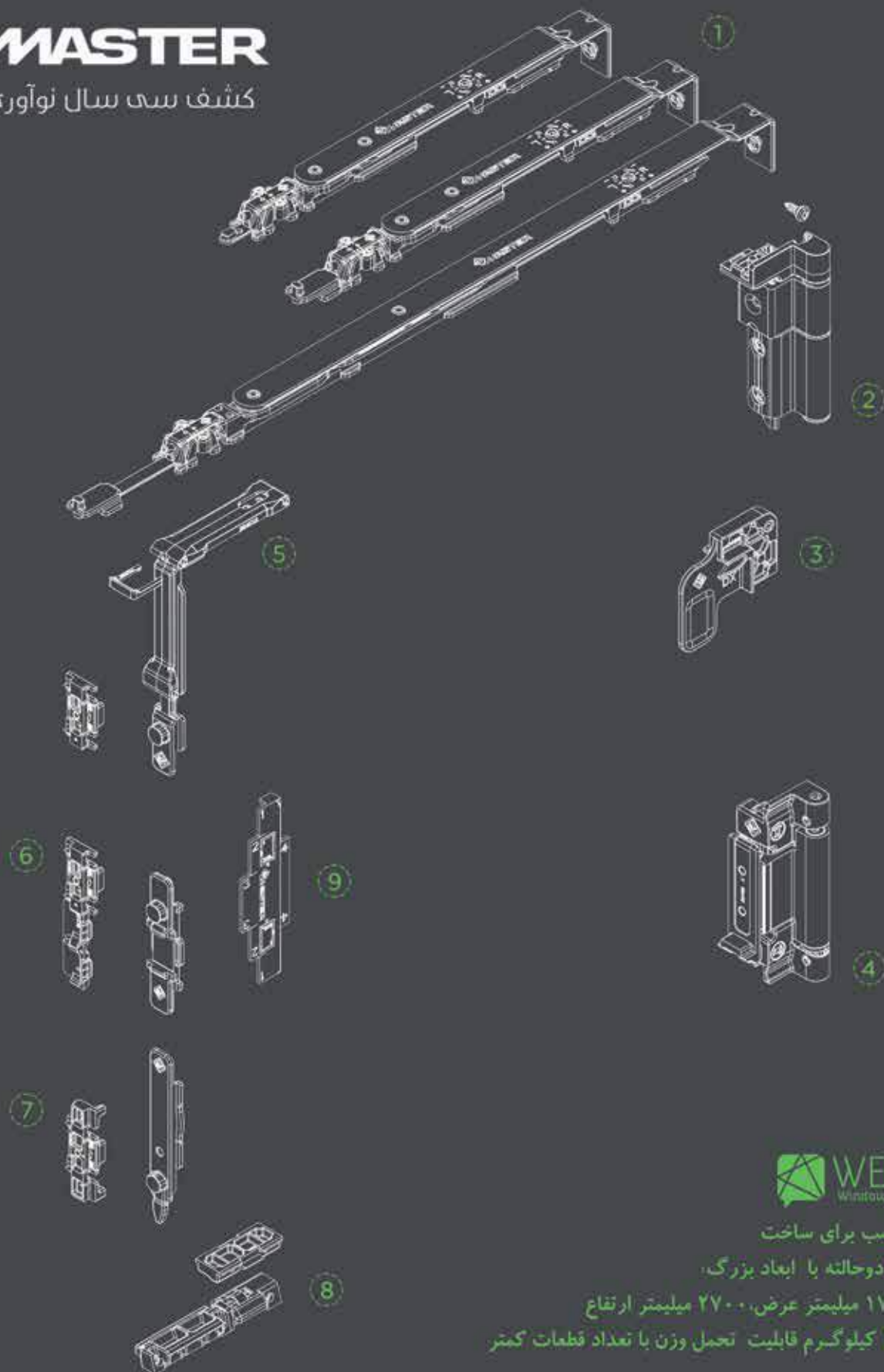
New Line

فکس: ۷۶۲۱۶۹۸۳

تلفن: ۷۶۲۱۶۶۸۰-۷۶۲۱۷۱۸۰



TILT AND TURN SYSTEMS



مناسب برای ساخت

پنجره دو حالته با ابعاد بزرگ،

تا ۱۷۰۰ میلیمتر عرض، ۲۷۰۰ میلیمتر ارتفاع

و ۱۶۰ کیلوگرم قابلیت تحمل وزن با تعداد قطعات کمتر



ASAS

Aluminium Window Doors and Facade Systems

دفتر: تهران، میدان ونک، برج آسمان ونک، طبقه ۱۱
واحد ۱۱۰۴ تلفکس: ۰۲۱-۸۸۶۵۰۲۱۲-۳
انبار مرکزی: تهران، جاجرود، منطقه صنعتی کمرد
خیابان آنتن مریخ، خیابان صنعت شرقی، پلاک ۱۸۲
تلفکس: ۰۲۱-۸۸۶۵۰۲۱۲-۳

سیستم های
پنجره و نما

گروتمان نماینده رسمی فروش محصولات و خدمات
فنی گارانتی و خدمات پس از فروش آساش در ایران





گروه صنعتی دیاکو کیش (سهامی خاص)

DIACO®
DIACO KISH INDUSTRIAL GROUP (PVC)

Tel: 021 22 98 52 07 & 22 98 52 17
Fax: 021 22 98 53 70
website: www.diacogroup.com
email: info@diacogroup.com

گروه صنعتی دیاکو کیش

پروفیل پو پی وی سی - پراک آلات
نوارهای درزبند - ملومات تولید

تلفن: ۰۲۱ ۲۲ ۹۸ ۵۲ ۰۷
۰۲۱ ۲۲ ۹۸ ۵۲ ۱۷
فکس: ۰۲۱ ۲۲ ۹۸ ۵۳ ۷۰



دارنده گواهینامه **SKZ** بر اساس کیفیت ممتاز RAL - GZ 716A از
آزمایشگاه معتبر **Das Kunststoff-Zentrum** کشور آلمان 



هما رشتن تولید کننده ممتاز و برتر صنعت پروفیل و پنجره کشور



📍 خیابان سید جمال الدین اسد آبادی، انتهای
خیابان ۶۶ پلاک ۳۸
☎ ۸۸۶۰۹۰۰۰ : ۸۸۲۱۱۷۴۸ : 📠
www.homareshtan.com



شرکت کاسپین upvc

نماینده انحصاری یراق آلات آکپن در ایران

۱۰ سال گارانتی تعویض



akpen

New Line



TILT & TURN SYSTEMS



شماره های تماس با شرکت کاسپین : ۰۲۶-۳۷۷۷۷۱۱۱ و ۰۲۶-۳۷۷۷۶۶۲۰

نمایندگان فروش یراق آلات آکپن :

شرکت پارس یراق ماندگار : ۰۲۱-۷۶۲۱۷۱۸۰ - ۷۶۲۱۶۶۸۰

شرکت دنیز تجارت : ۰۲۱-۵۵۵۰۸۲۵۲

شرکت بانیان صنعت : ۰۲۱-۴۶۸۹۶۱۱۸ - ۴۶۸۹۶۱۳۸

شرکت آتیه صنعت : ۰۳۴-۳۲۱۱۱۷۲۱ - ۳۲۱۳۴۳۸۵

شرکت بازرگانی دلتا : ۰۲۶-۳۴۸۰۱۸۰۰ - ۳۴۸۰۱۰۱۵

پروفل و گالوانیزه الماس : ۰۴۱-۵۲۲۲۴۱۴۴

شرکت هایتک : ۰۲۸-۳۳۶۸۸۶۶۷ - ۳۳۶۸۹۵۹۷

شرکت پارسیان یراق : ۰۱۱-۳۳۱۰۴۵۱۲

www.cupvc.com

Email : info@cupvc.com



upvc profile producer



با انتخاب درست
به هدف‌تان
نزدیک‌تر شوید

آورتا

پروفیل در و پنجره یو پی وی سی

Chemson
Newcastle AG



مطابق با استانداردهای ملی و بین‌المللی

www.averta.ir
info@averta.ir



پروفیل فریم بازسازی / پروفیل فریم کشویی تک ریل / پروفیل درب داخل بازشو / پروفیل درب بیرون بازشو / پروفیل باران گیر کشویی (کاورکشویی)

دفتر تهران: خیابان شهید بهشتی، خیابان خلیل حسینی (سورنا)، کوچه آریا
وطنی، پلاک ۴۶ واحد ۷ / تلفن: ۸۸۵۱۱۳۵۸ (۰۲۱) و ۸۸۵۱۰۲۲۹ (۰۲۱)

دفتر مرکزی و کارخانه: ساری، شهرک صنعتی شهید مصطفی خمینی، فاز یک
تلفن تماس: ۳۳ ۶۸ ۱۳ ۶۰ (۰۱۱) / تلفن فروش: ۳۳ ۶۸ ۱۴ ۸۸ (۰۱۱)



"Always Better"



فکس: ۰۲۱-۲۲۷۷۱۹۸۸
تلگرام: ۰۹۱۲۷۲۳۴۰۹۳

۰۲۱-۲۲۳۰۶۳۳۱
۰۲۱-۲۲۳۰۲۴۹۵
www.ygp-co.ir

تلفن: ۰۲۱-۲۲۷۷۱۹۸۷
۰۲۱-۲۲۳۰۱۵۷۲

Akdeniz Kimya

PVC Lead, Ca/Zn and Organic Stabilizers

Impact Modifiers

Titanium Dioxide

Metallic Soaps

Metallic Salts

Lubricant For PVC

PVC Liquid Stabilizers



TEL : 0098 26 33415161

FAX : 0098 26 33417269

MOBILE : 0098 912 8866071-3

WWW.KIMIYAGAR-EA.COM

Ataplast 

شرکت آتا پلاست پیشرو پایتخت
تولید کننده مقاطع پروفیل های UPVC چهار کانال سری ۶۰



بر پایه استفاده از
کلسیم زینک به جای سرب

- ✓ ضمانت ۱۰ ساله بیمه ایران
- ✓ گارانتی ۱۵ ساله کیفیت
- ✓ تحویل به موقع
- ✓ کیفیت مطلوب
- ✓ قیمت مناسب
- ✓ پرداخت آسان



جهت خرید و اعطای نمایندگی حتما با ما تماس بگیرید

دفتر مرکزی و کارخانه: تهران، اتوبان تهران قم، بعد از فرودگاه
شهرک صنعتی شمس آباد، بلوار بوعلی سینا، نبش بهار ۲

تلفکس: ۲۲۲۶۳۶۳۷ - ۴ - ۲۲۹۰۱۱۸۳ تلفن واحد فروش: ۰۹۱۲۶۵۰۴۰۲۸

QUALITY
ASSURED
BS EN ISO 9001





Navid Tejarat Arsam^{co.}
شرکت نوید تجارت ارسام

یراق آلات در و پنجره آلومینیوم



نماینده انحصاری، دفتر مشترک المنافع و عضو گروه بین المللی KALE





یراق آلات در و پنجره یو پی وی سی



مجتمع تجاری اطلس مال

مجموعه نمایشگاهی شهرآفتاب



ونوس شیشه

آرامش دمایی، امنیت، سکوت و زیبایی با تولیدات ونوس شیشه

V-Cool

• شیشه دوجداره با ضریب تبادل حرارتی پایین

V-Guard

• شیشه مقاوم در برابر سرقت و زلزله

V-Guard⁺

• شیشه ضد گلوله و ایمن در برابر انفجار

V-Art

• شیشه دکوراتیو

V-Smart

• شیشه هوشمند

V-Fire

• شیشه ضد حریق

V-Systems

• سازه های شیشه و فلز

دفتر خدمات مهندسی فروش

تهران، پاسداران، نبش نارنجستان چهارم، ساختمان آرتیس، طبقه نهم

تلفن: ۲۶۲۵ ۲۶۲۵ ۲۶۲۵ ۲۶۲۵ ۲۶۲۵ ۲۶۲۵ ۲۶۲۵ ۲۶۲۵ ۲۶۲۵ ۲۶۲۵
www.venusglass.net sales@venusglass.net

بیمارستان مغزو اعصاب پروفیسور سمیع



ہدیس سینما گالری ملت



برج میلاد



برج تجارتی اداری روما



باغ موزہ بانک مرکزی





activPilot

The new standard for turn-tilt fittings.

Finally, you can respond quickly and calmly to any customer requirements: with activPilot, the innovative new generation of fittings, which provides you with unimaginable flexibility in the design, handling and installation of windows. The intelligent modular system sets new standards with all of its innovations.

Modular design

Reduction of components and multiple usage for greater cost-effectiveness in production

Innovative new locking system

Octagonal bolts and keeps with clear advantages in handling and operation

Convenient add-on functions

The range of functions – and thus your offer – is easy to expand

Functional design

Intuitive operating convenience and high-grade accents as a clearly recognisable benefit for your customers



Further information
on activPilot Concept

Always precise **WINK
HAUS**



For further information please contact our partner:

WBH CO. Tehran - Iran , Tel: +98 21 86070937, +98 21 86070940,

Fax: +98 21 89770910, www.wbh.co.ir



1854 - 2017



دفتر فروش ایران - تهران

تلفن: ۸۶۰۷۰۹۴۰

۸۶۰۷۰۹۳۷

فکس: ۸۹۷۷۰۹۱۰

Teigte-Germany

Tel : +49 (0) 25 04 - 921 - 0

Fax : +49 (0) 25 04 - 921 - 340

Tehran-Iran

Tel : +98 (21) 860 70 940

+98 (21) 860 70 937

Fax : +98 (21) 89 77 09 10

وینکهاوس راز وینکهاوس بخورید



تولید کننده درب و پنجره دو جداره با بیش از ۳۵ سال سابقه

ترمال بریک - upvc - نرمال (اختصاصی) - نمای اسپایدر
کرتین وال - لوور و فرم لس - پارتیشن - شیشه دو جداره

■ کارخانه و دفتر مرکزی: استان مازندران - شهرستان نکا - روبروی شهرک شهید عباسپور

■ کارخانه تولید آلومینیوم: اراک - شهرک صنعتی شماره ۲ بلوار امیر کبیر اطلسی ۴

■ شرکت آلومینیوم تک‌فراز

■ تلفن: ۵-۰۳۴۷۳۵۴۵۰-۱۱

■ فکس: ۵۸-۰۳۴۷۳۵۴۵۸-۱۱



گارنو

گروه صنعتی گارنو (نوذر)

اولین خدمات تخصصی خم پروفیل UPVC در ایران

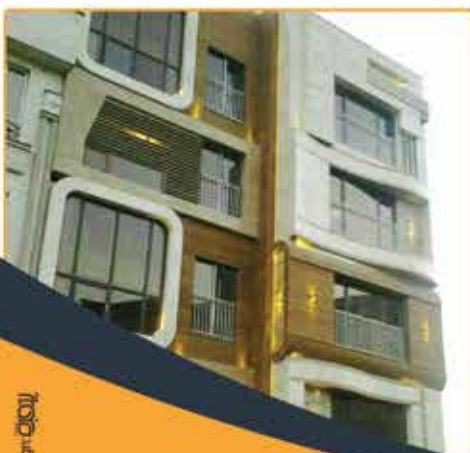
اولین سازنده دستگاه خم CNC در ایران

اجرای خم تمام پروفیل‌ها بدون محدودیت در نوع و برند پروفیل

اجرای خم ویترونی (محدب و مقعر)، سینوسی، گنبدی، مسجدي، دایره و نعلی

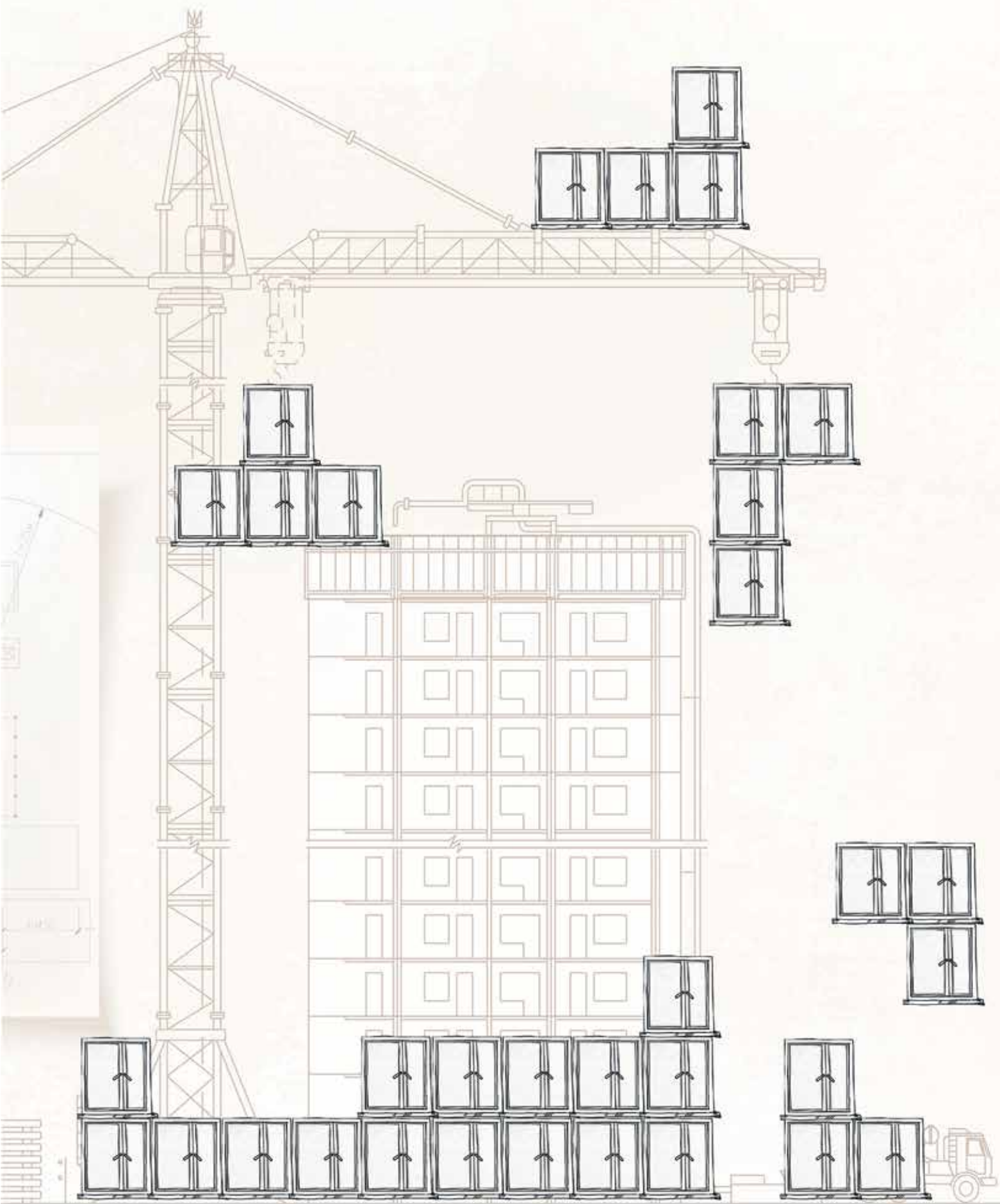
اجرای خم‌های ۵۰ سانتی، اجرای خم تا ارتفاع ۶ متر به صورت یک تکه

اجرای خم دایره به صورت یک تکه با یک نقطه جوش، اجرای خم‌های ۹۰ درجه



Design

آدرس: شهر قدس، میدان قدس، بلوار امام زاده بعد از تالار اکسیر، ۲۰۰ متر جلو تر کوچه شهید معظمی گودرزی اولین کوچه
سمت چپ (گارنو) نوذر: ۰۹۳۸۱۶۵۵۴۷۳ | ۰۹۳۳۷۷۵۸۱۳۹ | ۰۹۳۳۱۹۲۰۷۴۹ | ۰۹۳۵۱۹۰۴۲۰۶



OFMANN
UPVC PROFILE PRODUCER

@hofmannprofile t.me/hofmannprofile

ONE WORLD, ONE VISION, ONE SYSTEM
www.hofmannprofile.com

041-3116

هافمن پروفائلز



اطلاعیه مهم

هموطنان عزیز، دست اندرکاران ارجمند صنعت ساختمان و دوستان گرامی، اخیرا مشاهده شده است، بعضا برخی از شرکت ها و کارخانجات تازه تاسیس و نوپا جهت بازاریابی محصولات خود و سهولت در این امر و اقناع مصرف کنندگان بزرگوار، به صور غیررسمی، تلویحی و توصیفی خود را به نوعی مرتبط با مجموعه هافمن معرفی می نمایند.

لذا بدینوسیله اعلام می دارد این شرکت با نام تجاری هافمن هیچگونه همکاری، تعامل، شعبه در هیچ زمینه ای با هیچ شرکت، برند و کارخانه ای نداشته و محصولات این واحد صنعتی فقط و فقط با نام تجاری **هافمن** ارائه می گردد.



www.alupwin.com
e-mail: info@alupwin.com

Alupwin
.V.C

اعطای نمایندگی تولید

AEGH

SADAFI

WINDOW INDUSTRIAL CO.

شرکت صنایع پنجره عایق صدفی

تولید کننده پروفیل های ترکیبی آلومینیوم و یوپی وی سی

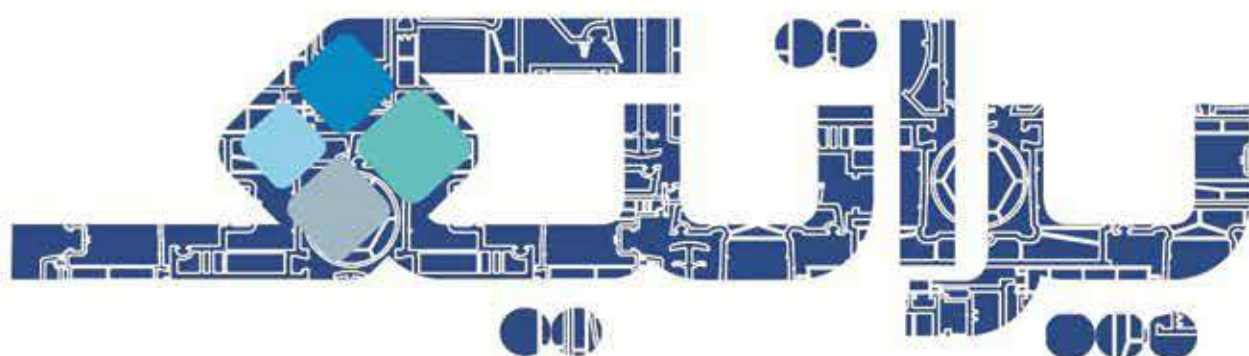
- پروفیل آلومینیوم تولید شده شرکت آکپا ایران
- خدمات رنگ پودری، آنادایز، دکورال شرکت پیمان
- دارای تاییدیه فنی از مرکز تحقیقات ساختمان و مسکن
- دارای بیمه نامه ده ساله شرکت بیمه ایران
- قابلیت مونتاژ با ماشین آلات پنجره upvc
- قابلیت نصب یراق آلات upvc
- نصب یراق آلات بر روی قسمت آلومینیومی پروفیل

دفتر مرکزی و کارخانه: تهران، اتوبان تهران قم، بعد از فرودگاه
شهرک صنعتی شمس آباد، بلوار بوعلی سینا، نبش بهار ۲

تلفکس: ۲۲۲۶۳۶۳۷ ۲۲۹۰۱۱۸۳-۴
واحد فروش: ۰۹۱۲۶۵۰۴۰۲۸ ۰۹۱۲۷۶۹۱۳۲۶

پروفیل ترکیبی آلومینیوم + uPVC
آلومینیوم نمای بیرون + uPVC نمای داخل





صنایع پروفیل یو پی وی سی

UPVC PROFILE INDUSTRIES

پراتیک تحولی شگرف در صنعت پروفیل سازی

تولیدکننده پروفیل های لولایی ، کشویی تک ریل و لمینیت



شرکت ایلیدکار وشمگیر www.pratiquegroup.com

————— ۰۲۱ ۲۲۳۰۸۳۹۵ ۰۹۱۲۸۱۱۵۰۸۵

تهران، خیابان پاسداران، خیابان داوداسلامی، کوچه گلزار غربی، پلاک ۳، واحد ۳



KATIA

UPVC Profile Producer

شرکت بهینه گستر فراتاب
تولید کننده انواع پروفیل درب و پنجره های UPVC
(سری ۶۰ ، چهار کاناله)

دفتر مرکزی : ایران ، البرز ، کرج ، رجائی شهر ، برج نیکامال ، طبقه ۷ ، واحد ۴
تلفن : ۰۲۲۸۹ ۳۴۲۵ ۹۸۲۶ + و ۰۲۲۸۷ ۳۴۲۵ ۹۸۲۶ + فکس : ۰۲۲۸۱ ۳۴۲۵ ۹۸۲۶ +
کارخانه : ایران ، البرز ، شهرک صنعتی اشتهارد تلفن : ۰۳۳۸۱ ۳۷۷۷ ۹۸۲۶ +



ایرانیان رزق

البد

نخستین ماهنامه تخصصی صنعت در و پنجره و بهینه سازی انرژی

در این شماره می خوانید:

- پنجره ایرانیان ۱۱ ساله شد..... ۴۰
- اخبار صنعت پنجره..... ۴۲
- اخبار ساخت و ساز..... ۵۹
- اخبار انرژی..... ۷۲
- اخبار فناوری..... ۷۶
- اخبار معماری..... ۸۰
- گزارش اختصاصی پنجره ایرانیان از دومین دوره نمایشگاه آلومینیوم اراک..... ۹۰
- بخش بروفیل..... صفحه ۱۳۹-۹۸**
- بازدید اختصاصی پنجره ایرانیان از واحد فنی و پشتیبانی شرکت وین تک..... ۱۰۰
- تجلیل از هافمن به عنوان چهره ماندگار صنعت و تجارت..... ۱۰۶
- بخش در و پنجره..... صفحه ۱۵۲-۱۴۰**
- بخش ماشین آلات..... صفحه ۱۶۱-۱۵۳**
- بخش یراق آلات..... صفحه ۱۹۶-۱۶۲**
- فولاد پیچ آوردگاه برندهای برتر جهانی..... ۱۶۴
- برندهای مطرح جهان در اریکه تجارت دهگان..... ۱۶۶
- تخریب حیات خلوت شهرداران مناطق..... ۱۹۷
- تفکیک تهران و البرز خطای سیاسی غیر قابل بازگشت است..... ۱۹۸
- شروط لازم جهت ارائه یک سیستم در و پنجره یا نمای آلومینیومی مطلوب..... ۲۰۰
- چگونه یک پنجره استاندارد بسازیم؟..... ۲۰۲
- بخش ملزومات..... صفحه ۲۱۰-۲۰۴**
- نیازمندی های پنجره..... ۲۱۱**

ماهنامه اطلاع رسانی، خبری، تحلیلی، آموزشی و پژوهشی

سال یازدهم / شماره ۱۲۱ / آبان ۹۶

صاحب امتیاز: مؤسسه پنجره ارتباط ایرانیان

مدیر عامل و رئیس هیئت مدیره: امیر شیرینی

سردبیر: احسان مصحفی

همکاران تحریری: احمد جهان بین

همکاران تحریری: این شماره: شهرام علیزاده،

منصور مرادی حقیقی، سید اسماعیل شفیعی نسب،

سعیده داور، آلاله عشقی صنعتی

مدیر تبلیغات: عاطفه شفقت

بخش تبلیغات: مهدی ملکی، اشکان شفقت

طراح و صفحه آرا: کیوان یزدانی

امور مشترکین: غزاله پناهلو

لیتوگرافی، چاپ، صحافی: صنوبر

تیراژ: ۷۰۰۰ نسخه

نشانی دفتر نشریه: بزرگراه اشرفی اصفهانی، پایین تر از

همت، کوچه خان بابایی، پلاک ۸، واحد ۴۵

تلفکس: ۴۴۴۸۹۴۲۹-۳۳

www.panjereh-iranian.com

panjereh.iranian@gmail.com

panjereh_magazine@yahoo.com

- ♦ مقاله ها و دیدگاه های مندرج لزوماً بیانگر دیدگاه ماهنامه پنجره ایرانیان نیست.
- ♦ پنجره ایرانیان مسئولیتی در قبال محتوای آگهی ها ندارد.
- ♦ نشریه در انتخاب و ویرایش متون آزاد است.
- ♦ استفاده از مطالب و آگهی های نشریه بدون مجوز کتبی و یا ذکر ماخذ قابل پیگرد قانونی می باشد.

پنجره ایرانیان ۱۱ ساله شد

به مناسبت پایان دهمین سال فعالیت پنجره ایرانیان، بر آن شدیم تا از یکی از همراهان همیشگی تحریریه پنجره ایرانیان درخواست کنیم که به ما افتخار دهند و زحمت نگاشتن سرمقاله این شماره را متقبل شوند و ضمن ارزیابی عملکرد این مجموعه ما را از نقاط ضعفمان آگاه کنند. اما دکتر شهرام علیزاده، با خلاقیت و ابتکار همیشگی خود، طرح و ساختاری نوین در قالب همیشگی سرمقاله در انداخت و جای پرسشگر و پرسش شونده را تغییر داد و برای نخستین بار ما را از پشت دوربین به جلوی صحنه آورد. ضمن تشکر از جناب علیزاده به خاطر قبول این زحمت، یادداشت ایشان را بدون هیچ دخل و تصرفی، از نظر شما مخاطبان ارجمند پنجره ایرانیان می گذرانیم:



به افتخار یازدهمین سالگرد حضور پنجره ایرانیان

• دکتر شهرام علیزاده

تنوع فراوان فرهنگی و علمی و... و آن هم در سطوح بالا به تنهایی قابل تقدیر است.

اما سال هاست وقتی که نشریه را ورق می زنم با صفحاتی مواجه می شوم که به معرفی مدیران فعال و خلاق این صنف با قلمی شیوا و صمیمی پرداخته شده است؛ و با کمک این نشریه با مدیران پرتوان جوان و جویای نام و مدیران باتجربه و سختکوش و پرتلاش آشنا شده ایم، سخنانشان را مطالعه کرده و رموز موفقیت هایشان را مورد توجه قرار داده ایم؛ اما این بار مایلیم که با پدیدآورندگان این ماهنامه به سبک خودشان گفتگو کنیم و پای صحبت آنها بنشینیم:

خوانندگان، همکاران و دوستان محترم به یمن یازدهمین سالگرد تولد نشریه پنجره ایرانیان در این شماره و با همراهی و همکاری مدیرعامل و سردبیر محترم، افتخار قلم زنی بخش سردبیر را به عهده گرفتم با این حال قصد ندارم از نقش موثر این نشریه فرهنگی، اطلاع رسانی، آموزشی در این مرزوبوم که بر تمامی ما پوشیده نیست قلم فرسایی کنم؛ اینکه با چه امکاناتی این مجموعه به میدان قدم گذاشت و امروز چه جایگاهی دارد مطمئناً قابل توجه و مهم بوده و بر تمامی همکاران و فعالان این صنف آشکار می باشد. عزم و اراده و جرات قدم گذاشتن در مسیری با ویژگی های خاص و اداره ماهنامه ای در کشور عزیزمان ایران، با سلاقی متفاوت و

اشاره

نشریه پنجره ایرانیان یکی از موفق‌ترین ماهنامه‌های تخصصی در کشور به شمار می‌رود که یازده سالگی خود را جشن خواهد گرفت. به تعبیری دیگر، آبان ماه را می‌توان تحویل سال این نشریه قلمداد کرد. از این جهت به سراغ آقای مهندس شسیری مدیر عامل و موسس نشریه پنجره ایرانیان، متولد ۱۳۶۰ و کارشناس معماری با سابقه مطبوعاتی بیش از ۱۵ سال رفتیم، فردی که با خلاقیت و کارآفرینی در بحرانی‌ترین شرایط این صنعت، چراغی پرفروغ را پیش پای صنعتگران و مدیران این مرز و بوم روشن کرده است. برای اولین بار گفتگویی متفاوت را با ایشان تجربه می‌کنیم:

خود را برای سهیم شدن در رشد و شکوفایی این صنعت متمرکز کردم که از جمله این فعالیت‌ها راه‌اندازی نخستین تورهای نمایشگاهی جهت آشنا شدن فعالان این صنعت با پیشرفت‌های جهانی و فناوری‌های روز بود. بهر حال در تمام این ده سال پنجره ایرانیان سعی داشته تا در حد امکان خود نقشی در رشد و پیشرفت صنعت در و پنجره کشورمان داشته باشد.

به‌عنوان یک همراه این صنعت، مشکلات را در کجا می‌بینید؟

به‌طور کلی می‌توان بزرگترین مشکل موجود را فقدان یک متولی برای کلیت این صنعت برشمرد. شاید اگر فعالان این صنعت محمل مشترکی را برای سیاست‌گذاری‌های کلان و البته مشترک در این صنعت داشتند، حجم بسیاری از مشکلاتی که امروز گریبانگیر همگی ما شده کاهش می‌یافت. از سوی دیگر نابسامانی مقوله استاندارد در این صنعت، تا کنون ضربات سختی را بر دلسوزان و زحمتکشان این صنف وارد آورده است. همان طور که می‌دانیم مسئولان دولتی مانند شهرداری‌ها تنها به دوجداره بودن پنجره‌ها اهمیت می‌دهند و به کیفیت این محصولات و سطح استاندارد آنها توجهی ندارند که این امر تا حدی باعث افت کیفیت در محصولات این صنعت شده است. مورد دیگری که بسیاری از دلسوزان و فعالان این حوزه را آزار می‌دهد، تغییرات مداوم قوانین و نرخ ارز است که این عامل نیز بر دشواری‌های فعالیت در این حوزه افزوده است.

به‌طور اجمالی در اداره نشریه‌های تخصصی چه موانع و مشکلاتی وجود دارد؟

انتشار نشریه‌ای تخصصی در کشوری که شاید باور چندانی به تخصص‌گرایی در آن وجود ندارد با مشکلات فراوانی روبه‌روست. در واقع حجم مشکلات آن اندازه هست که در این مقال نکتهد. از سوی دیگر ما باور داریم که رفع این مشکلات و مقاومت در مقابل آنها بر عهده ماست و هیچگاه نباید آنها را به مخاطبان خود انتقال دهیم. از همان ابتدای کار نیز آگاه بودیم که قدم در راه پر خطری می‌گذاریم و بنابراین همه مشکلات و موانع موجود را به جان خریده و همواره تلاش داشته‌ایم که در حد امکان بهترین خدمات را برای مخاطبان خود فراهم آوریم.

با آرزوی سلامتی، توفیق روز افزون و شادکامی برای تمامی عزیزان در ماهنامه پنجره ایرانیان.

در این راه پرفراز و نشیب همراهان سختکوشی نیز با شما بودند، از جمله سرکار خانم شفقّت مدیر موفق تبلیغات و دانش آموخته رشته گرافیک با سابقه ۱۶ سال و آقای احسان مصحفی سردبیر خوش ذوق و توانای نشریه، به عنوان سردبیر با تحصیلات کارشناسی ارشد و سابقه ۱۸ ساله؛ چه سخنی با ایشان و تمامی همکارانتان دارید؟

من از این دو بزرگوار و همچنین سایر همکارانم در نشریه پنجره ایرانیان تشکر می‌کنم که از هیچ تلاشی برای انجام رساندن رسالت این نشریه که همانا اطلاع‌رسانی به فعالان این صنعت و آگاهی‌افزایی است دریغ نکرده و نمی‌کنند. از ابتدای راه‌اندازی این مجموعه، تلاش بسیاری را جهت نهادینه ساختن کار گروهی به خرج دادیم، زیرا همواره بر این باور بوده‌ام که نمی‌توان بدون کار جمعی در مسیر پیشرفت مستمر قرار گرفت. این دو تن نیز در شکل‌گیری و انسجام تیم متشکل پنجره ایرانیان نقش بسزایی ایفا کرده‌اند. همچنین جا دارد در اینجا از تمام کسانی که در این سال‌ها عضو این تیم و همراه ما بودند و در رشد و پیشرفت پنجره ایرانیان سهم داشتند، قدردانی و تشکر کنم.

چرا این کار را به‌عنوان حرفه انتخاب کردید؟

من از سال ۱۳۸۲ در حوزه مطبوعات فعالیت داشتم. در سال ۱۳۸۵ فرصتی پیش آمد تا به همراه یک تور مسافرتی از نمایشگاه در و پنجره تویاپ استانبول دیدن کنم. در این بازدید که با آشنایی من با شماری از فعالان صنعت در و پنجره کشورمان همراه بود، از فضا و شرایط حاکم بر این صنعت اطلاع یافتم و متوجه خلایی در زمینه آگاهی‌رسانی در این حوزه، به‌ویژه در مقایسه با مطبوعات تخصصی پرشماری که در ترکیه مشغول به کار بودند شدم. همچنین با توجه به اینکه در آن روزها این صنعت در کشورمان بسیار نوپا بود و ظرفیت بسیاری برای رشد و پیشرفت داشت، خلاء یک ابزار اطلاع‌رسانی که بتواند به شکوفایی این حوزه در ایران کمک کند، نمود بسیاری برایم داشت. از سوی دیگر، شخصا به مبحث بهینه‌سازی انرژی علاقه بسیاری داشتم و این مقوله را یکی از مولفه‌های اساسی رشد کشورمان می‌دانسته و می‌دانم. در بازگشت به ایران تحقیقات مفصلی در این باره انجام داده و در آبان ماه ۱۳۸۶ اولین شماره پنجره ایرانیان را به‌عنوان نخستین نشریه در و پنجره و همچنین بهینه‌سازی انرژی منتشر کردم؛ و از همان روزهای نخست تمامی تلاش

در پربارتر شدن اخبار «پنجره ایرانیان» مشارکت کنید

پنجره ایرانیان؛ نشریه تخصصی «پنجره ایرانیان» به عنوان اولین نشریه فعال در صنعت در و پنجره کشور همواره بر انعکاس سریع، دقیق و بی طرفانه اخبار و رویدادهای این صنعت تاکید داشته و در این راه از هیچ کوششی دریغ نکرده است. بر همین اساس گروه خبری نشریه تلاش کرده است تا از راههای مختلف اخبار و رویدادهای مهم صنعت در و پنجره و شرکت های فعال و مطرح آن را دریافت کرده و در سریع ترین زمان ممکن به مخاطبان خود انعکاس دهد.

خبرهای صنعت در و پنجره علاوه بر نشریه در سایت و کانال های تلگرامی مجموعه پنجره ایرانیان نیز درج می شوند و کاربران فضای مجازی برحسب علاقه برای برخی از این خبرها نظر (کامنت) ارائه می دهند. نشریه پنجره ایرانیان ضمن استقبال از ارائه نظرهای مختلف و متفاوت مخاطبان در ارتباط با عملکرد خود، از همه دوستان انتظار دارد در ارائه نقطه نظراتشان پیرامون موضوعات مختلف همکاری و همراهی بیشتری داشته باشند و از این طریق شرکت های فعال در صنعت در و پنجره را به وسیله انتقادات و پیشنهادهای سازنده شان کمک کنند.

از سوی دیگر برخی شرکت هایی که اخبارشان در این فضاها درج شده است و کاربران در زیر این خبرها کامنت گذاشته اند پاسخی به این پرسش ها ارائه نکرده اند که از این شرکت ها و مدیرانشان نیز انتظار می رود نسبت به پاسخ گویی به این پرسش ها اقدام کنند.

نشریه پنجره ایرانیان، سایت و فضاهای مجازی وابسته به این مجموعه، همواره آماده دریافت اخبار و گزارشات شما فعالان و تلاشگران صنعت در و پنجره است و امیدواریم با همدلی و همفکری بیشتر، در راستای بهبود فضای کسب و کار و ارتقاء سطح کیفی و شرایط کلی این صنعت قدم برداریم.

در لحظه خبردار شوید
آخرین رویدادها، تحلیل ها و گفت وگوهای صنعت در و پنجره و تحولات بازار مسکن را آنلاین دریافت کنید

اولین سایت خبری صنعت در و پنجره
www.panjereh-iranian.ir
@panjerehiranian
panjerehiranian

پذیرش نمایندگی پروفیل کاتیا از سراسر کشور



پنجره ایرانیان؛ شرکت بهینه گستر فراتاب تولیدکننده پروفیل کاتیا از سراسر کشور نمایندگی فعال می پذیرد.

شرکت بهینه گستر فراتاب در نظر دارد به منظور گسترش خدمات و توسعه بازار به تعدادی از واجدین شرایط در سراسر کشور نمایندگی فعال فروش پروفیل کاتیا اعطا کند. متقاضیان می توانند برای کسب اطلاعات بیشتر به دفتر این شرکت مراجعه کنند. گفتنی است، شرکت بهینه گستر فراتاب باهدف ارتقای سطح کیفی مصالح ساختمانی، استفاده بهینه از سرمایه های ملی و نیروی متخصص داخلی و بهینه سازی مصرف انرژی در سال ۱۳۹۲ تاسیس و پس از احداث کارخانه، فضاهای اداری و آزمایشگاهی و انتقال دانش فنی روز دنیا و ماشین آلات تولیدی، در سال ۱۳۹۵ فعالیت خود را در زمینه تولید پروفیل های در و پنجره یو.پی.وی.سی با نام تجاری «کاتیا» در شهرک صنعتی اشتهارد آغاز کرد.

تقدیر از نماینده انحصاری آلدوراوین در نمایشگاه کرمان

پنجره ایرانیان؛ در نمایشگاه ساختمان کرمان از نماینده انحصاری آلدوراوین با اهداء لوح تقدیر قدرانی شد.

نمایندگی انحصاری پخش و فروش پروفیل sky win و aldora win در نمایشگاه بین المللی صنعت ساختمان کرمان به عنوان واحد نمونه انتخاب و لوح تقدیر اهدا شد. گفتنی است، نمایشگاه صنعت ساختمان کرمان از ۱۴ تا ۱۷ شهریورماه ۹۶ در محل دائمی نمایشگاه های این شهر برگزار شد.



افتتاح انبار وین کلاس در استان‌های خراسان رضوی، شمالی و جنوبی

حاجی خانی، استان سمنان شرکت گژک نما با مدیریت مهندس خورشیدوند و شهر بوکان شرکت عرفان با مدیریت آقای مهندس ایوبی آماده ارائه خدمات و عرضه محصولات وین کلاس به همه مشتریان خواهند بود.

رضایی در پایان خاطرنشان کرد: سبد محصولات پروفیل وین کلاس شامل پروفیل ۴ حفره نانوتکنولوژی سری ۶۰، پروفیل ۳ حفره نانوتکنولوژی سری ۶۰، پروفیل کشویی جفت ریل سری ۷۰، پروفیل کشویی تک ریل سری ۹۰، کاورهای آلومینیومی رنگی و ... است.



پنجره‌ایرانیان: انبار وین کلاس در استان‌های خراسان رضوی، شمالی و جنوبی افتتاح شد.

به گفته محمدجواد رضایی انبار دپوی پروفیل وین کلاس در استان خراسان رضوی، شرکت تارا صنعت با مدیریت مهندس حسینی و مرتضی نیا آماده خدمت‌رسانی به مشتریان این شرکت است.

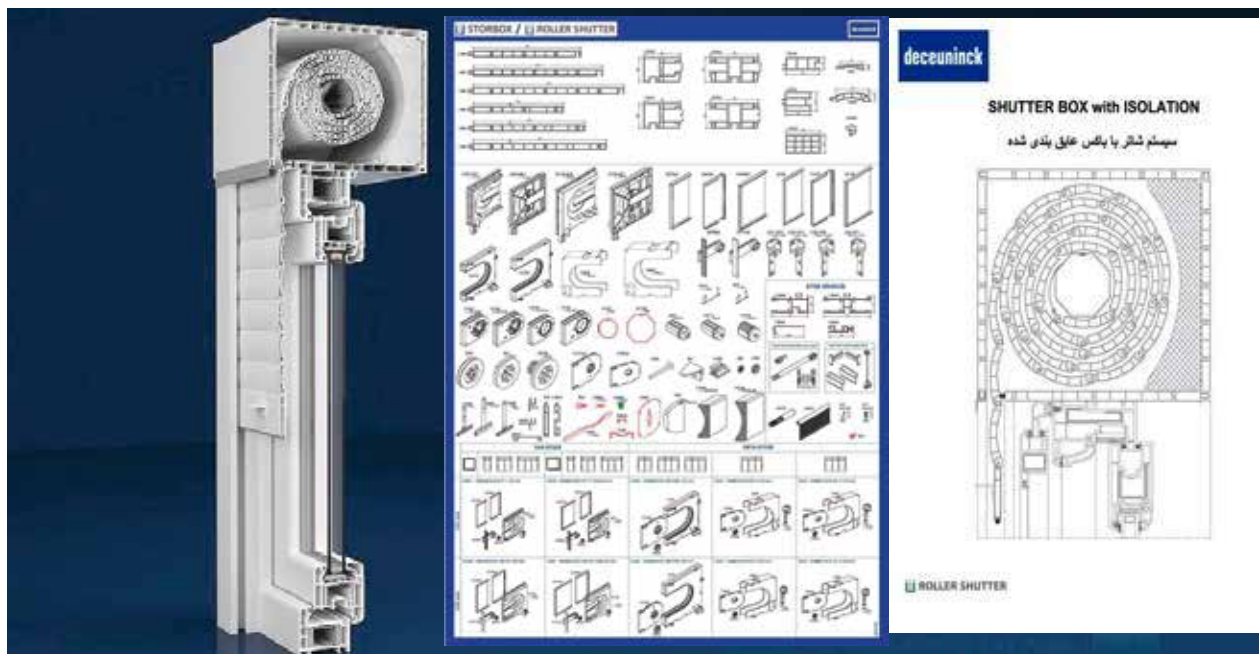
مدیریت فروش و بازاریابی شرکت صنایع عایق پلاست در گفتگو با خبرنگار نشریه پنجره‌ایرانیان گفت: انبار دپوی پروفیل وین کلاس در استان‌های (آذربایجان شرقی، غربی و اردبیل) شرکت مهرین با مدیریت آقای مهندس خسروشاهی، استان مازندران کلینیک ساختمانی تک فراز با مدیریت آقای مهندس تقوی، استان کرمانشاه شرکت الماس غرب با مدیریت آقای مهندس امجدیان، استان قزوین شرکت پنجره پارس با مدیریت آقای مهندس ایزدی، استان کرمان شرکت برنا پنجره با مدیریت آقای مهندس رضا نادری، استان کردستان شرکت یراق گستر غرب با مدیریت آقای مهندس محمدی، استان همدان شرکت درب و پنجره پارسبا با مدیریت مهندس نظری پویا، استان تهران شرکت دکوتک با مدیریت مهندس

سیستم رولر شاتر دکونیک همراه با باکس عایق‌بندی شده

پنجره‌ایرانیان؛ دیاکو کیش سیستم رولر شاتر دکونیک همراه با باکس عایق‌بندی شده را به بازار عرضه کرد.

سیستم رولر شاتر همراه با باکس عایق‌بندی شده که علاوه بر زیبایی نمای ساختمان به عایق‌بندی بیشتر پنجره نیز کمک می‌کند از جدیدترین محصولات دکونیک است که شرکت دیاکو کیش به مشتریان خود عرضه می‌کند.

گفتنی است، گروه صنعتی دیاکو کیش نماینده فروش پروفیل دکونیک در کشور است و به‌عنوان نماینده انحصاری یراق‌آلات و انواع پیچ آلمانی کمپانی شورینگ (Schuring) آلمان، تی.اند.تی (T&T) ترک، پروفیل‌های یو.پی.وی.سی با برند یونی وین (UniWin) ترک، دفتر فروش لاستیک‌های درزبند (گسکت) کمپانی سچیل (secil) ترک و پروفیل‌های یو.پی.وی.سی با برند (winsa) در ایران فعالیت می‌کند.



آسا آنلاین پیامرسان شرکت پنجره آسا



پنجره ایرانیان؛ پیامرسان شرکت پنجره آسا با نام «آسا آنلاین» به منظور معرفی، مشاوره، استعلام و رهگیری شرکتها و محصولات در، پنجره و نما فعال شده است. «آسا آنلاین» پیامرسان شرکت پنجره آسا، ابزاری برای اطلاع رسانی فراگیر و معرفی شرکتها و محصولات در، پنجره و نما در فضای مجازی است. شرکت پنجره آسا به عنوان تولیدکننده در، پنجره و نمای آلومینیومی به منظور ارتباط گسترده تر با مشتریان، همکاران، مهندسين، پیمانکاران و مشاوران در جهت مشاوره، طراحی و ساخت در و پنجره و نماهای خشک اقدام به راه اندازی این شبکه پیامرسان کرده است. گفتنی است، شرکت پنجره آسا مجهز به خط تولید تمام اتوماتیک آلوماتک آلمان، با بهره مندی از توان و دانش ایرانی است و دفتر فنی مهندسی این شرکت با به کارگیری نیروهای متخصص، استفاده از مترتالهای روز، مشاوره با کارشناسان و ارتباط با دفاتر فنی شرکت های اروپایی تلاش دارد تا با ارائه خدمات و محصولات باکیفیت در خدمت پروژه های کیفی و ساخت محصولات در و پنجره و نماهای مدرن باشد.

کارخانه ها و کارگاه های تحت پوشش پروفیل واناوین مورد بازدید قرار گرفتند

مونتاز در کارخانه ها و کارگاه هایی که از پروفیل های واناوین استفاده می کنند، صورت می گیرد. گفتنی است، مجموعه تکنما پی وی سی سپاهان با شعار «واناوین، پیشرو در خدماتی نوین» آماده ارائه جدیدترین خدمات و محصولات به فعالان صنعت در و پنجره یو.پی.وی.سی است.



پنجره ایرانیان؛ کارشناسان فنی شرکت تکنما پی وی سی سپاهان از کارخانه ها و کارگاه های تولید در و پنجره یو.پی.وی.سی تحت پوشش پروفیل واناوین در استان های آذربایجان شرقی و آذربایجان غربی بازدید کردند.

بازدیدهای دوره ای شرکت تکنما پی وی سی سپاهان از مراکز تولیدی واناوین، همچنان ادامه دارد. در همین راستا و در آخرین دور از این بازدیدها، کارشناسان شرکت تکنما پی وی سی از کارگاه ها و کارخانه ها تحت پوشش واناوین در استان های آذربایجان شرقی و غربی بازدید به عمل آورده و نکات فنی لازم را به مدیران و کارگران این کارگاه ها ارائه کردند. این بازدیدها جهت استانداردسازی تولید در و پنجره و همچنین نظارت مستمر بر امر تولید و

گشایش دفتر نمایندگی انحصاری واناوین در استان البرز

به اعطای نمایندگی فروش به شرکت التین گستر (خسروشاهی) واقع در استان البرز کرده است. گفتنی است، شرکت تکنما پی وی سی سپاهان تولیدکننده پروفیل یو.پی.وی.سی واناوین در اصفهان است.

پنجره ایرانیان؛ دفتر نمایندگی انحصاری فروش پروفیل واناوین در استان البرز گشایش یافت. شرکت تکنما پی وی سی سپاهان، تولیدکننده پروفیل یو.پی.وی.سی واناوین (VANA WIN) در راستای سیاست های توسعه بازار و گسترش بازاریابی خود اقدام

تقدیر از استاروین در همایش چهره های ماندگار صنعت و تجارت



پنجره ایرانیان؛ در اجلاس سراسری چهره های ماندگار صنعت و تجارت از استاروین تقدیر شد. در اجلاس سراسری چهره های ماندگار صنعت و تجارت که روز ۲۹ شهریورماه در سالن همایش های بین المللی صداوسیما برگزار شد، از شرکت استاروین به عنوان چهره ماندگار صنعت و تجارت تجلیل به عمل آمد.

اجلاس سراسری چهره های ماندگار صنعت و تجارت به همت سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع ایران و پس از ارزیابی شاخص های ۷ گانه مدیریت توسط گروه داوری از سازمان های مختلف دولتی برگزار شد. در پایان این همایش که با حضور جمعی از مدیران و صنعتگران برتر کشوری همراه بود با اهدای تندیس و گواهینامه رسمی چهره های ماندگار صنعت و تجارت به مدیران برگزیده کشور در صنوف مختلف صنعتی، تولیدی و تجاری از طرف مرکز پژوهش و آموزش مدیریت ایران به پایان رسید.

گفتنی است، شرکت استاروین از جمله شرکت های فعال در زمینه تولید در و پنجره های دوجداره یو.پی.وی.سی، شیشه دوجداره، توری رولینگ و فروش درهای ضد سرقت در کشور است.

تخفیف ویژه به مناسبت ۳۰ ساله شدن شرکت پارس کُرنت



پنجره‌ایرانیان؛ شرکت پارس کُرنت به مناسبت ۳۰ ساله شدن این شرکت به مدت ۱۵ روز کاری به مشتریانش تخفیفات ویژه ارائه می‌دهد.

شرکت پارس کُرنت که در سال ۱۳۶۶ تاسیس و به‌عنوان اولین تولیدکننده پراک‌آلات در و پنجره آلومینیومی در ایران شروع به فعالیت کرده است، به مناسبت ۳۰ ساله شدن این شرکت از تاریخ ۱۶ مهرماه ۹۶ به مدت ۱۵ روز کاری محصولات خود را با تخفیفات ویژه عرضه می‌کند.

بر اساس این طرح، گونیا دایکستی با ۱۴ درصد، گونیا اکسترودی با ۵ درصد، بلبرینگ‌ها با ۱۰ درصد، دستگاه پانچ دستی و پنوماتیک با ۱۰ درصد، دستگیره‌ها با ۱۰ درصد، کیپرها با ۵ درصد و پنجره ریموت کنترل با ۱۰ درصد تخفیف به مشتریان عرضه می‌شود.

تقدیر از پویا پنجره در همایش چهره‌های ماندگار صنعت و تجارت

پنجره‌ایرانیان؛ از شرکت پویا پنجره در اجلاس سراسری چهره‌های ماندگار صنعت و تجارت تقدیر شد.

در اجلاس سراسری چهره‌های ماندگار صنعت و تجارت که روز ۲۹ شهریورماه در سالن همایش‌های بین‌المللی صداوسیما برگزار شد، از شرکت پویا پنجره به‌عنوان چهره ماندگار صنعت و تجارت تجلیل به عمل آمد.

اجلاس سراسری چهره‌های ماندگار صنعت و تجارت به همت سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع ایران و پس از ارزیابی شاخص‌های ۷ گانه مدیریت توسط تیم داوری از سازمان‌های مختلف دولتی برگزار شد. در پایان این همایش که با حضور جمعی از مدیران و صنعتگران برتر کشوری همراه بود با اهدای تندیس و گواهینامه رسمی چهره‌های ماندگار صنعت و تجارت به مدیران برگزیده کشور در صنوف مختلف صنعتی، تولیدی و تجاری از طرف مرکز پژوهش و آموزش مدیریت ایران به پایان رسید.

گفتنی است، شرکت پویا پنجره از جمله شرکت‌های فعال در زمینه تولید در و پنجره دوجداره در کشور است.



راه‌اندازی برنامه «کافه صنعت» در فضای مجازی

پنجره‌ایرانیان؛ برنامه «کافه صنعت» به‌منظور استفاده از ظرفیت فضای مجازی جهت بهبود و پیشرفت صنعت کشور و معرفی صنعتگران کشور به یکدیگر راه‌اندازی شده است. نرم‌افزار «کافه صنعت» جهت ارتقا صنعت کشور و به دلیل فقدان بانک اطلاعاتی جامع از شهرک‌های صنعتی کشور و همچنین نبود روابط آنلاین بین این شهرک‌ها ساخته و راه‌اندازی شده است. این برنامه همچنین راهی مناسب برای معرفی صنعتگران، محصولات و فعالیت‌هایشان به یکدیگر است. ضمناً ثبت‌نام و گذاشتن آگهی در برنامه «کافه صنعت» کاملاً رایگان است.

ایجاد سامانه‌ای جهت تبلیغات کارخانه‌ها و کارگاه‌های شهرک‌های صنعتی کشور، شناخت صنعت کشور و اعتماد به صنعتگران کشور، معرفی کارخانه‌ها و کارگاه‌های شهرک‌های صنعتی به یکدیگر جهت پیشرفت و توسعه صنعت کشور، به دست آوردن راحت اطلاعات و مشخصات کارخانه‌ها و کارگاه‌های شهرک‌های صنعتی کشور و دسترسی آسان به آنها، اطلاع‌رسانی جامع برای استخدام نیرو و پذیرفته شدن در شهرک‌های صنعتی کشور، ایجاد زمینه‌ای برای مشورت و گفت‌وگوی صنعتگران جهت ارتقا سطح صنعت کشور، خریدوفروش انواع دستگاه‌ها و ابزارآلات صنعتی و... از جمله اهداف برنامه «کافه صنعت» است. گفتنی است، علاقه‌مندان می‌توانند برنامه «کافه صنعت» را از بازار تهیه و نصب کنند.



دروین نمایندگی انحصاری پروفیل سی فور جدید



پنجره ایرانیان؛ شرکت دروین نمایندگی انحصاری پخش پروفیل سی فور NEW در شمال غرب کشور را کسب کرد.

شرکت دروین نماینده انحصاری پروفیل جدید سی فور، چهار کاناله، دارای گواهی مرکز تحقیقات ساختمان و مسکن را برای پخش در استان‌های آذربایجان شرقی و غربی، زنجان و اردبیل به دست آورد. شرکت بازرگانی دروین همچنین نمایندگی فروش پروفیل‌های ایرانی و یراق‌آلات و ملزومات شیشه دوجداره ترک را در اختیار دارد.

گفتنی است، مجتمع صنایع فناوری پلاستیک سپاهان که با تازگی با حذف پروفیل سی وان، عرضه پروفیل جدید سی فور را آغاز کرده است تولیدکننده انواع سازه‌های نوین ساختمانی از جنس یو.پی.یو. سی و WPC در کشور است.

راهاندازی خط تولید و آموزش رایگان ساخت توری در توربان صنعت

پنجره ایرانیان؛ شرکت توربان صنعت آماده راهاندازی خط تولید برای همکاران و آموزش رایگان ساخت انواع توری به علاقه‌مندان و فعالان صنعت در و پنجره توری است.

شرکت توربان صنعت تولیدکننده پیشرفته‌ترین توری‌های جمع شونده و واردکننده یراق و ملزومات توری، نحوه ساخت و تولید انواع توری پلیسه را به متقاضیان و علاقه‌مندان به‌صورت رایگان آموزش می‌دهد. توربان صنعت ساخت انواع توری پلیسه را در دو روز و تحویل ملزومات توری را به‌صورت روزانه انجام می‌دهد. توربان صنعت همچنین راهاندازی خط تولید برای همکاران را در یک روز کاری انجام می‌دهد.

گفتنی است، توربان صنعت در زمینه تولید انواع توری‌های ثابت، رولینگ و پلیسه جمع شونده مناسب جهت در و پنجره‌های دوجداره یو.پی.یو. سی، آلومینیومی، آهنی و ... فعالیت می‌کند.



سی و چهارمین کنفرانس بین‌المللی طراحی ایمنی در صنعت ساختمان



پنجره ایرانیان؛ سی و چهارمین کنفرانس بین‌المللی طراحی ایمنی در صنعت ساختمان آذرماه سال جاری در ایران برگزار می‌شود.

گروه Sesam Business Consultants با همکاری شرکت فراگامان شایان، سی و چهارمین کنفرانس بین‌المللی طراحی ایمنی در صنعت ساختمان را در تاریخ ۱ آذرماه ۹۶ در مرکز همایش‌های رایزن تهران برگزار می‌کند.

این کنفرانس با توجه به اهمیت مقوله ایمنی ساختمان و نظر به ضرورت مسئله ساخت‌وساز ایمن و انتقال جدیدترین اطلاعات و فناوری‌های نوین در خصوص استفاده از متریال و طراحی در ساخت و همچنین راه‌های مقابله با بلایای طبیعی، علی‌الخصوص آتش‌سوزی طراحی شده است.

تاکنون سی‌وسه دوره موفق این کنفرانس در کشورهای حاشیه خلیج فارس و مصر و عربستان برگزار شده و میزبان سی و چهارمین دوره این کنفرانس ایران است. با توجه به اهمیت موضوع کنفرانس، شرکت‌های بین‌المللی و داخلی متعددی این کنفرانس را همراهی می‌کنند. همچنین سازمان‌ها و نهادهای دولتی و خصوصی مرتبط با موضوع، شرکت‌های برگزیده مشاوره و معماری و استادان دانشگاهی در این کنفرانس حضور به هم خواهند رساند.

در کنار سالن اصلی کنفرانس، نمایشگاه جانبی یک‌روزه با حضور برترین‌های داخلی و بین‌المللی صنعت ایمنی و ساختمان باهدف معرفی شرکت‌های حاضر و ارائه خدمات و محصولات آن‌ها برپا خواهد بود.

بازدید تیم فروش و فنی سیندژ از نماینده سردشت



پنجره‌ایرانیان؛ تیم فروش و فنی شرکت سیندژ از نماینده رسمی این شرکت در شهرستان سردشت بازدید به عمل آورد.

تیم فروش و فنی پروفیل سیندژ به منظور ارتباط نزدیک با نمایندگی‌های شهرستان‌ها و نظارت بر کار فروش این مجموعه‌ها، از مجموعه برادران یوسفی، نماینده رسمی پروفیل سیندژ در شهرستان سردشت بازدید کرده و نکات فنی لازم را یادآوری کردند. نمایندگی رسمی پروفیل سیندژ در شهرستان سردشت با مدیریت مهندس یوسفی اداره می‌شود.

گفتنی است، سیندژ از جمله شرکت‌های تولیدکننده پروفیل یو.پی.وی.سی در استان کردستان است.

نوین پنجره نماینده انحصاری واناوین در مازندران

پنجره‌ایرانیان؛ نوین پنجره (بازرگانی رجب‌پور) نمایندگی انحصاری پروفیل واناوین در استان مازندران را کسب کرده است.

نوین پنجره علاوه بر نمایندگی فروش پروفیل واناوین، در زمینه فروش انواع یراق‌آلات Endow و Siegenia نیز فعالیت می‌کند. فروش دستگاه‌ها و ماشین‌آلات مونتاژ در و پنجره دوجداره و واردات انواع پیچ‌های تخصصی پنجره از دیگر زمینه‌های فعالیت بازرگانی رجب‌پور در استان مازندران است.

گفتنی است، شرکت تکنما پی.وی.سی سپاهان تولیدکننده پروفیل یو.پی.وی.سی واناوین در اصفهان است.



نوین پنجره

پذیرش نمایندگی فروش بازرگانی کارن در سراسر کشور



پنجره‌ایرانیان؛ بازرگانی کارن از سراسر کشور نماینده فروش فعال می‌پذیرد.

بازرگانی کارن عرضه‌کننده انواع چسب و ملزومات، به منظور توسعه بازار و گسترش خدمات از میان واجدین شرایط، تعدادی نماینده فروش فعال از سراسر کشور پذیرش می‌کند. علاقه‌مندان و متقاضیان واجد شرایط می‌توانند برای کسب اطلاعات بیشتر با دفتر این شرکت تماس بگیرند.

گفتنی است، بازرگانی کارن نماینده فروش چسب سیلیکون ماستیک LOVER و SOUDAN و ارائه‌دهنده انواع چسب‌های آکواریوم، نواری، کاغذی، کریستال، برزنتی، فویل دار، سیلیکون ماستیک در انواع رنگ‌ها، چسب‌های پلی اورتان کارتریج، اسپری، فوم، شیلنگی و گان‌خور در انواع برندها است.

عرضه چند پروفیل جدید توسط بست ویژن

پنجره‌ایرانیان؛ بست ویژن با تهیه قالب‌های جدید سری ۷۰ پنج کاناله و کشویی تک‌ریل سبد کالایی خود را کامل‌تر کرد.

شرکت پترو پویا گرانول آریانا تولیدکننده پروفیل یو.پی.وی.سی بست ویژن در راستای توسعه محصولات و افزایش خدمات به مشتریان با وارد کردن قالب‌های جدید، تولید و عرضه پروفیل‌های سری ۷۰ پنج کاناله و سری کامل کشویی تک‌ریل را آغاز کرده است. تولید و عرضه سری کامل پروفیل کشویی تک‌ریل به کارگاه‌های مونتاژ در و پنجره و تولید اقتصادی این نوع پنجره کمک شایان توجهی می‌کند.

گفتنی است، شرکت پترو پویا گرانول آریانا از سال ۱۳۸۹ تولید و عرضه پروفیل یو.پی.وی.سی بانام تجاری «بست ویژن» را در استان اصفهان آغاز کرده است.

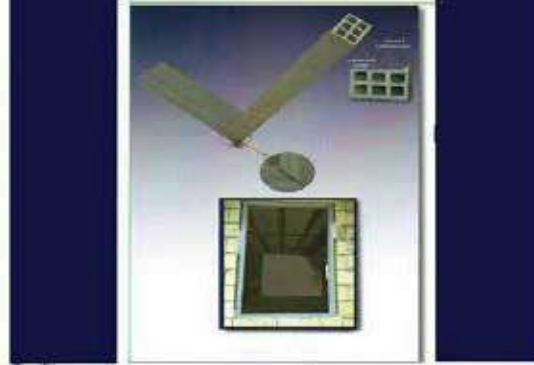


عرضه نسل جدید فریم پنجره فایبر گلاس

پنجره‌ایرانیان؛ گروه صنعتی تکنو پنجره نسل جدید فریم از جنس فایبر گلاس فشرده را به بازار عرضه کرد.

گروه صنعتی تکنو پنجره فریم‌های جدید در و پنجره از جنس فایبر گلاس فشرده را که مزایای زیادی نسبت به فریم‌های آهنی دارد به بازار عرضه کرده است.

این فریم‌ها با داشتن مزایایی از قبیل عمر طولانی و مفید، عدم نیاز به ضدزنگ، مقاومت در مقابل پوسیدگی، مونتاژ و ديمونتاژ راحت‌تر در و پنجره، ابعاد استاندارد نظام‌مهندسی، کاهش وزن ۲۰ درصد و کاهش قیمت ۳۰ درصد نسبت به فریم آهنی، ضریب بالای عایق‌بندی و درزگیری بهتر در و پنجره، جایگزین بسیار مناسبی برای فریم‌های آهنی مورد استفاده در نصب در و پنجره‌های دوجداره هستند.



عمران تجارت ایلیا نماینده محصولات ایزوفلوک ترکیه



پنجره‌ایرانیان؛ عمران تجارت ایلیا واردکننده انحصاری محصولات ایزوفلوک کیمیا ترکیه در ایران است.

شرکت عمران تجارت ایلیا عرضه‌کننده انواع محصولات چسب ایزو، درزگیر درجه یک تولید شده در کشور ترکیه با الاستیسیته بالا، غنی شده با سیلیکون آمریکایی، بدون تغییر رنگ و بدون ترک (حتی مویی) در کشور است.

شرکت عمران تجارت ایلیا واردکننده انحصاری محصولات IZO ترکیه در ایران، در سال ۱۳۸۳ به صورت سهامی خاص تاسیس و باهدف تأمین مصالح مورد نیاز صنعت ساختمان و خودرو برای بازار داخلی ایران شروع به کار کرده است.

گفتنی است، شرکت ایزو در سال ۱۹۸۱ میلادی در شهر استانبول ترکیه و باهدف تولید انواع پرکننده‌ها (Sealants) و انواع چسب (Adhesives) بنا نهاده شده است.

فروش ویژه اوروین در نوین البرز



پنجره‌ایرانیان؛ گروه صنعتی نوین البرز فروش ویژه پروفیل اوروین را آغاز کرد.

گروه صنعتی نوین البرز که نمایندگی فروش یراق آلات FORES از جمله برندهای برتر و باکیفیت ترکیه در استان البرز را در اختیار دارد پروفیل اوروین را با شرایط و قیمت مناسب به مشتریان عرضه می‌کند. گروه تولیدی صنعتی آلتین پلیمر ایرانیان تولیدکننده پروفیل یو.پی.یو.سی با نام تجاری اوروین در ارومیه است.

گفتنی است، گروه صنعتی نوین البرز در زمینه فروش انواع پروفیل، یراق و ملزومات ساخت در و پنجره دوجداره در حصارک کرج فعالیت می‌کند.

فروش ویژه پروفیل آورتا در آذربایجان غربی



پنجره‌ایرانیان؛ شرکت بازرگانی میرزازاده نمایندگی فروش پروفیل آورتا در استان آذربایجان غربی را کسب کرد.

شرکت بازرگانی میرزازاده نمایندگی فروش پروفیل آورتا در استان آذربایجان غربی، فروش این پروفیل را برای اولین بار با ۱۸ درصد تخفیف به مشتریان عرضه می‌کند. همچنین تمامی پروفیل‌های عرضه‌شده در بازرگانی میرزازاده ضمن داشتن گواهینامه فنی درجه یک از سوی سازمان تحقیقات مسکن و شهرسازی با ضمانت‌نامه ۱۵ ساله بیمه البرز ارائه می‌شوند.

گفتنی است، گروه صنعتی کیان‌پن تولیدکننده پروفیل یو.پی.یو.سی با نام تجاری آورتا در استان مازندران است.

عرضه استپر شیشه سکوریت NHN ژاپن توسط شینا سازه



پنجره‌ایرانیان؛ شرکت شینا سازه آریانا، محصول جدید استپر شیشه سکوریت NHN ژاپن را به بازار عرضه می‌کند.

استپر و لولای NHN ژاپن با ۵ سال گارانتی تعویض (استپر و لولای ۱۰۱ در یک سیستم) نصب سریع و راحت، بدون روغن‌ریزی با رگلاژ بسیار آسان و قابل نصب در مناطق مرطوب کشور (به دلیل کیفیت بالای استیل این محصول) توسط شینا سازه آریانا به مشتریان عرضه می‌شود.

برای نصب استپر شیشه سکوریت دیگر نیازی به کندن زمین نیست و مشکلات فنی، زنگ‌زدگی و روغن‌ریزی‌های دستگاه‌های قدیمی نیز وجود ندارد. PDC100 اولین پرچمدار نسل جدید آرام‌بندهای مخفی NHN ژاپن است که با تلفیق آخرین فناوری‌های روز توانسته است باز شدن آسان همراه با گشتاور مناسب برای بستن درهای سکوریت را فراهم کند.

گفتنی است، شرکت شینا سازه آریانا در زمینه بازرگانی تجهیزات شیشه، نما و براق‌آلات فعالیت می‌کند.

نرم‌افزار جامع صنعت شیشه مینا نگار

شرکت فناوری داده پوشگر، نرم‌افزار جامع مینا نگار را با امکان بهینه‌سازی برش، انبارداری و حسابداری برای صنعت شیشه‌های چند جداره به بازار معرفی کرده است. این نرم‌افزار کلیه نیاز کارگاه‌های شیشه‌بری سنتی را که برش در آنها به صورت دستی صورت می‌گیرد نیز پوشش می‌دهد.

همچنین نسخه‌ای از نرم‌افزار جامع مینا با خروجی‌های مربوط به ماشین‌های برش، برای مجموعه‌های دارای میز برش CNC و اتوماتیک منطبق با استانداردهای جهانی برش ارائه شده است. مینا نگار اولین نرم‌افزار داخلی است که این قابلیت را دارد و از این‌رو مورد استقبال بسیاری از تولیدکنندگان و تعمیرکاران میزهای برش CNC شیشه قرار گرفته و در حال حاضر بر روی بسیاری از ماشین‌آلات برش اتومات با برندهای ایرانی، ترک و اروپایی نصب و در حال استفاده است.

این نسخه از نرم‌افزار جامع مینا دارای قابلیت صدور فایل‌های برش استاندارد به صورت DXF و CSV و یا فایل‌های اختصاصی Gcode برای دستگاه‌های برش خاص و حرفه‌ای است. قابلیت اختصاصی‌سازی خروجی‌های مربوط به برش CNC برنامه، امکانات و محیط برنامه باعث شده کارایی و انعطاف‌پذیری آن برای کار کردن با کلیه میزهای برش اتوماتیک افزایش یابد.

گفتنی است، شرکت فناوری داده پوشگر به‌عنوان اولین و بزرگ‌ترین شرکت نرم‌افزاری فعال در صنعت در و پنجره، شیشه و صنایع وابسته کشور باهدف تولید و گسترش نرم‌افزارهای تخصصی فعالیت رسمی خود را از سال ۱۳۸۳ آغاز کرده است.

پنجره‌ایرانیان؛ فناوری داده پوشگر نرم‌افزار جامع صنعت شیشه «مینا نگار» را به بازار عرضه می‌کند.



پذیرش نمایندگی چهل پنجره اسپادانا



پنجره‌ایرانیان؛ گروه صنعتی چهل پنجره اسپادانا آماده پذیرش نمایندگی و عاملیت فروش در سراسر کشور است.

گروه صنعتی چهل پنجره اسپادانا به‌منظور گسترش بازار و توسعه خدمات اقدام به پذیرش نمایندگی و عاملیت فروش در سراسر کشور کرده است.

این مجموعه صنعتی همچنین به‌منظور تکمیل پرسنل خود از میان واجدان شرایط تعدادی نیروی کار استخدام می‌کند.

گفتنی است، گروه صنعتی چهل پنجره اسپادانا در سال ۱۳۸۲ به‌عنوان اولین تولیدکننده در و پنجره‌های یو.پی.وی.سی در استان اصفهان فعالیتش را آغاز کرده است.

امضا تفاهم نامه همکاری هافمن و سازمان مدیریت صنعتی آذربایجان شرقی

پنجره ایرانیان؛ هافمن با سازمان مدیریت صنعتی استان آذربایجان شرقی تفاهم نامه همکاری امضا کرد.

به گزارش روابط عمومی هافمن، اعضای خانه مدیران سازمان مدیریت صنعتی استان آذربایجان شرقی به همراه خانم دکتر علیزاده مدیریت سازمان مدیریت صنعتی استان و دکتر دیباور مدیریت روابط عمومی این سازمان روز سه شنبه ۴ مهرماه به منظور بازدید از مجموعه هافمن و عقد تفاهم نامه همکاری مهمان هافمن بودند. در این برنامه، دکتر دیباور به معرفی بیشتر سازمان مدیریت صنعتی و اهداف سازمان پرداخته و اعضای خانه مدیران نیز با مجموعه هافمن و محصولات این گروه صنعتی بیش از پیش آشنا شدند. در ادامه برنامه، مهمانان از سالن و خطوط تولید انواع پروفیل یو.پی.وی.سی هافمن و همچنین آزمایشگاه مجهز این مجموعه بازدید داشته و از نزدیک شاهد فرآیند تولید پروفیل یو.پی.وی.سی و همچنین برخی تست های مربوط به پروفیل بودند.

در پایان مراسم جلسهای با حضور مهندس حمیدیه، مدیریت عامل مجموعه و مدیران سازمان مدیریت صنعتی برگزار و تفاهم نامه همکاری مبنی بر همکاری در زمینه های علمی، مشاوره ای، پژوهشی و آموزشی در موضوعات مرتبط با چارچوب اهداف و سیاست های مورد توافق دو سازمان از طریق برگزاری دوره های تخصصی کوتاه مدت، میان مدت و بلندمدت برای پرسنل باهدف ارتقای دانش کارکنان هافمن امضا شد.



تجلیل از هافمن در همایش چهره های ماندگار صنعت و تجارت

ایران، استانداری تهران، سازمان نظارت بر ارزیابی عملکرد وزارت کار، رفاه و تامین اجتماعی و ... برگزار شد.

این همایش که با حضور جمعی از مدیران و صنعتگران برتر کشوری همراه بود با سخنرانی دکتر شاه حسینی نماینده وزارت صنعت، معدن و تجارت آغاز شد و در ادامه دکتر فضلی پور، استاد دانشگاه و کارشناس برندینگ از کلینیک برند در خصوص مشخصه های مدیران موفق و کسب و کارهای موفق به ایراد سخن پرداخت. این مراسم با اهدای تندیس و گواهینامه رسمی چهره های ماندگار صنعت و تجارت به مدیران برگزیده کشور در صنوف مختلف صنعتی، تولیدی و تجاری از طرف مرکز پژوهش و آموزش مدیریت ایران به پایان رسید.



پنجره ایرانیان؛ در اجلاس سراسری چهره های ماندگار صنعت و تجارت از هافمن تجلیل به عمل آمد.

در اجلاس چهره های ماندگار صنعت و تجارت که روز ۲۹ شهریورماه در سالن همایش های بین المللی صدا و سیما برگزار شد، تندیس طلایی چهره های ماندگار صنعت و تجارت به مهندس حمیدیه مدیرعامل مجموعه هافمن اهداء شد. به گزارش روابط عمومی هافمن، اجلاس سراسری چهره های ماندگار صنعت و تجارت به همت سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع ایران و پس از ارزیابی شاخص های ۷ گانه مدیریت توسط تیم داوری از سازمان های مختلف دولتی از جمله معاونت علمی دفتر ریاست جمهوری، مرکز آموزش و پژوهش مجمع متخصصین



افتتاح کارگاه آموزشی مشترک هافمن و فنی و حرفه‌ای زنجان

دولتی اداره کل آموزش فنی و حرفه‌ای زنجان را لازم و ضروری دانست. مهندس حمیدیه، مدیرعامل هافمن نیز با اشاره به بحث فرهنگ‌سازی در جلوگیری از هدر رفت انرژی که به‌عنوان سرمایه ملی مطرح است سخنان خود را آغاز کرد. وی در ادامه به‌ضرورت آموزش‌های فنی و تربیت نیروی متخصص و عدم وجود تکنسین‌های فنی در این زمینه اشاره کرد و افزود: متأسفانه تکنسین فنی ماهر و متخصص کم داریم و جذب و وارد کردن نیروی ماهر نیز کاری دشوار است که انشاء اله بتوانیم با همکاری و مشارکت دو مجموعه نیروی فنی و متخصص مورد نیاز کشور را به بدنه تولید کشور وارد کنیم.

گفتنی است، جمعی از مسئولان استانی و کارشناسان اداره کل در این مراسم حضور داشتند که در پایان از کارگاه‌های آموزشی و توانمندی‌های مربیان و کارآموزان مرکز آموزش فنی و حرفه‌ای شهید بهشتی نیز بازدید صورت گرفت.

پنجره‌ایرانیان؛ کارگاه آموزشی مشترک هافمن و اداره کل فنی و حرفه‌ای استان زنجان افتتاح شد.

به گزارش روابط عمومی هافمن، مراسم افتتاح کارگاه آموزشی مشترک هافمن و فنی و حرفه‌ای استان زنجان روز سه‌شنبه ۱۸ مهرماه ۹۶ با حضور مدیرکل فنی و حرفه‌ای استان زنجان و مهندس حمیدیه، مدیرعامل هافمن و برخی مقامات استانی ازجمله مهندس یوسفی، مدیرکل اداره تعاون، کار و رفاه اجتماعی در محل مرکز آموزش شهید بهشتی واقع در شهرک صنعتی برگزار شد.

مدیرکل آموزش فنی و حرفه‌ای استان زنجان در ایراد سخنرانی خود در آغاز مراسم افتتاحیه، انعقاد تفاهم‌نامه آموزشی میان دو مجموعه و همکاری در زمینه اجرای آموزش‌های مهارتی، صلاحیت‌ها و شایستگی‌های شغلی جهت دستیابی به اهداف تعیین‌شده با استفاده از پتانسیل‌های مجموعه هافمن و ظرفیت‌های بخش



گروه پنجره‌سازان باران مفتخر است که به همراه زیر مجموعه لمینیت بار انکو با ساخت و تولید در و پنجره UPVC توری و لمینیت بر روی انواع پروفیل با استفاده از بهترین دستگاه‌ها و ماشین آلات مدرن اروپایی و با استفاده از بهترین پروفیل‌های موجود به همراه گارانتی و ضمانت کاری در خدمت شما بزرگواران می‌باشد.

محصول جدید پارس یراق پروفیل

پنجره‌ایرانیان؛ شرکت پارس یراق پروفیل در راستای پیشبرد تولیدات خود در زمینه انواع پروفیل و ملزومات دکوراتیو، محصولات جدیدی به سبد کالای خود اضافه کرد.

انواع پروفیل ریل مخصوص آق پروفیل، پروفیل پرسان مخصوص، گل‌های دکوراتیو خورشیدی و شاهین در رنگ و اندازه‌های مختلف از جمله محصولات جدیدی هستند که پارس یراق پروفیل به بازار عرضه کرده است. گفتنی است؛ شرکت پارس یراق پروفیل در زمینه تولید انواع یراق‌آلات و پروفیل‌های توری ثابت، لولایی، رولینگ، پلیسه و پرسان (سیستم جدید نصب از داخل) فعالیت می‌کند.



ساخت پنجره بازشو بیرونی در پارس وین مرکزی



پنجره‌ایرانیان؛ گروه تولیدی پارس وین مرکزی در یک طرح ابتکاری موفق به طراحی و تولید پنجره دوجداره یو.پی.وی.سی با لنگه بازشو بیرونی (اتوبوسی) شد. احمد سلیمانی، مدیرعامل گروه صنعتی پارس وین در گفتگو با خبرنگار پنجره‌ایرانیان ضمن اعلام این مطلب و تأیید این خبر افزود: تمامی مراحل طراحی و تولید این پنجره توسط نیروی فنی و در کارگاه این مجموعه در اراک انجام گرفته است. یراق‌آلات به کار رفته در این پنجره به صورت اختصاصی برای این کار طراحی و تولید شده است.

وی گفت: پارس وین مرکزی همچنین موفق به ایجاد کوچک‌ترین خم بر روی پروفیل یو.پی.وی.سی در کشور با شعاع داخلی ۲۲ و شعاع خارجی ۴۴ سانتیمتری شده است.

سلیمانی در پایان اظهار کرد: گروه تولیدی پارس وین مرکزی با تجربه ۱۵ ساله، حضور صادقانه و موثر در صنعت در و پنجره و با بهره‌مندی از کادری مجرب و متخصص در زمینه تولید در و پنجره‌های یو.پی.وی.سی مطابق با استاندارد جهانی و فناوری روز دنیا آماده ارائه خدمات به هموطنان و همشهریان عزیز است.

درج نام همارشتن در فهرست دارندگان گواهینامه رال آلمان

پنجره‌ایرانیان؛ نام گروه صنعتی همارشتن که موفق به دریافت گواهینامه معتبر رال از کشور آلمان شده بود در فهرست رسمی سایت دارندگان این گواهینامه معتبر جهانی درج شد.

گروه صنعتی همارشتن به عنوان یکی از باسابقه‌ترین شرکت‌ها در زمینه تولید پروفیل‌های پنجره یو.پی.وی.سی در ایران همواره درصدد بالا نگه داشتن سطح کیفی محصولات خود بر طبق استانداردهای جهانی بوده است.

در راستای تأیید این امر و حصول کیفیت جهانی پروفیل پنجره یو.پی.وی.سی، گروه صنعتی همارشتن موفق به گذراندن آزمون‌ها و ممیزی‌های مورد نیاز برای پروفیل‌های پنجره پلاستیکی بر اساس بالاترین سطح الزامات کیفی در این زمینه یعنی RAL GZ 716A شده و این گواهینامه را که تضمین‌کننده کیفیت جهانی پروفیل همارشتن است کسب کرده است.

گفتنی است، گروه صنعتی همارشتن از جمله نخستین و موفق‌ترین مجموعه‌های تولیدکننده پروفیل یو.پی.وی.سی در کشورمان است که سال‌هاست در این عرصه مشغول فعالیت می‌باشد.



دلایل افزایش چشمگیر بهای آلومینا در چند هفته گذشته

هم نسبت به هفته پیش از آن افزایش داشته و هم نسبت به بهای این پودر در یک ماه گذشته رشدی ۳۳ درصد را تجربه کرده است.

هوشنگ گودرزی رئیس هیات مدیره سندیکای صنایع آلومینیوم ایران درباره ابعاد مختلف افزایش چشمگیر بهای آلومینا توضیح داد: قیمت هر محصولی تابعی از قیمت مواد اولیه آن است. قیمت مواد اولیه هم بر اساس فاکتورهای مختلفی تغییر می‌کند. یکی از فاکتورها حجم تولید مواد اولیه است. وقتی تولید آلومینا در جهان با کاهش روبه‌رو شود، عرضه آن هم کاهش می‌یابد و در نتیجه قیمت آن بالا می‌رود. دیگری بالا رفتن تقاضاست. وقتی تولیدکننده‌های بیشتری به صنعت آلومینیوم مانند هر صنعت دیگری وارد شوند، نیاز بیشتری به مواد اولیه سازنده این فلز احساس می‌شود، پس اگر حجم تولید مواد اولیه ثابت بماند و با افزایش تقاضا رشد نکند، به دلیل کمبود ایجاد شده قیمت ماده اولیه که می‌تواند در صنعت آلومینیوم‌سازی آلومینا باشد، بالا می‌رود.

وی ادامه داد: به نظر من به دلیل تمایل چینی‌ها به افزایش تولید آلومینیوم نیاز به آلومینا رشد کرده و مدت‌زمانی طول خواهد کشید که عرضه‌کنندگان آلومینیوم خود را با بازار هماهنگ کنند و تولید بیشتری داشته باشند. در نهایت این باعث خواهد شد که در یک مقطع ویژه قیمت شمش آلومینیوم بالا رود. این اتفاق به‌طور عمومی هر چند سال یک‌بار در این بازار رخ می‌دهد. گودرزی درباره تاثیر کاهش آلومینا بر بهای جهانی آلومینیوم توضیح داد: برای ساخت هر یک کیلو آلومینیوم حدود ۲ کیلو آلومینا استفاده می‌شود. به نظر من قیمت شمش آلومینیوم رشد خواهد کرد، ولی نه‌تنها متأثر از قیمت آلومینا. رئیس هیات مدیره سندیکای صنایع آلومینیوم درباره قیمت این فلز در ایران توضیح داد: آنچه اکنون بازار ایران را متأثر کرده فاکتورهای دیگری به‌غیر از قیمت آلومینا در جهان است که می‌تواند بر بهای آلومینیوم تاثیر بگذارد. این صنعت امروز در کشور به کنترل و نظارت بیشتری نیاز دارد. در ایران نرخ آلومینیوم به‌طور روزانه تغییر می‌کند که می‌تواند هم متأثر از نبود نظارت کافی و هم افزایش ال‌ام‌ای و آلومینا باشد. نرخ ارز هم بر قیمت آلومینیوم تاثیرگذار است زیرا آلومینا با ارز به ایران وارد می‌شود و ایران هم حجم زیادی از آلومینای موردنیاز خود را از راه واردات تامین می‌کند.



پنجره‌ایرانیان؛ آلومینا یا اکسید آلومینیوم که ماده اولیه تولید فلز آلومینیوم به شمار می‌آید، در چند هفته اخیر افزایش چشمگیر و البته غیرمنتظره‌ای را در بازار جهانی تجربه کرده است.

به گزارش ماین نیوز، وبسایت متال ماینر ۹ ماه پیش و در ابتدای سال جاری میلادی پیش‌بینی کرده بود که تقاضای جهانی آلومینیوم در این سال افزایشی خواهد بود. این افزایش بیش از همه از سوی چین و به‌ویژه بخش‌های املاک و مستغلات و خودروی چین رقم خواهد خورد. در کنار رشد تقاضای این کشور آنچه می‌تواند از جهتی دیگر به افزایش تقاضای این فلز در بازار جهانی بینجامد، طرح دونالد ترامپ مبنی بر صرف هزینه‌ای میلیاردی برای نوسازی زیرساخت‌های آمریکا می‌باشد.

باوجود پیش‌بینی این حجم از تقاضا در زمینه آلومینیوم، این وبسایت از سویی دیگر ۳ فاکتور را در سال جاری میلادی به‌عنوان موانعی بر سر راه تولید آلومینیوم معرفی می‌کند که به کاهش عرضه و به دنبال آن افزایش قیمت می‌انجامد. موانع تجاری، آلودگی و کمبود مواد اولیه دلایلی است که متال ماینر در زمینه کاهش عرضه این فلز عنوان کرده است. در نهایت در اواسط ماه نهم میلادی بهای پودر آلومینا به‌عنوان ماده اولیه سازنده آلومینیوم افزایش چشمگیری پیدا کرد و به همین دلیل در یک ماه اخیر خرساز شد. امیر صباغ مدیریت برنامه‌ریزی و نظارت راهبردی ایمیدرو در کانال تلگرامی کامودیتی در این باره می‌نویسد: آلومینا ماده اولیه تولید آلومینیوم، روز پنج‌شنبه ۲۳ شهریور (۱۴ سپتامبر) در بنادر استرالیا به‌عنوان بزرگ‌ترین کشور تولیدکننده آن با جهش ۸/۵ درصدی به ۳۷۵ دلار در هر تن رسید که بالاترین سطح قیمت ۶ سال گذشته است و در نتیجه این افزایش انتظار تقویت قیمت آلومینیوم می‌رود.

وی همچنین در این باره توضیح داد: چندی پیش از این نیز این ماده اولیه تولید شمش آلومینیوم رویه‌ای بی‌ثبات داشت که در نتیجه آن تولیدکنندگان از ارائه قیمت خودداری می‌کردند و تاجران اعتبار قیمت خود را یک‌روزه صادر کرده و روز بعد آن را بالا می‌بردند. قیمت‌ها در طول یک ماه ۱۶ درصد افزایش یافته و تقاضا همچنان بیش از عرضه بوده و در نهایت موجودی انبارها در حال خالی شدن است.

وبسایت پلتس در خبری در این باره می‌نویسد: در هفته گذشته و هم‌زمان با افزایش قیمت آلومینا در استرالیا بهای این ماده در چین به‌عنوان دومین تولیدکننده بزرگ آن به اوج ۹ سال خود رسید. این وبسایت این افزایش بها را برآمده از محدودیت‌های موجود در عرضه بوکسیت اعلام کرده است. در اواخر هفته گذشته همچنین قیمت آلومینا در چین به ۳۲۹۰ یوان (۵۰۳ دلار) در هر تن رسید. این رقم،



علاقه‌مندی آلومینیوم‌ساز هلندی به حضور در بازار ایران



پنجره‌ایرانیان؛ مدیر ارشد شرکت زالکو ضمن ابراز امیدواری برای حضور در بازار ایران گفت: در مرحله اول باید به صادرات محصولاتمان به ایران بپردازیم و سپس قدم را فراتر بگذاریم. مطمئنم که به‌زودی مشتریان زیادی از ایران خواهیم داشت. یان وان وایک مدیر ارشد شرکت زالکو، در گفتگوی خود با خبرنگار ماین نیوز در خصوص کارخانه زالکو توضیح داد: زالکو یک کارخانه ذوب مجدد در جنوب هلند با محصولات بیلت اکستروژن و اسلب رولینگ است. ما آلومینیوم را ذوب مجدد می‌کنیم. ما در سال ۲۰۱۲ تولید آلومینیوم را آغاز کردیم. شرکت قبلی در سال ۲۰۱۱ بسته شد و ما تحت عنوان زالکو در سال ۲۰۱۲ دوباره فعالیت خود را آغاز کردیم. ظرفیت ما حدود ۳۰ هزار تن در سال بوده و این ظرفیت در حال افزایش است. وی با اشاره به محصولات تولیدی این کارخانه گفت: ما حدود ۲۷ سایز مختلف در بیلت‌ها داریم که آلیاژی هستند.

در آلومینیوم از سری ۱۰۰۰ تا ۹۰۰۰ را تولید می‌کنیم. تخصص ما بیشتر در محصولات آلیاژی آلومینیوم است. دو گرید پرکاربرد ۶۰۶۰ و ۶۰۶۳ هستند اما ما بیشتر سری ۷۰۰۰ را تولید می‌کنیم. به‌عنوان مثال آلومینیوم ۷۰۷۵ گرید بسیار خاص و مشکلی است و نیاز به روند تخصصی تولید دارد. ظرفیت ما در این محصولات در ابتدا حدود ۲۰۰۰ تن بود اما اکنون می‌توانم با خوشحالی اعلام کنم این عدد به ۳۰ هزار تن رسیده است.

وایک در زمینه صادرات محصولات این شرکت به نقاط مختلف جهان گفت: ما محصولات خود را به سراسر اروپا، دانمارک، چک، فرانسه، آلمان، انگلیس و دیگر کشورها ارسال کرده‌ایم و تلاش داریم صادرات محصولات خود را به این را نیز گسترش دهیم.

عرضه روغن برش آلومینیوم آلمانی

ازجمله مزایای ویژه این روغن برش آلومینیوم آلمانی می‌توان به مواردی مانند کم‌مصرف بودن به دلیل خاصیت پودر شونده هنگام پاشش، بدون بو و ضرر برای سلامتی افراد، عدم ریزش روغن و تمیز ماندن محیط کار، بدون نیاز به رقیق‌کننده و ... اشاره کرد.

پنجره‌ایرانیان؛ روغن برش آلومینیوم ساخت کشور آلمان با مزایا و خواص ویژه به بازار عرضه شد. این روغن برش که مزایای زیادی دارد مخصوص دستگاه‌های برش آلومینیوم، CNC، دستگاه مولیون زن، کپی روتر و ناچینگ است.



روغن برش آلومینیوم ساخت کشور آلمان با مزایا و خواص ویژه

عرضه نسل جدید دوحالته فاپیم در اورین آلومینیوم

پنجره‌ایرانیان؛ اورین آلومینیوم تجارت، نسل جدید یراق دوحالته فاپیم را به بازار عرضه کرده است.

شرکت اورین آلومینیوم تجارت که نمایندگی رسمی فاپیم ایتالیا (fapim) در ایران را در اختیار دارد نسل جدیدی از یراق دوحالته فاپیم را به مشتریان و بازار ایران عرضه کرده است. گفتنی است، شرکت اورین آلومینیوم تجارت نمایندگی رسمی یراق‌آلات آلومینیومی Ragni و fapim ایتالیا و AATi ترکیه را در اختیار دارد و در زمینه تولید و توزیع انواع یراق‌آلات در و پنجره آلومینیوم و یو.پی.وی.سی، توری‌های رولینگ و پلیسه، انواع لولای آلومینیومی، براکت آهنی و آلومینیومی و فروش ماشین‌آلات مونتاژ در و پنجره فعالیت می‌کند.



نشست هم‌اندیشی صنایع آلومینیوم استان مرکزی برگزار شد



پنجره‌ایرانیان؛ گردهمایی صنایع آلومینیوم استان مرکزی به‌منظور بیان مشکلات این صنعت و ارائه راهکار برای برون‌رفت از موانع موجود با حضور اعضای سندیکای صنعت آلومینیوم ایران، فعالان صنعت آلومینیوم و برخی مسئولان در هتل زاگرس اراک برگزار شد.

به درخواست کتبی جمعی از صنعتگران بخش آلومینیوم استان مرکزی نشست هم‌اندیشی با موضوعیت بررسی مشکلات تامین مواد اولیه، نحوه توزیع آلومینیوم در بورس، افزایش بی‌رویه قیمت آلومینیوم و... روز دوشنبه دهم مهرماه ۱۳۹۶ از ساعت ۱۶ تا ۲۰ در هتل زاگرس اراک تشکیل شد.

در این گردهمایی هرکدام از اعضای سندیکای آلومینیوم ایران از وضعیت رکود موجود و بیان دلایل آن پرداختند و خواستار توزیع در پارت‌های خرد، بازگشت به شیوه عرضه در بورس مانند گذشته، رفع فروش انحصاری شرکت ایرالکو و بررسی مشکلات گازکشی، تامین اجتماعی و رفع ارزش افزوده برای صنایع واسطه و پایین‌دستی شدند.

ساریخانی، رئیس هیات مدیره سندیکای آلومینیوم ایران در این گردهمایی بیان کرد: باینکه اولین کشور تولیدکننده آلومینیوم در منطقه بوده‌ایم اما کمتر از ۰.۱ درصد تولید در منطقه داریم و این مسئله به دلیل نداشتن نگاه استراتژیک به این صنعت بوده است. وی چالش‌های آلومینیوم در ایران و راهکارهای توسعه آن توسط مرکز پژوهش مجلس شورای اسلامی در سال ۹۳ را سه عامل برشمرد و افزود: تامین مواد اولیه در صنعت، تامین پایداری برق و عدم شناخت صنعت آلومینیوم از چالش‌های این صنعت است.

ساریخانی وجود نیروی انسانی مازاد و عدم دسترسی به مواد اولیه را سبب عقب‌ماندگی این صنعت دانست و تصریح کرد: عامل توسعه صنعت آلومینیوم دسترسی پایداری قابل‌اطمینان مواد آلومینا و مواد کربنی از طریق انعقاد قرارداد با تولیدکنندگان مواد اولیه است. همچنین استفاده پهنه از گاز طبیعی و هزینه‌های حمل‌ونقل‌های پایین به دلیل جانمایی‌های مناسب، به‌کارگیری فناوری‌های مدرن، ارتقا مداوم پارامترهای تولید، توسعه زیرساخت‌های تولید آلومینیوم و پایداری سیاسی و اقتصادی به‌منظور تامین مواد اولیه و نرخ پایین وام‌ها در پایین بودن قیمت آلومینیوم اثرگذار خواهد بود.

وی گفت: دولت دید استراتژیک نسبت به این صنعت ندارد. تعرفه محصولات آلومینیومی کاهش یافته و در نتیجه خریداران را به سمت واردات کالاهای تکمیلی هدایت می‌کند. ساریخانی اظهار داشت: فروش نسبی و پرداخت‌های نقدی مالیات بر ارزش افزوده، وجود شرکت‌های سوری که در آغاز کار مورد تأیید دارایی بوده ولی به‌محض عدم پرداخت مالیات در لیست سیاه قرار می‌گیرند موجب شده تا شرکت‌های آلومینیومی تاوان پس دهند.

وی افزود: مشکلات تامین اجتماعی تولیدکنندگان را متحمل بر هزینه‌های پیش‌بینی نشده می‌کند. ۲۳ درصد از هزینه‌های آلومینیوم را برق و ۱۱ درصد هزینه‌های

دستمزد که از یک‌سو تورم و از سوی دیگر بهره‌وری ۳۳ درصد موجب گرانی دستمزد کارگران شده که به واحدهای تولیدی فشار مالی زیادی وارد کرده است.

ساریخانی گفت: قیمت‌گذاری آلومینیوم تابع دلار و واردات است. این صنعت گران بوده و نیازمند سرمایه در گردش بالاست.

وی افزود: هزینه‌های بالا توان رقابت را کاسته است. چرا باید خود تحریم باشیم؟ عرضه‌های بلوکی بزرگ سبب شده تا صنایع کوچک توان خرید نداشته باشند.

در ادامه نعمتی، مدیرکل دفتر امور اقتصادی استانداری مرکزی بیان کرد: هر دولتمردی با ایجاد انحصار مخالف است. برخی افراد تا مشکلات در بازار و تحریم به وجود می‌آید از این مسئله سو استفاده کرده و تنها به فکر منافع خود هستند. وی افزود: در روزهای آتی مکاتباتی برای رفع انحصار انجام خواهد شد.

نعمتی گفت: ما می‌توانیم با سندیکای شما مذاکراتی انجام دهیم که اگر به توافق نرسیدیم از طریق مکاتبه با دفتر ریاست جمهوری اقدام خواهیم کرد.

محمدرضا حاجی پور، رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان مرکزی در ادامه عنوان کرد: یکی از سیاست‌های دولت جلوگیری از خام فروشی به کشورهای دیگر و توجه به صنایع پایین‌دستی است.

وی تصریح کرد: استان مرکزی به‌عنوان میز صادرات گل و گیاه و انار شناخته شده که با پیگیری‌های انجام شده توانستیم در بحث آلومینیوم، عایق‌های رطوبتی و ماشین‌آلات صنعتی سه میز صادراتی دیگر داشته باشیم.

حاجی پور ادامه داد: تقریباً تمام صادرات کشور در این حوزه‌ها توسط استان ما انجام خواهد شد. مشکلات را با تعامل و با ضوابط و مقررات برای برون‌رفت از وضعیت فعلی حل خواهیم کرد.



برگزاری کلاس آموزشی آندایزینگ توسط شرکت آلفینیش



پنجره ایرانیان؛ کلاس آموزشی و توجیهی مربوط به آندایزینگ با حضور کارشناسان شرکت آلفینیش (Alufinish) در ایران برگزار شد.

شرکت آلفینیش آلمان یکی از تولیدکنندگان مواد شیمیایی مورد استفاده در وان‌های آبکاری و آنادایز آلومینیوم است که از اعتباری جهانی برخوردار است. این شرکت همه‌ساله از طریق نماینده خود در ایران اقدام به برگزاری دوره‌های تخصصی آموزشی در خصوص تولید قطعات آلومینیومی در حوزه‌های آنادایز، آبکاری و رنگ پودری می‌کند و به افرادی که این دوره‌ها را به‌طور کامل بگذرانند، گواهینامه تأیید آلفینیش اعطا می‌کند.

جلسه همفکری سندیکاهای آلومینیوم و صنعت برق و انجمن سیم و کابل

پنجره ایرانیان؛ جلسه همفکری و هماهنگی بین اعضای سندیکای صنایع آلومینیوم ایران، سندیکای صنعت برق و انجمن سیم و کابل ایران برگزار شد.

جلسه همفکری و هماهنگی بین اعضای سندیکای صنایع آلومینیوم ایران، سندیکای صنعت برق ایران و انجمن صنفی تولیدکنندگان سیم و کابل ایران روز چهارشنبه ۱۲ مهرماه ۹۶ برگزار شد. در این جلسه که به منظور بررسی وضعیت بحرانی بازار آلومینیوم و راهکارهای برون رفت از شرایط موجود تشکیل شده بود، پس از بحث و بررسی پیرامون موارد مطروحه، بر پیگیری و اطلاع رسانی هرچه سریع‌تر موضوع به مسئولان ذی‌ربط تصمیم‌گیری و تأکید شد.



کارگاه یک‌روزه آشنایی با نت پرس‌های اکستروژن



پنجره ایرانیان؛ کارگاه آموزشی یک‌روزه «آشنایی با نت پرس‌های اکستروژن» ۳۰ شهریورماه ۹۶ در اراک برگزار شد.

شرکت شهرک‌های صنعتی اراک کارگاه یک‌روزه آشنایی با نت پرس‌های اکستروژن را در روز پنجشنبه ۳۰ شهریورماه ۹۶ برگزار کرد.

در این کارگاه که با حضور مدرسان و مربیان کارآموده، مهندس حمید ترابی و مهندس محسن غلامی در ساختمان فناوری و کسب و کار شرکت شهرک‌های صنعتی اراک برگزار شد، موضوعات مختلفی از قبیل نگهداری و تعمیرات سیستم‌های حرارتی، نگهداری و تعمیرات انواع پرس‌های هیدرولیک، نگهداری و تعمیرات انواع قالب‌ها، نگهداری تجهیزات کنترلی و کارکرد سیستم‌های پیش گرم آموزش داده شد.

به‌تمامی شرکت‌کنندگان در این کارگاه که از ساعت ۹ تا ۱۶ روز پنجشنبه ۳۰ شهریورماه برگزار شد گواهینامه معتبر آموزشی اعطا گشت.



اخبار نمایشگاهی

حضور دکتر وین در نمایشگاه بازسازی سوریه

فعالیت می کنند در نمایشگاه مذکور حضور داشتند. حضور جمهوری اسلامی ایران در نمایشگاه بازسازی سوریه، نسبت به سال گذشته پنج برابر شده بود و ایران با ۲۵ هلدینگ بزرگترین شرکت کننده سومین نمایشگاه بازسازی سوریه بود. شرکت های مصالح ساختمانی، برق و نیرو، لوله و نورد، کشاورزی و ماشین آلات ساختمانی از جمله شرکت های ایرانی در نمایشگاه بازسازی سوریه بودند. دکتر وین تولیدکننده پروفیل در و پنجره یو.پی.وی.سی از جمله شرکت های مطرح ایرانی حاضر در این نمایشگاه بود. گفتنی است، نمایشگاه بازسازی سوریه توسط شرکت نمایشگاهی الباشق سوریه مدیریت و اجرا شد.

پنجره ایرانیان؛ دکتر وین در نمایشگاه بازسازی سوریه که از ۲۸ شهریور تا ۱ مهر ۹۶ (۱۹ - ۲۳ سپتامبر ۲۰۱۷) برگزار شد، حضور پیدا کرد. سومین نمایشگاه بین المللی بازسازی سوریه در مجموعه بین المللی نمایشگاهی دمشق و در شرایطی کاملاً امن، با حضور بیش از ۱۵۰ شرکت کننده از سراسر دنیا برگزار شد. ایران، آلمان، لبنان، روسیه، ایتالیا، فرانسه، بلاروس، اتریش، امارات متحده عربی، اندونزی و پاکستان کشورهایی بودند که در این نمایشگاه حضور داشتند. شرکت های فعال در حوزه های ساختمان سازی، نما و دکوراسیون داخلی، تاسیسات، راه سازی، برق، نیروگاه و مخبرات، معدن، نفت، گاز و پتروشیمی، کالای مصرفی و ایمنی



هفتمین نمایشگاه صنعت ساختمان مراغه

پنجره ایرانیان؛ هفتمین نمایشگاه تخصصی صنعت ساختمان مراغه آذرماه ۹۶ برگزار می شود. هفتمین نمایشگاه تخصصی صنعت ساختمان، در و پنجره، کاشی و سرامیک، تاسیسات و... در تاریخ ۱۳ تا ۱۷ آذرماه ۹۶ در شهر مراغه استان آذربایجان شرقی برگزار می شود. علاقه مندان به حضور در این نمایشگاه می توانند برای کسب اطلاعات بیشتر به سایت این نمایشگاه مراجعه کنند.



سیزدهمین نمایشگاه تخصصی صنعت ساختمان رشت



پنجره ایرانیان؛ سیزدهمین نمایشگاه تخصصی صنعت ساختمان رشت آبان ماه ۹۶ برگزار می شود. سیزدهمین نمایشگاه تخصصی صنعت ساختمان رشت از ۱۰ تا ۱۳ آبان ماه ۹۶ در محل دائمی نمایشگاه های بین المللی استان گیلان برگزار می شود. علاقه مندان به حضور در این نمایشگاه می توانند برای کسب اطلاعات بیشتر به سایت این نمایشگاه مراجعه کنند.



تهران، پاسداران، تپش نارنجستان چهارم، ساختمان آرتیمیس طبقه نهم
تلفن: ۰۲۶۲۵۳۶۲۵ | نمابر: ۰۲۶۲۵۳۶۰۵ | www.venusglass.net

حضور شرکت هرمزال در نمایشگاه آلومینیوم استانبول

پنجره‌ایران؛ شرکت آلومینیوم المهدی هرمزال در نمایشگاه آلومینیوم استانبول ترکیه (ALUEXPO) حضور پیدا کرد.

شرکت آلومینیوم المهدی هرمزال در نمایشگاه آلومینیوم استانبول (ALUEXPO) که از ۱۳ تا ۱۵ مهر ۱۳۹۶ در محل نمایشگاه‌های بین‌المللی CNR استانبول برگزار شد، حضور داشت.

در نمایشگاه آلومینیوم ترکیه برای توسعه تجارت در حوزه آلومینیوم فرصت‌های بسیار مناسبی وجود دارد و برترین شرکت‌ها و تولیدکنندگان در این نمایشگاه مشارکت می‌کنند. این نمایشگاه منحصر به فرد بهترین نمایشگاه در منطقه اوراسیا در حوزه آلومینیوم به شمار می‌آید.

نمایشگاه آلومینیوم استانبول (ALUEXPO) توسط انجمن آلومینیوم ترکیه حمایت می‌شود و در آن غرفه‌هایی مانند صنایع ریخته‌گری، صنایع پوشش دهی و آبکاری، اجاق تجهیزات و فناوری تولید اولیه، اجاق گاز و جوش‌های آلومینیوم به ارائه محصولات و خدمات می‌پردازند.



تغییری در نمایشگاه در و پنجره تهران

تحت پوشش گروه «در» به سالن‌های ۳۸B و ۴۱ تغییر یافته است. ضمناً جانمایی گروه «در» که قرار بود از روز سه‌شنبه ۱۸ مهرماه انجام پذیرد، با کمی تاخیر و پس از آماده‌سازی نقشه‌های سالن‌های ذکر شده انجام می‌شود. گفتنی است، اطلاع‌رسانی لازم در این خصوص توسط ستاد برگزاری نمایشگاه انجام خواهد شد.

پنجره‌ایران؛ با توجه به نقطه نظرات مشارکت‌کنندگان، سالن‌های اختصاص یافته به گروه «در» نمایشگاه در و پنجره تهران تغییر یافت. به گزارش روابط عمومی نمایشگاه، با توجه به نقطه نظرات مشارکت‌کنندگان در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره و صنایع وابسته تهران، سالن‌های گروه «در» جهت استقرار به مجموعه سالن‌های غربی تغییر یافت. بر این اساس، سالن‌های

نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره

و صنایع وابسته

محل دائمی نمایشگاه‌هاک بین‌المللی تهران

DOORS & WINDOWS TECHNOLOGY INTERNATIONAL EXHIBITION

Tehran Int'l Permanent Fairground
2 - 5 February, 2018

شركت‌های نمایشگاه‌های بین‌المللی
جمهوری اسلامی ایران
Iran International Exhibitions Co.

شرکت بین‌المللی بازرگانی
و نمایشگاه‌های تهران
Tehran Int'l Trading & Exhibition Group



۱۱۰ هزار واحد مسکن مهر بدون متقاضی



پنجره ایرانیان؛ قائم مقام وزیر راه و شهرسازی در طرح مسکن مهر گفت: هم اکنون ۱۱۰ هزار واحد مسکن مهر در کشور متقاضی ندارد.

به گزارش ایسنا، احمد اصغری مهرآبادی در حاشیه افتتاح پروژه ۲۲۰ واحدی مسکن مهر شهرک زاگرس سندج در جمع خبرنگاران اظهار کرد: سهم مسکن مهر استان کردستان ۳۸ هزار و ۶۰۰ واحد بوده که تاکنون ۳۵ هزار واحد آن به بهره برداری رسیده است. وی افزود: فقط حدود سه هزار واحد مسکن مهر در استان باقی مانده است که تلاش می کنیم هرچه زودتر آن ها را هم به اتمام برسانیم.

قائم مقام وزیر راه در طرح مسکن مهر در ادامه عنوان کرد: در دولت قبل ۶۹۰ هزار واحد و تاکنون هم بالغ بر ۹۰۰ هزار واحد مسکن مهر را تکمیل کرده ایم. وی اعلام کرد: از کل دو میلیون و ۲۰۰ هزار واحد مسکن مهر تاکنون بالغ بر یک میلیون و ۶۰۰ هزار واحد به اتمام رسیده است و ۳۰۰ هزار واحد هم عملیات ساخت آن به اتمام رسیده اما به دلیل مشکلات زیرساختی به متقاضیان تحویل داده نشده است. مهرآبادی افزود: سایر دستگاه ها و شرکت های خدمات رسان هم باید در راستای تکمیل این واحدها وزارت

میلیارد تومان عنوان کرد که قرارداد بالغ بر ۵۰ هزار میلیارد تومان آن منعقد شده است. وی با اشاره به اینکه در مجموع ۱۱۰ هزار میلیارد تومان اعتبار برای پروژه مسکن مهر هزینه شده است، ادامه داد: ۴۸ هزار و ۶۰۰ میلیارد تومان اعتبار توسط بانک مسکن و ۲ هزار میلیارد تومان آن هم توسط دیگر بانک های عامل پرداخت شده است و حدود ۳۵ تا ۴۰ هزار میلیارد تومان هم سهم آورده شخصی متقاضیان بوده است.

راه و شهرسازی را باری کنند چون فقط این وزارتخانه متولی این واحدها نیست. وی همچنین گفت: در حال حاضر ۱۱۰ هزار واحد مسکن مهر در کشور متقاضی ندارد که در دولت دکتر روحانی باوجود اینکه شروطی را که دولت گذشته برای تحویل مسکن مهر گذاشته شده بود برداشته و قوانین تسهیل شد، اما استقبال زیادی صورت نگرفت. قائم مقام وزیر راه و شهرسازی در طرح مسکن مهر، کل اعتبار مصوب برای مسکن مهر در کشور را ۵۵ هزار و ۵۰۰

آخرین تصمیم گیری ها برای تامین منابع طرح مسکن اجتماعی

این مقام مسئول افزود: هرچند که سازمان برنامه و بودجه هم قول تامین یارانه را داده اما تاکنون پیگیری ها به نتیجه روشنی نرسیده است. حق شناس با اشاره به پیشنهاد های بنیاد مسکن برای تامین منابع اجرای این پروژه گفت: پیشنهاد بنیاد مسکن به طور مشخص این است که بخشی از این منابع مورد نیاز برای اجرای مسکن اجتماعی از محل برگشت اقساط مسکن مهر تامین شود. سقف برگشت اقساط مسکن مهر چیزی حدود ۱۵ هزار میلیارد تومان است دولت می تواند بخشی از این منابع را در اختیار وزارت راه و شهرسازی قرار دهد تا طرح مسکن اجتماعی را عملیاتی کنیم.

معاون امور شهری بنیاد مسکن انقلاب اسلامی افزود: پیشنهاد و برنامه دیگر برای تامین منابع طرح مسکن اجتماعی، تامین زمین است که جلسات متعددی هم برای روشن شدن سازوکار این برنامه و سیاست با مسئولان در سطوح عالی برگزار کرده ایم. سازوکار این برنامه در طرح مسکن اجتماعی این است که مسکن اجاره ای با زمینی که دولت با انبوه سازان به مشارکت می گذارد، ساخته شود.

وی گفت: در این طرح، اراضی مورد نیاز از سوی سازمان ملی زمین و مسکن به نمایندگی از طرف دولت تامین و به عرضه عمومی گذاشته می شود و سازندگان می توانند با دولت به صورت مشارکتی مسکن مورد نیاز را بسازند. در این مشارکت سهم انبوه سازان ۶۰ درصد به صورت ملکی است و ۴۰ درصد باقیمانده را در قالب مسکن اجتماعی با نظارت بنیاد مسکن به اجاره بدهند. این طرح نیازی به تسهیلات ندارد و سرعت اجرایی آن قوی تر است.

حق شناس با بیان اینکه شهرهایی که در آن ها نیاز به اراضی برای اجرای طرح مسکن اجاره ای داریم را معرفی کرده ایم، گفت: سازمان ملی زمین و مسکن برای اجرای این طرح نهایت همکاری را دارد اما هنوز منجر به معرفی زمین نشده است. این مقام مسئول تاکید کرد: در جلسه بعدی با وزیر راه و شهرسازی تمام این موضوعات پیگیری می شود.

پنجره ایرانیان؛ معاون امور شهری بنیاد مسکن انقلاب اسلامی با بیان این که برای اجرای طرح مسکن اجتماعی دو پیشنهاد به دولت ارائه کرده ایم، گفت: پیشنهاد بنیاد مسکن برای تامین منابع اجرای طرح مسکن اجتماعی استفاده از منابع برگشت اقساط مسکن مهر و استفاده از زمین دولتی برای اجرای پروژه های مشارکتی برای ساخت مسکن اجاره ای است.

به گزارش ایسنا، جواد حق شناس با اشاره به آخرین تصمیم گیری ها برای اجرای طرح مسکن اجتماعی، اظهار داشت: در طرح مسکن اجتماعی برای تامین مسکن گروه های کم درآمد، ۷ برنامه پیش بینی شده است که اجرای ۶ برنامه این طرح منوط به تامین یارانه و تسهیلات بانکی است.

وی ادامه داد: چیزی حدود ۴۰۰ میلیارد تومان یارانه و ۲۴۰۰ میلیارد تومان هم تسهیلات بانکی مورد نیاز برای اجرای طرح مسکن اجتماعی در سال جاری است. طبق آخرین تصمیمات، بانک مرکزی، بانک مسکن را به عنوان بانک عامل برای تامین منابع این طرح قرار داده و ابلاغ هم شده است. برای اجرا منتظر تامین یارانه مورد نیاز هستیم.



بازده سرمایه بخش مسکن زیر نرخ تورم است

پنجره ایرانیان؛ دبیر کانون انبوه‌سازان با بیان این که بازده سرمایه در بخش مسکن پایین‌تر از نرخ تورم است، گفت: به‌محض اجرای قانون مالیات‌های مستقیم سرمایه‌ها از این بخش فرار خواهد کرد.

فرشید پورحاجت در گفت‌وگو با خبرنگاری ایسنا، اظهار کرد: هنوز ماده ۷۷ قانون مالیات‌های مستقیم به‌طور کامل اجرایی نشده، اما به‌محض اجرای این قانون شک نکنید که سرمایه‌ها از حوزه مسکن فرار خواهد کرد. هیچ تولیدکننده‌ای در حوزه مسکن ۲۵

درصد عایدی ندارد که

بخواید ۲۵ درصد مالیات پرداخت کند. هم‌اکنون بازده سرمایه در بخش مسکن زیر نرخ تورم است.

وی افزود: در نگارش قانون مالیات‌های مستقیم اشکالات شکلی و ماهوی وجود دارد و فرار متخصصانی که به‌صورت تخصصی و گروهی کار می‌کنند را در پی خواهد داشت. این یک تهدید جدی برای صنعت ساختمان است.

دبیر کانون سراسری انبوه‌سازان با بیان این که قانون طوری نوشته شده که شرکت‌ها به اشخاص حقیقی تبدیل می‌شوند گفت: این مسئله قطعا با اهداف کلان توسعه کشور در تضاد است. پورحاجت خاطر نشان کرد:

در حوزه مسکن از سال ۱۳۸۸ و ۱۳۸۹ قوانینی وضع

شد که ظاهرا به نقش مسکن به‌عنوان صنعتی که می‌توان از آن درآمدزایی کرد نگاه شده است. در قوانینی از جمله تامین اجتماعی و کارگران ساختمانی از همان سال‌ها گفت‌مانی در اقتصاد کشور رایج شد تحت عنوان سوداگری در بخش مسکن که منتج به اصلاح قانون مالیات‌ها شد. از همه مهم‌تر بحث قانون پیش‌فروش ساختمان بود با نگاه به این که مجموعه پرونده‌هایی که در دادگستری باز می‌شود حجم عده‌ای از آن‌ها ارتباط به املاک و مستغلات دارد.

وی ادامه داد: متأسفانه به‌جای این که مشکل را حل کنند قانون پیش‌فروش ساختمان را تدوین کردند؛ قانونی که تا الان اجرایی نشده و از طرف دیگر در حوزه قضایی می‌بینیم تمام وکلا، حقوقدانان و قضات

از قانون پیش‌فروش به‌عنوان یک ابزار استفاده می‌کنند که به نظرم قوه قضاییه و دولت می‌توانستند زودتر آن را اصلاح کنند.

دبیر کانون انبوه‌سازان کشور با اشاره به ماده ۷۷ قانون مالیات‌های مستقیم گفت: همان نگاه سوداگری منتج به اصلاح قانون مالیات‌ها شد که ماده ۷۷ قانون مالیات‌های مستقیم را وضع کردند. نگاه بر این بود که مالیات از بخش سرمایه گرفته نشود و معطوف به مالیات بر شغل باشد؛ اما آنچه از دل این قانون



تبدیل شده‌ایم که پرداخت‌کننده پول است و هیچ خدماتی به شخص کارفرما ارائه نمی‌شود.

وی درباره روند فرسایشی صدور پروانه ساختمانی گفت: در زمان صدور پروانه ۱۵ درصد صدور پروانه را جهت پوشش کارگران تامین اجتماعی به‌عنوان سهم کارفرما دریافت می‌کنند، ولی این اجازه را نمی‌دهند که کارفرما لیست کارگران را بدهد و می‌گویند خود ما پوشش بیمه‌ای می‌کنیم. به نظرم این قانون ناصوابی است. کارگرانی که در کارگاه‌های تولیدی مسکن فعالیت می‌کنند کارفرما

مکلف است آنها را بیمه کند و به‌واسطه همین یک موضوع می‌بایست دو بار هزینه‌های پوشش بیمه کارگران را پرداخت کنند.

دبیر کانون انبوه‌سازان، ایجاد بروکراسی پیچیده تودرتو توسط دستگاه‌های خدمات‌رسان حوزه مسکن را یکی از مشکلات اساسی این حوزه عنوان و تصریح کرد: به‌عنوان یک اولویت بحث پنجره واحدی که به کرات درباره آن صحبت می‌شود باید یک‌بار برای همیشه حل شود. در حال حاضر روند صدور پروانه ۶ ماه طول می‌کشد. کار سازندگان این شده که از این اداره به آن اداره دنبال کاغذبازی بدون.

پورحاجت تاکید کرد: در حال حاضر سازمان ثبت

اسناد و املاک در حال ارائه سند تک‌برگی است. درحالی که سازمان امور مالیاتی هنوز همان روند سنتی گذشته را طی می‌کند.

به‌طور مثال چندین روز برای ارائه صورت‌مجلس تفکیکی، ارباب‌رجوع را سر می‌دوانند. اگر سازمان امور مالیاتی جزئیاتی را احتیاج دارد بگوید تا در سند تک‌برگی ارائه شود که مردم در پیچ‌وخم ادارات سرگردان نشوند.

وی خاطر نشان کرد: برای دریافت مجوز باید حداقل از ۲۱ ارگان و سازمان استعلام کنند. آیا نمی‌شود همه این‌ها را الکترونیکی کرد؟ چرا سرمایه‌گذار باید ۶ ماه در ادارات تاب بخورد؛ درحالی که اقتصاد کشور به وجود سرمایه‌گذاران نیاز دارد.

بیرون آمد این بود که به صنف توجه نشد بلکه مجددا دریافت مالیات را به بخش سرمایه محدود کردند. این هم جزو قوانین مزاحمی است که در حوزه کسب‌وکار و تولید مسکن مشکلاتی ایجاد کرده است.

پورحاجت همچنین در خصوص بیمه تامین اجتماعی کارگران ساختمانی اظهار کرد: مجلس شورای اسلامی دو سه سال پیش قانون بیمه تامین اجتماعی کارگران ساختمانی را اصلاح کرد. هرچند اصلاحات صورت گرفته زهر قانون قبلی را گرفته بود، ولی متأسفانه این قانون هم مشکلات خاص خود را دارد. تولیدکنندگان، هزینه‌های کارفرمایی را به سازمان تامین اجتماعی پرداخت می‌کنند؛ درحالی که هیچ اجازه‌ای به کارفرما داده نشده که کارگر را معرفی کند. ما عملا به کسی

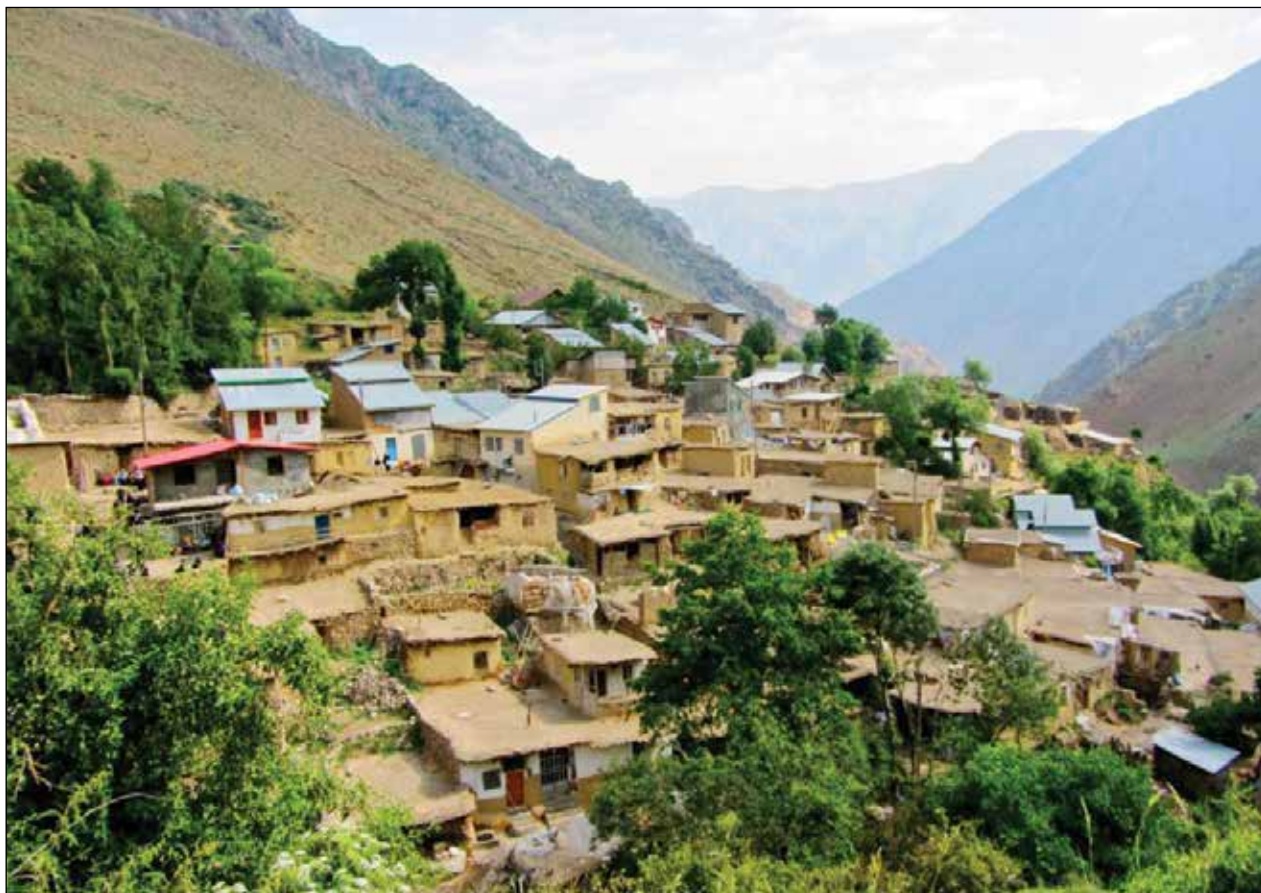


ابلاغ دستورالعمل‌های جدید ساخت و ساز در استان‌های شمالی

پنجره‌ایرانیان؛ هیات دولت در مصوبه‌ای که به وزارت راه و شهرسازی ابلاغ شد قواعد جدید برای ساخت و ساز در استان‌های شمالی کشور را ارائه کرده است. به گزارش ایسنا، در این مصوبه جدید که به پیشنهاد وزارت جهاد کشاورزی و به استناد اصل ۱۳۸ قانون اساسی تصویب شده، وزارت راه و شهرسازی در چند محور مأموریت‌های جدید خواهد داشت. بر اساس این مصوبه، این وزارتخانه با تصویب شورای عالی شهرسازی و معماری ایران، باید نسبت به شناسایی، تصویب و اعلان عمومی اراضی ملی و دولتی مستعد، احداث دهکده‌ها یا شهرک‌های گردشگری در کل کشور اقدام کند. این بند در شش ماه آینده اجرایی خواهد شد و وزارت کشاورزی نیز در این حوزه، وزارت راه را همراهی می‌کند. در بند دوم ماده یک این مصوبه اعلام شده سیاست افزایش تراکم ساختمانی به جای افزایش محدوده شهرها در استان‌های شمالی کشور (گیلان، مازندران و گلستان) با لحاظ همه جوانب تخصصی مربوط باید در دستور کار قرار گیرد. همچنین در ادامه تصریح شده که بازنگری، اصلاح و ابلاغ اصول و ضوابط، تهیه طرح‌های جامع محدودیت‌های شهری و روستاهای

شمالی کشور ظرف شش ماه باید در دستور کار قرار گیرد. در این ماده همچنین اعلام شده بنیاد مسکن باید اصلاحات لازم را برای اعمال ضوابط جدید شورای عالی شهرسازی فراهم آورد. در بند بعدی به بخشی از وظایف وزارت جهاد کشاورزی اشاره شده که در آن با همکاری وزارت راه و شهرسازی، وزارت کشور و سازمان محیط زیست باید کلیه ظرفیت‌ها برای جلوگیری از تخریب و تغییر کاربری، اراضی کشاورزی و تخریب محیط زیست واقع در محدوده آنها در استان‌های شمالی به کار گرفته شود. استانداران استان‌های یادشده موظف‌اند گزارش اجرای این بند را در مقاطع زمانی شش ماهه از طریق وزارت کشور به هیات وزیران ارائه کنند. در ماده سوم مصوبه جدید هیات دولت به منظور برخورد و مقابله جدی با تخلفات مربوط به تغییر کاربری و احداث بنا در استان‌های شمالی، وزارت کشور مکلف شده با همکاری سازمان‌های ذی ربط، راهکارهای قانونی مربوطه در این حوزه را اصلاح و اصلاحات بعدی را ظرف یک ماه از تاریخ لازم‌الاجرا شدن مصوبه به هیات وزیران ارائه کند. در ماده بعدی وزارت کشاورزی موظف شده به منظور

حفظ حریم شهرهای شمالی کشور بر اساس قانون اقدام به قلع و قمع واحدهای ساخته شده غیرمجاز و بدون اخذ مجوز انجام دهد. وزارت کشور نیز می‌تواند با اصلاحات بعدی در این حوزه وزارت کشاورزی را یاری دهد. در مورد اراضی زراعی و باغ‌های واقع در محدوده روستاهای دارای طرح هادی مصوب نیز وزارتخانه‌های کشور و راه و شهرسازی موظف‌اند رای به قلع و قمع بنا را در اولویت خود قرار دهند. هیات دولت در ماده پایانی این مصوبه به منظور موثر و فوری بودن برخورد با تخلفات در ساخت و ساز شهرهای شمالی کشور کارگروه ویژه‌ای با مسئولیت وزارت کشور و عضویت وزارتخانه‌های راه و شهرسازی و جهاد کشاورزی، بنیاد مسکن انقلاب اسلامی، دادستانی مرکز استان مربوط، نیروی انتظامی و شهرداری‌های شهرهای مربوطه تشکیل می‌دهد و در این راستا وزارت کشور موظف است عملکرد این کارگروه را در مقاطع زمانی شش ماهه به شورای عالی شهرسازی در دفتر هیات دولت ارائه کند. تمام دستگاه‌های اجرایی موظف‌اند ضمن همکاری با کارگروه تشکیل شده هیچ خدمات زیربنایی به ساخت و سازهای غیرمجاز ارائه ندهد.



تحقق اهداف اشتغال برنامه ششم با طرح اشتغال فراگیر

طرح‌های ما نیز به دنبال ایجاد ۴۰۰ هزار تا ۵۰۰ هزار شغل است. معاون توسعه اشتغال و کارآفرینی وزیر کار در پایان افزود: اگر طبق پیش‌بینی‌ها ۵۰۰ هزار شغل در جریان اقتصاد کشور ایجاد شود، فاصله بین این ۵۰۰ هزار شغل تا ۹۵۰ هزار شغلی که در برنامه هدفگذاری شده باید طرح جدیدی ارائه شود که اعتقاد داریم طرح اشتغال فراگیر به کمک خواهد آمد.

در بخش‌های صنعت، خدمات و کشاورزی اولویت‌ها مشخص شده است و از طرف دیگر در سمت عرضه بازار کار، طرح‌هایی مثل مشوق‌های بیمه‌ای و یارانه دستمزد را خواهیم داشت که در کوتاه مدت انجام می‌شود. منصوری با اشاره به ۶۵۰ هزار شغل ایجاد شده در سال گذشته، اظهار کرد: این میزان اشتغال حاصل رشد اقتصادی است. رشد اقتصادی و ظرفیت اقتصادی همیشه یک عددی اشتغال ایجاد می‌کند و مجموعه

پنجره ایرانیان؛ معاون اشتغال وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی می‌گوید: اگر به‌طور طبیعی جریان اقتصاد ۵۰۰ هزار شغل ایجاد کند، فاصله بین این میزان شغل تا ۹۵۰ هزار شغل پیش‌بینی شده در برنامه ششم را از طریق اجرای طرح "اشتغال فراگیر" جبران می‌کنیم. عیسی منصوری در گفت‌وگو با ایسنا، با اشاره به هدف‌گذاری برنامه ششم توسعه در ایجاد سالانه ۹۵۰ هزار شغل، درباره ظرفیت اقتصاد ایران و جبران کسری اشتغال مورد نظر، گفت: پیش‌بینی ما این است که جریان اقتصاد کلان ۴۰۰ هزار تا ۵۰۰ هزار شغل را ایجاد کند ولی در کنار آن برای اینکه به اشتغال ۹۵۰ هزار نفری برنامه ششم دست پیدا کنیم باید روی طرح‌های دیگر کار کنیم که مهمترین طرح ما طرح "اشتغال فراگیر" است. منصوری ادامه داد: در حال حاضر ظرفیت اقتصاد ایران برای ایجاد شغل در حدود ۵۰۰ هزار شغل است ولی تا ۹۵۰ هزار شغل با کسری مواجه هستیم که با اجرای طرح اشتغال فراگیر آن را جبران خواهیم کرد. به گفته معاون توسعه کارآفرینی و اشتغال وزیر کار، در قالب طرح اشتغال فراگیر از طریق بخش‌هایی همچون خدمات، گردشگری، ICT و IT و با گسترش رشته شغل‌های پرکشش، نیاز بازار کار برطرف خواهد شد. وی افزود: از یک طرف در سمت تقاضای بازار کار



اختصاص ۳۰ هزار میلیارد تومان برای رونق تولید در کشور

خوبی برای جهش صنعتی و اقتصادی فراهم شده است، گفت: از سال ۱۳۸۶ تا ۱۳۹۲ قدرت خرید مردم در شهرها ۲۲ درصد و در روستاها ۳۵ درصد کاهش داشته است اما امروز شاهد ثبات اقتصادی در کشور هستیم.

وی در ادامه اعلام کرد: در سال جاری ۳۰ هزار میلیارد تومان برای رونق تولید در کشور اختصاص داده شده است که ۱۰ هزار میلیارد تومان آن برای بازسازی و نوسازی واحدهای تولیدی است.

نوبی بیان کرد: سال گذشته از این اعتبار برای استان‌ها سهمیه در نظر گرفته شده بود اما امسال سهمیه نیست و هر استانی پیشتر باشد، سهم بیشتری از این اعتبارات دریافت خواهد کرد.

معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت خاطرنشان کرد: وزارت صنعت تعهد ایجاد ۴۵۰ هزار شغل در حوزه‌های مختلف صنعت، معدن و فرش و ... را در سال ۱۳۹۶ دارد که بر اساس آمار پنج‌ماهه تاکنون بیش از نیمی از آن محقق شده است و امیدواریم بیش از میزان تعهد شده بتوانیم شغل ایجاد کنیم.

وی همچنین با اشاره به اینکه کردستان دارای استعدادهای زیادی در حوزه‌های مختلف است، گفت: مشکلات استان با گفتمان حل نخواهد شد بلکه باید نخبگان استان از داخل و خارج جمع شوند و درخواست‌های مشروع خود را به دولت و وزارتخانه اعلام کنند و برای پیشرفت استان و رفع عقب‌ماندگی‌های حوزه صنعت کار عملی انجام دهند. وی بانک‌ها را یکی از موانع سرمایه‌گذاری دانست و یادآور شد: باید مشوق‌های سرمایه‌گذاری در استان ایجاد شود و ادارات و سازمان‌ها برای تسهیل کار سرمایه‌گذاران در استان تلاش کنند.

پنجره ایرانیان؛ در سال جاری ۳۰ هزار میلیارد تومان برای رونق تولید در کشور اختصاص داده شده که ۱۰ هزار میلیارد تومان آن برای نوسازی و بازسازی واحدهای تولیدی اختصاص داده شده است.

به گزارش ایسنا، محمود نوایی روز یکشنبه، ۲۶ شهریور در اولین همایش حمایت از حقوق مصرف‌کنندگان در کردستان، اظهار کرد: از سال ۱۳۸۰ تاکنون ۱۶ همایش حمایت از حقوق مصرف‌کننده برگزار شده که امسال هم هفدهمین همایش هم‌زمان با روز ملی حمایت از حقوق مصرف‌کننده برگزار خواهد شد.

وی افزود: در دوره اخیر نسبت به اولین دوره ۲۲ برابر در حوزه متقاضیان و ۱۷ برابر در حوزه منتخبین افزایش راندمان داشته‌ایم. معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت عنوان کرد: قانون متری حمایت از حقوق مصرف‌کننده از سال ۱۳۸۸ تدوین شده و در حال حاضر بیش از ۲۸۰ انجمن شهرستانی حمایت از حقوق مصرف‌کننده، ۳۰ انجمن استانی و یک انجمن ملی در این زمینه در حال فعالیت هستند.

وی تصریح کرد: این انجمن‌ها در دنیا در استیفای حقوق مصرف‌کننده توانمند و اثربخش بوده‌اند اما در ایران به دلیل مشکلات مالی اهداف انجمن چندان محقق نشده است. نوایی ذکر کرد: هدف از این همایش تجلیل از بنگاه‌های اقتصادی برتر در حوزه رعایت حقوق مصرف‌کننده و معرفی آنها به مردم است.

وی ادامه داد: همه تولیدکنندگان اگر حقوق مصرف‌کننده را نادیده بگیرند محکوم به فنا خواهند شد و اگر نتوانند کالایی تولید کنند که قابلیت صادر کردن به سایر کشورها را داشته باشد، فنا خواهند شد.

معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت با اشاره به اینکه در دولت یازدهم زیرساخت‌های

ایرادهای کلان آیین نامه کنترل ساختمان رفع شد

شود برخی در برابر این آیین نامه مخالفت کنند همچنین بعضی از مخالفت ها را ناشی از دلسوزی و برخی را نیز ناشی از انگیزه های منفعت طلبانه ارزیابی کرد و گفت: اما با همه این مخالفت ها بنده بر این باورم که اساسا باید این مسیر طی شود و در حال حاضر این آیین نامه در دستور کار دولت قرار دارد و هر موقع تصمیم بگیرد آن را بررسی می کند.

وی در پاسخ به این سوال مبنی بر اینکه آیا اساسا بر این باورید که این آیین نامه فاقد هرگونه اشکال کلان است نیز تاکید کرد: مسئله اصلی این است که بتوانیم ایرادها را به دودسته کلان و جزئی طبقه بندی کنیم و خوشبختانه با تلاش هایی که صورت گرفت ایرادهای کلان آیین نامه برطرف و بر قوانین جاری کشور منطبق شد و ایرادهای جزئی نیز در فرآیند کار اصلاح خواهد شد.

این آیین نامه حضور نداشته ام و دلیل طولانی شدن آن را نمی دانم.

وی درباره دلیل مخالفت های برخی از بدنه جامعه مهندسی با این آیین نامه نیز گفت: اصولا هر فرآیندی که در بردارنده تحول باشد با یکسری مقاومت ها روبه رو خواهد بود و این امر کاملا طبیعی است.

مدیرکل مقررات ملی و کنترل ساختمان وزارت راه و شهرسازی هدف آیین نامه کنترل ساختمان را ایجاد تحول در صنعت ساختمان قلمداد کرد و گفت: با توجه به اینکه از رهگذر این آیین نامه برخی از مسئولیت ها شفاف می شوند بنابراین در اثر این شفاف سازی ممکن است برخی از مسئولیت ها بیشتر نمایان شود و در نتیجه طبیعی است که برخی بخواهند با این آیین نامه مخالفت کنند.

مانی فر درعین حال با بیان اینکه دغدغه مندی و نگرانی های ناشی از وضعیت اشتغال ممکن است سبب



پنجره ایرانیان؛ مدیرکل مقررات ملی و کنترل ساختمان وزارت راه و شهرسازی با اشاره به اینکه با نظرخواهی های صورت گرفته ایرادات کلان آیین نامه کنترل ساختمان مرتفع و بر قوانین جاری کشور تطبیق داده شده است، دلایل مخالفت برخی از بدنه جامعه مهندسی را نیز تشریح کرد.

به گزارش صما، حامد مانی فر ضمن بیان مطلب فوق برخی از مخالفت ها ناشی از دلسوزی و نیز در برخی از موارد ناشی از انگیزه های منفعت طلبانه است، اما به طور کل با توجه به اینکه برخی از مسئولیت ها از رهگذر آیین نامه کنترل ساختمان شفاف می شود، بنابراین طبیعی است که برخی بخواهند با این آیین نامه مخالفت کنند. مانی فر در پاسخ به این سوال مبنی بر اینکه چرا روند تدوین آیین نامه کنترل ساختمان حدود سه سال زمان بر شده است و دلیل وجود دست اندازهای مختلف برای تصویب آن چیست گفت: دکتر شیبانی به عنوان مدیر تشکل های حرفه ای مسئولیت مستقیم تهیه آیین نامه را عهده دار هستند و در حال انجام پیگیری های لازم هستند، ضمن اینکه من درگذشته در فرآیند تهیه



ادامه رونق مسکن با عقب نشینی ترامپ

تهران را نگاه می کنیم، می بینیم که در شش ماهه ابتدایی سال جاری ۸۵ هزار فقره خرید و فروش مسکن انجام شده که این تعداد با زمان رونق مسکن قبل از سال ۱۳۹۱ تقریبا برابری می کند؛ بنابراین بازار مسکن از دوره رکود خود خارج شده و انتظار می رود شاهد افزایش تدریجی قیمت مسکن باشیم که البته نگرانی بابت جهش قیمت نیز وجود ندارد و حداکثر رشد قیمت مسکن ۸ الی ۱۰ درصد خواهد بود.

خسروی در خصوص تاثیر رفتارهای ترامپ در اقتصاد ایران گفت: همان طور که گفتم ترامپ توانست سیاست های افراطی خود در قبال ایران را به طور کامل اجرایی کند؛ چراکه اتحادیه اروپا، روسیه و چین با رفتارهای نامتعادل ترامپ همراهی نکردند. البته نباید اقتدار نظام جمهوری اسلامی را نادیده گرفت. به هر حال ما یک کشور قدرتمند در منطقه هستیم و اقتصاد ایران با صحبت یک رئیس جمهور در یک گوشه از جهان تحت تاثیر قرار نمی گیرد.

پنجره ایرانیان؛ رئیس سابق اتحادیه مشاوران املاک گفت: با توجه به عقب نشینی نسبی ترامپ از مواضع افراطی خود در قبال ایران، پیش بینی می شود که اقتصاد مسکن مسیر رو به رشد خود را در نیمه دوم سال جاری ادامه دهد.

مصطفی خسروی در گفت و گو با ایسنا اظهار کرد: با توجه به عقب نشینی ترامپ از رویکرد ضد ایرانی خود که جمعه شب شاهد بودیم به نوعی از مواضع تند قبلی به دلیل اجماع جهانی علیه خود کوتاه آمد و از برجام خارج نشد قطعا در نیمه دوم سال جاری روند رو به رشد اقتصاد کشور طی می شود و پیش بینی من این است که بخش مسکن نیز همراه با این روند به رشد خود ادامه دهد.

وی با بیان اینکه روند افزایش معاملات را طی ماه های اخیر شاهد بوده ایم، گفت: معتقد به رکود بخش مسکن نیستیم بلکه معاملات تا حدودی از فضای دفاتر املاک به فضای مجازی آمده و شاهد استفاده از ابزارهای نوین در این حوزه هستیم.

رئیس سابق اتحادیه مشاوران املاک ادامه داد: وقتی آمار تعداد معاملات شهر

برای وام مسکن چقدر و با چه قیمتی اوراق بخریم؟

پنجره ایرانیان؛ در معاملات فرابورس ایران، قیمت اوراق تسهیلات مسکن نسبت به هفته گذشته مقداری روند کاهشی را طی کرده است، در این روزها هر ورق حدود ۷۸ هزار تومان معامله می‌شود.

به گزارش ایستا، در طی این روزها در فرابورس ایران هر ورق از اوراق تسهیلات مسکن مردادماه ۱۳۹۶ حدود ۷۸ هزار و ۵۰۰ تومان معامله شد و قیمت پایانی باقی تسه‌ها در حدود ۷۷ هزار تومان بود. حداکثر قیمت تسه‌ها نسبت به حداکثر قیمت آنها در ماه‌های گذشته چیزی حدود ۲ هزار تومان کاهش را نشان می‌دهد.

اگر قیمت هر ورق از اوراق تسهیلات مسکن را تقریباً حدود ۷۸ تومان در نظر بگیریم با علم به اینکه زوج‌های تهرانی برای دریافت وام ۱۰۰ میلیون تومانی مسکن باید ۲۰۰ برگه تسهیلات مسکن خریداری کنند باید گفت که آنها باید ۱۵ میلیون و ۶۰۰ هزار تومان باید صرف خرید این ۲۰۰ برگ کنند. این مبلغ با احتساب ۱۰ میلیون تومان وام جعاله که بابتش باید ۲۰ برگ بهادار به قیمت یک میلیون و ۵۶۰ هزار تومان از اوراق تسهیلات مسکن را خریداری کنند، در مجموع برای دریافت وام ۱۱۰ میلیون تومانی مسکن حدود ۱۷ میلیون و ۱۶۰ هزار تومان می‌شود.

همچنین زوج‌های غیر تهرانی که در شهرهایی با جمعیت بیشتر از ۲۰۰ هزار نفر جمعیت زندگی می‌کنند، می‌توانند تا سقف ۸۰ میلیون تومان وام بگیرند که برای گرفتن این مبلغ باید ۱۶۰ ورق بهادار خریداری کنند که با این حساب باید ۱۲ میلیون و ۴۸۰ هزار تومان بابت خرید این اوراق بپردازند که با احتساب یک میلیون و ۵۶۰ هزار تومان اوراق وام جعاله، در مجموع برای دریافت وام ۹۰ میلیون تومانی باید ۱۴ میلیون و ۴۰ هزار تومان پرداخت کنند.

زوج‌های ساکن در سایر شهرهای با جمعیت زیر ۲۰۰ هزار نفر می‌توانند برای گرفتن ۶۰ میلیون تومان وام مسکن ۱۲۰ برگ بهادار خریداری کنند که باید ۹ میلیون و ۳۶۰ هزار تومان بابت خرید اوراق بپردازند که برای دریافت ۱۰ میلیون تومان دیگر بابت وام جعاله باید یک میلیون و ۵۶۰ هزار تومان بپردازند. این زوجها در مجموع برای دریافت وام ۷۰ میلیون تومانی باید ۱۰ میلیون و ۹۲۰ هزار تومان بپردازند.

لازم به توضیح است که مجردهای تهرانی نیز می‌توانند تا سقف ۶۰ میلیون تومان و غیر زوج‌هایی که در مراکز استان‌های بالای ۲۰۰ هزار نفر جمعیت دارند تا سقف ۵۰ میلیون تومان و در نهایت غیر زوج‌های

ساکن در سایر مناطق تا سقف ۴۰ میلیون تومان وام دریافت کنند که به ترتیب هر کدام باید ۱۲۰، ۱۰۰ و ۸۰ برگ بهادار اوراق تسهیلات مسکن را از فرابورس ایران خریداری کنند. با این حساب مجردهای تهرانی باید برای خرید این اوراق ۹ میلیون و ۳۶۰ هزار تومان، افراد ساکن در مراکز استان بالای ۲۰۰ هزار نفر جمعیت مبلغ ۷ میلیون و ۸۰۰ تومان و افراد گروه سوم مبلغ شش میلیون و ۲۴۰ هزار تومان پرداخت کنند. البته در صورت تمایل برای دریافت وام ۱۰ میلیون تومانی جعاله باید مبلغ یک میلیون و ۵۶۰ هزار تومان دیگر هم بپردازند.

اوراق تسهیلات مسکن (تسه) توسط بانک مسکن منتشر می‌شود. این اوراق قابلیت معامله در فرابورس ایران را دارد و ارزش اسمی هر برگ پنج میلیون ریال است. مدت اعتبار اوراق تسه حداکثر تا دو دوره شش‌ماهه قابل تمدید است. این اوراق با توجه به اینکه چقدر تا زمان اعتبارش زمان باقی‌مانده دارای قیمت متفاوتی است. در صورتی که مدت اعتبار این اوراق به اتمام رسیده و دارنده اوراق از تسهیلات آن استفاده نکند، نماد معاملاتی آن متوقف خواهد شد و وجوه پرداختی دیگر به دارنده اوراق بازپرداخت نخواهد شد.



رفع موانع اجرای مبحث ۲۲ و مجری ذی صلاح

در زمینه ایجاد اشتغال برای مهندسان با مشکلات و محدودیت‌های خاصی مواجه است گفت: مسئله و مشکل اصلی ما مربوط به قشر تحصیل کرده و دانشگاهی کشور است و شیوه آموزش در دانشگاه‌ها دچار مشکل است.

غلامحسن الله دادی افزود: به این معنا که مهندسان در حین تحصیل در دانشگاه‌ها مهارت خاصی را نمی‌آموزند و از همین رو پس از اتمام تحصیلات دانشگاهی نمی‌توانند در فضای بیرون به فعالیت و کار حرفه‌ای بپردازند. وی همچنین با انتقاد از رویه معمول در دوره بعد از فارغ‌التحصیلی مهندسان اظهار داشت: علاوه بر این، مهندسان بعد از فارغ‌التحصیلی، دوره‌های کارآموزی سپری نمی‌کنند.

عضو شورای مرکزی سازمان نظام‌مهندسی در عین حال با انتقاد از شیوه تربیت مهندسان در دانشگاه‌ها گفت: از همه مهم‌تر اینکه دانشگاه‌ها بدون حساب و کتاب دانشجویان رشته‌های مهندسی را پذیرش و مهندس تربیت می‌کنند، بدون اینکه در این حد نیاز به مهندس داشته باشیم.

این مسئول ادامه داد: در همین راستا شورای مرکزی سازمان نظام‌مهندسی ساختمان مذاکراتی را با وزارت علوم شروع کرده که طبق آن، دانشگاه‌ها به اندازه نیاز جامعه اقدام به پذیرش دانشجویان رشته‌های مهندسی کنند.

نظام‌مهندسی ساختمان کشور اجرای مبحث ۲۲ مقررات ملی ساختمان را یکی از راهکارهای اشتغال‌زایی برای مهندسان برشمرد و گفت: عمده‌ترین موضوعی که باید این روزها مد نظر قرار بگیرد، اجرایی شدن مبحث ۲۲ مقررات ملی ساختمان است که بسترهای زیادی را برای اشتغال ایجاد می‌کند.

حسن مجتبی‌زاده در گفت‌وگو با صما در پاسخ به اینکه شورای مرکزی سازمان نظام‌مهندسی چه برنامه‌هایی را برای ایجاد اشتغال مهندسان مدنظر قرار داده است، گفت: در کنار اجرای مبحث ۲۲ مقررات ملی، توجه به سایر قابلیت‌های مقررات ملی ساختمان از جمله بحث مجریان ذی صلاح، از دیگر مواردی است که می‌تواند برای مهندسان اشتغال‌زایی به همراه داشته باشد.

عضو شورای مرکزی سازمان نظام‌مهندسی گفت: در حوزه اجرا نیز مشکلاتی وجود دارد که شورای مرکزی در صدد است تا از طریق برقراری تعامل و ارتباط نزدیک با وزارتخانه راه و شهرسازی، سیاست‌های اثرگذاری را در این زمینه پیش بگیرد و این مسائل را با همفکری و همدلی و تعامل فی‌مابین حل‌وفصل کند.

همچنین دیگر عضو شورای مرکزی سازمان نظام‌مهندسی ساختمان کشور با اشاره به اینکه دولت

پنجره‌ایرانیان؛ شاید در شرایطی که بخش مسکن با رکود و کمبود ساخت‌وساز روبه‌روست، کمبود اشتغال برای فعالان حوزه صنعت ساختمان و به‌ویژه مهندسان هم یک امر طبیعی به نظر برسد.

مسئله مهم اینجاست که نهادهای مسئول از جمله سازمان نظام‌مهندسی و خود جامعه مهندسان باید بتوانند در چنین شرایطی و از دل همین محدودیت‌ها، زمینه‌های جدید شغلی را خلق کنند. موضوعی که چندی پیش وزیر راه و شهرسازی نیز بر آن تأکید کرده و خواستار ایجاد و خلق فرصت‌های جدید شغلی از سوی مهندسان و با تکیه بر خلاقیت آنها شده بود.

هرچند طبق اعلام مسئولان نظام‌مهندسی به‌عنوان اعضای کمیسیون عمران مجلس، توسعه صادرات خدمات فنی و مهندسی و استفاده از توان و ظرفیت مهندسان ایرانی در سایر کشورها، از جمله برنامه‌هایی است که مورد تأکید و پیگیری قرار دارد؛ اما پرسش این است که در داخل کشور سازمان نظام‌مهندسی ساختمان در قالب نقش انتظام بخشی به امور مهندسين، چه ظرفیت‌های خاصی را برای استفاده از تخصص و توان مهندسان پیش‌بینی کرده و آیا اساساً برنامه‌ریزی خاصی در این زمینه انجام داده است؟ در همین راستا عضو شورای مرکزی سازمان



حمایت شورای شهر تهران از بخشنامه جدید ضد فساد نجفی



وی با بیان اینکه بررسی‌ها نشان داده است که بخش قابل توجهی از ناهنجاری‌های حوزه شهرسازی از عملکرد شوراهای معماری مناطق نشأت می‌گیرد، تصریح کرد: در شورای معماری مناطق مجموعاً اتفاقاتی رخ می‌دهد که مغایر با طرح جامع، مقررات و اسناد مصوب است و این بخشنامه دوم شهردار تهران می‌تواند در راستای شفاف‌سازی، محدود کردن و در چهارچوب قانون قرار گرفتن عملکرد شوراهای معماری مناطق موثر باشد.

رئیس کمیته معماری شورای شهر با بیان اینکه من به طور مطلق ضرورت وجود شورای مناطق را نفی نمی‌کنم، افزود: باید به تصمیمات شورای معماری مناطق دسترسی کامل وجود داشته باشد و ما از این بخشنامه حمایت می‌کنیم و این امر را گامی در جهت تحقق شعارهای انتخاباتی در راستای شفافیت و مبارزه با تخلفات می‌دانیم.

اعطا گفت: شورای معماری مناطق باید در قاعده و چهارچوب ضوابط و مقررات حرکت کند اما متأسفانه در چند سال اخیر به محلی برای انجام اقدامات غیرقانونی و حل و فصل بی ضابطه مسائل و مشکلات بدل شده بود.

انجام شده نشان می‌دهد بعضاً در شورای معماری مناطق تصمیماتی اتخاذ می‌شد که مغایر ضوابط و مقررات بود، همچنین شفافیت کافی در این زمینه وجود نداشته و دقیقاً کسی از تصمیمات شوراهای معماری مطلع نبوده است و حتی دیده شده بعضاً در زیر صورت جلسه این شوراها را شهردار منطقه امضاء نمی‌کرده است.

پنجره ایرانیان؛ رئیس کمیته معماری و طراحی شهری شورای شهر تهران درباره بخشنامه ضد فساد دوم شهردار تهران توضیحاتی را ارائه کرد و گفت: ما از این بخشنامه حمایت می‌کنیم. علی‌اعطا در گفت‌وگو با ایسنا، با اشاره به بخشنامه جدید ضد فساد شهردار تهران در خصوص محدودیت فعالیت شوراهای معماری مناطق، گفت: بررسی‌های

شیب تورم مسکن ملایم خواهد بود

این که عده‌ای برای سودآوری اقدام به خرید و فروش مسکن کنند. پیش‌بینی من این است که میزان تورم مسکن متناسب با تورم اسمی جامعه باشد. این کارشناس مسکن با بیان این که موضوع مهم دیگر در حوزه مسکن، تناسب ساخت و ساز با شرایط اقلیمی و جمعیت‌پذیری مناطق مختلف کشور است، تصریح کرد: وزارت راه و شهرسازی به عنوان متولی این بخش هنوز کار علمی انجام نداده است. وزیر و معاونان ایشان جسته و گریخته اظهارنظرهایی می‌کنند ولی مطالعات و کار علمی دقیق هنوز وجود ندارد. مسئولان بر اساس برداشتهای خودشان اظهارنظری می‌کنند ولی انتظار این است که برنامه مدونی درخصوص آمایش سرزمین و پراکنش جمعیتی صورت گیرد.

مافی، نوار جنوبی کشور را با توجه به دسترسی به آب‌های آزاد و سهولت حمل و نقل دارای پتانسیل خوبی برای ایجاد شهرهای جدید و توزیع جمعیت دانست و گفت: هم‌اکنون تمرکز جمعیتی کشور در کلان‌شهرهایی است که از آب کافی برخوردار نیستند؛ در حالی که سواحل مکران دارای تراکم بسیار پایینی از نظر جمعیت است. این موضوع هم‌راستا با رونق و رکود و بحث سرمایه‌گذاری در حوزه مسکن بسیار مهم است.

وی همچنین نوسازی بافت فرسوده در بعضی نقاط را فاقد مطالعات جامعه‌شناسانه دانست و افزود: آسیب نگاه صرفاً تخریب و نوسازی در بافت‌های فرسوده بسیار بیش از فواید آن است. متأسفانه حداکثر برنامه‌ای که در حوزه بافت‌های ناکارآمد وجود دارد، دید مهندسی است که تخریب کنیم و دوباره بسازیم. به طور مثال در پروژه محله‌های سیروس و هرنی این موضوع به چشم می‌آید که باعث شد بافت جمعیتی اطراف از بین برود و آن‌جا که معضل نقطه‌ای داشتیم به کانون معضل تبدیل شد. ساخت و سازهای بی‌هدفی صورت گرفت که فاقد دیدگاه همه‌جانبه بود.

پنجره ایرانیان؛ با توجه به ثبات اقتصادی و نرخ سود بانکی انتظار نمی‌رود که بازار مسکن در نیمه دوم امسال جهش یابد و تورم مسکن متناسب با تورم عمومی خواهد بود. محمد مهدی مافی در گفت‌وگو با ایسنا اظهار کرد: نوسانات کم‌دامنه بازار مسکن را نمی‌توان به عنوان رونق یا دوران گذار از رکود بخش مسکن تلقی کرد. واقعیت این است که با این عدد و رقم‌های پایین تعداد معاملات، بازار مسکن وارد رونق نمی‌شود. مضافاً این که آمارها در کشور ما خیلی دقیق نیست و نمی‌توان چندان روی آنها حساب کرد. وی افزود: با این وجود اگر دولت حرکاتی در بخش مالی و فرادستی انجام دهد می‌تواند در جهت توسعه بازار مسکن و رونق کسب و کار موثر باشد. به اعتقاد من دولت باید تجدیدنظر دیگری در میزان سود سپرده‌های بانکی داشته باشد و بانک‌ها را موظف کند تا بخشنامه‌های قبلی را اجرا کنند. اینگونه می‌شود امیدوار بود که سرمایه‌ها به تدریج وارد بازار مسکن شود.

این کارشناس مسکن درخصوص پیش‌بینی بازار مسکن در شش ماهه دوم سال جاری گفت: دولت‌های یازدهم و دوازدهم نشان داده اقدامات خود را با تعقل بیشتری نسبت به دولت‌های پیشین جلو می‌برد. از دولت کارهای یکباره ندیدیم و به همین دلیل ثبات اقتصادی در شرایط مطلوبی قرار دارد. البته بحث پرداخت مطالبات پیمانکاران شاید بتواند به حوزه ساخت و ساز رونق بدهد.

مافی ادامه داد: اگر سود بانکی به همین منوال باشد تأثیر محسوس در بازار مسکن ایجاد نمی‌شود و تورم مسکن به اندازه تورم عمومی خواهد بود. به نظر من در شش ماهه دوم مصرف‌کنندگان واقعی به این بازار رجوع می‌کنند و بحث بورس‌بازی و سرمایه‌گذاری برای سود آوری در بازار مسکن منتفی است. کما این که این شرایط معقول است و باید به این سمت برویم که مصرف‌کننده واقعی به بازار مسکن بیاید؛ نه

طی ۲۰ سال قیمت مسکن ۹۰ برابر شد

کیفیت را ارتقاء داده و در کاهش قیمت‌ها بسیار تاثیرگذار است.

وی به ۴۰۰ هزار مهندس عضو سازمان نظام مهندسی ساختمان اشاره کرد و گفت: سرمایه عظیمی از نیروی انسانی بیکار در صنعت ساختمان وجود دارد که ظرفیتی برای اشتغال آنها در داخل کشور نیست، لذا صادرات خدمات فنی مهندسی باید مدنظر دولت قرار گیرد؛ در این خصوص بازارهای خاورمیانه پتانسیل خوبی برای اشتغال‌زایی در صنعت ساختمان است.

طبیعی بازار مسکن به دور از هیجانات گذشته هستیم و از طرفی قیمت برخی مصالح در حال افزایش است که این مسئله سازندگان را در دوراهی افزایش قیمت ها یا کاهش کیفیت قرار می‌دهد و از آنجایی که بازار کشش افزایش قیمت را ندارد، سازنده چاره‌ای جز کاهش کیفیت ساخت نخواهد داشت.

شوکتی با بیان اینکه صنعتی سازی یک ضرورت انکار ناپذیر است، خاطرنشان کرد: صنعتی‌سازی علاوه بر اینکه باعث افزایش کیفیت ساخت و ساز می‌شود،

پنجره ایرانیان؛ سوداگری زمین طی سال‌های ۷۰ تا ۹۰ آسیب‌های بسیاری به صنعت ساختمان وارد کرد؛ به طوری که طی این ۲۰ سال قیمت مسکن بیش از ۹۰ برابر شد و این در حالی اتفاق افتاد که کیفیت رشد قابل توجهی را تجربه نکرد.

عباس شوکتی در گفت‌وگو با ایسنا اظهار کرد: نبود مدیریت در صنعت ساختمان باعث شد هر کس که سرمایه‌ای داشته باشد، وارد عرصه ساخت و ساز شود و یک شبه راه صد ساله را در آشفته بازار مسکن طی کند. وی با بیان اینکه ما از نظر تعداد فارغ التحصیلان رشته‌های مهندسی در دنیا جایگاه دوم را در اختیار داریم، ادامه داد: در حال حاضر حدود ۴۰۰ هزار مهندس عضو سازمان نظام مهندسی هستند که قطعا این تعداد سه برابر بیشتر از نیاز تمام ساخت و سازهای کشور است. با این وجود شاهدیم که ساختمان‌ها توسط افراد فاقد صلاحیت ساخته می‌شود و نظارت قابل قبولی هم بر آنها اعمال نمی‌شود.

شوکتی در ادامه با انتقاد از افزایش ۶۰ درصدی قیمت برخی مصالح ساختمانی گفت: متأسفانه نهادهایی که با ساخت و ساز مرتبط هستند و درآمدهایی از این بخش نصیبشان می‌شود، نسبت به مشکلات موجود بی‌توجه هستند. به طور مثال بیش از هفتاد درصد درآمد شهرداری از محل صدور پروانه‌هاست و باید برای کمک به سازندگان امتیازاتی قائل شود، با این حال شاهدیم که همواره شهرداری عوارض صدور پروانه را چند برابر تورم عمومی افزایش داده است. امیدواریم با سوابقی که از آقای نجفی سراغ داریم، به حل این چالش کمک کند.

این کارشناس بازار مسکن با ابراز خرسندی از مدیریت وزیر راه و شهرسازی در بخش زمین و مسکن افزود: امروز از یک طرف شاهد روند آرام و



مدت سپرده تسهیلات مسکن کاهش می‌یابد

پنجره ایرانیان؛ با پیشنهاد وزیر راه و شهرسازی، احتمال کاهش مدت سپرده‌گذاری در بانک مسکن از شش به پنج ماه قوت گرفت.

به گزارش ایسنا، اخیرا وزیر راه و شهرسازی پیشنهاد داده تا مدت سپرده‌گذاری برای دریافت تسهیلات صندوق پس‌انداز مسکن یکم از شش ماه به پنج ماه کاهش پیدا کند.

هم‌اکنون متقاضیانی که خواهان دریافت تسهیلات ۸۰ میلیون تومانی از محل سپرده‌گذاری صندوق پس‌انداز مسکن یکم هستند، باید در دو بازه زمانی شش ماهه نصف مبلغ وام را در بانک به مدت شش ماه قرار دهند که البته برای دریافت دو برابر این مبلغ باید یک سال سپرده آن‌ها نزد بانک بماند.

پیش از این نیز معاون وزیر راه و شهرسازی به ایسنا گفته بود برنامه دولت دوازدهم افزایش مدت‌زمان پرداخت و کاهش سود تسهیلات مسکن است.





پس‌انداز مسکن از ۶ به ۵ ماه کاهش یابد. مظاهریان خاطرنشان کرد: در خصوص بازار مسکن باید از دو نوع رکود و رونق صحبت کنیم. رونق سفته‌بازی را باید از بازار مسکن تفکیک کنیم. از این نوع رونق تجربه بدی داریم که باعث افزایش پی‌درپی قیمت می‌شود. ورود دولت به این بخش همیشه مخل بازار بوده است. همیشه در تاریخ ما مردم خودشان مسکن خودشان را ساخته‌اند. دولت‌ها وظیفه دارند حمایت و از این طریق بازار را تنظیم کنند. هر وقت دولت‌ها دخالت کردند ابرو را درست کردند ولی چشم را کور کردند.

معاون مسکن و ساختمان وزیر راه و شهرسازی ادامه داد: وقتی شما می‌گویید هرکس خانه ندارد اسم‌نویسی کند مقدار زیادی تقاضای غیرواقعی ایجاد می‌کند. ممکن است از روستاها و شهرهای اطراف هرکس که به فکر مسکن نیست فکر کند می‌تواند تقاضایی را ثبت کند. لذا مسکن مهر باعث افزایش بی‌رویه حاشیه‌نشینی شد.

مظاهریان همچنین در خصوص تفاوت مسکن اجتماعی با مسکن مهر گفت: مسکن اجتماعی برای محرومین و کسانی است که حمایتی نیستند و خودشان نمی‌توانند برای مسکن اقدامی کنند. این برنامه در دنیا به‌عنوان مسکن اجتماعی نام برده می‌شود. مسکن مهر هم به‌نوعی مسکن اجتماعی است ولی با سیاست متفاوت و به‌زعم من اشتباه انجام شد. مسکن اجتماعی بخش عمده‌اش کمک به پرداخت اجاره و ودیعه مسکن و بخشی هم به ساخت اختصاص پیدا می‌کند. این طرح سالیانه ۱۰۰ هزار خانوار را به مدت پنج سال تحت پوشش قرار می‌دهد.

سود این وام در بافت فرسوده ۸ درصد و در دیگر مناطق ۹.۵ درصد است که پایین‌ترین بهره‌ای است که بانک‌ها می‌دهند. قبل از سال ۱۳۹۲ وام مسکن ۲۰ میلیون تومان با سود حدود ۴۰ درصد برابر با نرخ تورم بود. الان این رقم به ۱۶۰ میلیون تومان با نرخ سود ۹.۵ درصد رسیده است.

مظاهریان با بیان اینکه ما سه گروه متقاضیان مسکن در جامعه داریم، گفت: یک گروه دو دهک بالایی هستند که خودشان می‌توانند مشکلمان را حل کنند. حدود سه دهک پایین جامعه هم مسکن اجتماعی دریافت می‌کنند. سایر افراد، گروهی هستند که شغل دارند ولی نیازمند حمایت هستند. صندوق پس‌انداز مسکن یکم بهترین مسیر برای این افراد است. پولی که در این صندوق سپرده‌گذاری می‌شود بعد از شش ماه به دو برابر می‌رسد؛ بنابراین اگر ۱۰ میلیون تومان بگذارید بعد از دو سال و نیم، منابع شما به حدود ۷۰ میلیون تومان می‌رسد.

مظاهریان، سیاست دولت را افزایش رقم و کاهش نرخ سود وام مسکن عنوان و تاکید کرد: دولت معتقد است میزان وام باید ۸۰ درصد قیمت مسکن را بپوشاند، بهره آن کاهش یابد و مدت‌زمان دریافت وام افزایش پیدا کند. بانک‌ها مشکلاتی دارند که آن‌ها را در جهت این سیاست‌گذاری درست، محدود می‌کند ولی ما همواره از طرف مردم افزایش رقم وام را دنبال می‌کنیم.

معاون مسکن و ساختمان وزیر راه و شهرسازی گفت: برنامه‌ریزی بر اساس منابع محدود شکل می‌گیرد. اگر منابع محدود نبود که اصلاً برنامه‌ریزی وجود داشت، در حال حاضر خواسته وزارتخانه این است که دوره

پنجره ایرانیان؛ با توجه به این‌که افزایش قیمت مسکن ۵۶ درصد و تورم حدود ۱۰ درصد است، پس هنوز بازار مسکن سودده نیست.

به گزارش ایسنا، حامد مظاهریان، معاون مسکن وزیر راه و شهرسازی در یک برنامه تلویزیونی اظهار کرد: چهار سال است که قیمت مسکن پایین‌تر از نرخ تورم بوده و خریداران واقعی خرید می‌کنند که خبر خوبی است. باید درصد افزایش قیمت مسکن را با تورم سالیانه مقایسه کرد. اگر افزایش قیمت مسکن پایین‌تر از نرخ تورم باشد نشان می‌دهد که این بازار خالی از دست سفته‌گران است و خریداران واقعی وارد این بازار شده‌اند که هم‌اکنون این‌گونه است.

وی درباره تحولات چند ماه اخیر بازار مسکن گفت: این‌ها را پیش‌نشانگرهای رونق و رکود می‌نامیم. هم‌اکنون ۵۶ درصد افزایش قیمت مسکن داریم. در تهران میانگین قیمت ۴۶۵ میلیون تومان است. شاید در مناطق مختلف این رقم متفاوت باشد ولی این میانگین افزایش در کل کشور است. با توجه به اینکه افزایش قیمت ۵۶ درصد و تورم حدود ۱۰ درصد است پس هنوز بازار مسکن سودده نیست. لذا کسی به این نتیجه نرسیده که پول را از بانک بیرون بیاورد و وارد بازار مسکن شود.

معاون مسکن و ساختمان وزیر راه و شهرسازی افزود: سیاست ما این است که بتوانیم طرف تقاضا را تقویت کنیم. من معدود افرادی را می‌شناسم که با پول نقد مسکن خریداری کرده باشند و چیزی که همه ما تجربه کرده‌ایم با وام خریداری کرده‌اند. صندوق پس‌انداز مسکن یکم بهترین ایده‌ای است که شکل گرفته است.

تولید مسکن در تهران دیگر توجیه ندارد

تهران ایجاد کند، اما نگاه صرف به اقتصاد شهری و تکیه بر مصرف کنندگان بازار مسکن نمی تواند ظرفیت چندانی برای اقتصاد بازار مسکن به وجود آورد. اگر آثار برجرام به نحوی نمودار شود که سرمایه گذاران خارجی در تمامی حوزه ها وارد بازار ایران شوند برای دفاتر کار و استقرارشان نیاز به ساختمان دارند و طبیعتا ساختمان های لوکسی که در سال های گذشته ایجاد شده به فروش خواهد رفت.

که هم اکنون به سقف مورد نظر رسیده ایم. با این حال اگر از لحاظ سیاست خارجی به تفاهمی برسیم و برجرام به نتیجه برسد قطعا تمام ساختمان های مسکونی و تجاری که در تهران ایجاد شده و خالی مانده است پر خواهد شد. لذا باید نگاهمان را از سطح شهری بیرون ببریم. به گفته روانشادینا، تحرکات در اقتصاد بین الملل می تواند تقاضا برای ۵۰۰ هزار واحد مسکونی استان

پنجره ایرانیان؛ نرخ رشد منفی جمعیت تهران و نیز وجود ۵۰۰ هزار واحد مسکونی خالی نشان می دهد باید نسبت به تولید واحدهای مسکونی جدید در پایتخت تجدیدنظر شود، مگر این که در اقتصاد بین الملل شاهد تحرکاتی باشیم. مهدی روانشادینا در گفت و گو با ایسنا اظهار کرد: در تهران به دلیل سودآوری که در سال های گذشته وجود داشته عرضه در بخش واحدهای گران قیمت اتفاق افتاده است؛ در حالی که تقاضا در بخش واحدهای ارزان قیمت است.

روانشادینا تصریح کرد: نرخ رشد جمعیت در شهرهای اطراف تهران بسیار بالاست؛ در حالی که نرخ رشد جمعیت در تهران منفی شده است. مهاجران امکان استقرار در تهران را به لحاظ مالی ندارند. در نتیجه در شهرهای اطراف تهران ساکن می شوند و این باعث نرخ رشد جمعیت بالا در شهرهای اطراف تهران شده است. از سوی دیگر در تهران به لحاظ زیست پذیری و نیز کاهش توان مالی برخی خانوارهای متوسط طی سال های اخیر شاهد مهاجرت معکوس هستیم. جمع اینها باعث شده که نیاز نسبت به تولید واحدهای مسکونی جدید در تهران تجدیدنظر شود. وی در خصوص ظرفیت جمعیت پذیری تهران خاطرنشان کرد: در طرح های جمعیتی که در سال های گذشته برای تهران تصویب شده سقف هایی تعیین شد



راه غلبه بر کم آبی در نسل نوین شهرهای کشور

می کنیم. یکی بحث آب های خاکستری است که دنیا برای آن برنامه دارد و ما نیز سعی می کنیم با تصفیه های ساده در محیط های سکونتگاهی بتوانیم مجددا آب های مصرفی را در فضای سبز استفاده کنیم.

مدیرعامل شرکت عمران شهرهای جدید ادامه داد: موضوع دیگر بحث تصفیه خانه های فاضلاب است که در دستور کار جدی ما است و به مجموعه شرکت های آب و فاضلاب کمک می کنیم تا این امکان احداث شوند تا به بهینه سازی مصرف آب کمک شود. طرح های ویژه ای نیز در آب های سطحی اجرا می کنیم. در برخی از فصول بارندگی زیادی داریم و آب های روان شکل می گیرد. اگر بتوانیم این آب ها را ذخیره کنیم و مدل هایی داشته باشیم که از آن استفاده بهینه شود خیلی جاها می توانیم نیاز آبی خود را تامین کنیم.

طاهرخانی با بیان این که مسکن مهر برنامه های توسعه شهرهای جدید را تحت تاثیر قرار داد، تاکید کرد: جمعیت پذیری ما کاملا قطعی بود و همزمان با جمعیت پذیری خدمات تامین می شد. ورود مسکن مهر یک مقدار کار را سخت تر کرده است؛ چرا که عقب ماندگی های شدیدی در تامین زیرساخت های اولیه ایجاد شد. اما همه تلاش مجموعه وزارتخانه و شرکت عمران این است که بتوانیم با یک سری اقدامات، کمبودها را جبران کنیم و شرایط خوبی را برای ساکنین مسکن مهر فراهم آوریم.

مدیرعامل شهرهای جدید خاطرنشان کرد: ۵۰ باب مسجد، ۷۰ باب مدرسه، ۱۵ باب کلاتری و ۱۷ باب خانه بهداشت در دولت یازدهم در شهرهای جدید ایجاد کردیم و در دولت دوازدهم با تلاش مضاعف تری خدمات را پیگیری می کنیم و عملکرد بهتری خواهیم داشت.



پنجره ایرانیان؛ مدیرعامل شرکت عمران شهرهای جدید گفت: قصد داریم با استفاده از آب های خاکستری، بهینه سازی مصرف در سطح شهرها و خانه ها در بحث صرفه جویی مصرف آب، شهرهای جدید را به الگویی برای سایر شهرها تبدیل کنیم. حبیب الله طاهرخانی در گفت و گو با ایسنا اظهار کرد: مدیریت بهینه منابع یکی از اولویتهای ما در شهرهای جدید خواهد بود که دو مولفه اصلی دارد؛ یکی بحث انرژی است که سعی می کنیم نوآوری های جدید را چه در شهرهای جدید و چه در واحدهای مسکونی برای بهینه سازی مصرف انرژی داشته باشیم و حتی برای سایر شهرها الگو شویم. وی افزود: کمبود آب مسئله ملی کشور است که عمده آن هم در بخش سکونت و شهرنشینی مصرف می شود. در این خصوص سه برنامه اصلی را در شهرهای جدید دنبال

موازنه به بازار مسکن برگشت

پنجره ایرانیان؛ عبور ۱۶ درصدی رشد قیمت مسکن شهر تهران از تورم نقطه به نقطه در شهریورماه نشان می‌دهد اثر عوامل تورم‌زا که به رکود تاریخی این بازار منجر شد، رسوب کرده است.

به گزارش ایسنا، در آخرین ماه تابستان قیمت مسکن بازار تهران به دنبال قرارگیری در حالت تعادل با نرخ تورم نقطه به نقطه، شرایط خود را برای خروج از رکود کلید زد. نرخ رشد قیمت مسکن از حدود یک سال پیش فاصله خود را با تورم نقطه به نقطه نزدیک می‌کرد و در شهریورماه با قرار گرفتن ۱۶ درصد بالاتر از تورم، شاخص کل نسبت به ماه مشابه سال گذشته را قطع کرد.

بازار مسکن که به نظر می‌رسد مسیر خروج از رکود را از ابتدای سال جاری در فضای آرام اقتصادی آغاز کرده بود، با بروز عامل ملتهب کننده "فشار بازار اجاره" از ابتدای تیرماه، خود را برای دوره رونق آماده کرد. با توجه به رفتار سنتی بخش مسکن، فشار بازار اجاره یکی از نشانه‌های رونق خرید و فروش مسکن بوده است. بر اساس گزارشات میدانی در تابستان سال جاری نرخ اجاره در پایتخت بین ۱۰ تا ۳۰ درصد رشد نشان داد.

در شهریورماه ۱۳۹۶ متوسط قیمت مسکن شهر تهران ۴۰۷۶ میلیون تومان بود که نسبت به ماه مشابه سال قبل ۹۰۷ درصد افزایش نشان می‌دهد. با این که تعداد معاملات در شهریورماه افت ۱۶ درصدی نسبت به مردادماه سال جاری را تجربه کرد در شهریورماه ۱۵ هزار و ۵۰۰ واحد مسکونی معامله شد که این شاخص نیز با ۹۰۲ درصد افزایش نسبت به ماه مشابه سال قبل همراه بوده است.

شرایط موجود حاکی از آن است سومین پازل برای افزایش تقاضای خرید مسکن تکمیل شده است. اثر عوامل تورم‌زای مسکن در سال ۱۳۹۱ از جمله قیمت ارز و نرخ تورم عمومی با روی کار آمدن دولت یازدهم فروکش کرد و با کاهش نرخ سود بانکی طی هفته‌های اخیر به ۱۵ درصد قاعدتا حالا باید شاهد افزایش تدریجی تقاضا و قیمت مسکن بود اما به گفته کارشناسان جهش قیمتی در کار نیست و مسکن به اندازه نرخ تورم افزایش قیمت را تجربه خواهد کرد. بر این اساس قیمت مسکن برای متقاضیان واقعی به کف رسیده که البته صندوق پس‌انداز مسکن یکم و خرید اوراق تسهیلات مسکن (تسه) می‌تواند راه خرید خانه را برای این گروه از خانواده‌ها هموار کند؛ چرا که هم‌اکنون نرخ سود تسهیلات مسکن یکم ۹۰۵ درصد و قیمت تسه از محدوده ۷۹ هزار تومان طی هفته‌های اخیر به ۷۵ هزار تومان رسیده است.

از سوی دیگر نرخ رشد بخش مسکن در بین سایر حوزه‌های اقتصادی که سال گذشته شرایط ناامیدکننده منفی ۱۴ درصد را پشت سر گذاشت، به دنبال افزایش خرید و افزایش صدور پروانه‌های ساختمانی در بهار سال جاری به ۷ درصد رسید که نشان می‌دهد سرمایه‌گذاری در این حوزه افزایش یافته است.

عباس شوکتی - کارشناس بازار مسکن - می‌گوید: به طور قطع تا پایان دولت دوازدهم جهشی در قیمت مسکن اتفاق نمی‌افتد، بلکه روند صعودی معاملات را همراه با افزایش منطقی قیمت‌ها شاهد خواهیم بود. بنده قبلا هم اعلام کردم که رکودی در بازار مسکن وجود ندارد

و همین حالا بازار در وضعیت رونق به سر می‌برد. رشد ۷ درصدی بخش مسکن و ۶ درصدی صدور پروانه‌های ساختمانی هم نتیجه کاهش سود بانکی و سیاست‌های تقویت تقاضا توسط دولت است.

آنچه که از سال گذشته پیش‌بینی می‌شد این بود که در مردادماه و شهریورماه با توجه به این که جابه‌جایی‌های اصلی صورت می‌گیرد، تکلیف دولت معلوم می‌شود و حجم نقدینگی از طریق فروش نفت افزایش پیدا می‌کند، شاهد افزایش معاملات مسکن و رشد حوزه ساخت و ساز باشیم که همین مسئله هم محقق شد. از سوی دیگر انتظار می‌رفت با توجه به راه‌اندازی صندوق پس‌انداز مسکن یکم از مردادماه به بعد، متقاضیان این وام‌ها وارد بازار مسکن شوند. هم‌اکنون ۲۶۰ هزار نفر خانوار در صندوق پس‌انداز یکم حساب پس‌انداز دارند. نرخ سود این تسهیلات در بافت فرسوده ۸ درصد و در دیگر مناطق ۹۰۵ درصد است که هر ۶ ماه با هر مقدار پس‌انداز این مبلغ دو برابر می‌شود. به همین دلیل فردی که بیشتر پس‌انداز می‌کند وام را زودتر دریافت کند. عباس آخوندی وزیر راه و شهرسازی نیز وعده داده که دوره سپرده‌گذاری وام مسکن از ۶ به ۵ ماه کاهش یابد. این انتظارات اقتصادی که می‌تواند منجر به رشد شود دست به دست هم داد تا در مرداد امسال نسبت به دوره مشابه سال گذشته حجم معاملات مقداری افزایش پیدا کند. افزایش تعداد معاملات هم تنها مربوط به شهر تهران نمی‌شود و در اغلب کلان‌شهرها رشد معاملات مسکن مشهود بوده است.



هزینه مسکن در سبد بعضی خانوارها به ۸۰ درصد رسیده است

این کارشناس اقتصاد مسکن با بیان اینکه هم‌اکنون تحرک نسبی در هر چهار عامل فوق دیده می‌شود گفت: شرایط کنونی نشان می‌دهد احتمالا تا انتهای سال جاری تحرکات بازار مسکن بیشتر شده و اوایل سال آینده به اوج خود می‌رسد. پیش‌بینی من تورم بیش از ۲۰ درصد برای بخش مسکن است.

ستاریان تاکید کرد: بارها به دولت هشدار دادیم رکود در موضوع مسکن نباید فریبتان دهد. مسکن یک کالای زیستی و حیاتی است و جزو اولین کالاهایی است که تقاضای مطلق آن سعی می‌کند به تقاضای موثر تبدیل شود. تقاضای موثر در دوره رکود کاهش می‌یابد ولی تقاضای مطلق قابل کنترل نیست و خودبه‌خود افزایش پیدا می‌کند؛ چراکه خانواده‌ها تشکیل می‌شود، ساختمان‌ها استهلاک پیدا می‌کند و این‌ها به نیاز کشور اضافه می‌شود، لذا تقاضای مطلق در بطن خود افزایش قیمت را خواهد داشت.

وی در خصوص رشد اجاره‌بها در تابستان سال جاری که تا ۳۰ درصد افزایش در برخی نقاط رسیده است اظهار کرد: همیشه قبل از التهاب مسکن، بخش اجاره ملتهب می‌شود و زمینه‌ای برای التهاب مسکن است. بر همین اساس افزایش قیمت مسکن را در سال آینده خواهیم داشت. کسانی که می‌خواهند وارد مسکن شوند چون نقدینگی کافی ندارند ابتدا به بازار اجاره ورود می‌کنند و سپس مجموعه بعدی وارد خرید و فروش می‌شود.

دادند نیمه دوم سال ۱۳۹۶ شروع حرکت‌هایی جزئی را در بخش مسکن شاهد باشیم که تقریبا به توجه به نشانه‌هایی که می‌بینیم درست از آب درآمده است. وی افزود: بخش مسکن در زمانی که به پایان دوره رکود خود نزدیک می‌شود، چهار پارامتر افزایشی را همیشه با هم دارد که عبارت هستند از افزایش قیمت، معاملات، سرمایه‌گذاری و افزایش تولید. این چهار شاخص همواره با توجه به شرایطی که در بازار مسکن ایران حاکم بوده حتما وجود خواهد داشت.

پنجره‌ایرانیان؛ یک کارشناس اقتصاد مسکن با بیان اینکه در بعضی نقاط و بافت‌های کلان‌شهرها، مسکن ۸۰ درصد هزینه خانوار را به خود اختصاص داده است گفت: در آینده نزدیک چهار پارامتر افزایشی در بخش مسکن خود را نشان می‌دهد. بیت‌الله ستاریان در گفت‌وگو با ایسنا اظهار کرد: با توجه به نقدینگی که دولت بعد از برجام کسب کرده بود فکر می‌کردیم سال ۱۳۹۵ مسکن رونق بگیرد ولی برجام به کندی پیش رفت، بنابراین کارشناسان احتمال



لزوم بازآفرینی شهری در سطح محلات



پنجره‌ایرانیان؛ وزیر راه و شهرسازی با تاکید بر لزوم بازآفرینی شهری در سطح محلات گفت: در این خصوص باید گام‌های موثری برداشته شود چراکه امروز شهر تهران بیش از هر چیز نیازمند این بازآفرینی شهری است.

به گزارش ایسنا، عباس آخوندی در حاشیه جلسه شورای شهر اسلامی تهران، ری و تجریش در جمع خبرنگاران گفت: باید بررسی کنیم که تقاضای مسکن در پیرامون شهر تهران باشد یا به درون شهر آورده شود و این درخواست مسکن باید به محلات منعکس شود.

وی افزود: نهایتا در شورای اسلامی شهر تهران برای مسکن محله در این جلسه به نتایج مثبتی رسیدیم اما نکته اصلی بازآفرینی شهری در محلات است که باید نسبت به آن اقدام کنیم.

وزیر راه و شهرسازی درخصوص ایجاد حمل و نقل عمومی ریل‌پایه در پیرامون شهر تهران گفت: باید پیرامون شهر تهران که وسعت آن حدود ۱۲۰ کیلومتر است توسط ریل به شهر تهران متصل شود البته این برنامه‌ای زمانبر است و همانطور که مترو طی دو دهه اجرا شده و همچنان ادامه دارد و ممکن است دو دهه دیگر ادامه داشته باشد چراکه این برنامه‌ای دراز مدت است.

آخوندی تاکید کرد: در کوتاه مدت باید از همین ریل موجود مثل راه‌آهن قم استفاده کنیم. بی‌تردید باید قطار شهری را به قطارهای بین شهری حومه‌ای متصل کنیم.

از انرژی‌های تجدیدپذیر باید برای ایجاد اشتغال و ثروت در کشور استفاده شود

داده است اما از این انرژی‌ها استفاده نمی‌شود. وی ادامه داد: در زمینه انرژی‌های تجدیدپذیر باید جلو رفت و مردم را نیز با خود پیش برد تا امید در زندگیشان افزایش یابد.

معاون توسعه فناوری معاونت فناوری ریاست جمهوری ابراز کرد: در سال ۹۴ سند انرژی‌های توسعه تجدید پذیر به تصویب رسید و هیچ محدودیتی برای توسعه این انرژی‌ها نداریم و از روز تاسیس این سند تا امروز ۲۹ طرح توسعه و فناوریانه را توسعه داده‌ایم.

وی تأکید کرد: اولین اقدامی که در این استان به عظمت نام امام رضا (ع) باید انجام دهیم در زمینه انرژی‌های تجدید پذیر است و اولین برش استانی، سند توسعه انرژی‌های تجدید پذیر در خراسان رضوی خواهد بود و این استان را الگوی بقیه استان‌ها قرار می‌دهیم تا زائران میلیونی این شهر بتوانند با آسایش بیشتری زیارت کنند.

وطنی افزود: خراسان رضوی ظرفیت‌های عظیم و کارآمدی از قبیل دانشگاه فردوسی دارد که بستری مناسبی برای توسعه و عرضه انرژی‌های تجدید پذیر است و در همین خصوص با آستان قدس رضوی همکاری‌های خوبی در جهت توسعه انرژی‌های تجدیدپذیر داشته‌ایم.

معاون توسعه فناوری معاونت فناوری ریاست جمهوری تصریح کرد: ۲۰۰ میلیارد دلار برای توسعه نفت و گاز و انرژی‌های تجدیدناپذیر باید سرمایه‌گذاری کنیم که اگر درصدی از این سرمایه‌گذاری در انرژی‌های تجدیدپذیر صرف شود شاهد توسعه و پیشرفت خواهیم بود. وی تأکید کرد: از باد باید به عنوان فرصت استفاده کرد و آمایش سرزمین نشان می‌دهد در زمینه انرژی‌های تجدید پذیر غنی هستیم.

معاون توسعه فناوری معاونت فناوری ریاست جمهوری با اشاره به شرکت‌های دانش بنیان گفت: دو شرکت دانش بنیان را در این چهار سال به سه هزار و ۱۰۵ شرکت افزایش دادیم و حدود ۱۲۰ هزار فارغ‌التحصیل در این شرکت‌ها مشغول به کار هستند.

وی با بیان اینکه در حال حاضر سونامی اقتصادی در کشور در حال شکل گیری است بیان کرد: نسل جوانی که وارد بازار کار می‌شود از روش‌های سنتی استقبال نمی‌کند و خواهان روش‌های نو است. این نسل با عزمی که پیدا کرده است تحولات عظیمی را رقم می‌زند و موانع را برای آن‌ها باید برداشت.

وطنی با تأکید به اینکه باید از انرژی‌های پاک بهره گرفت خاطرنشان کرد: کشور ما از لحاظ منابع و نیروی انسانی جایگاه خوبی را در این بخش به خود اختصاص

پنجره ایرانیان؛ معاون توسعه فناوری معاونت فناوری ریاست جمهوری گفت: انرژی‌های تجدیدپذیر فرصت مطلوبی برای ایجاد اشتغال و ثروت در جامعه هستند.

به گزارش خبرنگار مهر، علی وطنی در همایش آینده انرژی‌های تجدید پذیر در خراسان رضوی که در دانشگاه فردوسی مشهد برگزار شد، اظهار کرد: کشور ما در صنعت نفت جایگاه سوم جهان را به خود اختصاص داده است.

وی با بیان اینکه کشور ما ذخایر زیرزمینی منابع هیدروکربنی دارد اما قدر آن را نمی‌داند افزود: کشورهای دیگر که از این ذخایر بی‌بهره هستند چگونه منابع‌شان را تأمین می‌کنند؟ آنها چه مزیت‌های نسبی داشته‌اند که به آن دست پیدا کرده‌اند که ما از آن غافل مانده‌ایم؟

معاون توسعه فناوری معاونت فناوری ریاست جمهوری تأکید کرد: ایران نخبگانی دارد که در تمام دنیا سرآمد و نقش آفرین هستند که یک نمونه آن میرزاحانی بود. پس چرا از این نخبگان در زمانی که باید استفاده نکنیم؟

وی با اشاره به اینکه در سال ۲۰۱۰ از جایگاه شانزدهم به سیزدهم تولید علم در انرژی‌های تجدیدپذیر رسیدیم گفت: جوانان مستعد کشور ما در تمام دنیا شناخته شده هستند و نسل جوان می‌تواند این جایگاه را ارتقا دهد و علم را به ثروت تبدیل کند.

استفاده از انرژی‌های تجدیدپذیر در شهرداری تهران گسترش می‌یابد



پنجره ایرانیان؛ نشست بررسی وضعیت پیشرفت مصوبه الزام شهرداری تهران به توسعه انرژی‌های تجدیدپذیر در معاونت خدمات شهری و محیط زیست شهرداری تهران برگزار شد.

به گزارش خبرگزاری مهر، به منظور بررسی وضعیت پیشرفت مصوبه الزام شهرداری تهران به توسعه انرژی‌های تجدیدپذیر، نشستی با حضور قائم مقام معاون خدمات شهری و محیط زیست، مرکز مدیریت محیط زیست و توسعه پایدار و نمایندگان سایر سازمان‌های حوزه معاونت خدمات شهری و محیط زیست، برگزار شد.

در این نشست محمد مهدی گلکانی رئیس مرکز مدیریت محیط زیست و توسعه پایدار شهرداری تهران، استفاده حداکثری از انواع انرژی‌های نو و تجدیدپذیر (خورشیدی، آبی، بادی، زمین گرمایی، زیست توده و پیل سوختی) در شهر تهران در حوزه‌های ابنیه و ساختمان، فضاهای عمومی، تاسیسات و تجهیزات شهری و حوزه حمل و نقل عمومی را از مهم‌ترین سرفصل‌های مصوبه شورای اسلامی شهر تهران مبنی بر الزام شهرداری تهران به توسعه انرژی‌های نو و تجدیدپذیر برشمرد.

وی در ادامه خاطرنشان ساخت: در راستای اجرایی ساختن مصوبه مذکور، اقداماتی همچون ایجاد ۹ بوستان انرژی، ۱۷ ساختمان انرژی، نصب و راه‌اندازی ۸۰۰ دستگاه آبگرمکن خورشیدی، ایجاد نیروگاه هاضم با ظرفیت تولید برق ۲ مگاوات، ایجاد نیروگاه ریجکت سوز با ظرفیت تولید برق ۳ مگاوات، تأمین روشنایی ۵۰ غرفه بازیافت، احداث نیروگاه ۵۰ کیلوواتی خورشیدی در مجتمع پردازش آرادکوه، تأمین روشنایی ۱۳۱۵ سرپناه ایستگاه اتوبوس از طریق سولار و نصب ۲۹۸۵ چراغ و علائم راهنمایی و رانندگی سولار توسط شهرداری تهران صورت گرفته است.

وی در پایان گفت: با توجه به ضرورت و اهمیت به‌کارگیری توسعه انرژی‌های تجدیدپذیر به‌منظور جلوگیری از آلودگی‌های محیط زیستی و کاهش استفاده از سوخت‌های فسیلی، امید است شاهد به‌کارگیری انرژی‌های پاک در شهر تهران باشیم.

بزرگترین ایستگاه شارژ خودرو در آلمان بنا می‌شود

بنا به گونه‌ای طراحی خواهد شد که سازگار با محیط زیست بوده و به طبیعت آسیبی نمی‌رساند.

ساختمان این ایستگاه بسیار به طبیعت نزدیک بوده و افراد می‌توانند در زمان شارژ خودرو در پارک به استراحت بپردازند.

لازم به ذکر است که طبق برنامه ریزی‌های صورت گرفته، این بنا در سال ۲۰۱۸ ساخته خواهد شد.

و دارای دفاتر و ادارات مختلف، مرکز خرید، و رستوران و غذاخوری است.

سورتیمو اعلام کرده است که مردم می‌توانند غذا را قبل از اینکه به ایستگاه برسند سفارش دهند و در زمان شارژ خودرو، غذای خود را میل کنند.

تصاویر این ایستگاه بزرگ نشان دهنده محیط سرسبز آن بوده و همچنین نشان می‌دهد که این

پنجره ایرانیان؛ یک شرکت آلمانی قصد دارد تا بزرگترین ایستگاه شارژ خودروهای برقی جهان را در آلمان بسازد.

به گزارش ایسنا و به نقل از اینیهیتیت، با استقبال مردم از خرید خودروهای برقی و قانون منع فروش خودروهای بنزین سوز در برخی کشورها، جهان به ایستگاه‌های شارژ خودروهای برقی بیشتری نیاز خواهد داشت.

در این ایستگاه بزرگ ۴۰۰۰ خودرو در روز می‌توانند شارژ شوند. ۲۴ پورت شارژ از ۱۴۴ پورت در قالب سوپرشارژر عمل کرده و دارای ظرفیت شارژ ۳۵۰ کیلووات شارژ هستند. این میزان در مقایسه با سوپر شارژهای تسلا که ظرفیت ۱۵۰ کیلو وات دارند، افزایش چشمگیری است.

براساس گزارش کمپانی سورتیمو، این ایستگاه بزرگ می‌تواند در مصرف حدود ۲۹.۵ میلیون لیتر یا حدود ۷.۸ میلیون گالن سوخت صرفه‌جویی کند و می‌تواند تقریباً از انتشار ۶۰ هزار تن دی اکسید کربن جلوگیری کند.

این ایستگاه فراتر از یک ایستگاه شارژ معمولی بوده



تخصیص ۲۵ درصد از ظرفیت جدید تولید برق به انرژی‌های نو

به گفته این مقام مسئول در حال حاضر حدود ۹۰ درصد از ظرفیت نصب شده انرژی‌های پاک در کشور متعلق به انرژی بادی و خورشیدی است که امیدواریم در سال آتی سهم انرژی بادی و خورشیدی هر کدام به تنهایی به ۴۵۰ تا ۵۰۰ مگاوات از کل انرژی‌های نصب شده پاک در کشور برسد.

راهاندازی هر نیروگاه خورشیدی می‌تواند اشتغال پایدار ایجاد کند و برآوردها نشان می‌دهد با رساندن ظرفیت تولید پنل‌های خورشیدی به ۴۵۰ مگاوات در سال می‌توان حدود ۱۵۰ هزار شغل پایدار ایجاد کرد. در سال گذشته به تنهایی ما توانستیم حدود ۲۵ هزار شغل پایدار در زمینه انرژی‌های نو در کشور ایجاد کنیم و ما امیدواریم در سال‌های آتی این میزان را به ۲۵۰ هزار شغل برسانیم که تنها ۲۰۰ هزار شغل آن در زمینه بهره‌برداری از این نیروگاه‌ها خواهد بود. همچنین می‌توان حدود ۱۲۵ هزار شغل را به صورت غیرمستقیم نیز در این زمینه ایجاد کرد.



پنجره ایرانیان؛ برنامه‌ریزی این است در ۴ سال آتی ۲۵ درصد از کل ظرفیت نصب شده جدید در کشور از محل انرژی‌های نو تامین شود.

به نقل از وزارت نیرو، سیدمحمد صادق‌زاده، رییس سازمان انرژی‌های تجدیدپذیر و بهره‌وری انرژی برق (ساتبا) در مورد دستوردهای وزارت نیرو در زمینه تولید داخلی پنل‌های خورشیدی اظهار داشت: خوشبختانه در دو سال اخیر دو اتفاق مهم در زمینه انرژی‌های نو در کشور افتاده است؛ اول اینکه دانش فنی و تحقیقات بنیادین در زمینه انرژی‌های نو در کشور بسیار پیشرفت کرده است و ما در حال حاضر بیش از ۲۰ گروه تحقیقاتی داریم که در این زمینه تحقیق می‌کنند و دوم اینکه، انرژی‌های نو در سال‌های اخیر جایگاه بسیار مناسبی در سبد انرژی کشور پیدا کرده‌اند.

وی افزود: قبل از سال ۹۵ تقریباً می‌توان گفت انرژی خورشیدی جایگاه چندانی در سبد انرژی کشور نداشت اما الان اینگونه نیست و ما در این زمینه قادر شده‌ایم چندین خط تولید پنل‌های خورشیدی در کشور راه بیندازیم. خط تولید پنل‌های خورشیدی در شیراز که در سال گذشته افتتاح شد یکی از مدرن‌ترین خط تولیدهای دنیاست و دارای ظرفیتی بالغ بر ۲۵۰ مگاوات در سال است که در حال حاضر حدود ۱۳۰ مگاوات را به‌صورت تمام مکانیزه تولید می‌کند. با افتتاح خط تولید شیراز، در حال حاضر ظرفیت تولید پنل‌های خورشیدی در داخل کشور به حدود ۲۱۰ مگاوات می‌رسد که توسط ۵ شرکت خصوصی در ۵ شهر فیروز، مشهد، شیراز، یزد و سمنان تولید می‌شود.

صادق‌زاده ادامه داد: ما امیدواریم در یکی دو سال پیش رو، یک خط تولید ۵۰ مگاواتی در بجنورد، ۱۰۰ مگاواتی در کرج و ۲۰۰ مگاواتی در قشم و سایر شهرهای ایران را نیز به بهره‌برداری برسانیم. با افتتاح این طرح‌ها، ظرفیت تولید پنل‌های خورشیدی در کشور به حدود ۵۰۰ مگاوات در سال می‌رسد. برنامه‌ریزی ما این است در ۴ سال آتی ۲۵ درصد از کل ظرفیت نصب شده جدید در کشور از محل انرژی‌های نو تامین شود.

آلودگی هوا در تولید انرژی خورشیدی



توسعه یک معضل زیست محیطی غیرقابل کنترل است و به دنبال آن هزینه پاکسازی پنل‌های خورشیدی به صورت دوره‌ای نیز از نظر اقتصادی به صرفه نیست، بنابراین هنوز تولید برق خورشیدی در کشورهای در حال توسعه یک چالش اساسی محسوب می‌شود.

دکتر مایک برگین، دستیار مولف این مطالعه از دانشگاه دوک در مورد نتیجه آزمایش تاثیر منفی ریزگردها در چین و هند گفت: انتشار فزاینده گازهای گلخانه‌ای در کشور چین که بزرگترین تولید کننده برق در این حوزه است باعث از دست رفتن ۱۱ گیگاوات ظرفیت تولید انرژی شده است. وی معتقد است که بهترین راهکار کوتاه مدت برای کاهش اثر آلودگی هوا، پاکسازی دوره‌ای صفحات خورشیدی است و راهکار بلندمدت نیز حذف عوامل آلوده کننده و مبارزه با پدیده ریزگردها است.

پنجره ایرانیان؛ پژوهش‌های جدید محققان دانشگاه دوک نشان می‌دهد که افزایش ذرات معلق موجود در هوا، میزان برق تولیدی از مبدل‌های انرژی خورشیدی را کاهش می‌دهد.

به گزارش ایسناو به نقل از ساینس نیوز، محققان با نمونه برداری و ایجاد شرایط مشابه آلودگی پرتراکم‌ترین شهرهای جهان در هند و چین دریافتند که با در نظر گرفتن غلظت ریزگردها و سایر مواد شیمیایی در هوا میزان تولید برق پاک از خورشید بین ۱۷ تا ۲۵ درصد کاهش می‌یابد.

به دنبال افزایش غلظت مواد معلق در هوا نه تنها میزان نور قابل دریافت در پنل‌های خورشیدی کاهش می‌یابد، بلکه این مواد معلق با آلوده کردن سطح پنل‌های خورشیدی بیشترین تاثیر را در کاهش برق خروجی دارند. از آنجایی که پدیده آلودگی هوا در کشورهای در حال

رشد تاسیسات خورشیدی آمریکا با وجود افت تقاضای مسکونی

به گزارش ایسنا، تحقیقات انجمن صنایع انرژی خورشیدی و جی.تی.ام ریسرچ نشان داد این صنعت ۲۰۳۹ گیگاوات فتوولتاییک خورشیدی نصب کرد که در مقایسه با ۲۰۲ گیگاوات در سال گذشته افزایش داشت. پروژه‌های نیروگاهی ۵۸ درصد از مجموع تاسیسات خورشیدی نصب شده در مدت مذکور را تشکیل دادند.

با این‌همه انتظار می‌رود رشد این سه ماهه موقتی باشد زیرا پیش‌بینی می‌شود بازار در سال میلادی جاری ۱۷ درصد افول کند که منعکس کننده تقاضای مسکونی ضعیف‌تر و تامین نیروی کمتر در مقایسه با سال ۲۰۱۶ است.

نیروگاه‌ها در حال بازسازی خطوط لوله خود پس از تمديد مهلت مالیاتی فدرال هستند و انتظار می‌رود رشد بازار در سال ۲۰۱۹ از سر گرفته شود.

اکثر پروژه‌های جدید برای نیروگاه‌ها به صورت داوطلبانه تامین شده‌اند و به دلیل ضرورت جلب رضایت دستورات دولتی نبوده که منعکس کننده هزینه اندک خورشیدی است.

بر اساس گزارش رویترز، بازار غیرمسکونی ۳۱ درصد رشد کرد و به ۴۷ مگاوات رسید که تحت تاثیر توسعه پروژه‌های خورشیدی در مینه‌سوتا و ماساچوست و تقاضای شرکت‌های و صنعتی در کالیفرنیا حاصل شد.

تحلیلگران انتظار دارند ظرفیت تاسیسات خورشیدی ظرف پنج سال آینده، سه برابر شود مگر اینکه دونالد ترامپ، رییس جمهور آمریکا بخواهد تعرفه‌هایی را وضع کند که در این صورت، پیش‌بینی مذکور به میزان قابل توجهی کمتر می‌شود.



پنجره ایرانیان؛ تاسیسات خورشیدی آمریکا در سه ماهه دوم سال میلادی جاری که تقاضای قوی نیروگاهی، کاهش چشمگیر سیستم‌های سقف خورشیدی مسکونی را جبران کرد، ۸ درصد رشد کرد.

ساخت بزرگترین نیروگاه بادی فراساحلی جهان

پروژه نیروی بادی هورن سی ۱ را با ظرفیت ۱.۲ گیگاوات می‌سازد که این پروژه با قیمت ۱۴۰ پوند به ازای هر مگاوات ساعت در سال ۲۰۱۴ تضمین شد. بر اساس گزارش رویترز، با افزوده شدن فاز دوم، پروژه هورن سی بزرگترین نیروگاه بادی فراساحلی جهان خواهد شد.

تضمین شده برای نیرویی که تامین خواهد شد، ۵۷.۵۰ پوند (۷۵.۸۱ دلار) بر هر مگاوات ساعت تعیین شده که ۵۰ درصد کمتر از سهمیه مناقصه دو سال پیش است. انگلستان در راستای اصلاحات در بازار برق خود، پارانه‌های مستقیمی برای نیروی تجدیدپذیر با سیستم CFD قرار داده است. شرکت DONG در حال حاضر

پنجره ایرانیان؛ یک شرکت دانمارکی در مناقصه انگلستان برای انرژی‌های تجدیدپذیر، برنده قراردادی برای ساخت ۱.۴ گیگاوات ظرفیت در پروژه نیروی بادی هورن سی ۲ شد که بزرگترین نیروگاه بادی فراساحلی جهان را ایجاد خواهد کرد.

به گزارش ایسنا، شرکت DONG اعلام کرد قیمت

ساختم بلندترین برج خورشیدی جهان در دوبي



پنجره ایرانیان؛ شرکت نیروی دولتی دوبي قراردادی به ارزش ۳.۹ میلیارد دلار برای ساخت و اداره یک نیروگاه خورشیدی ۷۰۰ مگاواتی را که شامل یک برج به ارتفاع ۲۶۰ متر خواهد بود به یک کنسرسیوم اعطا کرد. به گزارش ایسنا، دولت دوبي اعلام کرده است که این برج خورشیدی، مرتفع ترین برج خورشیدی جهان خواهد

بود. این کنسرسیوم که متشکل از شرکت شانگهای الکتریک و شرکت ACWA پاور عربستان سعودی است، پیشنهاد کرده است برق را به قیمت ۷.۳ سنت آمریکا به ازای هر کیلووات ساعت برای دوبي تامین کند.

نخستین مرحله این پروژه قرار است در اواخر سال ۲۰۲۰ راه اندازی شود. این پروژه بخشی از مجتمع وسیع پارک خورشیدی محمد بن راشد آل مکتوم است که پیش‌بینی شده است ۱۰۰۰ مگاوات برق تا سال ۲۰۲۰ و ۵۰۰۰ مگاوات برق تا سال ۲۰۳۰ تولید خواهد کرد.

بر اساس گزارش رویترز، دولت دوبي قصد دارد با استفاده از پارک خورشیدی و سایر منابع انرژی، سهم انرژی پاک در تولید نیروی دوبي را به ۷ درصد تا سال ۲۰۲۰ و ۲۵ درصد تا سال ۲۰۳۰ و ۷۵ درصد تا سال ۲۰۵۰ افزایش دهد.

نروژ در ایران نیروگاه برق خورشیدی می‌سازد



پنجره ایرانیان؛ یک شرکت نروژی در نظر دارد یک نیروگاه برق خورشیدی در ایران بسازد.

به گزارش رویترز، این شرکت نروژی که در زمینه ساخت و مدیریت نیروگاه‌های خورشیدی در کل جهان فعال است، قصد دارد ۱۲۰ مگاوات برق در ایران تولید کند و در آینده این تولید را به ۵۰۰ مگاوات افزایش دهد.

ریموند کارلسن، مدیرعامل این شرکت گفت: نمی‌خواهم بگویم تا چه زمانی یک توافقنامه امضا می‌کنیم، اما در حال تلاش برای تحقق این هدف هستیم.

در طرح اولیه مورد مذاکره، برای ایجاد ظرفیت تولید هر ۱۰۰ مگاوات برق، ۱۲۰ میلیون دلار سرمایه لازم است. با این همه، با توجه به آلودگی هوا، ایران انگیزه بالایی برای سرمایه‌گذاری در انرژی‌های تجدیدپذیر دارد.

ظرفیت کنونی تولید برق خورشیدی در ایران ۵۳ مگاوات است، اما ۷۶ شرکت برای مطالعه درباره ایجاد ۹۳۲ مگاوات ظرفیت تولید برق، توافق نامه امضا کرده‌اند.

نصب ۱۰۰ کیلووات نیروگاه خورشیدی در مساجد و مدارس همدان

زمانی تبدیل یک هزار و ۴۹ کیلومتر شبکه سیمی به کابل خودنگهدار و نصب یک هزار و ۱۴۶ دستگاه ترانس‌های کم ظرفیت و کم تلفات در استان همدان بوده که موجب کاهش تلفات و جلوگیری از هدررفت انرژی برق شده است.

تیموری با اشاره به جمع‌آوری برق‌های غیرمجاز گفت: از سال ۹۲ تا پایان سال گذشته ۲۵ هزار و ۶۰۷ انشعاب غیرمجاز به مجاز تبدیل شده است که این امر نیز در کاهش تلفات برق استان موثر بود.

وی با بیان اینکه تمام روستاهای استان همدان برق‌دار هستند، گفت: طی چهار سال گذشته نیز به ۴ روستای زیر ۱۰ خانوار برق‌رسانی شده است.

نیز تاکنون نیروگاه کشت و صنعت خزل با ۶.۴ مگاوات و مولد مقیاس کوچک بهاران با ۴.۲ مگاوات وارد مدار شده است.

وی بابیان اینکه از سال ۹۲ تا پایان سال گذشته ۳۶۸ حلقه چاه کشاورزی در استان همدان برق‌دار شده است که از رشدی ۶ درصدی نسبت به سال‌های قبل برخوردار است، عنوان کرد: ارتقاء پرداخت غیرحضوری بهای انرژی توسط مشترکان از ۴۴ درصد در سال ۹۲ به ۹۸ درصد در سال ۹۵ و آموزش کارکنان به میزان ۹۶ هزار و ۱۴۵ نفر ساعت نیز از دیگر فعالیت‌های اجرایی این شرکت بوده است.

به گفته وی از دیگر اقدامات اجرایی در این بازه

پنجره ایرانیان؛ مدیرعامل شرکت توزیع نیروی برق استان همدان از نصب ۱۰۰ کیلووات نیروگاه خورشیدی در مساجد و مدارس همدان طی ۳ سال اخیر خبر داد.

حاجی رضا تیموری در گفتگو با خبرگزاری مهر با اشاره به نصب ۱۰۰ کیلووات نیروگاه خورشیدی در مساجد و مدارس و ۲۵ کیلووات در شرکت توزیع برق همدان طی سه سال اخیر گفت: در دهه فجر سال گذشته دو نیروگاه خورشیدی هر کدام به قدرت ۷ مگاوات در استان همدان با مشارکت سرمایه‌گذار ایرانی و خارجی به بهره‌برداری رسید.

تیموری افزود: در بخش نیروگاه‌های مقیاس کوچک

بزرگترین مرکز ذخیره اطلاعات جهان با استفاده از انرژی‌های تجدیدپذیر



تا یک مرکز ذخیره اطلاعات در اعماق دریا بسازد و با استفاده از آب عملیات خنک‌کنندگی را انجام دهد. اما به هر حال منطقه قطب یک یخچال عظیم به شمار می‌آید که مکانی ایده‌آل برای ذخیره اطلاعات است.

شرکتی به نام Kolos قصد دارد این واحد را بسازد و برای این کار شهر «بالانگن» در شمال نروژ را انتخاب کرده است. این مرکز کنار یک دریاچه طبیعی ساخته خواهد شد.

به گفته شرکت کولوس صد درصد برق مورد نیاز این مرکز از منابع تجدیدپذیر باد و آب تامین می‌شود. استفاده از این منابع ۶۰ درصد از هزینه‌های تامین انرژی را می‌کاهد. این درحالی است که پیش‌بینی می‌شود این واحد حدود ۱۰۰۰ مگاوات برق مصرف کند.

پنجره ایرانیان؛ یک شرکت نروژی بزرگترین مرکز ذخیره اطلاعات جهان را در نزدیکی قطب شمال می‌سازد؛ صد درصد برق مورد نیاز این واحد از منابع تجدیدپذیر تامین می‌شود.

به گزارش خبرگزاری مهر به نقل از نیواطلس، مراکز ذخیره اطلاعات انرژی زیادی مصرف می‌کنند، زیرا نیازمند عملیات‌های خنک‌کنندگی وسیع هستند. در همین راستا قرار است بزرگترین مرکز ذخیره اطلاعات جهان در شمال نروژ ساخته شود. این مرکز با استفاده از آب و هوای سرد قطب سرورها را خنک نگه می‌دارد و همزمان انرژی مورد نیاز خود را از منابع تجدیدپذیر تامین می‌کند. البته پیش از این شرکت مایکروسافت سعی کرده بود

تحولی نوین در معماری با پوشش‌های رنگی نانو

می‌کنند و اجازه رسیدن آن به سلول‌های خورشیدی را نمی‌دهند. همین امر سبب شده است تا طراحان و معماران علاقه زیادی به استفاده از این پوشش‌ها نداشته باشند.

اما این پوشش هوشمند جدید فقط یک طول موج انتخابی از نور را منعکس کرده که به سلول‌های زیرین آن اجازه می‌دهد تا با کارایی ۶۰ تا ۸۰ درصدی کار کنند. آنها همچنین می‌توانند در مناطق عمودی ساختمان‌ها نیز مورد استفاده قرار گیرند. این خاصیت باعث می‌شود تا به گزینه مناسبی برای استفاده طراحان در پروژه‌های مختلف تبدیل شوند. دکتر آلدین آنتونی و آیشکومار سومان که مخترعان این فناوری هستند، بر این باورند که فناوری جدید آنها می‌تواند تحولی نوین در معماری ایجاد کند. یکی دیگر از مزیت‌های این تکنولوژی، دوام آن است به‌طوری‌که دکتر آنتونی ۲۵ سال خدمات آن را تضمین می‌کند. دکتر آنتونی اظهار کرد: از آنجایی که این پوشش قیمت بسیار زیادی دارد، نمی‌توان از آن به‌صورت گسترده استفاده کرد و تنها مختص طبقات خاصی از اجتماع است.

مخترعان این فناوری در حال حاضر مایل به همکاری با شرکت‌های تولید شیشه بوده و مایل‌اند این فناوری جدید را به‌جای استفاده در سطح بین‌المللی در سطح محلی مورد استفاده قرار دهند. دکتر آنتونی امیدوار است که دولت و رسانه‌ها آن‌ها را در این زمینه حمایت کنند. این اختراع با حمایت مالی وزارت انرژی‌های نو و تجدیدپذیر هندوستان امکان‌پذیر شده است.

پنجره ایرانیان؛ موسسه فناوری هند بمبئی، اعلام کرد که محققان موفق به توسعه سلول‌های خورشیدی رنگی شدند که می‌توانند در ساختمان‌ها و پنجره‌های شیشه‌ای، نمای ساختمان‌ها و حتی توفال‌های خورشیدی استفاده شوند.

به گزارش ایسنا و به نقل از هندو، از این سلول‌های خورشیدی جدید می‌توان به‌عنوان یک انتخاب جذاب برای محوطه‌سازی شهری استفاده کرد. توفال خورشیدی که همچنین توفال فتوولتائیک نامیده می‌شوند، سلول‌های خورشیدی طراحی‌شده‌ای هستند که شبیه تخته‌سنگ معمولی یا لایه‌های فیرگونی به نظر می‌رسند. این اختراع جدید شامل یک پوشش نانو فوتونی موسوم به «فناوری بازتاب‌دهنده زیبایی‌شناسی انتخابی» است. محققان این موسسه اظهار کردند: زیبایی این اختراع این است که با ترکیب رنگ‌ها یا نورها بتوان رنگ‌های مختلف ایجاد کرد.

مخترعان در این پژوهش با موفقیت توانستند پوشش‌های نانو فوتونیک را برای ایجاد پوشش‌های رنگی مختلف در مازول‌های خورشیدی ترکیب کنند. نانو فوتونیک به معنی مطالعه پخش نور و تشخیص نور در مقیاس نانو است. کنترل حرکت الکترون‌ها به‌وسیله کریستال‌های نیمه‌هادی، راه را برای فناوری‌های جدیدی باز کرده و در سایه این فناوری‌ها، زندگی برای نسل‌های آینده بسیار راحت خواهد شد. مشکل اغلب پوشش‌ها این است که حتی کارآمدترین فناوری‌هایی که بر روی سطوح افقی مثل پشت‌بام‌ها نصب می‌شوند، دارای رنگ‌های محدودی مانند آبی یا سیاه هستند که بیشتر نور را جذب کرده یا رنگ‌های دیگری که بیشتر نور را منعکس

کباب‌پز خورشیدی ساخته شد

در این کباب‌پز خورشیدی پنج برابر یک نمونه زغالی است. از آنجا که در این دستگاه از زغال استفاده نمی‌شود، می‌توان آن را در نقاط مختلف به کار برد. این کباب‌پز در ۱۰ دقیقه غذای مورد نظر را می‌پزد.

زمینه‌های گوناگون استفاده می‌شود و محققان سراسر جهان در پی ابتکارات مختلف هستند. بر همین اساس اخیراً، یک شرکت آمریکایی کباب‌پزی خورشیدی ساخته است. به گزارش خبرگزاری مهر، سرعت جمع‌آوری انرژی

پنجره ایرانیان؛ یک شرکت آمریکایی یک کباب‌پز ساخته که با سرعت پنج برابر یک کباب‌پز زغالی می‌تواند غذا را آماده کند. این روزها باتوجه به توسعه فناوری‌های مرتبط با تولید انرژی‌های تجدیدپذیر، از این فناوری‌ها در

باتری‌های قدیمی لپ‌تاپ برق منازل را تامین می‌کنند

گران‌قیمت محسوب شود.

قیمت پاوروال در بازار ۵۵۰۰ دلار است و لذا گزینه‌ای مناسب برای استفاده عموم تلقی نمی‌شود. با استفاده از مجموعه‌ای از باتری‌های لپ‌تاپ‌ها می‌توان به میزان کافی انرژی برق برای تامین نیاز منازل ذخیره کرد و نکته مهم این است که این روش به اندازه استفاده از پاوروال‌های ساخت تسلا کارایی دارد.

جو ویلیامز یکی از محققانی است که با استفاده از مجموعه‌ای از باتری‌های بازیافت شده لپ‌تاپ‌ها یک پاوروال خانگی ساخته و می‌گوید از این طریق به راحتی توانسته برق مورد نیاز در منزلش را تامین کند.

در حالی که پاوروال تسلا قادر به تامین ۱۴ کیلووات ساعت انرژی است، نمونه‌های شخصی تولید شده توسط محققان توانسته‌اند تا ۲۸ کیلووات ساعت انرژی فراهم آورند. این رقم در مورد پاوروال تولیدی پیتر ماتیوس به ۴۰ کیلووات ساعت انرژی هم رسیده است.

برای تولید چنین پاوروال‌های قدرتمندی از ۱۸۶۵۰ باتری لیتیومی بازیافتی استفاده شده و با توجه به اینکه هزینه خرید هر یک از این باتری‌ها از ۵ دلار فراتر نمی‌رود، می‌توان بسته به توان اقتصادی هر فرد پاوروال‌های خانگی طراحی کرد.

امروزه ۹۵ درصد از باتری‌های لیتیومی لپ‌تاپ‌ها بعد از مستعمل شدن در آمریکا بازیافت نشده و دور انداخته می‌شوند و در صورت استفاده مجدد از آنها منبعی مناسب برای کاربرد انرژی خورشیدی در قالب پاوروال فراهم می‌آید.



کرد و انرژی خورشیدی را برای استفاده شبانه در منازل ذخیره‌سازی کرد.

اما همه شهروندان از بودجه کافی برای خرید پاوروال برخوردار نیستند و لذا استفاده از باتری‌های بازیافت شده لپ‌تاپ‌ها می‌تواند جایگزینی مناسب برای پاوروال‌های

پنجره ایرانیان؛ شرکت تسلا مدتی است سیستم‌های تامین برق خانگی موسوم به پاوروال عرضه می‌کند که متشکل از باتری‌های قابل شارژ مجدد لیتیومی است. به گزارش خبرگزاری مهر به نقل از فیوجریسم، با استفاده از پاوروال می‌توان برق مورد نیاز منازل را تامین

تولید برق از جریان خون!

پنجره ایرانیان؛ یک گروه از محققان چینی، با استفاده از اصولی مشابه با نیروگاه‌های برق آبی بزرگ، یک نانوژنراتور کوچک ایجاد کرده‌اند که می‌تواند به طور بالقوه در داخل رگ جای گرفته و از جریان خون برق تولید کند.

به گزارش ایسنا و به نقل از گیزمگ، محققان دانشگاه فودان در حال حاضر یک نوع جدید از دستگاه تولید برق را بر اساس مجموعه‌ای از نانولوله‌های کربنی پیچیده شده در اطراف هسته پلیمری ایجاد کرده‌اند که برق توسط آنچه تیم به آن نانو ژنراتورهای سیال فیبر شکل (FFNG) می‌خواند تولید می‌شود.

در سال ۲۰۱۱، محققان سوئیسی توربین‌های کوچکی را توسعه دادند که به لحاظ نظری می‌توانستند در داخل یک شریان انسانی قرار بگیرند و از طریق جریان خون مقدار کمی از برق را تولید کنند.

با این حال، این توربین‌ها سبب ایجاد لخته‌های خون کشنده می‌شد که همین امر تا حدودی باعث کاهش مصرف آن شد.

دانشمندان می‌گویند: در این روش جدید برق از حرکت نسبی بین FFNG و محلول حاصل می‌شود. دو لایه الکتریکی در اطراف فیبر ایجاد شده و سپس محلول جریان یافته، توزیع بار الکتریکی متقارن را تحریف کرده و یک گرادیان الکتریکی در امتداد محور طولی تولید می‌کند.

دقیقا مشخص نیست که چه میزان نیرویی توسط این دستگاه تولید می‌شود، اما دانشمندان ادعا می‌کنند که میزان نیروی تولید شده توسط این دستگاه در مقایسه با سایر دستگاه‌های تولید برق بسیار بالا است و تبدیل انرژی کارآمد آن بیش از ۲۰ درصد است.



دوچرخه‌های خورشیدی وارد ایران می‌شوند

پنجره ایرانیان؛ برای نخستین مرتبه در ایران و توسط شرکت داتیس خودرو، دوچرخه‌های خورشیدی وارد چرخه حمل و نقل می‌شوند.

به گزارش خبرگزاری مهر، دوچرخه‌های خورشیدی در حالی قرار است وارد چرخه حمل و نقل شوند که پیش از این دوچرخه و موتورسیکلت‌های برقی با باتری‌های قابل شارژ به عنوان راهکاری برای کاهش آلودگی هوا در کلانشهرها مطرح و اقدامات حمایتی گسترده‌ای برای ورود این دست از وسایل نقلیه پاک به چرخه حمل و نقل صورت گرفته بود.

با این حال نیاز به شارژ مداوم باتری در دوچرخه‌ها و موتورسیکلت‌های برقی و نبود زیرساخت‌های لازم و مناسب شهری در زمینه تامین ایستگاه‌های شارژ باتری استفاده از این وسایل را تا حدی با چالش مواجه کرده است.

میلاد علینقی مدیر عامل شرکت داتیس خودرو از ورود نخستین دوچرخه خورشیدی با باتری‌های قابل شارژ توسط نور خورشید خبر می‌دهد و می‌گوید: باتری قابل شارژ این دوچرخه‌ها هیچوقت تمام نمی‌شود و به راحتی می‌توان از امکان شارژ آنها توسط نور خورشید استفاده کرد.

مدیر عامل داتیس خودرو به عنوان نماینده انحصاری برند ایتالیایی لئوس (LEAOS) در ایران می‌گوید: با ورود دوچرخه‌های خورشیدی به ایران فصل جدیدی از حمل و نقل، ورزش و سبک زندگی در بین ایرانی‌ها گشوده خواهد شد.

با سلول‌های خورشیدی با برق شهری هم شارژ می‌شوند و هنگام حرکت سرعتشان به ۴۵ کیلومتر در ساعت هم می‌رسد.

داشتن نمایشگر دیجیتال و ترمزهای هیدرولیک در کنار بدنه دست ساز و شیک که در مدل‌های سفارشی هم امکان تولید دارد، بیانگر تلفیق هنرمندانه‌ای از علم و هنر ایتالیا است. تلفیقی زیبا برای آنهایی که به محیط زیست، ترافیک و سلامتشان اهمیت می‌دهند و در هر شرایطی می‌خواهند لوکس زندگی کنند.



مدرسه خورشیدی در دانمارک ساخته می‌شود

پنجره ایرانیان؛ طرح اولیه ساخت مدرسه‌ای حافظ محیط زیست در کپنهاگن ارائه شده که در نمای خارجی آن ۱۲ هزار پنل خورشیدی نصب می‌شود.

به گزارش خبرگزاری مهر به نقل از نیواطلس، یک شرکت دانمارکی طرح اولیه مدرسه بین‌المللی کپنهاگن را با توجه به حفظ محیط زیست ارائه کرده است.

نمای خارجی این مدرسه به‌طور کامل با پنل‌های خورشیدی پوشیده شده و می‌تواند بیش از ۵۰ درصد الکتریسیته مورد نیاز بنا را تامین کند.

این مدرسه ویژگی‌های سبز جالب دیگری نیز دارد مانند سیستم جمع‌آوری آب باران و سیستم تهویه. بنای مذکور در نزدیکی بندری ساخته شده که بخش اعظم ساختمان‌های آن در حال بازسازی است.

ساختمان اصلی مدرسه ۲۶ هزار مترمربع مساحت دارد و به ۴ برج تقسیم می‌شود که هر کدام ۷ تا ۵ طبقه دارند.

همچنین از ۱۲ هزار پنل خورشیدی در نمای خارجی آن استفاده شده که مساحت آن بالغ بر ۶۰۴۸ مترمربع است. هر کدام از پنل‌ها با زاویه اندکی نصب شده‌اند. به همین دلیل ساختمان شکلی عجیب دارد.

علاوه بر سیستم جمع‌آوری آب باران، پنجره‌هایی با قابلیت حفظ انرژی و چراغ‌های ال‌ای‌دی در ساختمان به کار رفته است.



صفحات ارزان و منعطف جایگزین صفحات خورشیدی سیلیکونی می شوند

این صفحات استفاده کرده‌اند که هم استفاده طولانی مدت از آنها برای ذخیره‌سازی انرژی خورشیدی را ممکن می‌کند و هم مقاومت آنها در برابر تابش نور و رطوبت را بیشتر می‌کند.

باید توجه داشت که هنوز تا تجاری سازی این ایده راه درازی در پیش است و لذا مشخص نیست استفاده از این شیوه در مقایسه با هزینه ۵۰ هزار دلاری نصب سقف‌های خورشیدی ساخت شرکت تسلا با ۳۰ سال عمر تضمین شده تا چه حد ارزان‌تر تمام می‌شود.

و منتظر ماند تا بخار شود. نتیجه تولید شده لایه‌هایی ضخیم از پروسکایت‌های کریستال شده است. صفحه‌های خورشیدی پروسکایت با سرعت بالایی در صنعت انرژی خورشیدی در حال رشد هستند. این صفحه‌ها فعلاً توانایی تولید انرژی به اندازه صفحه‌های سیلیکونی را ندارند، اما تکنولوژی آنها روز به روز در حال افزایش است و فاصله آنها با صفحه‌های سیلیکونی هر روز کمتر می‌شود. البته استفاده از خود صفحه‌های پروسکایت ایده جدیدی نیست. اما پژوهشگران این بار از روش جدیدی برای تولید

پنجره ایرانیان؛ گروهی از محققان دانشگاه کمبریج در حال طراحی جایگزین‌هایی سبک، منعطف و ارزان قیمت به جای صفحات خورشیدی سیلیکونی مورد استفاده برای دستیابی به انرژی خورشیدی هستند.

به گزارش خبرگزاری مهر به نقل از فیوچرسم، با اجرای این طرح صفحات کاغذی خورشیدی سبک و ارزان که توسط همگان قابل خریداری و استفاده هستند، در دسترس خواهند بود.

امروزه از صفحات خورشیدی سیلیکونی بر روی سقف منازل به منظور تبدیل انرژی خورشیدی به برق استفاده می‌شود، اما این صفحات و همین طور سقف‌های خورشیدی تولیدی شرکت تسلا که به جای سقف‌های عادی در پشت منازل نصب می‌شوند گران قیمت بوده و همگان قادر به خرید آنها نیستند.

از همین رو دانشمندان در تلاش برای جایگزینی صفحات خورشیدی فعلی و استفاده از محصولی بهتر هستند. از سوی دیگر با توجه به سنگینی صفحات خورشیدی فعلی تنها ۶۰ درصد از منازل در آمریکا قادر به تحمل وزن آنها از جنس سیلیکون، هستند.

راه‌حل محققان دانشگاه کمبریج استفاده از سلول خورشیدی پروسکایت است. صفحه‌های پروسکایت را می‌توان با مصرف انرژی کم، بدون نیاز به تجهیزات پیچیده و تنها در چند مرحله تولید کرد. تنها کافی است تا محلولی از مواد الکترودی را روی سطحی قرار داد



خودروی استرالیایی مجهز به ۲۸۴ سلول خورشیدی

پنجره ایرانیان؛ یک شرکت استرالیایی خودرویی الکتریکی مجهز به ۲۸۴ سلول خورشیدی ساخته است.

به گزارش خبرگزاری مهر به نقل از نیواطلس، خودروی استرالیایی سان سوئیفت وایولت (Sunswift Violet) تور رونمایی خود را آغاز کرده است. این خودروی صندوق‌دار الکتریکی چهار در مجهز به ۲۸۴ سلول خورشیدی میکروکریستالین است.

این سلول‌های خورشیدی قابلیت تولید ۱۰۱ کیلووات برق دارند. سازندگان این خودرو ادعا می‌کنند وسیله نقلیه سرعت و قدرت تحمل مناسبی دارد. به هر حال قرار است وجوه مختلف این خودرو در مسیر مسابقه ۳۰۲۱ کیلومتری داروین تا آدلاید مورد آزمایش قرار گیرد.

نسخه‌های قبلی خودروهای سان سوئیفت رکورد سرعت خودروهای الکتریکی در ۲۰۱۱ و ۲۰۱۴ میلادی را شکستند. خودروی مذکور توسط اعضای گروه مسابقه خورشیدی سان سوئیفت در دانشگاه نیو ساوت ولز ساخته شده است.

رهبر این گروه می‌گوید: وایولت شبیه یک خودروی خانوادگی است اما به اندازه یک دستگاه تستر الکتریسیته مصرف می‌کند. خودرو مجهز به سیستم‌های سرگرمایی، تهویه، جهت‌یابی، دوربین معکوس، حسگرهای پارک و حتی وای‌فای است.

گفتنی است، پیش از آنکه این خودرو وارد مسیر مسابقه داروین تا آدلاید شود، ۴۳۰۰ کیلومتر در جاده طی خواهد کرد.



میان دو دیوار سفید



پنجره ایرانیان؛ یک گروه از معماران در سواحل جنوبی پرتغال، خانه‌ای را طراحی و اجرا کرده‌اند که با عنوان پنج تراس و یک باغ نامیده شده است.

به نقل از وبسایت کانون مهندسان معمار دانشگاه تهران، معماران در ایده طراحی این خانه تحت تأثیر بخش‌هایی از کتاب ماهیگیران نوشته راتول براندائو بوده‌اند. کتابی که زندگی و خانه‌های ماهیگیرهای پرتغالی را توصیف می‌کند.

گروه معماران Corpo نمای خانه را متشکل از پنج تراس کنسول شده طراحی کرده است. این چیدمان تراس‌ها به همان اندازه که موجب تنوع در نمای ساختمان شده‌اند، برای داخل خانه هم حریم و خلوت به‌وجود آورده‌اند. هر یک از پنج تراس در ترازهای متفاوت قرار گرفته‌اند که در نتیجه هر کدام دور نمای متفاوتی را در پیش رو قرار داده‌اند. صفحات سفید نما در فضاهای داخلی هم امتداد یافته‌اند.

استفاده از پوشش‌های براق در کف به انعکاس نور در داخل اتاق‌ها و دلپذیرتر شدن فضاهای داخلی کمک می‌کند، خانه به سمت کوه‌ها در شمال بازتر می‌شود جایی که خلوت و خصوصیت بیشتری وجود دارد.

هال مرکزی که ورودی اصلی را به حیاط خصوصی پشتی مرتبط می‌کند، عملاً مسیری برای عبور باد ایجاد می‌کند که به خنک‌تر شدن فضاهای داخلی کمک می‌کند.



سازه‌های ساختمانی جدید و هوشمندانه و کاهش هزینه‌های ساخت در ایران

دست یافته است. مهندسان این شرکت با ترکیب دو تکنولوژی مختلف توانستند روش جدیدی را ابداع کنند که در نهایت به تولید یک محصول جدید منجر شده است.

محصول جدید در حقیقت دیواری ده سانتیمتری است که برای استفاده در نمای خارجی و پوشش داخلی کاربرد دارد؛ دیوارهای داخلی این سازه‌های ساختمانی جدید، بسیار سبک بوده و در برابر حریق مقاوم هستند، از دیگر مشخصات این دیوار می‌توان به عایق صدا و عایق حرارت اشاره کرد. این دیوار در نمای بیرونی از جنس بتن بوده و ضخامت اندکی دارد.

مهرناز فتاح حساری همچنین به برخی از انگیزه‌های ساخت سازه‌های ساختمانی جدید اشاره کرد؛ او معتقد است که در روند ساختمان سازی‌های امروزی، ابتدا دیوارکشی‌ها در ساختمان‌های بلند انجام می‌شود و سپس سازه‌های نما به آن اضافه می‌شود، این یعنی افزایش هزینه و زمان؛ همین مسئله انگیزه و ایده طراحی سازه‌های ساختمانی را ایجاد کرده است.

خانم فتاح حساری مدعی است که روندی که در بالا به آن اشاره شد، با استفاده از سازه‌های ساختمانی جدید این شرکت دانش بنیان، بسیار سریع‌تر و کم‌هزینه‌تر انجام می‌شود؛ چرا که این سازه از داخل، دیوارها را تشکیل می‌دهد و از خارج نیز نمای بیرونی ساختمان را به وجود می‌آورد. او همچنین اضافه کرد که استفاده از فناوری جدید به افزایش ۵۰ درصدی در سرعت ساخت و کاهش ۳۰ درصدی در هزینه‌ها منجر می‌شود. علاوه بر این، ضخامت‌ها دیوارها نیز ۳۰ درصد کاهش یافته و مقاومت بتن آن به میزان دو برابر از بتن‌های عادی بیشتر است.



پنجره ایرانیان؛ یکی از شرکت‌های دانش بنیان که در پارک فناوری پردیس فعالیت می‌کند، از سازه ساختمانی جدیدی رونمایی کرده که می‌تواند نمای خارجی و دیوارهای داخلی را پوشش دهد.

به نقل از وبسایت تکرار، سازه‌های ساختمانی جدید با طراحی هوشمندانه در کاهش هزینه‌ها و البته افزایش سرعت روند ساخت تاثیرگذار هستند.

یکی از شرکت‌های دانش بنیان که در پارک فناوری پردیس فعالیت می‌کند، از سازه ساختمانی جدیدی رونمایی کرده که می‌تواند نمای خارجی و دیوارهای داخلی را پوشش دهد. مهرناز فتاح حساری، مدیرعامل این شرکت دانش بنیان مدعی است که این شرکت دانش بنیان، به بیش از ۱۰ محصول در زمینه سازه‌های ساختمانی نوآورانه

بازی نور به کمک منشوری رنگارنگ در لابی ساختمانی مسکونی



پنجره ایرانیان؛ یک معمار هنرمند توسط به کمک منشوری رنگارنگ اثری خلاقانه و بدیع در لابی ساختمانی در نیویورک آفریده است.

به نقل از وبسایت آرشیو، یک معمار و هنرمند، با بهره‌گیری از طناب‌های رنگارنگ اثری زیبا را در لابی ساختمان مسکونی در شهر نیویورک آفریده است. این بافت‌های هندسی نور طبیعی را فیلتر کرده و به دلیل رنگارنگ بودن تضادی آشکار با دیوار بتنی زمینه دارند.

ریسمان‌های رنگارنگ به مثابه رمپی هستند که دو بلوک ساختمانی را به یکدیگر متصل کرده و به خلق پرسپکتیوی پویا منجر شده‌اند. این طناب‌ها به مقطعی فولادی بین درز صفحات بتنی متصل شده‌اند.



طراحی و معماری مرکز حمل و نقل نیویورک توسط سانتیاگو کالاتراوا



پنجره ایرانیان؛ یک مرکز تجاری و حمل و نقل در نیویورک به طور متفاوتی طراحی و معماری شده است.

به نقل از وبسایت آرشیو، معماری مرکز تجاری و حمل و نقل نیویورک توسط مهندس اسپانیایی، سانتیاگو کالاتراوا، طراحی شده و تا آخر امسال راه اندازی خواهد شد. هدف از این طراحی ایجاد دسترسی‌های پویا و جادار برای ارتباط با شهر بزرگ و شلوغ نیویورک بوده است. در این طرح ۱۱ خط راه آهن و مترو و باز شوهایی رو به ایستگاه اتوبوس و پیاده‌روهای خارج از ساختمان، ایجاد خواهد شد.

وقتی مسافران و بازدیدکنندگان وارد فضای ساختمان شوند، فکر می‌کنند وارد یک مجموعه تجاری و مرکز خرید شده‌اند. نمای خارجی این ساختمان، مانند دیگر کارهای سانتیاگو کالاتراوا ساختار اسکلتی و سازه‌ای خواهد داشت که می‌توانید آثار این سازه را در فضای داخلی ساختمان ببینید.

برای پوشش نمای داخلی ساختمان، سنگ مرمر سفید و براق انتخاب شده است.



طراحی و معماری یک خانه ویلایی در مونترال

پنجره ایرانیان؛ معماران کانادایی یک خانه ویلایی را به صورت منحصر به فردی در مونترال طراحی کرده‌اند.

به نقل از وبسایت آرشیو، خانه ویلایی maison terrebonne که به سبک خانه‌های سال‌های ۱۹۹۰ آن را طراحی کرده‌اند، با صفحات گسترده چوبی پوشیده شده است.

در معماری این ساختمان سعی کرده‌اند طبقات مختلف را که در ساختار خانه نقش مهمی دارند، حفظ کنند. طراحی و معماری خانه متناسب با فضای زندگی یک فرد است، اتاق‌ها همگی بزرگ هستند تا نور طبیعی خورشید در ساختمان بیشتر بتابد. نمای خارجی ساختمان با متریال چوب سرو پوشیده شده، در و پنجره‌های ساده خانه فریم مشکی رنگی دارند و مانند شکاف‌هایی روی حجم کلی ساختمان هستند. با قرارگیری فرم‌ها و طبقات روی هم یک پارکینگ باز ولی سرپوشیده در انتهای خانه ایجاد شده است.



کلاسی با دیوارهای متحرک

چرا که می‌تواند پاسخگوی نیازهای پیچیده احساسی، اجتماعی و ذهنی آنان باشد. طراحی در یک کارگاه آموزشی انجام شد که دانش‌آموزان با ساختن مدل‌های سه بعدی ایده‌های اولیه را مطرح و بررسی کردند. آنها در نهایت به این نتیجه رسیدند که ساختار این فضا باید به گونه‌ای باشد که هم بتواند به عنوان یک فضای آموزشی باز و هم به عنوان یک فضای بسته دنج عمل کند. دانش‌آموزان همچنین یک عرشه را در ارتفاع می‌خواستند که بتوانند از آنجا تمام محوطه را ببینند. پس از آن، متیو و فیونا با تلفیق این ایده‌ها سعی کردند طرحی را ارائه دهند که ساخت آن در یک هفته برای گروهی از دانش‌آموزان و داوطلبان ممکن باشد. این فضای مسقف، بامی با شیب یک طرفه و چهار در چرخشی ضد وزن دارد. شب‌ها درها بسته می‌شوند و روزها به عنوان یک سکو با سایه‌بان عمل می‌کنند. این آلونک با پلی‌وود ساخته شده است که پوشش رنگ پلاستیکی آن، هم ضدآب است و هم به‌سادگی قابل استفاده می‌باشد. تیم اوکفیلد همچنین در نظر دارند، اکنون که کار ساخت به پایان رسیده روی سازه، صفحات خورشیدی نصب کنند و محصولات دیمی بکارند.

پنجره ایرانیان؛ دانش‌آموزان مدرسه‌ای در شهر هال انگلستان، کلاسی با دیوارهای متحرک طراحی و اجرا کردند.

به نقل از وبسایت کانون مهندسان معمار دانشگاه تهران، دو معلم متخصص در معماری با دانش‌آموزان مدرسه‌ای در شهر هال همکاری کردند تا بتوانند کلاس درسی را با دیوارهای متحرک در فضای تخصیص یافته‌ای طراحی و اجرا کنند. ساخت این غرفه سبز چوبی به عنوان بخشی از پروژه "Made In Oakfield" مطرح شد که معمار متیو اسپرینگت و مربی مدرسه فیونا مکدونالد آن را پایه‌گذاری کردند.

این پروژه برای دانش‌آموزان بین ۱۱ تا ۱۶ ساله مدرسه اقامتی اوکفیلد که حضور در نظام آموزشی معمول برایشان دشوار است، این فرصت را فراهم می‌آورد تا فضایی آموزشی را ظرف مدت هفت روز طراحی و اجرا کنند.

فیونا می‌گوید: طرح فضاهای آموزشی خود ساخته به دانش‌آموزان این اختیار را می‌دهد که نه تنها در تصمیم‌گیری برای فضاهای شهری سهیم باشند بلکه خود فضایی را در آن خلق کنند. این پروژه برای موفقیت نوجوانان مدرسه اوکفیلد که در نظام آموزشی معمول تحصیل نکرده‌اند و به متخصصان نیاز دارند بسیار مهم است



مجتمعی مسکونی که ساکنان آن می توانند در آن کشاورزی کنند!



پنجره ایرانیان؛ قرار است در شهر تورنتو کانادا ساختمان مسکونی ساخته شود که ساکنان بتوانند در آن به کشاورزی مشغول باشند.

به نقل از وبسایت تکرا، جمعیت جهان روز به روز در حال افزایش است و با شلوغ شدن شهرها، شهروندان هر چه بیشتر گرفتار شهرنشینی می شوند و مشکلات حاصل، موضوع بحث بسیاری از معماران جهان است. از این رو در شهرهای پیشرو جهان، شاهد ظهور ساختمان‌هایی هستیم که هم فضای سبز را به شهرها می آورند و هم محیط مورد نیاز سکونت را فراهم می کنند.

با وجود این مشکلات و همینطور نیاز بیشتر انسان‌ها به غذا و کشاورزی، به زودی در محله غربی خیابان کوپین شهر تورنتو کانادا، ساختمانی ساخته خواهد شد که فضایی هم برای کشاورزی، و هم برای سکونت ایجاد می کند. این ساختمان توسط دو شرکت که تجربه خوبی در ساخت بناها در این منطقه دارند بنا خواهد شد.

در این ساختمان، همچنین فروشگاه‌هایی در طبقه همکف و دفاتر اداری در طبقه دوم قرار دارد. هدف از این کار، درخواست از کسب و کارها و مستاجرهای برای اشتراک گذاری پروژه ایده آلمان است. علاوه بر این‌ها، واحدهای مسکونی یک و دو طبقه هم در طبقه بالایی قرار دارند و هر کدام، باغچه خودشان را دارند و صاحبان آن می توانند برای خودشان سبزیجات پرورش بدهند. کفی‌های کم عمق به کار رفته، باعث تابش نور کافی به واحدها می شود، و همینطور بالکن‌ها و تراس‌های شبکه بندی شده، از فضای مورد نیاز برای قرار دادن میز و صندلی، گیاهان و باربیکیو برخوردارند.

برنامه‌های همگانی با موضوع غذا که برای این ساختمان برنامه ریزی شده، شامل گلخانه‌های داخلی هستند که برای مراقب از گیاهان و بذرها و همینطور به عنوان آشپزخانه‌هایی برای میزبانی مهمانی‌ها ساخته شده‌اند.



طراحی مجموعه بزرگ لوکزامبورگ

پنجره ایرانیان؛ طرح استودیو آریکیتکتونیا برای تکمیل پروژه چند کاربردی عظیم شهر لوکزامبورگ انتخاب شد.

به نقل از وبسایت آرشیکت، دولت لوکزامبورگ اعلام کرده برای تکمیل پروژه چند کاربردی عظیم شهر لوکزامبورگ، طرح استودیو آریکیتکتونیا را انتخاب کرده است. این شرکت که در میامی قرار دارد درحالی برنده رقابت طراحی این مجموعه بزرگ شده است که نام‌های بزرگی چون بیارکه انگلستان، فاکساس و معماران نوتلینگز ریچیک در آن شرکت کرده بودند.

این مجموعه ۴۰ هزار مترمربعی، می‌تواند نقش مهمی در توسعه بخش کرچبرگ داشته باشد؛ منطقه‌ای که محل قرارگیری نهادهای اروپایی بسیاری است. این مجموعه با ۲۷ طبقه بلندترین ساختمان این کشور خواهد بود که شامل مراکز خرید، واحدهای مسکونی و دفاتر اداری می‌باشد.

کانسپت طراحی این پروژه شامل ادغام فولد طبیعی دو بام سبز برج‌های مسکونی و ایجاد ارتباط آنها با برج اداری مجاور می‌باشد. این طرح همچنین یک پلازای عمومی و ایستگاه تراموای جدید را ایجاد می‌کند و دادگاه اروپایی مجاور آن را به سالن فیلارمونیک لوکزامبورگ متصل می‌سازد.

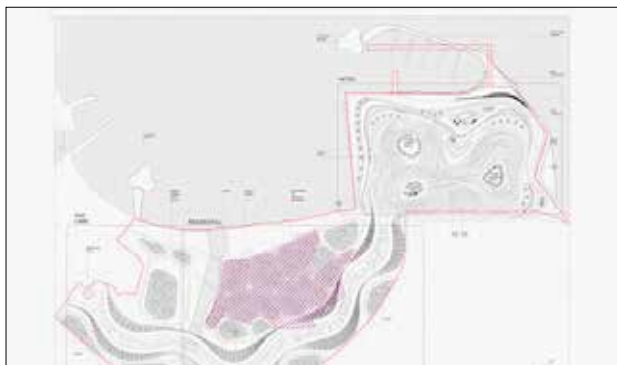


طراحی هتل گردشگری با الهام از منظر اطراف

پنجره ایرانیان؛ یک گروه معماری با الهام از طبیعت یکی از جزایر کشور کره جنوبی هتلی را طراحی کرده‌اند.

به نقل از وبسایت آرشیوتکت، طراحی هتل Jeju Hills توسط آتلیه Lava در جزیره‌ای در کشور کره انجام شده است. جزیره مذکور در جنوب شرقی کشور کره قرار دارد و بین کره، ژاپن و چین قرار گرفته است. موقعیت خاص قرارگیری جزیره، تنوع فصلی آن و بهره‌مندی از مناظر زیبا باعث شده تا به مقصد تعداد زیادی جهانگرد تبدیل شود. همچنین در این جزیره کوه آتشفشان معروف Hallasan قرار دارد. طراحی معماری هتل با الهام از کوه آتشفشان و توپوگرافی جزیره انجام شده است.

فرم هتل فرمی ارگانیک و در امتداد منظر طبیعی محیط می‌باشد و مانند کوهی عظیم دارای دره‌های بسیاری است. این هتل دارای ۲۰۰۰ اتاق است که گرداگرد نمای تراس‌دار ساختمان قرار گرفته‌اند. از داخل نیز اتاق‌ها گرداگرد آتریومی مرکزی قرار گرفته‌اند. هتل همچنین از سینما، رستوران، اسکله تفریحی و آکواریوم برخوردار است. زیربنای پروژه در مجموع ۶۰۰ هزار مترمربع می‌باشد و ارتفاع آن در مرتفع‌ترین نقطه به ۷۷ متر می‌رسد.



نورپردازی الگوریتمیک با استفاده از ریاضیات

پنجره ایرانیان؛ یک گروه نورپردازی با استفاده از روش‌های ریاضی طراحی خلاقانه‌ای را ارائه دادند.

به نقل از وبسایت آرشیو، الگوریتم بیان و شعر ریاضی طبیعت است. گروه نورپردازی و طراحی روشنی toan nguyen، سیستم نوری موجی را طراحی و اجرا کرده‌اند که از سبک معماری الگوریتمیک و سیستم محاسبات ریاضی بهره می‌برد. این سیستم نوری مجموعه‌ای از لامپ‌های کره‌ای کوچک معلق است که در کنار یکدیگر

دسته پرندگان یا یک دوش آب یخ‌زده را در ذهن تداعی می‌کنند. این سیستم نوری، چیز پیچیده‌ای نیست و تنها خلاقیتی که می‌توان در آن مشاهده کرد استفاده از یکی از سبک‌های معماری در سیستم نورپردازی است. به‌وسیله این سبک و تکنیک، می‌توان اشکال مختلفی را خلق کرد و با هزینه اجرایی مقرون به صرفه آن را به اجرا درآورد. در این سیستم نوری از لامپ‌های ال.ای.دی ۲ وات استفاده شده است که در مجموع مصرف برق کم و نور قابل قبولی را از خود به نمایش می‌گذارند.



معماری یک مجتمع تجاری در بلژیک

این ساختمان چند منظوره دارای عرصه‌هایی اعم از ۱۲۲ واحد تجاری، یک استودیو تلویزیونی و رادیویی برای شبکه RTBF بلژیک، و یک فضای وید (Void) مرکزی گسترده می‌باشد. فضای اسکیت روی یخ (پاتیناژ) و سالن سینما از فضاهایی است که در آینده در این مرکز تعبیه می‌شود.

پنجره ایرانیان؛ یک ساختمان چندمنظوره با طراحی بسیار زیبا و منحصر به فرد در بلژیک ساخته شد. به نقل از وبسایت آرشیو، معماری نمادین ساختمان Mediacite در سیتی به مساحت ۵/۶ هکتار به اجرا رسیده که تغییری مهم از یک زمین بلااستفاده به مکانی صنعتی بوده است.





گزارش اختصاصی پنجره ایرانیان از دومین دوره نمایشگاه آلومینیوم اراک؛

گام‌های خسته صنعت در سرزمین آلومینیوم

اشاره

دومین دوره نمایشگاه بین‌المللی آلومینیوم اراک از ۲۷ تا ۳۱ شهریورماه ۹۶ در محل دائمی نمایشگاه‌های استان مرکزی برگزار شد. هم‌زمان با دومین دوره نمایشگاه بین‌المللی آلومینیوم اراک، شانزدهمین نمایشگاه تخصصی صنعت ساختمان، اولین نمایشگاه HSE و چهارمین نمایشگاه برق، آب و فاضلاب نیز برگزار شد. دومین نمایشگاه بین‌المللی آلومینیوم ایران در تاریخ یادشده با حضور بیش از ۶۰ شرکت مرتبط صنعت آلومینیوم، پروفیل و مواد اولیه این صنعت در فضایی به وسعت ۳۰۰۰ مترمربع با هدف ایجاد بستر مناسب جهت انعقاد تفاهم‌نامه‌های تجاری میان شرکت‌های حاضر در نمایشگاه و متخصصان این حوزه برگزار شد. شانزدهمین نمایشگاه تخصصی صنعت ساختمان، سیستم‌های سرمایشی و گرمایشی، تاسیسات، ماشین‌آلات و صنایع وابسته نیز در فضایی به وسعت ۵۰۰۰ مترمربع و با حضور بیش از ۷۰ شرکت‌کننده شامل شرکت‌های مرتبط با حوزه ساختمان، انبوه‌سازی، آسانسور و پله‌برقی، در و پنجره، سرمایش و گرمایش، شیرآلات، لوله و... و نمایندگی‌های شرکت‌های داخلی، خارجی مرتبط در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی استان مرکزی با هدف ایجاد فرصتی مناسب جهت نمایش آخرین دستاوردها و فناوری‌های نوین این عرصه‌ها و خدمات مربوطه و فراهم کردن زمینه لازم جهت مبادلات علمی، تخصصی و اقتصادی برگزار شد. اولین نمایشگاه HSE و چهارمین نمایشگاه صنعت برق، آب و فاضلاب نیز دو عنوان نمایشگاهی دیگر بود که هم‌زمان با این نمایشگاه‌ها، با رویکرد بهینه‌سازی مصرف انرژی و با حضور واحدهای مرتبط با سلامت و ایمنی، سازمان محیط‌زیست، شرکت پتروشیمی اراک و شرکت‌های مرتبط برگزار شد. در خلال برگزاری این نمایشگاه‌ها، ۱۳ کارگاه آموزشی و سمینار تخصصی با موضوعات مختلف مرتبط با موضوع نمایشگاه‌ها، توسط استادان به‌نام استانی و کشوری برگزار شد. گروه خبری نشریه پنجره ایرانیان به روال همیشگی ضمن برپایی غرفه در این نمایشگاه، با حضور در غرفه شرکت‌های مرتبط با صنعت در و پنجره، پای درد دل و اظهارنظرهای این عزیزان نشست که متن زیر ماحصل این گفتگوها است.

سوالات زیر به‌صورت مشترک از افراد حاضر در نمایشگاه پرسیده شد:

۱. شرکت و زمینه فعالیتتان را معرفی کنید؟ آیا محصول جدیدی در نمایشگاه ارائه کردید؟
۲. نمایشگاه امسال اراک را چگونه ارزیابی می‌کنید؟ آیا از نحوه برگزاری و میزان استقبال بازدیدکنندگان راضی بودید؟
۳. آیا برگزاری چنین نمایشگاه‌هایی بر رشد صنعت و رونق بازار تاثیری دارد؟

فرهود جباری | فولاد پیچ



۱. شرکت فولاد پیچ که سومین دوره حضور در نمایشگاه اراک را پشت سر می‌گذارد در زمینه یراق‌آلات یو.پی.وی.سی و لوازم شیشه‌های دوجداره فعالیت می‌کند.

۲. نمایشگاه نسبت به دوره‌های قبل پربارتر شده و شرکت‌های قوی‌تری در آن شرکت می‌کنند. وقتی شرکت‌های بیشتر و قوی‌تری در نمایشگاه شرکت کنند بالطبع رقابت بهتری در بازار شکل می‌گیرد و این رقابت به نفع همه خواهد بود و باعث رونق بیشتر بازار خواهد شد. نحوه برگزاری نمایشگاه نسبت به دو دوره قبلی که ما در نمایشگاه حضور داشتیم خیلی بهتر بود. میزان بازدید و استقبال از نمایشگاه هم نسبتاً خوب و راضی‌کننده بود.

۳. نمایشگاه صد درصد برای هر فعالیت صنعتی و تولیدی مفید است چراکه باعث آشنایی و ارتباط مصرف‌کننده و تولیدکننده می‌شود. مهم‌ترین دلیل حضور ما در نمایشگاه بحث برندسازی است و این‌که شاید به قول همکاران، شرکت ما را در استان مرکزی همه بشناسند ولی لازم است که برای تثبیت و حفظ جایگاه شرکت و برندمان همچنان در صحنه باشیم و نمایشگاه فرصت مناسبی برای این کار است که ما از آن به‌خوبی استفاده می‌کنیم.



زهره فرجی | آذر صنعت نورلو پلاست



۱. شرکت آذر صنعت نورلو پلاست که در زمینه تهیه و توزیع تیغه‌های پلی‌آمید و نوارهای پی.وی.سی مورد استفاده در پنجره‌های دوجداره یو.پی.وی.سی فعالیت دارد دومین سال حضور در نمایشگاه آلومینیوم اراک را تجربه می‌کند.

۲. واقعیت این است که انتظار ما از نمایشگاه اراک به‌عنوان مهد آلومینیوم کشور بسیار بیشتر است و عدم حضور شرکت‌های بزرگ به وجهه این نمایشگاه ضربه زده است. سال گذشته هم که در نمایشگاه حضور داشتیم بسیاری از شرکت‌های بزرگ و مطرح آلومینیوم کشور که در اراک و جاهای دیگر هستند در نمایشگاه مشارکت نداشتند و این یک نقطه ضعف بزرگ برای این نمایشگاه است. البته شاید این موضوع به ضعف مدیریت برگزارکننده نمایشگاه، عدم حمایت اسپانسرها، مشکلات شخصی شرکت‌ها یا شرایط رکود حاکم بر بازار مرتبط باشد ولی به هر دلیل که باشد این موضوع برای نمایشگاهی در این حد قابل قبول نیست و باید برای سال‌های آینده چاره اساسی برای آن اندیشیده شود. ازجمله دیگر نکات منفی این نمایشگاه برگزار کردن چهار عنوان مختلف نمایشگاهی با موضوعات متفاوت در یک‌زمان است که به نظر من این موضوع هم به برگزاری مطلوب این نمایشگاه‌های تخصصی ضربه وارد کرده است.

۳. به نظر من مهم‌ترین خفیه نمایشگاه‌ها ایجاد یک شور و هیجان است که به‌ویژه در این دوره رکود برای صنعت و بازار ما خیلی لازم و ضروری است. حضور صنعتگران، بازاریان، مصرف‌کنندگان، مردم عادی و مسئولان در یک فضای نمایشگاهی و دیدارهایی که شاید تکراری هم باشد ولی باعث ایجاد یک شور و شوق در افراد می‌شود تا با انرژی بیشتری به کار تولید و فروش و ... بپردازند و فضای کسب‌وکار رونقی نسبی بگیرد. نمایشگاه ویتترین و آبروی هر صنعت است و همه فعالان آن صنعت باید به‌نوبه خود در بهتر برگزار شدن آن نمایشگاه تلاش کنند تا در سایه این همکاری و همفکری سال‌به‌سال شاهد نمایشگاه‌های بهتر و پربارتری باشیم.





حمیدرضا شریفی | اراک وین

۱. شرکت اراک وین نماینده انحصاری پروفیل آورتا در استان مرکزی و غرب کشور است. محصول جدید ما در این نمایشگاه توری‌های پلیسه بود.
۲. این نمایشگاه چون تخصصی است نسبت به

نمایشگاه‌های عمومی عرضه کالا بازدیدکننده کمتری دارد و این تا حدودی طبیعی است. با این حال میزان استقبال از نمایشگاه و حضور بازدیدکنندگان در غرفه ما خوب بود و راضی هستیم. نحوه تبلیغات و اطلاع‌رسانی به مردم خیلی ضعیف بود و اگر در این زمینه بهتر عمل می‌شد مطمئناً بازدیدکننده بیشتری در نمایشگاه حضور پیدا می‌کرد. یکی دیگر از ایراداتی که می‌توان به این نمایشگاه گرفت زمان برگزاری آن است که با ماه محرم و اول مهر هم‌زمان شده است.

۳. مهم‌ترین عامل حضور در نمایشگاه بحث معرفی محصولات ما به مصرف‌کنندگان است. ما در نمایشگاه می‌توانیم ضمن دیدن فناوری‌های جدید و محصولات سایر شرکت‌ها، مشتریان تازه پیدا کنیم و با معرفی محصولات خودمان بازارمان را گسترش دهیم. موضوع دیگری که در این شرایط بازار می‌تواند به رونق بازار ما کمک کند پرداختن به بحث تعویض پنجره‌های قدیمی با پنجره‌های دوجداره است.

چون همان‌طور که می‌دانید بازار ساخت‌وساز راکد است و ساختمان جدیدی ساخته نمی‌شود که نیاز به پنجره داشته باشد به همین دلیل ما تلاش می‌کنیم در بحث تعویض پنجره‌ها بیشتر وارد شویم تا به‌نوعی رکود حاکم بر بازارمان را از بین ببریم.



سید حسین جمال | تابش جام اراک

۱. مجموعه ما به‌عنوان دفتر فروش مرکزی شرکت صنایع شیشه تابش جام اراک بانام اراک سکوریت فعالیت می‌کند. شرکت ما در زمینه تولید انواع شیشه‌های ساختمانی، صنعتی، سکوریت، هود و گاز، ضدگلوله، ضد سرقت، خم، رنگی، فتو لمینیت و تمامی شیشه‌هایی که زمانی در خارج از ایران تولید می‌شد، فعالیت می‌کند. شیشه‌های فتو لمینیت و ضد سرقت جدیدترین محصولات ما در نمایشگاه امسال است.

۲. البته میزان اطلاع‌رسانی و تبلیغات محیطی این نمایشگاه در سطح شهر بسیار ضعیف است و خیلی‌ها از برگزاری نمایشگاه اطلاعی ندارند. با این حال چون بازدیدکننده این نمایشگاه نسبت به سایر نمایشگاه‌هایی مثل نمایشگاه‌های عرضه پوشاک که مصرفی هستند فرق می‌کند و بازدیدکننده تخصصی دارند نحوه اطلاع‌رسانی و تبلیغات هم باید متفاوت و تخصصی باشد.

ما در این نمایشگاه بازدیدکنندگانی از سلیمانیه عراق، مریوان، نیشابور و جاهای دیگر داشتیم که البته به‌صورت گذری از نمایشگاه اطلاع پیدا کرده بودند. نمایشگاه در مجموع با توجه به بضاعتی که صنعت و بازار ما دارد بد نیست و قابل قبول است.

۳. برگزاری نمایشگاه به رونق بازار و رفع رکود هیچ کمکی نمی‌تواند بکند چراکه این موضوع به دلایل دیگری مرتبط است و باید از جاهای دیگری کار درست شود. تنها حسن نمایشگاه این است که شرکت‌های مختلف محصولاتشان را با توجه به توانایی‌هایشان معرفی می‌کنند تا مصرف‌کنندگان محصولات مورد نظرشان را با اطمینان بیشتری انتخاب کنند.





علی موتمن | صنایع توری کاشان

۱. صنایع توری کاشان که در زمینه تولید انواع توری از جنس آلومینیوم فعالیت دارد اولین سال حضور در نمایشگاه آلومینیوم اراک را تجربه می‌کند.

۲. واقعیت این است که ما به‌عنوان یک شرکت

غیربومی از نحوه برگزاری نمایشگاه راضی نیستیم. تمامی مراحل حضور ما از ثبت‌نام تا غرفه‌آرایی به شکل غیرحضور و تلفنی و اینترنتی انجام گرفت و متأسفانه وقتی در نمایشگاه حضور پیدا کردیم میان آن چیزی که از راه دور و از طریق عکس درباره غرفه‌مان در اینترنت دیده بودیم با چیزی که به ما تحویل دادند زمین تا آسمان تفاوت بود. متأسفانه استقبال شرکت‌های غیربومی از نمایشگاه اراک خیلی ضعیف بود و محدود شرکت‌هایی هم که در نمایشگاه حضور دارند متعلق به خود اراک و استان مرکزی هستند در صورتی که اراک به‌عنوان قطب آلومینیوم می‌توانست نمایشگاه پربارتری را برگزار کند.

۳. مخاطب این نمایشگاه مردم عادی جامعه نیستند و باید صنعتگران و بازرگانان در این نمایشگاه‌ها حضور پیدا کنند تا بر روی کسب‌وکار ما تأثیر بگذارد. متأسفانه باوجود این که این نمایشگاه با عنوان نمایشگاه بین‌المللی آلومینیوم اراک برگزار می‌شود اما به‌جز تعداد معدودی تراکت تبلیغاتی در شهر اراک در جای دیگری تبلیغ نشده و حتی صنعتگران تهران و سایر شهرهای اطراف هم از این نمایشگاه بی‌خبر هستند. هدف عمده ما از حضور در این نمایشگاه معرفی شرکت و محصولاتمان بود که تا حدودی به خواسته‌مان رسیدیم.



محمد رضا شاه صنمی | زرین پروفیل اراک

۱. صنایع آلومینیوم زرین پروفیل اراک در زمینه تولید بیلت و انواع مقاطع صنعتی و ساختمانی آلومینیومی فعالیت می‌کند. محصول جدید ما در نمایشگاه آلومینیوم اراک پنجره‌های دوجداره نرمال و ترمال بریک بود.

۲. نحوه برگزاری نمایشگاه نسبتاً ضعیف بود و همان‌طور که می‌بینید تعداد زیادی از غرفه‌ها خالی هستند. آن‌طور که ما اطلاع داریم برخی شرکت‌ها یکی دو روز مانده به شروع نمایشگاه از حضور در نمایشگاه انصراف داده‌اند که این برای ما هم جای سوال دارد. این سالن‌های خالی و این نحوه برگزاری برای شهری که ادعای این را دارد که قطب آلومینیوم کشور است یک نقطه‌ضعف بزرگ محسوب می‌شود. در مجموع ما خیلی از این نمایشگاه راضی نیستیم و آن بازخوردی که انتظار داشتیم را برای ما نداشته است. زمان برگزاری نمایشگاه هم اصلاً مناسب نبود. همان‌طور که می‌دانید زمان برگزاری نمایشگاه در تاریخ دیگری بود ولی تغییر کرد که متأسفانه هم‌زمان شد با ماه محرم و شروع سال تحصیلی و این موضوع هم روی میزان استقبال بازدیدکنندگان تأثیر منفی داشت. بسیاری از شرکت‌های بزرگ که در اراک فعالیت می‌کنند در این نمایشگاه مشارکت نکرده‌اند که این نیز از جمله نکات ضعف نمایشگاه به حساب می‌آید.

۳. برگزاری نمایشگاه حتماً برای ما مفید است. این نمایشگاه باعث می‌شود که حداقل مردم اراک شرکت ما را بشناسند و بدانند شرکتی با این نام و این مشخصات در این شهر وجود دارد و توانایی تولید چنین محصولاتی را دارد. البته امیدواریم در دوره‌های بعد نمایشگاه آلومینیوم اراک به‌صورت تخصصی‌تر و به‌تنهایی برگزار شود نه در کنار چند عنوان نمایشگاهی دیگر و با شرکت‌های مختلفی که هرکدام در شاخه‌ای فعالیت می‌کنند.





سمیه لنجابی | ماهد آلومینیوم

۱. شرکت ماهد آلومینیوم در زمینه تولید انواع مقاطع آلومینیومی صنعتی و ساختمانی در شهر اراک فعالیت می‌کند. محصولات جدید ما در نمایشگاه امسال نرده‌های آلومینیومی ساختمانی بود ضمن این که مقاطع قبلی شرکت مدت یک سال است که تحت لیسانس و با قالب‌های شرکت FERRO ایتالیا تولید می‌شوند و تمامی این مقاطع با کیفیت بالاتر در نمایشگاه عرضه شده‌اند.

۲. نحوه اجرا و برگزاری نمایشگاه امسال نسبتاً خوب بود و ما مشکل خاصی نداشتیم اما در بحث تبلیغات و اطلاع‌رسانی مثل همیشه ضعف‌هایی وجود داشت که این مسئله روی میزان استقبال بازدیدکنندگان تأثیر منفی گذاشته بود. با توجه به این که اراک مهد آلومینیوم کشور است باید روی بحث تبلیغات نمایشگاه آلومینیوم در اراک بیشتر از آنچه هست کار شود تا بیشتر دیده شود.

متأسفانه نمایشگاه اراک به دو دلیل نسبت به نمایشگاه‌های شهرهای دیگری مثل تبریز، اصفهان، تهران، شیراز، مشهد و ... ضعیف‌تر است یکی همین بحث تبلیغات و اطلاع‌رسانی به مردم و دیگری زمان برگزاری نمایشگاه که بسیار نامناسب است.

۳. برگزاری نمایشگاه تأثیر خوبی روی صنعت ما دارد. این نمایشگاه دومین سال است که برگزار می‌شود و مطمئناً در سال‌های آینده می‌تواند با رفع کمبودها و بهبود شرایط به نحو مطلوب‌تری برگزار شود و تأثیر بیشتری بر صنعت آلومینیوم داشته باشد. شهر اراک به عنوان قطب آلومینیوم کشور پتانسیل مناسبی برای ارتقا صنعت آلومینیوم دارد که باید از طرف مسئولان، سرمایه‌گذاران و صنعت‌گران توجه بیشتری به آن صورت گیرد.



محسن رسولی | کوثر پروفیل

۱. شرکت کوثر پروفیل اراک بیش از هفت سال است که با احداث کارخانه‌ای در شهرک صنعتی شماره دو اراک، به تولید انواع مقاطع و محصولات آلومینیومی مشغول است.

۲. با وجود اینکه اراک پایتخت آلومینیوم ایران است ولی استقبال از نمایشگاه اینجا بسیار ضعیف و کمتر از نمایشگاه تهران است و این تا حدودی طبیعی است. با این حال چون نمایشگاه محلی است که ما برای بازار یک سال آینده‌مان در آن برنامه‌ریزی می‌کنیم تلاش داریم که بیشترین استفاده را از نمایشگاه ببریم و نحوه عرضه محصول و مراوده با مشتریانمان را برای یک سال آینده مشخص کنیم. خدمات عرضه‌شده و مدیریت نمایشگاه نسبتاً خوب و تبلیغات هم در حد معقول بود اما انتظار ما از دست‌اندرکاران نمایشگاه و مسئولان استان مرکزی بیشتر از این است.

۳. برگزاری و حضور در نمایشگاه صد درصد برای معرفی و شناخت شرکت‌ها، محصولات و فعالیت‌هایشان مفید است و انگیزه شخصی ما هم برای حضور در نمایشگاه همین موضوع است. ما می‌توانیم در نمایشگاه بدون واسطه و رودررو با برخی از مشتریان، همکاران و فعالان صنعتان ارتباط برقرار کنیم.

نمایشگاه فرصت مناسبی است که ما تولیدکنندگان و صنعت‌گران دست‌اندرکار یک سال کاری خود را در آن ارائه می‌کنیم و بازخورد نمایشگاه می‌تواند برای برنامه‌ریزی کاری ما بسیار مهم باشد.





مصطفی دخایی | آلومینیوم کهن بنیاد اراک

۱. شرکت آلومینیوم کهن بنیاد اراک که اولین دوره حضور در نمایشگاه آلومینیوم اراک را سپری می‌کند در زمینه تولید بیل، شمش و مقاطع آلومینیومی و خدمات تکمیلی شامل آنادایزینگ و رنگ الکترواستاتیک و دکورال با ظرفیت اصلی ۳۰ هزار تن در سال در اراک فعالیت می‌کند.

۲. زمان برگزاری نمایشگاه اصلا مناسب نیست چون از یک طرف پایان تعطیلات تابستانی و مسافرت‌های مردم است و از طرف دیگر شروع سال تحصیلی و درگیری مردم با شروع کلاس درس و مدرسه و دانشگاه است. تبلیغات هم ضعیف بود و در صداوسیما اراک یکبار هم اطلاع‌رسانی نمایشگاه صورت نگرفت. با این حال از میزان استقبال مردم از نمایشگاه کم‌وبیش راضی بودیم.

۳. نمایشگاه به دلیل این که ایجاد رقابت می‌کند خوب و تاثیرگذار است چون هر کاسی به رقابت نیاز دارد. ما در نمایشگاه محصولاتمان را به بازار و مشتریان معرفی می‌کنیم و مردم با شناخت ما و محصولاتمان بهتر می‌توانند خرید کنند.



رضا حمزه‌لویی | گروه تولیدی بابک

۱. گروه تولیدی صنعتی بابک در زمینه تولید و پنجره یو.پی.وی.سی فعالیت می‌کند و نماینده انحصاری پروفیل ایده‌آل و همچنین نمایندگی فروش پروفیل دکتروین در اراک را نیز در اختیار دارد.

۲. اطلاع‌رسانی نمایشگاه خیلی ضعیف بود و توصیه من به مدیریت نمایشگاه این است که برای بهتر برگزار کردن نمایشگاه باید تبلیغات و اطلاع‌رسانی بیشتری انجام شود. ما خودمان به دوستان و همکاران اطلاع‌رسانی می‌کنیم و این برای نمایشگاه یک نقص است. میزان بازدیدکننده نسبت به سال‌های قبل ضعیف‌تر بود که یکی از دلایل آن همین ضعیف بودن بحث تبلیغات است. ۳. نمایشگاه محلی برای معرفی شرکت‌ها و محصولاتشان است. با توجه به نام‌گذاری امسال به نام اقتصاد مقاومتی؛ تولید ملی و اشتغال باید دولت از شرکت‌های تولیدی حمایت بیشتری انجام دهد تا ما هم بتوانیم حضور موثرتری در بازار داشته باشیم.



احمد سلیمانی | پارس وین مرکزی

۱. شرکت پارس وین مرکزی سومین دوره حضور در نمایشگاه‌های اراک را تجربه می‌کند. ما در زمینه تولید و پنجره یو.پی.وی.سی و ارائه انواع خم در استان مرکزی فعالیت می‌کنیم. محصولات جدید ما در نمایشگاه امسال

پنجره‌هایی است با خم‌های جدید از جمله خم ۴۴ سانتیمتری و خم هلالی کشویی، که تاکنون در کشور انجام نشده است. همچنین پنجره‌ای که بازشو آن از بیرون است و این هم ابتکار خودمان است.

۲. نمایشگاه امسال با توجه به اوضاع کلی بازار خوب بود و مشکل خاصی نداشت اما نسبت به گذشته، مانند سال‌ها ۸۸ و ۸۹، ضعیف‌تر بود.

۳. نمایشگاه محل مناسبی است که افراد با همدیگر آشنا می‌شوند و محصولات جدید به بازار معرفی می‌شود. نمایشگاه‌های شهرستان‌ها فرصت خوبی است برای ما که در شهرستان فعالیت می‌کنیم و امکاناتی را که در تهران وجود دارد در اختیار نداریم، تا خودمان و توانایی‌هایمان را به صنعت و بازار بهتر معرفی کنیم.



مهدی نظری | کهن درب آریا



۱. شرکت کهن درب آریا که نمایندگی پروفیل سیندژ در استان مرکزی را در اختیار دارد در زمینه تولید در و پنجره دوجداره یو.پی.وی.سی و آلومینیوم فعالیت می‌کند. محصول جدید ما در نمایشگاه امسال اراک پروفیل کشویی سیندژ بود.

۲. مدیریت و نحوه برگزاری نمایشگاه نسبت به سال‌های قبل بهتر بود هرچند میزان بازدیدکننده کمتر بود. البته آن‌طور که من دیدم میزان اطلاع‌رسانی و تبلیغات نسبت به دوره‌های قبل حتی بیشتر بود ولی علت این را که استقبال کمتری از نمایشگاه شده است من هم نمی‌دانم. شاید زمان برگزاری نمایشگاه کمی نامناسب بود و اگر مثلاً یکی دو ماه زودتر یا دیرتر برگزار می‌شد و در این تاریخ نبود شرایط بهتری داشت. به نظر می‌رسد هم‌زمانی نمایشگاه با اول ماه مهر و شروع مدارس و همچنین تقارن آن با ماه محرم از جمله عواملی بوده که روی میزان استقبال از نمایشگاه تأثیر منفی داشته است.

۳. برگزاری نمایشگاه به رونق کسب‌وکار و بهبود شرایط بازار کمک می‌کند به شرطی که دولت نیز از ما و صنعت ما حمایت کند. در همین نمایشگاه قیمتی که بابت غرفه‌ها از ما می‌گیرند بسیار زیاد است و برای ما که از هیچ جایی حمایت نمی‌شویم و شرایط فعلی بازار هم به نفع ما نیست خیلی سنگین است. اگر زمان برگزاری نمایشگاه در تاریخ‌هایی باشد که فصل کاری نباشد و تداخلی با ایامی مانند محرم و اول مهر نداشته باشد، بیشتر می‌توان از نمایشگاه استفاده کرد.



حمیدرضا افتخاری | اطلس پویا اراک



۱. شرکت اطلس پویا اراک در زمینه تولید مقاطع مختلف آلومینیومی و ساخت در و پنجره فعالیت می‌کند و دومین دوره حضور در نمایشگاه را تجربه می‌کند. محصول جدید ما در نمایشگاه امسال جام‌های بالکنی است که قبلاً از خارج وارد می‌شد ولی ما آن را به صورت بومی طراحی و تولید کردیم.

۲. با توجه به این که مدت زمان زیادی از راه‌اندازی نمایشگاه آلومینیوم اراک نمی‌گذرد نمی‌توان انتظار زیادی هم داشت. باید صبر کرد تا نمایشگاه در بین مردم و صنعتگران جا بیفتد و رفته‌رفته به عنوان یک نمایشگاه تخصصی در زمینه آلومینیوم در اراک که قطب آلومینیوم کشور است شناخته شود. برای این کار باید ضمن تلاش برای بهبود شرایط برگزاری، زمان ثابت و مشخصی به این نمایشگاه اختصاص پیدا کند و به هیچ عنوان تغییر نکند تا همه بدانند که هر سال در فلان زمان نمایشگاه آلومینیوم اراک برگزار می‌شود. زمان برگزاری نمایشگاه اراک پنج روز است و این کمی طولانی است به همین دلیل شاید میزان بازدیدکننده در این روزها پراکنده شود و کم به نظر برسد.

۳. نمایشگاه‌ها چون ارتباط بی‌واسطه بین تولیدکننده و مشتری می‌شود برای هر دو طرف خیلی خوب است. انگیزه ما هم برای حضور در نمایشگاه‌ها کسب بازارها و مشتریان جدید است تا از این طریق با گسترش فعالیت‌هایمان بتوانیم به رشد بیشتری دست پیدا کنیم.

نمایشگاه ویرترین صنعت و برآورد یک سال فعالیت یک صنف است. به همین دلیل باید جدیدترین محصولات و تکنولوژی‌های روز در نمایشگاه عرضه شود تا از این طریق موجبات رشد و توسعه صنعت فراهم شود.







فربد
کیفیت، غالب است



پروفیل در و پنجره
یو، پی، وی، سی

www.ktfarbod.com

۰ ۲۱ - ۲۷۶۱۱

ایرانیان

رزومه

نشریه پنجره ایرانیان

نخستین ماهنامه تخصصی صنعت در و پنجره و بهینه‌سازی انرژی ایران

بازدید اختصاصی پنجره ایرانیان از واحد فنی و
پشتیبانی شرکت وین‌تک ۱۰۰

تجلیل از هافمن به عنوان چهره ماندگار صنعت و
تجارت ۱۰۶



فاربود
کیفیت، غالب است

پروفیل درب و پنجره

یو، پی، وی، سی

www.ktfarbod.com

۰۲۱ - ۲۷۶۱۱



در سومین دور از بازدیدهای اختصاصی پنجره ایرانیان از مجموعه وین تک انجام شد:

و گفتگوی اختصاصی با مدیریت این واحد

اشاره

وین تک، برندی معتبر و جهانی و در حال حاضر به عنوان بزرگترین واحد تولید پروفیل های یو.پی.وی.سی در ایران است که به یمن تنوع بالا در تولید مقاطع مختلف پروفیل و با بالاترین استانداردهای داخلی و بین المللی نامی آشنا برای تمامی متخصصان صنعت ساختمان کشور می باشد. گروه خبری ماهنامه پنجره ایرانیان در ادامه و در سومین بخش از مجموعه بازدیدها از بزرگترین واحد تولیدی پروفیل یو.پی.وی.سی کشور و همچنین پاسخ به این سوال که آیا واقعا وین تک پنجره یک است، به واحد فنی و پشتیبانی این مجموعه مراجعه و گزارشی در این زمینه تهیه کرد. واحد فنی و پشتیبانی وین تک در مجموعه انبار مرکزی در منطقه صنعتی صفادشت تهران مستقر است و آقای محمد نظری مدیریت این واحد را بر عهده دارد. وی دانش آموخته رشته مکانیک بوده و مدت ۸ سال است که با مجموعه وین تک در حال همکاری می باشد. در حال حاضر مدیریت واحد فنی و پشتیبانی و همچنین مدیریت بخش انبار تهران بر عهده ایشان است. فعالیت های واحد فنی و پشتیبانی و همچنین خدمات ارائه شده در این بخش از مهمترین مباحث تشریح شده توسط وی می باشد که در ادامه به آن خواهیم پرداخت:



♦ درباره پیشینه و لزوم استقرار واحد فنی در مجموعه وین تک توضیح دهید؟

پیشینه فعالیت اصلی شرکت وین تک در ایران به سال ۱۳۷۹ باز می‌گردد. مشتری‌مداری، خدمات پس از فروش با رویکرد تکریم مصرف‌کننده نهایی، صیانت از برند و سطح کیفی محصولات و همچنین احترام به حقوق مصرف‌کننده باعث شده واحد فنی از ابتدای فعالیت برند وین تک در ایران همیشه به‌عنوان یکی از ارکان اصلی و مهم مجموعه وین تک محسوب شود. به وضوح مشخص است صنعت ساخت در و پنجره‌های یو.پی.وی.سی در سال‌های اخیر وسعت بسیار چشمگیری پیدا کرده است؛ در کنار این وسعت باید سطح کیفی محصول نهایی نیز با اجرای دستورالعمل‌ها و استانداردهای جهانی مطابقت داشته باشد. در حال حاضر کارگاه‌های بسیار کوچکی در کشور وجود دارد که اگر نظارتی از طرف واحد عرضه‌کننده پروفیل بر عملکرد آنها نباشد، این صنعت متحمل ضرر و زیان‌های بسیاری خواهد شد. ارائه آموزش‌های لازم جهت رعایت استانداردها و دستورالعمل‌های تولید، پشتیبانی فنی در زمینه راهاندازی ماشین‌آلات و خدمات فنی و همچنین نظارت مستمر بر عملکرد نمایندگان، از جمله دلایلی است که لزوم ایجاد واحد فنی و پشتیبانی را در چنین مجموعه‌هایی پررنگ‌تر می‌کند.

♦ چه خدمات و فعالیت‌هایی در واحد فنی و پشتیبانی وین تک ارائه می‌شود؟

فعالیت اصلی واحد فنی را می‌توان در دو بخش کلی مطرح کرد. بخش اول مربوط به خدمات و پشتیبانی فنی به نمایندگان طرف قرارداد بوده، و بخش دوم شامل خدمات پس از فروشی است که در راستای اطمینان و رضایت مصرف‌کننده نهایی از محصول خریداری شده با نام و نشان وین تک انجام می‌گیرد.

شرح کلی اقدامات انجام گرفته در این واحد شامل:

(الف) بازدید اولیه از شرکت‌های متقاضی اخذ نمایندگی و بررسی زیرساخت‌های فنی مورد نیاز جهت اعطاء نمایندگی.

(ب) آموزش فنی و عملی نحوه ساخت در و پنجره‌های یو.پی.وی.سی در سیستم‌های مختلف مطابق با استانداردهای وین تک.

(پ) پشتیبانی فنی و خدمات شامل نصب تیغه و قالب‌ها، بازدید از سطح کیفی محصولات خریداری شده و تنظیم ماشین‌آلات تولید متناسب با پروفیل‌های مصرفی در طول مدت همکاری.

(ت) نظارت و بازدید دوره‌ای از تمامی نمایندگان طرف قرارداد و اعطاء گواهینامه فنی (گریذندگی) متناسب با سطح عملکرد.

(ث) پیگیری‌های لازم از میزان رضایت مصرف‌کننده نهایی در ارتباط با محصولات خریداری شده و همچنین خدمات ارائه شده از سوی نمایندگان زیرمجموعه این شرکت.

♦ سیاست و دلایل قرار گیری واحد فنی در کنار واحد انبار چه بوده است؟

از آنجایی که بسیاری از واحدهای تولیدی و همچنین کارگاه‌های تولید در و پنجره در نواحی اطراف تهران و شهرک‌های صنعتی مستقر هستند، سعی شده با استقرار واحد فنی در انبار و به دور از ازدحام و ترافیک شهری سرویس و خدمات در سریع‌ترین زمان ممکن انجام گیرد. با توجه به اینکه امکان آسیب‌دیدگی پروفیل در فرایند بارگیری و تخلیه پروفیل‌ها وجود دارد، لذا استقرار واحد فنی در مجموعه انبار سبب می‌شود که این واحد بدون واسطه، بر نحوه بارگیری و تخلیه نیز نظارت داشته باشد. دسترسی به موقع به تیغه و قالب‌های مورد نیاز نمایندگان از دیگر دلایل حضور واحد فنی در کنار واحد انبار می‌باشد.

♦ تنوع محصولات تولیدی وین تک شامل چه مقاطعی می‌باشد؟

در حال حاضر ۳۵ مقطع پروفیل یو.پی.وی.سی در چهار سری شامل ۲۶۰-۴۴۰-۷۰۰ با برند وین تک و سری ۶۳۴ با برند پلاس‌پین تولید می‌گردد. سطح وسیع و طیف محصولات تولید شده شامل پروفیل‌های لاستیک‌دار و بدون لاستیک و همچنین تولید پروفیل‌های لمینیت، به‌خوبی می‌تواند تمامی نیازهای فنی و سلیقه‌ای مرتبط

با ساخت پنجره‌های دوجداره را پوشش دهد. لازم به ذکر است در آینده‌ای نزدیک از ستری ۶۳۴ و ۲۴۰ که در حال حاضر در مرحله تست و آزمایشات فنی قرار دارد نیز رونمایی خواهد شد و تعداد مقاطع پروفیل‌های تولیدی کارخانه ایران به ۵۶ مقطع خواهد رسید.

❖ در مورد شرایط اخذ نمایندگی رسمی از شرکت وین تک کمی توضیح دهید؟

بررسی‌های اولیه توسط واحد فروش انجام می‌گیرد. این شرایط شامل حجم خرید اولیه و میزان سرمایه‌گذاری صورت گرفته یا سرمایه در گردش و سابقه فعالیت تجاری و تولیدی می‌باشد. در صورت احراز این شرایط بازدید اولیه توسط واحد فنی به منظور ارزیابی فنی از مواردی همچون وسعت کارگاه، وضعیت ماشین‌آلات تولید، تجهیزات جانبی فنی مورد نیاز، وسعت انبارها و شرایط نگهداری کالا، ظرفیت تولید روزانه با توجه به فضای تولید و نیروی انسانی شرکت مذکور انجام می‌گردد و در صورت مطابقت با استانداردها نمایندگی اعطا می‌شود. این حساسیت‌ها در شرایط اولیه بیشتر در ارتباط با بازدیدهای فنی مورد توجه قرار می‌گیرد و چنانچه الزامات اولیه در بخش فنی مهیا گردد مسائل مالی با تعامل و شرایط خاصی قابل بررسی مجدد خواهد بود.

به هیچ وجه در امر تولید در و پنجره یا سایر امور مرتبط فعالیت نداشته و ندارد. اطلاعات تمامی متقاضیان در و پنجره چه در بخش کوچک و خرد و چه در بخش انبوه، توسط واحد روابط عمومی ثبت شده و این متقاضیان به نمایندگان زیرمجموعه متناسب با ظرفیت تولید معرفی می‌شوند. با اینکه امکانات و ماشین‌آلات مورد نیاز مرتبط با تولید در و پنجره در کارخانه مهیا گردیده، ولی از این امکانات صرفاً به منظور ساخت پنجره‌های نمونه جهت آزمایشگاه و تولید نمونه‌های تبلیغاتی بهره‌برداری می‌گردد. همچنین به‌خاطر حساسیت شدید جناب آقای مهندس خداپرست در موضوع فعالیت مدیران شرکت وین تک در امور جانبی و مرتبط با ساخت پنجره، مدیران مجموعه به‌شدت از ورود به بخش تولید در و پنجره یا سایر فعالیت‌های جانبی نهی گردیده‌اند و هیچ فردی با هر سمت و سابقه‌ای حق فعالیت در این امور را، حتی به‌صورت غیرمستقیم، ندارد.

❖ ارزیابی واحد فنی در طرح نظارت و بازرسی عموماً به چه شکلی اجرا می‌گردد؟

کنترل کیفی و مطابقت مشخصات فنی تولید با استانداردها در هر صنعتی از شاخص‌های بزرگ در ارزش‌گذاری بر کیفیت تولیدات آن صنعت محسوب می‌گردد.



❖ خدماتی که در طی مدت همکاری به نمایندگان زیر مجموعه ارائه می‌شود شامل چه مواردی است؟

توجه به مقوله آموزش و افزایش سطح دانش فنی نمایندگان زیرمجموعه از مباحثی است که در وین تک با جدیت پیگیری می‌گردد. در همین راستا خدمات اولیه شامل نصب تیغه و قالب‌ها، پشتیبانی و آموزش‌های فنی لازم جهت ساخت پنجره استاندارد، از مهمترین خدمات ارائه شده توسط واحد فنی می‌باشد. این خدمات مادی که یک نماینده با شرکت وین تک همکاری دارد بدون هیچ محدودیتی ارائه خواهد شد. بر این اصل اعتقاد داریم که انتقال مهارت و بهبود دانش فنی از سوی واحد فنی به مرور سبب ارتقاء کل این صنعت شده و مزایا و منافع آن نصیب مصرف‌کنندگان نهایی خواهد شد.

❖ آیا صاحبان پروژه‌های ساختمانی می‌توانند به صورت مستقیم با شرکت وین تک همکاری داشته باشند؟

فعالیت اصلی مجموعه وین تک تولید پروفیل‌های یو.پی.وی.سی می‌باشد از این رو

وین تک به منظور صیانت از برند و سطح کیفی محصولات خود و همچنین ارتقای سطح کیفی محصول نهایی از سال ۱۳۹۴ اقدام به ایجاد طرح نظارت و بازدید دوره‌ای کرده است. طرح در ابتدا به صورت آزمایشی و به‌منظور جمع‌آوری اطلاعات مورد نیاز و تاثیرگذار، اعم از توانمندی‌های فنی و علمی، حجم سرمایه‌گذاری صورت گرفته در بخش ماشین‌آلات، وسعت کارگاه‌ها و دفترهای فروش، اجرا شده و تمامی اطلاعات مورد نیاز جهت رتبه‌بندی با درجه اهمیت امتیازبندی گردید. ارزیابی بدون هماهنگی قبلی و به دور از هرگونه تصمیمات سلیقه‌ای می‌باشد. کارشناسان این واحد بنا بر آموزش‌های دیده شده کنترل و بازرسی محصولات را مطابق با دستورالعمل‌ها و آیین‌نامه‌های فنی به انجام می‌رسانند.

❖ تفاوتی در سطح گواهینامه‌های فنی ارائه شده به نمایندگان وجود دارد؟

در حال حاضر گواهینامه‌های ارائه شده در سه سطح A⁺ و A و B طبقه‌بندی می‌گردد. گواهینامه‌های ارائه شده دقیقاً مطابق با سطح عملکرد فنی و تولید هر

در طول سال بازدیدهای بیشتری از نمایندگان انجام بگیرد ما به هدف خود که بهبود سطح کیفی در و پنجره‌های موجود در بازار است نزدیک‌تر شده‌ایم. در صورت تعیین سقف هزینه، طبق اهداف اقتصادی نیز در بازرسی‌های فنی لحاظ می‌گردد که در تضاد با هدف اصلی شرکت وین‌تک مبنی بر ارتقاء اعتبار صنعت نوپای محصولات یو.پی.وی.سی می‌باشد.

❖ با توجه به وضعیت فعلی بازار آیا طرح نظارت و بازرسی به طور جدی و دقیق انجام می‌گیرد؟

شرکت وین‌تک در نظارت و بازرسی از نمایندگان خود کاملاً مصمم است و وضعیت بازار تأثیری بر این مورد ندارد. دو دهه فعالیت در صنعت در و پنجره ما را به این نتیجه رسانده است که محصول با کیفیت می‌تواند کلید بقا در بازاری با وضعیت فعلی باشد چون محصولات بی‌کیفیت به مرور از چرخه خارج می‌شوند، حتی اگر به صورت مقطعی سهم عمده بازار را در اختیار داشته باشند.

❖ سیاست وین‌تک در برابر نمایندگانی که الزامات و استانداردهای تولید را به‌خوبی رعایت نمی‌کنند چگونه است؟

با وجود این که شرکت وین‌تک برای نمایندگان خود احترام بسیاری قائل است ولی

نماینده در لحظه بازدید بوده و ارتباطی به سطوح و سوابق قبلی بازدید شده یا مدت همکاری ندارد. مطابق با گرید و رتبه اخذ شده امتیازات و خدمات خاصی به هر نماینده تعلق می‌گیرد. در واقع وین‌تک با ارائه این امتیازات و حمایت‌های مالی در قالب ایجاد شرایط فروش مناسب‌تر توانسته بخش بزرگی از هزینه‌های مضاعفی را که در امر ساخت پنجره استاندارد انجام می‌گیرد پوشش دهد.

❖ چه موارد و فاکتورهایی در نظارت و بازدیدها لحاظ می‌گردد؟

ارزیابی و رتبه‌بندی بر اساس سه شاخه اصلی صورت می‌گیرد. اول حجم سرمایه‌گذاری ثابت صورت گرفته در بخش ماشین‌آلات و فضای تولیدی و اداری و همچنین نیروی انسانی شاغل، بخش دوم و از همه مهمتر سطح کیفی محصولات تولید شده و میزان مطابقت با استانداردها و در بخش سوم نحوه فعالیت نماینده در بخش بازاریابی و فروش و همچنین دریافت استانداردهای کیفی از سایر ارگان‌ها و سازمان‌ها، مورد بررسی قرار می‌گیرد.

❖ حجم خرید، میزان فعالیت یا سابقه فعالیت می‌تواند در کسب گرید A⁺ موثر باشد؟

این مورد به هیچ وجه لحاظ نمی‌گردد. سطح کیفی محصولات تولید شده مهمترین



مصرف‌کننده نهایی بیشترین درجه اهمیت را نزد ما دارد به همین خاطر در صورت مشاهده کم‌کاری و عدم رعایت استانداردهای تولید از طرف نماینده در مورد تولید محصول باکیفیت، در مرحله اول با ارسال نامه تذکر و درج تخلفات صورت گرفته موضوع اعلام می‌شود و در مراحل بعدی در صورت تکرار تخلفات قبلی، برخلاف میل باطنی ضمن ابطال گرید دریافتی به مدت حداقل شش ماه، ارسال پروفیل برای آن شرکت متوقف و اخطار کتبی شامل مواردی که باید در خط تولید اصلاح شود برای نماینده ارسال می‌شود. البته چنانچه بعد از بازدید مجدد فرایند تولید دارای مشکل خاصی نباشد و موارد مشاهده شده برطرف گردد، روند همکاری به روال سابق باز می‌گردد. نمایندگان خاطی که در بازدید دوم نیز نسبت به اقدامات اصلاحی بی‌تفاوت باشند، از نمایندگان سطح C محسوب گردیده و قطعاً از لیست نمایندگان وین‌تک حذف می‌شوند.

❖ آیا انتخاب یک پروفیل استاندارد می‌تواند تضمین‌کننده کیفیت نهایی در و پنجره‌های ساخته شده باشد؟

انتخاب یک پروفیل استاندارد شرط لازم برای کیفیت محصول نهایی است

بخش بازدید از نمایندگان است و حجم خرید یا سابقه همکاری یک نماینده تأثیری در گریدبندی ندارد. موارد بسیاری وجود دارد که یک شرکت بلافاصله بعد از شروع همکاری با شرکت وین‌تک بالاترین گرید را کسب کرده یا بالعکس؛ یعنی محدود نمایندگانی هستند که باوجود همکاری چندین ساله و حجم خرید بالا از شرکت وین‌تک، موفق به دریافت گریدهای بالا نشده‌اند.

❖ آیا پرداخت هزینه‌های مربوط به بازرسی فنی به عهده نمایندگان مربوطه می‌باشد؟

نمایندگان شرکت وین‌تک هیچ نقشی در تامین هزینه‌های بازرسی فنی ندارند. واضح است که کیفیت، رایگان و بدون پرداخت هزینه به دست نمی‌آید مجموعه وین‌تک نیز از همان زمان که طرح بازرسی‌های فنی را برنامه‌ریزی کرد کاملاً به این موضوع واقف بود؛ به همین منظور برخلاف سایر واحدهای داخلی که در ابتدای هر سال بودجه ثابت و سقف هزینه مشخصی دارند، برای هزینه‌های واحد فنی هیچ بودجه ثابت و سقف معینی تعیین نشده است. محدود نبودن هزینه‌های واحد فنی به این معنی است که هر چه

ولی الزاما کافی نیست یعنی بهترین نوع پروفیل موجود در بازار هم اگر مطابق با استانداردهای تعریف و تضمین شده نباشد، مطمئنا کارکرد مناسبی نخواهد داشت. به همین دلیل ما با وجود اطمینان کامل از کیفیت پروفیل‌های خود همواره خریداران را به همکاری با نمایندگان معتبر و رسمی تشویق کرده‌ایم.

❖ شرایط برخورداری از گارانتی پنجره‌های وین تک چگونه است؟

تنها آن دسته از نمایندگانی که موفق به اخذ گرید A+ و A از شرکت وین تک شده‌اند می‌توانند برگ گارانتی و بیمه‌نامه معتبر برای محصولات تولیدی خود ارائه کنند. ارائه بیمه‌نامه ده ساله به خریداران محترم و تضمین کیفیت محصولات خریداری شده نشانگر اطمینان خاطر ما از کیفیت محصولات تولیدی شرکت وین تک می‌باشد و به همین دلیل لیست نمایندگان رسمی شرکت وین تک بر روی سایت اینترنتی شرکت قرار داده شده است تا خریداران در و پنجره نیز محصول با کیفیت بالا از نمایندگان رسمی تهیه فرمایند.

❖ برای بهره‌وری از دانش روز و ارتقاء سطح کیفی پنجره‌های تولیدی چه امکاناتی فراهم گردیده است؟

مهمترین مسئله در این مورد وجود رابطه مستمر بین شرکت و نمایندگان است تا جدیدترین مباحث در فرایند تولید به نمایندگان ابلاغ شود. تمامی نمایندگان شرکت وین تک در طول یک سال حداقل ۱۰ مرتبه مورد بازدید قرار می‌گیرند و در این بازدیدها اطلاعات تکمیلی در اختیار آنها قرار می‌گیرد. همچنین واحد فنی شرکت وین تک آمادگی دارد تا در همه مراحل فرایند تولید نمایندگان را راهنمایی کرده و اطلاعات فنی و دانش فنی روز را در اختیار ایشان قرار دهد. در همین راستا شرکت وین تک علاوه بر آزمون‌هایی که روی پروفیل‌های یو.پی.وی.سی. در آزمایشگاه کنترل کیفی انجام می‌دهد، اقدام به خرید دستگاه آزمون تعیین میزان عایق‌بندی و رفتار پنجره در مقابل شرایط جوی از شرکت KS آلمان کرده است. شایان ذکر است که تهیه این دستگاه به هیچ عنوان از الزامات کارخانه‌های تولید پروفیل نبوده و صرفا به منظور ارائه خدمات و تعیین سطح کیفی در و پنجره ساخته شده توسط نمایندگان تهیه گردیده است.

❖ چه عواملی می‌تواند بر توزیع پنجره‌های بی‌کیفیت و غیر استاندارد تاثیرگذار باشد؟

توجه به این نکته اهمیت زیادی دارد که توزیع محصولات بی‌کیفیت در سطح بازار در درجه اول باعث متضرر شدن تولیدکننده در و پنجره و در بلندمدت باعث صدمه دیدن شرکت تولیدکننده پروفیل می‌شود. آگاه کردن خریداران محصول نهایی از مشخصات یک محصول باکیفیت می‌تواند از توزیع پنجره‌های بی‌کیفیت به بازار جلوگیری کند. نباید فراموش کرد که خریدار محصول نهایی ممکن است هیچ





شناختی از استانداردهای تولید در و پنجره نداشته باشد به همین دلیل شرکت وین تک نمایندگان رسمی و مورد تایید را به خریداران معرفی کرده و طی بازدیدهای فنی متعدد کیفیت محصولات تولیدی این نمایندگان را تضمین می‌کند.

راهکارهای تشخیص پنجره استاندارد از پنجره‌های غیر استاندارد چیست؟

ساده‌ترین راه برای تشخیص کیفیت پنجره، شناسایی شرکت تولیدکننده آن می‌باشد. در شرکت‌هایی که استانداردهای تولید در آنها به‌خوبی رعایت می‌شود به مرور زمان این استانداردها نزد همه کارکنان به یک قانون نانوشته تبدیل شده و امکان تولید محصول غیر استاندارد در این شرکت‌ها به کمترین مقدار می‌رسد. کیفیت یک پنجره را می‌توان در دو بخش عوامل ظاهری و استحکام محصول بررسی کرد. استانداردهای مربوط به بخش‌های ظاهری یک پنجره می‌تواند به سادگی توسط خریداران سنجیده شود ولی در خصوص استانداردهای مربوط به استحکام محصول خریداری شده به خصوص در ارتباط با نوع پروفیل‌های تقویتی گالوانیزه مورد استفاده و نوع یراق‌آلات، بررسی‌های تخصصی و جامع می‌تواند کیفیت پنجره را تضمین کند و همانطور که پیش از این نیز عنوان شد نمایندگان مورد تایید شرکت دارای این صلاحیت می‌باشند.

و کلام آخر:

در هر کشوری کنترل کیفی و مطابقت مشخصات فنی تولید با استانداردها، از شاخص‌های بزرگ در ارزش‌گذاری بر کیفیت تولیدات آن صنعت محسوب شده و زمینه شکوفایی در این بخش را مهیا می‌سازد. صنعت در و پنجره‌های دوجداره در کشور ما در مسیر تکامل بوده و هنوز تا جایگزینی کامل با سایر پنجره‌های قدیمی فاصله زیادی داریم.

در حال حاضر مشتریان و مصرف‌کنندگان نهایی اطلاعات چندان دقیقی از مسائل فنی و کیفی ندارند و ما که عهده‌دار تامین ملزومات اولیه هستیم، می‌توانیم با ارائه آموزش مطابق با استانداردها به نمایندگان و مونتاژکاران و همچنین استقرار واحد بازرسی در پیشبرد و افزایش سطح کیفی محصول نهایی کام برداریم. قطعاً تدوین قوانین و دستورالعمل‌های سختگیرانه در هر صنعتی همیشه باعث رشد و بهبود آن صنعت خواهد شد و این امر میسر نخواهد شد مگر با همکاری تمامی عزیزان حاضر در امر تولید در و پنجره‌های دوجداره و تامین‌کنندگان مواد اولیه.





در مرکز همایش های بین المللی صداوسیما صورت گرفت؛

تجلیل از هافمن به عنوان چهره ماندگار صنعت و تجارت



شاخص های ۷ گانه مدیریت توسط کمیته راهبردی و ارزشیابی اجلاس و تیم داوری از سازمان های مختلف دولتی از جمله معاونت علمی دفتر ریاست جمهوری، مرکز آموزش و پژوهش مجمع متخصصین ایران، استانداری تهران، سازمان ارزیابی و نظارت بر عملکرد وزارت کار، رفاه و تامین اجتماعی و ... برگزار شد. در این میزبانی ها ۷ شاخص به شرح ذیل مورد بررسی دقیق قرار گرفت.

۱. رهبری (مدیریت اهداف، مدیریت بودجه و ارزیابی عملکرد، مدیریت روابط عمومی)
۲. مدیریت منابع (مدیریت منابع انسانی، مدیریت

و توسعه فضای کارآفرینی و باهمت وزارت صنایع، معادن و تجارت و انجمن های تخصصی کشور، شهریورماه سال ۹۶ در مرکز همایش های بین المللی صداوسیما جمهوری اسلامی ایران برگزار شد به استناد ارزیابی و ممیزی فعالان اقتصادی و واحدهای صنعتی، خدماتی و بازرگانی و تاثیرگذاری در فضای کسب و کار و اقتصاد کشور، چهره های ماندگار این عرصه انتخاب و از ایشان تقدیر به عمل آمد.

به گزارش خبرنگار پنجره ایرانیان، اجلاس سراسری چهره های ماندگار صنعت و تجارت به همت سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع ایران و پس از ارزیابی

پنجره ایرانیان؛ اجلاس سراسری چهره های ماندگار صنعت و تجارت با تجلیل از شرکت های برگزیده کشوری در سالن همایش های صداوسیما برگزار شد. در این اجلاس که روز چهارشنبه ۲۹ شهریورماه و با حضور جمعی از مدیران، صنعتگران و بازرگانان برتر کشور، مسئولان، استادان دانشگاه، صاحب نظران و اصحاب رسانه برگزار شد، تندیس طلایی چهره های ماندگار صنعت و تجارت به مهندس محمد حمیدیه مدیرعامل مجموعه هافمن اهداء شد.

در اجلاس سراسری چهره های ماندگار صنعت و تجارت ایران که به منظور تقدیر و تکریم کارآفرینان

مالی و دارایی، مدیریت مشارکت‌ها و اعتبارات)
۳. مدیریت زنجیره تامین (مدیریت تامین کنندگان،

مدیریت ارتباط با مشتریان)

۴. مدیریت عملیات (مدیریت برنامه‌ریزی و سیستم‌ها، مدیریت تولید و عملیات، مدیریت لجستیک و پشتیبانی، مدیریت پروژه)

۵. مدیریت کیفیت و بهره‌وری (مدیریت استانداردها و طرح‌ریزی کیفیت، مدیریت تضمین کیفیت، مدیریت کنترل کیفیت، بهره‌وری)

۶. مدیریت بازرگانی (مدیریت بازاریابی، مدیریت فروش، مدیریت خدمات پس از فروش)

۷. مدیریت تکنولوژی (مدیریت دانش، مدیریت انتقال تکنولوژی، مدیریت نگهداری و تعمیرات، مدیریت تحقیق و توسعه)

مجموعه هافمن و مدیران تلاشگر آن همواره در جهت رشد و توسعه خدمات و فعالیت‌هایشان از هیچ کوششی فروگذار نکرده‌اند و در همایش‌ها و برنامه‌های مختلفی موفق به دریافت لوح تقدیر و تندیس شده‌اند. در همین راستا مجموعه هافمن توانست در آزمون‌های ۷ گانه این همایش که توسط استادان و متخصصان مطرح ارگان‌های مختلف از شرکت‌های معرفی شده به عمل آمد با سربلندی عبور کرده و به‌عنوان یکی از چهره‌های ماندگار صنعت و تجارت ایران در سال ۹۶ انتخاب شود.

شرکت هافمن به همراه سایر برگزیدگان این همایش که همگی از بزرگان و نام‌آوران عرصه صنعت و تجارت کشور بودند علاوه بر دریافت لوح و تندیس زرین چهره‌های ماندگار صنعت و تجارت کشور، گواهینامه رسمی چهره‌های ماندگار مورد تأیید مرکز پژوهش و آموزش مدیریت ایران را نیز دریافت کردند. این برگزیدگان همچنین به عضویت افتخاری هیات علمی مرکز پژوهش و آموزش مدیریت ایران درآمدند و گواهینامه عالی مدیریت از آکادمی IGP انگلستان را نیز دریافت کردند.

در آغاز همایش و پس از تلاوت آیات قرآن و پخش سرود ملی، دکتر شاه‌حسینی نماینده وزارت صنعت، معدن و تجارت به ایراد سخن پرداخت. دکتر شاه‌حسینی استاد مدیریت صنعتی با گرایش سیاست‌گذاری بازرگانی از دانشگاه تهران با بیانی شیوا و جذاب به بیان الگوهای رفتاری مدیران و کارآفرینان برتر پرداخت. دکتر شاه‌حسینی با ذکر مثال‌هایی عینی و ملموس راهکارهایی برای رسیدن به موفقیت در کسب‌وکار را بیان کردند و بر ضرورت تغییر دیدگاه‌های کهن در امور تجاری و بازرگانی تأکید کردند.

وی در بخشی از سخنانش که با پخش تصاویر و اسلایدهای آموزشی همراه بود با رسم نموداری به بررسی نوع نگاه، طرز فکر و نحوه مواجهه افراد مختلف با مواردی مثل تحصیلات، سفر، بهداشت و سلامت، پول، رویاها، خانواده، تفریحات، ورزش و... پرداخت و توضیح داد: نمودار رفتاری انسان‌های





موفق در مواجهه با این موضوعات همواره از ثبات و تداوم خاصی برخوردار است و با نظم و برنامه‌ریزی به هر کدام از این موارد وقت و انرژی مناسبی اختصاص می‌دهند و نهایتاً ضمن بهره‌مند شدن و لذت بردن از تمام مواهب زندگی به موفقیت هم می‌رسند.

در ادامه دکتر عظیم فضلی‌پور، استاد دانشگاه و کارشناس برندینگ در خصوص مشخصه‌های مدیران موفق و کسب‌وکارهای موفق به ایراد سخن پرداخت. دکتر فضلی‌پور دارای دکترای مدیریت استراتژیک برند از دانشگاه USC و نیز دکترای حقوق از دانشگاه سوربن فرانسه است. نمایندگی برنامه شایستگی مدیریت اتحادیه اروپا EBC*L در کشورهای فارسی‌زبان و نیز کلینیک برند سوئیس از جمله مسئولیت‌های ایشان است.

وی با اشاره به مبحث برندینگ در ایران و مقایسه آن با برندهای جهانی گفت: در عصر برند شما با انبوهی از کالاها مواجه هستید. به نظر من در ایران، ما در عصر سوم تجارت هستیم. هنوز وارد عصر برند نشده‌ایم. البته این سخن مطلق نیست و در میان کالاهای ایرانی برندهای خوب هم داریم اما سخن من در مقیاس جهانی است. اگر از نظر داخلی نگاه کنیم می‌توانیم برخی برندها را نام ببریم؛ اما در بعد جهانی ما برند نداریم؛ یعنی الان می‌توانیم برند ایرانی را نام ببرید که در دنیا شناخته شده باشد.

وی در ادامه با اشاره به این که چرا برندهای ایرانی در عرصه بین‌المللی موفق نبوده‌اند، گفت: ریشه این مسئله را باید در ماهیت صادرات ما جستجو کرد. ما شیوه تعامل و ارتباط با دنیا را به‌خوبی بلد نیستیم. صادرات ما قطعی و موجی است؛ یعنی به درازمدت فکر نمی‌کنیم.

در یک دوره‌ای بازاری را به دست می‌آوریم، سود خود را می‌بریم و از آن بازار بیرون می‌رویم. مثال واضح این امر بازار تازه و تشنه کشورهای آسیای میانه در سال ۱۹۹۱ بعد فروپاشی شوروی سابق بود. برای مدت کوتاهی در این بازارها خود را پیدا کردیم و سپس به دلایل زیادی از جمله تقلب در کالا عدم کیفیت کالا عدم تداوم حضور و... بازار را از دست دادیم و این بازار بسیار بزرگ امروزه تحت سیطره برندهای ترکیه است. همین موضوع را ما در بازارهای عراق و سوریه هم تا حدودی می‌بینیم و اگر درست عمل نکنیم باز هم این بازارها را از دست می‌دهیم.

در بخش پایانی این مراسم با اهدای تندیس و گواهینامه رسمی چهرهای ماندگار صنعت و تجارت به مدیران برگزیده کشور در صنوف مختلف صنعتی، تولیدی و تجاری از طرف مرکز پژوهش و آموزش مدیریت ایران، از این شرکت‌ها تجلیل شد. مهندس محمد حمیدیه، مدیرعامل شرکت هافمن نیز از جمله مدیرانی بود که در این همایش لوح و تندیس زرین چهره‌های ماندگار صنعت و تجارت ایران در سال ۹۶ را از دست مسئولان دریافت کرد.





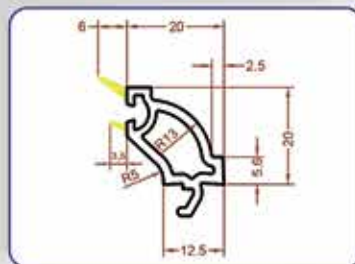
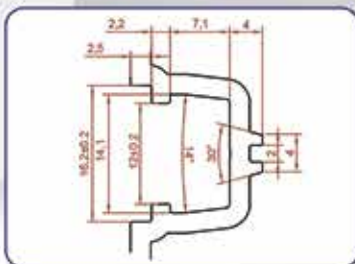
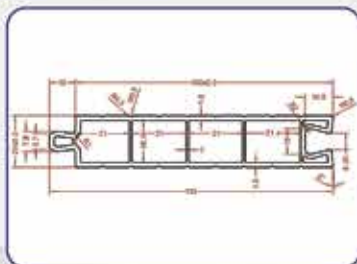
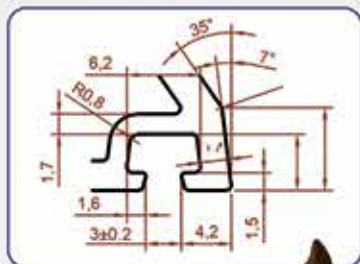
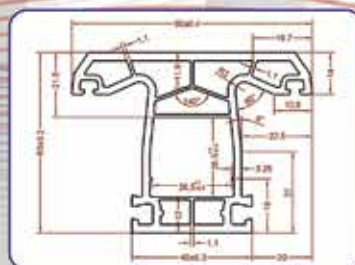
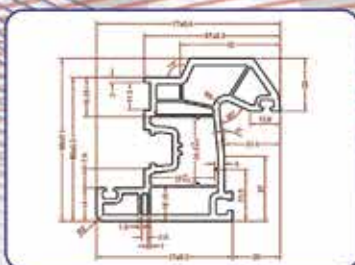
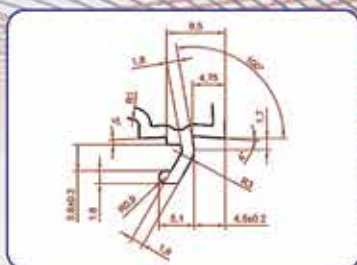
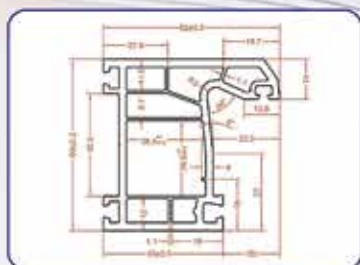


رئال وین، کیفیتی نوین

REALwin

Fenster und Tür Profile

When You Pick The Best We Do The Rest



دفتر مرکزی: سعادت آباد، بام تهران، بلوار
ذبیعی، برج پرواز ۱، واحد ۵۰
تلفن: ۰۲۱ - ۲۲۱۱۴۶۱۲ - ۳
همراه: ۰۹۱۲۰۶۴۱۳۰۶
www.realwinco.com

telegram: @realwin_official
Instagram: @realwin_official

پروفیل ۴ کاناله سری ۶۰
پروفیل ۴ کاناله سری ۷۰
پروفیل کشویی
گواهی از TUV atlantic فرانسه
دارای گارانتی و بیمه دی

اوروین UORWIN



رضایت ماندگار
با برندی جدید و کیفیت جدید...



دارنده استاندارد CE اروپا

پذیرش
نماینده فعال
جهت بخش یا
مونتاژ در
سراسر کشور

- تولیدکننده برترین پروفیل های UPVC
- سری ۶۰۰۰ - چهار محفظه
- تولیدکننده لاستیک های درزگیر دو جزیی از نوع TVP



UORWIN



ISO 9001
CERTIFIED

دارای نشان استاندارد ملی، گارانتی ۱۵ ساله و ۱۰ سال بیمه ایران

www.uorwin.com . info@uorwin.com

• آدرس: ارومیه . جاده شهید کلانتری . شهرک صنعتی
فاز دوم توسعه . خیابان کارآفرینان ۱ . انتهای تلاش ۳
• تلفن: ۰۴۴ - ۳۳۷۴۵۰۸۲ • فکس: ۰۴۴ - ۳۳۷۴۵۰۸۳

خوبن سلیقه شما...

AK Profile 
upvc profile producer

پروفیل‌های در و پنجره UPVC

۰۲۱-۴۵۸۵۲ ۰۱۷-۳۱۹۵

www.aghprofile.ir 

ROBAT Win

رباط وین

پرشین پی وی سی

PERSIAN PVC

نماینده انحصاری فروش پروفیل
در استان البرز و تهران



FORES

نماینده فروش بیراق آلات

فروش انواع مقاطع گالوانیزه

فروش ماشین آلات ساخت در و پنجره UPVC
و شیشه دوجداره

GM1X

نماینده فروش چسب

فروش انواع پیچ تاپوان

فروش لوازم ساخت شیشه دوجداره
و لاستیک های آب بندی

فروش لوازم ساخت دکوراتیو

تولید چسب سیلیکون ماستیک
با برند سیلیفیکس



فروشگاه: رباط کریم، جنب خیابان چمران، پلاک ۲۱۲
تلفن: ۸۸۶۲۸۷۲۸ | ۵۶۴۱۲۵۸۵ | تلفکس: ۵۶۴۱۲۵۸۴
انبار: رباط کریم، بلوار انقلاب، خیابان چمران، کوچه چمران دوم پلاک ۴۲

DR. WINO®

UPVC Profile



پذیرش نمایندگی انحصاری مونتاژ از سراسر ایران

دارنده گواهینامه رال آلمان



آدرس کارخانه : کرج ، مهرشهر ، منطقه ویژه اقتصادی فرودگاه پیام
تلفن : ۰۲۶-۳۳۲۶۶۲۰۲-۵ دفتر مرکزی : ۸۸۵۰۷۴۵۱-۵۵ فکس : ۸۸۵۱۶۶۰۱

DR.WIN[®]

UPVC Profile



DRWINupvc



DRWINupvcprofile

تولید کننده پروفیل های رنگی و لمینیت به دلخواه شما

پذیرش نمایندگی معتبر از سراسر کشور

www.drwinupvc.com

info@drwinupvc.com



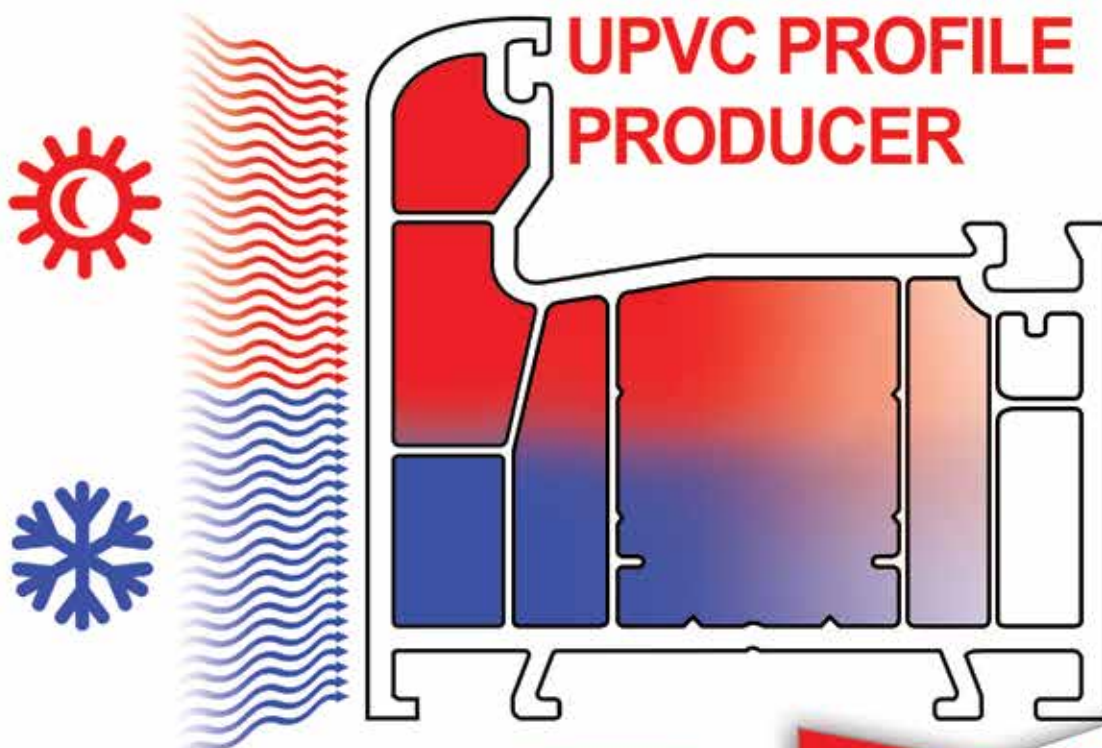
ATA TECH

تولید کننده پروفیل upvc

پنج کانال سری ۶۰

عایق بیشتر در برابر گرما و سرما

عایق بیشتر در برابر صدا



Design

۱۵ سال ضمانت پروفیل تحت پوشش بیمه ایران

۲ سال ضمانت یراق آلات



www.atatechco.com

دفتر مرکزی: تهران، بلوار اشرفی اصفهانی، بالاتر از پل همت، کوچه باغچه پونک، پلاک ۳، واحد ۵

نشانی کارخانه: کرج، شهرک صنعتی نظر آباد تلفن: ۴۷۵۱ (۰۲۱) واحد بازاریابی: ۰۹۱۲۹۱۷۱۲۴۰

شماره گواهینامه:
تاریخ صدور:



کد نمایندگی:
محل فعالیت:

گواهینامه رسمی نمایندگی مونتاژ در و پنجره پو پی وی سی

بدینوسیله شرکت / کارگاه تولیدی / خانم به عنوان نمایندگی رسمی مونتاژ در و پنجره پو پی وی سی با پروفیل دکتر وین معرفی می گردد.

مفاد گواهینامه:

- نماینده حق واگذاری گواهینامه به شخص یا شرکت غیر را ندارد.
- نماینده، پروفیل را جهت مصرف خود خریداری نموده و مجاز به فروش به غیر نمی باشد.
- پروفیل در و پنجره تولید شده توسط نماینده، دارای ضمانت بیمه ایران به مدت ۱۰ سال و گارانتی از طرف شرکت برای تغییر رنگ و دفرمه شدن به مدت ۱۵ سال می باشد.
- مدت اعتبار این گواهینامه از تاریخ صدور به مدت یک سال می باشد.

مهر و امضاء شرکت

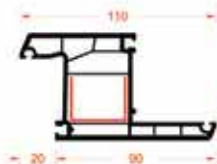
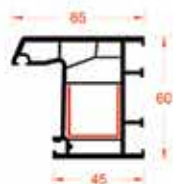
قابل توجه مصرف کنندگان و تولید کنندگان محترم :

- گواهینامه فوق فقط با مهر شرکت کاروانسرای نازنین و هولوگرام معتبر است.
- فقط افرادی که دارای این گواهینامه هستند صلاحیت تولید پنجره با پروفیل های دکتروین را دارا می باشند؛ شرکت کاروانسرای نازنین در قبال پنجره های ساخته شده با پروفیل های دکتروین در کارگاه هایی که فاقد این گواهینامه هستند، هیچگونه تعهد و مسئولیتی ندارد.
- این گواهینامه ها برای مدت زمان مشخصی صادر می شوند، بنابراین به تاریخ اعتبار آنها دقت کنید.
- فقط به افراد یا شرکت هایی که موفق به کسب این گواهینامه شده اند، سفارش تولید پنجره با پروفیل دکتروین بدهید.



در صورت مشاهده هر گونه تخلف با شماره تلفن ۰۲۱ ۸۸۵۰۷۴۵۴ تماس حاصل فرمایید

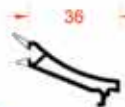
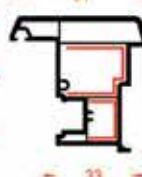
سری 60 بازشو



NEW



NEW



پروفیل در و پنجره یو پی وی سی

وانا وین VANAWIN

UPVC PROFILE PRODUCER

دفتر تهران: خیابان ملاصدرا، بعد از بیمارستان بقیه الله، پلاک ۲۰۰، طبقه ۲، واحد ۴

تلفکس: ۸۸۰۶۴۵۲۹-۸۸۰۶۴۶۹۸ (۰۲۱)

دفتر اصفهان: ابتدای شیخ صدوق شمالی، بن بست ندا، ساختمان سینا، طبقه ۲، واحد ۳

تلفن: ۷-۴۰۱۳۵۰۹۵۰ (۰۳۱) دورنگار: ۳۶۶۲۴۶۲۶ (۰۳۱)

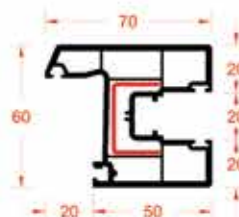
www.vanawin.com info@vanawin.com



وانا وین در و پنجره یو پی وی سی

NEW

سری کشویی





پروفیل در و پنجره UPVC



aldora^{win}
Your window to life

SKY  **WIN**

u-pvc.profile & window systems



ویندور UPVC

تلفن: ۰۴۴-۳۲۳۸۲۶۸۷ | ۰۴۴-۳۲۳۷۹۲۴۱ | ۰۴۴-۳۲۳۸۲۶۸۸ | فکس: ۰۴۴-۳۲۳۸۲۶۸۹ | همراه: ۰۹۱۲۰۵۱۷۷۹۶

www.windowclinic.ir



FENSTER  **MANN**[®]
KUNSTSTOFF FENSTER UND TÜREN SYSTEMS

آسیاجام پروفیل

تولید کننده پروفیل upvc



- نگاه متفاوت
- پنجره متفاوت
- کیفیت متفاوت ...



آدرس: تبریز، جاده تهران، شهرک صنعتی
عالی نسب، خیابان صنعت، قطعه ۴۴
تلفن: ۰۴۱-۳۲۴۶۶۵۸۰-۴
فکس: ۰۴۱-۳۲۴۶۶۳۶۳
www.fenster-mann.com
info@fenster-mann.com



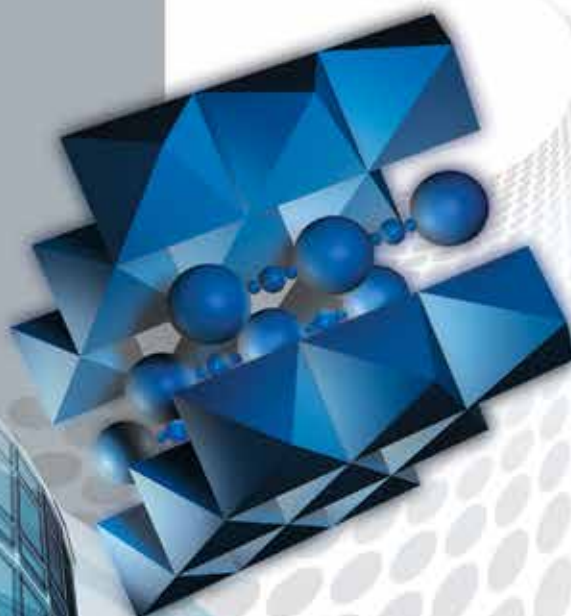


Chemson
Polymer-Additive AG

شرکت کمسون اتریش با دارا بودن ۶ کارخانه تولیدی در ۵ کشور مختلف جهان، یکی از پیشگامان در عرضه تولید پایدار کننده های PVC در صنعت پلاستیک جهان می باشد. پایدار کننده ها و افزودنیهای شرکت کمسون در صنایع مختلف PVC از جمله پروفیل درب و پنجره، لوله و اتصالات، کابل، انواع دیوارپوش، کف پوش و داکت مورد استفاده قرار می گیرند.

پایدار کننده های کمسون بر پایه سرب، کلسیم/روی و OBS (Organic Base Stabilizers) قابلیت ارائه به صورت One Pack (شامل پایدار کننده، روان کننده، پیگمنتهای رنگی و...) را با توجه به نیازهای مصرف کنندگان دارا می باشد.

(شرکت ماهدیس تجارت آسیا با بیش از ۲۵ سال سابقه در زمینه تامین مواد اولیه شیمیایی نماینده انحصاری کمسون اتریش در ایران می باشد.)



Mahdistejarat

شرکت ماهدیس تجارت

تهران، خیابان نیاوران، خیابان جمشیدیه (فیضیه)
خیابان ۳۲، پلاک ۲۴، طبقه اول
تلفن: ۰۲۸۱۳۸۱۷-۲۲۸۱۳۸۱۷ فکس: ۲۶۱۲۴۸۸۷
www.mahdistejarat.com
info@mahdistejarat.com

بازرگانی سبحان

 **Sobhan Trading**
UPVC Windows . Doors



 **WINTECH®**
UPVC WINDOWS, DOORS and SHUTTER SYSTEMS



nedex



VISTA BEST®
UPVC Window & Door Profiles

(۰۲۶) ۳۴ ۷۱ ۹۵ ۰۰

(۰۲۶) ۳۴ ۷۰ ۶۶ ۴۲

(۰۲۶) ۳۴ ۷۰ ۹۰ ۶۶

آدرس: البرز - کمالشهر - جنب تالار پاسارگاد

www.sobhanupvc.com

bazarganisobhan@gmail.com



لیبل سیسا
www.seasagroup.com

MADE IN
TURKEY



لیبل سیسا، محافظ پروفیل شما

www.seasagroup.com | info@seasagroup.com

Tehran Office: +98-21-66532287 - 73 | Istanbul office: +90-212-211 62 11 | Istanbul Mobile (Viber - Telegram): +90-533-685 25 30

کیفیت را کران نخرید

تولید کننده پروفیل
یو پی وی سی Prowin



B prowin®
UPVC Profile Producer

کارخانه: رباط کریم، شهرک صنعتی نصیر آباد
خیابان سرو ۲۳، پلاک ۹۱-۹۰
تلفن: ۵۶۳۹۰۰۱۵-۱۷
Web: prowinashiyaneh.ir
Email: ashianepaydar@gmail.com





hedi Pen®

ارائه‌کننده و فروش پروفیل یو پی وی سی با برند ایده آل



آدرس: آذربایجان غربی، بوکان، خیابان قلعه سردار، بالاتر از پاساژ جردن، ساختمان کاکه ای، طبقه دوم
تلفن: ۴۴ ۲۶ ۲۴ ۴۴ - ۴۴ | فکس: ۴۴ ۶۹ ۴۰ ۴۴ - ۲۱ | همراه: ۰۹۱۴ ۳۸۲ ۵۵ ۱۰



پروفیل MAVI

- بالاترین کیفیت در پروفیل UPVC با دیوارهای ۳ میلی متری
- قیمت رقابتی با بهره‌وری در تولید پروفیل



TURKWIN



پروفیل در و پنجره یو پی وی سی

60 Series → 4 Chamber

تلفیق دانش و فناوری



پذیرش نمایندگی معتبر از سراسر کشور

Tel: ۰۲۱۸۸۵۰۷۴۵۱

Mob: ۰۹۱۲۱۴۶۵۵۳۵

www.turkwinupvc.com



مهر وین



نماینده انحصاری فروش پروفیل **WINER** ترکیه

نماینده انحصاری فروش پروفیل **Win Class**

اعطای نمایندگی در سراسر کشور
آماده همکاری با پیمانکاران و انبوه سازان مسکن

آدرس : تبریز، جاده تهران، ۵۰۰ متر بالاتر از بستنی وحید

تلفن : ۰۴۱-۳۶۳۷۲۸۸۳

همراه : ۰۹۱۴۳۰۷۰۸۲۵

دفتر تهران : روبروی درب اصلی استادیوم آزادی - روبروی مجتمع عقاب پلاک ۱/۱۶۰

www.Mehrwin.ir

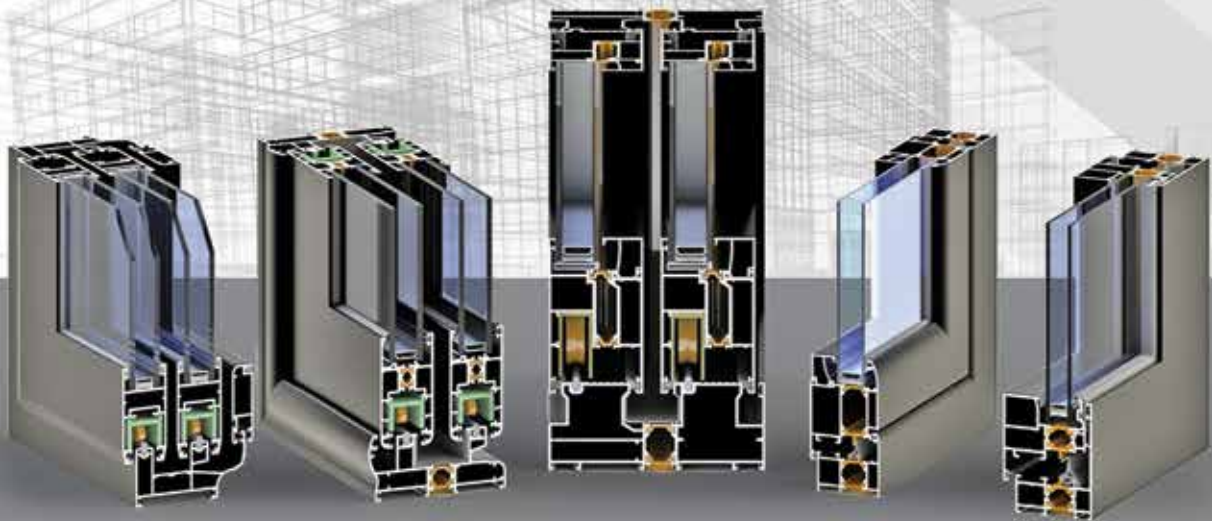


دارنده نشان "برند برتر" در سال ۱۳۹۲ و ۱۳۹۴

شرکت آکیا ایران AKPA IRAN Co.



- تولیدکننده انواع پروفیل‌های اختصاصی و ترمال بریک
- رنگ‌کاری به روش‌های:
- الکترواستاتیک (پودری)، دکورال و آنادایز
- فروش یراق‌آلات و ماشین‌آلات مونتاژ در و پنجره
- مشاوره و راه‌اندازی خط تولید در و پنجره



0912 106 2665 AKPA



Aluminium Anodizing



Aluminium Powder Coating



Extrusion Press Machine



دارنده «گواهینامه فنی» از
مرکز تحقیقات راه، مسکن و شهرسازی

کارخانه

تبریز، شهرک سرمایه‌گذاری خارجی، خیابان آسیای ۲، خیابان اروپا، میدان صنعت، پلاک ۸۶

■ کدپستی: ۵۱۸۹۱۵۱۴۱۸

■ تلفن: ۳۲۴ ۶۶۴ ۷۳-۷۷ و ۳۲۴ ۶۶۰ ۹۵-۹۸ و ۳۲۴ ۶۶۰ ۶۶-۶۷-۶۹ و ۳۲۴ ۶۶۰ ۶۶-۶۷-۶۹ (۰۴۱)

■ فکس: ۳۲۴ ۶۶۴ ۷۶ و ۳۲۴ ۶۶۰ ۹۹ (۰۴۱)

دفتر مرکزی

تهران، خیابان ولیعصر، برج سرو ساعی، طبقه ۱۱، واحد ۱۱۰۱ و ۱۱۰۲

■ تلفن: ۴-۵۲ ۵۷۱ ۸۸۱ (۰۲۱)

■ تلفکس: ۸۸۷ ۱۴۵ ۰۳ و ۸۸۷ ۱۳۶ ۱۳ و ۸۸۷ ۱۳۳ ۳۱ (۰۲۱)

www.akpairan.com

e-mail: info@akpairan.com

تلفن (۳۰ خط) : ۰۴۱ ۳۱۰۳



تولید کننده پروفیل UPVC

نشانی: تهران - بزرگراه آیت الله سعیدی، بالاتر از یافت آباد، نبش خیابان آزادی، شماره ۱۴۹ واحد ۳۰

تلفن: ۰۲۱-۶۶۶۰۹۱۳۰ | ۰۲۱-۶۶۶۰۸۷۸۰ | ۰۲۱-۸۹۷۷۸۱۲۵ | همراه: ۰۹۱۲-۴۷۹۲۲۳۷

www.razelwin.ir

info@razelwin.ir

[razelwin](https://www.instagram.com/razelwin)

[@razelwin](https://www.facebook.com/razelwin)



پروفیل در و پنجره UPVC



aldora^{win}
Your window to life

SKY  **WIN**

u-pvc.profile & window systems



ویندور UPVC

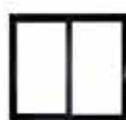
تلفن: ۰۴۴-۳۲۳۸۲۶۸۷ | ۰۴۴-۳۲۳۷۹۲۴۱ | ۰۴۴-۳۲۳۸۲۶۸۸ | فکس: ۰۴۴-۳۲۳۸۲۶۸۹ | همراه: ۰۹۱۲۰۵۱۷۷۹۶

www.windowclinic.ir



آلومینیوم کوثر
KOSAR Aluminium co. ●●●●●●●●

تولید کننده مقاطع پروفیل آلومینیوم



www.aluminiumkosar.com

آدرس: زنجان، شهرک صنعتی شماره ۱، بلوار پروفیسور ثبوتی، نبش خیابان آذر جنوبی
تلفن: ۰۲۴-۳۲۲۲۱۲۶۳
فکس: ۰۲۴-۳۲۲۲۱۲۶۵



info@aksubicak.com.tr
www.aksubicak.com.tr



برای تهیه تیغچه ، قالب جوش و زهوار با دفتر مستقیم اکسو در تهران و استانبول تماس حاصل نمائید.

Istanbul Office:

İkitelli Organize Sanayii Bölgesi Demirciler Sanayii Sitesi G-1 Blok No: 471-472 İkitelli / Istanbul
Tell(Viber and Telegram): +90 (533) 685 25 30 | +90 (216) 324 24 25

Tehran Office:

No.7 Takestan St. Sattarkhan Blv. Tehran. Iran.
Tell(Viber and Telegram): +98 (912) 013 76 30 | +98 (21) 66 53 22 73

DOORVIN

UPVC Profile



ENDOW نمایندگی رسمی یراق آلات endow در ایران

نمایندگی انحصاری پخش پروفیل C4 در شمال غرب

WAWA WW نمایندگی پخش پروفیل vanawin آذر بایجان شرقی زنجان و اردبیل

نمایندگی رسمی مهسان پروفیل در آذربایجان شرقی

pana نمایندگی رسمی اسپیسر حرارتی pana

kayapen نمایندگی رسمی

تبریز، جاده تهران، بالاتر از میدان بسیج، روبروی کارخانه آتاتا شرکت دروین

تلفن: ۹۵۱۱ ۳۶۳۷، ۰۶۶۲ ۳۶۳۷ - ۰۴۱ موبایل: ۰۹۱۴ ۳۰۲ ۴۸۴۶

فکس: ۰۴۱ ۳۶۳۷ ۷۹۹۸ ۰۹۱۲ ۰۰۵۶۱۰۰

www.doorwin.co

forster

Steel and stainless steel profile systems

A leading brand of  AFG

 Swiss Made



Curtain walls

forsterthermfix
forsterthermfix



Windows

forsterunico.
forsternorm



Doors

forsterunico.
forsterpresto
forsternorm



Fire and smoke protection

forsterfuego
forsterpresto
forsterthermfix
forsterunico.



forster

A leading brand of  AFG

سیستم‌های پروفیل استینلس استیل و فولادی
زیبایی و استحکام، محافظت در برابر آتش، تروریسم و انفجار



دفتر ایران:
صدر توسعه قو مس
موبایل: ۰۹۱۲۲۲۲۹۹۹۲
تلفکس: ۰۲۱-۲۶ ۱۱۸۹۲۷



پروفیل در و پنجره UPVC



aldora^{win}
Your window to life

SKY  **WIN**

u-pvc.profile & window systems



ویندور UPVC

تلفن: ۰۴۴-۳۲۳۸۲۶۸۷ | ۰۴۴-۳۲۳۷۹۲۴۱ | ۰۴۴-۳۲۳۸۲۶۸۸ | فکس: ۰۴۴-۳۲۳۸۲۶۸۹ | همراه: ۰۹۱۲۰۵۱۷۷۹۶

www.windowclinic.ir

دارای مجهز ترین کارگاه خم و مونتاژ پنجره خم

ماشین سازی و فمکاری ذوالقدر



تخصص ما خم UPVC است



ساخت دستگاه خم UPVC با کوره ۴ متری و میز متر دار با قابلیت های بالا جهت انواع اشکال (دایره، بیضی، مسجدی و ...) با دستور العمل آسان و برای اولین بار در اندازه به سفارش مشتری به همراه ضمانت و آموزش و لوازم تکمیلی



تنها سازنده قالب های خم انواع پروفیل با کیفیت عالی

نشانی: شهر قدس، خیابان چمن، جنب شرکت راسپینا، کوچه سپهر، پلاک ۱۵
فکس: ۰۲۶۹۵۴۶۹-۰۲۱ تلفن: ۰۹۱۲۸۳۶۴۷۱۳ و ۰۹۱۲۱۰۱۳۶۰۸۰ کامران ذوالقدر



TORSER®

Blending Quality, Craftsmanship & Customer Care

تکنولوژی آلمان هنر ایرانی



تورسر® فن آوری جدید از نورنبرگ آلمان



in cooperation with



IDEAL

Tel: (+98-21) 2965 / www.torserco.ir

این طرح صنعتی تحت مالکیت شرکت اکسیراسا می باشد و هرگونه کپی برداری و مشابه سازی از طرح فوق پیگرد قانونی دارد *

پنجره پنجم

ایرانیان

روزنامه

نشریه پنجره ایرانیان

نخستین ماهنامه تخصصی صنعت در و پنجره و بهینه‌سازی انرژی ایران



تولید کننده در و پنجره‌های آلومینیومی اکستروود تا موتاژ
تولید پروفیل، ترمال بریک، رنگ استاتیک، دکورال، براشینگ، آنادایز

Aluminium
Door & Window
Producer
www.shaylin.co

طرح فروش ویژه همکار
و دفاتر فروش

شهریار، صباشهر، بعد از شهرداری، لاین کندرو، انتهای کوچه شقایق، کارخانه شایکو تلفن: ۹-۶۵۶۲۶۴۴۱

صنایع شیشه و پنجره جام ایران

- صنایع شیشه و پنجره جام ایران
- تولید کننده شیشه های دو جداره و سه و چند جداره خم و صاف
- تولید کننده شیشه های خم و لمینت ساختمانی
- تولید کننده شیشه های ضد گلوله
- مشاوره و مجری نماهای کامپوزیت
- مشاوره و مجری نماهای فریم لس ، کرتین وال ، اسپایدر
- تهیه و نصب شیشه های سکوریت ، دربهای شیشه ای و اتوماتیک
- تهیه و نصب درب و پنجره upvc

نشیسته خم



تلفن: ۰۲۱-۶۶۶۸۲۹۴۳-۶۶۶۸۲۹۵۱ همراه: ۰۹۱۲۱۹۱۵۱۳۳-۰۹۱۳۶۲۱۱۳۴۱
www.jamiran92.com jamiran92@yahoo.com





Safety Glass

SHARGH

شیشه ایمنه شرق

افتخارات:

- ✓ واحد نمونه صنعت و معدن و تجارت در چهار سال متوالی ۹۲ و ۹۳ و ۹۴ و ۹۵
- ✓ واحد برتر استاندارد استان خراسان در سال ۱۳۸۵
- ✓ اولین دارنده استاندارد ملی شیشه سکوریت ۱۰ میلیتر ساختمانی در ایران
- ✓ اولین دارنده پروانه کاربرد علامت استاندارد جهت تولید شیشه وسایل گرمایی در استان خراسان
- ✓ اولین تولید کننده شیشه دوجداره ، ضد گلوله و ضد سرقت در شرق کشور
- ✓ بیش از ۲۵ سال سابقه درخشان در صنعت شیشه

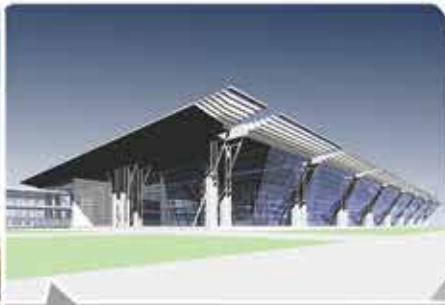
www.imenishargh.com | info@imenishargh.com



دفتر فروش تهران: ونک، تقاطع ملاصدرا و کردستان جنوب بن بست فرشید، پلاک ۴، واحد ۶ | تلفن: ۸۸۶۲۱۸۶۴-۵ | فکس: ۸۸۶۱۴۴۱۰
دفتر مرکزی: مشهد، بزرگراه آسیایی، ساختمان سپهر، طبقه هفتم، واحد ۱۷۱ | تلفن: ۰۵۱-۳۶۶۷۴۹۶۰ (خط ۱۰) | فکس: ۰۵۱-۳۶۶۷۴۹۶۹
کارخانه: مشهد، شهرک صنعتی فردوسی | تلفن: ۰۵۱-۳۶۶۷۴۹۶۲ | فکس: ۰۵۱-۳۶۶۷۴۹۶۹



تهران - پروژه تجاری فرمانیه



کیش - ترمینال جدید فرودگاه بین المللی



تهران - رویال سنتر



تهران - برج الف



تهران - آریا پارک



تهران - مجتمع نور



تهران - سام پاسداران



Safety Glass

SHARGH
شیشه ایمنی شرق



مشهد - یاس تجاری



مشهد - پروژه اطلس



مشهد - پدیده شاندریز

ایمنی را انتخاب کنید



GlobAlum

Globaly Aluminum Passion

■ آلومینیوم ترمال بریک گلوب آلوم

■ برند ایرانی با استاندارد اروپایی



پنجره های UPVC
ترمال بریک
نماهای شیشه ای

نوین عایق انرژی

www.Novin-Ayegh.com

نماینده استان های خراسان : ۰۵۱-۳۸۴۶۵۵۲۰



نرسیسیان



پنجره وین استار

اجرا کننده تخصصی خم های خاص UPVC

- اولین تولید کننده تخصصی درب و پنجره قوسی در ایران
- اجرا کننده خم های خاص ، سه بعدی ، ویترونی (سینوسی - محدب و مقعر) ، مسجدی ، گنبدی ، مدور و
- تولید کننده انواع خم توسط دستگاه های تمام اتوماتیک روغنی (ساخت اتریش)
- قابلیت خم کاری پروفیل تمام قوس تا مرز ۶ متر به صورت یک تکه
- افزودن مقاطع متنوع قالب های سری ۶۰، ۷۰، ۸۰ و ۱۱۰ (سفارش ترکیه)



کیفیت یعنی محصول بر نگردد ولی مشتری بر نگردد

جاده مخصوص کرج، چهار راه ایران خودرو، خیابان احد کوچه والفجر سوم غربی پلاک ۴۲

فکس : ۴۴۷۸۳۷۲۱ (۰۲۱)

تلفن : ۴۴۷۹۶۱۶۹ (۰۲۱)

Email: nercissian.winstar@gmail.com

همراه : ۰۹۱۲۰۷۹۸۴۱۶۹





HAMAN FOOLAD

تولید کننده پروفیل تقویتی گالوانیزه



گروه صنعتی آلیا

تولید کننده در و پنجره یو.پی.وی.سی،
آلومینیوم و ترمالبریک، شیشه دوجداره و توری

شاید فاصله میان من و تو یک پنجره باشد



آدرس کارخانه: تهران، جاده ساوه، بعد از
میدان قائم اسلامشهر، روبروی شهرک حصارک
خیابان حیدری انتهای خیابان پلاک ۱۱۴
تلفن: ۰۲۱-۵۶۳۸۷۲۵۷-۸

آدرس دفتر: تهران، اشرفی اصفهانی، نرسیده
به مرزداران، نبش خیابان عرب حسینی
ساختمان بانک رسالت، پلاک ۵۳ واحد ۲۰
تلفن: ۰۲۱-۴۴۲۱۳۹۱۸ | ۰۲۱-۴۴۲۶۷۵۱۸
همراه: ۰۹۱۲۱۰۷۴۸۹۸ | ۰۹۱۲۱۹۰۱۵۱۲

الوند

ظرافتی از جنس استمکام

ساخت و اجرای پنجره و نمای
آلومینیومی ترمال بریک با
انواع انحنای خاص هندسی



الوند آلومینیوم

تهران، شهرک صنعتی چهار دانگه، خیابان بیست و دوم
بعد از بلوار صنایع، کوچه ۲۲/۵ آوا، پلاک ۱۵

☎ ۵۵۲۵۷۴۸۸-۹

🌐 www.alvandaluminium.com

✉ info@alvandaluminium.com

📧 @alvandaluminiumbend



SHIB ARA
شیب آرا

- تولید کننده شیشه دوجداره ساده و دکوراتیو
- مونتاژ در و پنجره آلومینیوم و UPVC
- تولید کننده پروفیل های تقویتی گالوانیزه از ضخامت ۷/۰ تا ۵/۱ میل
- اجرای نماهای نوین ساختمانی:
- (ترمال بریک- کرتین وال- اسپایدر- فرم لس- کپلس- کامپوزیت)



• آدرس کارخانه:

کرج، کیلومتر ۱۴ جاده اشتهارد، شهرک صنعتی کوثر

دفتر نصب و هماهنگی:

کرج، محمد شهر، خیابان زیبادشت، بعد از سردخانه بهشتی، مجتمع شیب آرا

• تلفن های تماس:

۰۲۶-۳۶۳۱۵۳۹۱ | ۰۲۶-۳۶۳۱۵۳۹۹ | ۰۹۳۹۱۰۶۰۷۹۳ | ۰۹۱۲۰۳۸۹۳۶۹ | ۰۲۶-۳۶۳۱۵۳۹۱

شامن پال



تولید کننده در و پنجره UPVC و شیشه دو جداره

تهران، بزرگراه آزادگان، بعد از پل صنایع خانی،
مجتمع تجاری آهن مکان، دوم شرقی پلاک ۳۰۲، ۳۰۳
تلفن: ۵۵۴۴۹۶۸۱
همراه: ۰۹۱۲۳۷۸۵۰۱۹
۵۵۴۴۹۵۳۷
۰۹۱۴۱۵۵۵۸۳۴

ایرانیان



نشریه پنجره ایرانیان

نخستین ماهنامه تخصصی صنعت در و پنجره و بهینه‌سازی انرژی ایران



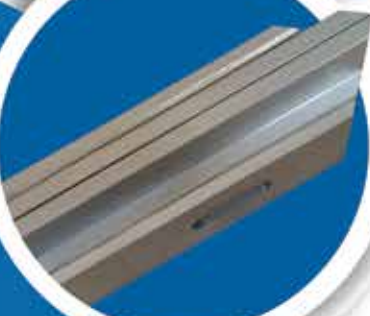
ابزار سازی زمانی

اولین سازنده و صادر کننده تیغچه
و سوپر تیغچه‌های UPVC در ایران

ساخت و تولید انواع: تیغچه‌های UPVC و MDF
انواع قالب‌های زهوار تنظیمی با روکش آنودایز

تولید ملی افتخار ملی

با یک سال ضمانت تعویض





ARTIKON

VERMAK®
Kaplama & laminasyon Mazineleri

دفتر: تهران، میدان ونک، برج آسمان ونک، طبقه ۱۱
واحد ۱۱۰۴ تلفکس: ۰۲۱-۸۸۶۵۰۲۱۲-۳
www.kraftmuller.de
www.aparat.com/kraftmuller
info@kraftmuller.de

ماشین آلات تولید، مونتاژ
و اتوماسیون پنجره دوجداره
آلومینیوم و UPVC
ماشین آلات خم و لمینیت

شرکت مهان صنعت رها
(سهامی خاص)
اره تیزکشی اتم



تجهیزات مرکز سرویس مجاز محصولات برشی
آنسی فرانسه، فروید ایتالیا، لایکو آلمان در ایران

برای اولین بار در ایران تیز کردن تیغ اره‌های الماسه
با تکنولوژی **نانو** کیفیتی متفاوت را تجربه کنید

پیشرفته ترین مرکز تخصصی سرویس (تیز)
و بازسازی انواع اره های الماسه و کلیه
ابزار آلات وابسته در صنعت چوب و فلزات در ایران
با دستگاه های **سی ان سی CNC**



www.atom-set.com

[telegram.me/mahansanateraha](https://t.me/mahansanateraha)



freud[®]
Made in Italy

فروش ویژه نسل جدید تیغ اره‌های الماسه **فروید** ایتالیا مخصوص برش آلومینیوم و UPVC

تیز و سرویس حرفه‌ای تیغ اره‌های آلومینیوم بر UPVC از قطر ۸ سانتی متر تا ۱ متر

دفتر مرکزی: تهران میدان رسالت، خیابان هنگام، خیابان
شهید جهان شاهرلو بعد از چهار راه تکاوران، پلاک ۲۴۰ و ۲۴۲
تلفن: ۰۲۱-۷۷۴۴۴۳۱۵ | پیک رایگان: ۰۲۱-۷۷۴۴۲۰۵۲
منصوریان: ۰۹۱۲۷۹۳۶۷۲۲ | ۰۹۱۲۲۳۳۵۸۰۰

واردکننده ماشین آلات تکسر و دوسر
تک فاز و سه فاز از کشور ترکیه
دستگاه پرس پانچ هیدرولیک و پنوماتیک

دورناما ماشین
ایرانیات

۵۰٪ نقد ما بقی در اقساط یک ساله

**اگر قصد خرید
ماشین آلات بادوام
و باکیفیت دارید
با ما تماس بگیرید**

تمویل روز
خرید بدون واسطه
از دفتر مرکزی تهران

گارانتی و
خدمات پس از
فروش واقعی

قیمت مناسب
بصورت نقد و غیرنقدی
(اقساط بلندمدت بدون بهره)

قطعات
یدکی ترکی
و اروپایی



وارد کننده دستگاه های شستشوی ایستاده و خوابیده

www.Dornamashin.com
Dornamashineiranian@gmail.com



۰۲۱-۲۲۰۱۰۱۱۵



خیابان ولیعصر، روبروی پارک ملت
خیابان شناسا، پلاک ۲۴



دگرگونی صنعت اکستروژن جهان



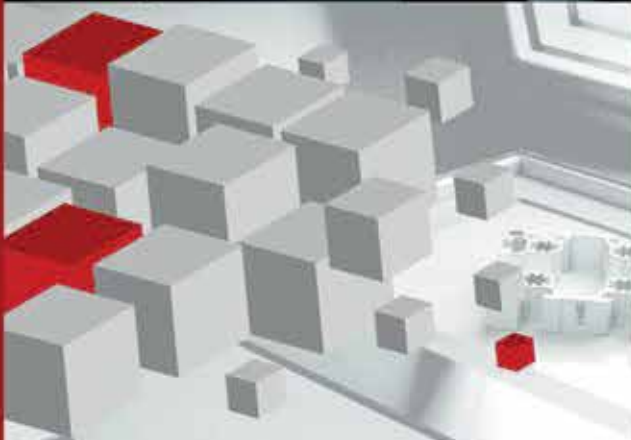
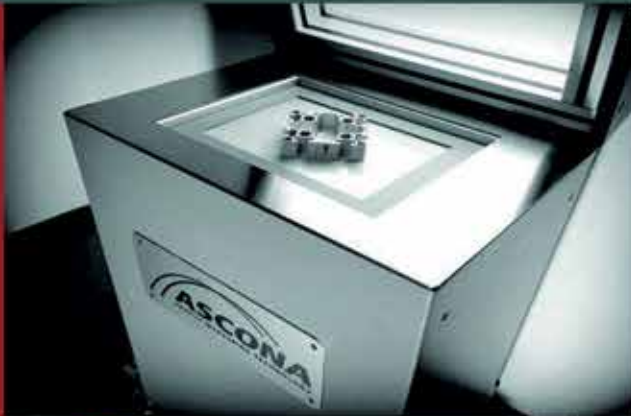
شرکت SMS و OMAV سازنده مدرنترین خطوط
اکستروژن دنیا و ماشین آلات تولید پروفیل آلومینیومی





PAYA AFZAR FELEZ

شرکت فنی مهندسی پایا افزار فلز (سهامی خاص)



تولید مدرن . تفکر مدرن . ابزار مدرن



اسکونر آسکونا ابزاری جهت بررسی عیوب فیزیکی و سطحی

(کنترل دقیق تمامی اندازه ها و بررسی کیفیت سطح پروفیل . آلومینیوم . یو پی وی سی . گسکت)

ارایه سرتیفیکیت معتبر جهانی برای محصولات مدرن

PAYA AFZAR GROUP

#129, Jashnvarh St, Tehranpars
Tehran, Iran

Phone: +98 21 777 33 617

Fax: +98 21 777 33 154

Mobile: +98 912 377 5590

A.ahmadi@paya-eng.com

www.paya-eng.com

ویندور UPVC



دستگاه موتاژ دو منظوره UPVC و آلومینیوم ترمال بریک
ساخت کشور ترکیه با شرایط فروش اقساطی

سلی فور

SKY  win **aldora** win

www.windowclinic.ir



دستگاه موتاژ UPVC ترک و ایرانی (تک فاز و سه فاز)
انواع دستگاه موتاژ آلومینیوم ترمال بریک
انواع دستگاه شیشه



پروفیل ترک و ایرانی



عرضه یراق آلات: **CEMA**  **KAYA-PEN** **SEMA** **ENDOW**



انواع دستگاه موتاژ UPVC با اقسام ۱ تا ۱۲ ماهه بدون سود

تلفن: ۰۴۴-۳۲۳۸۲۶۸۷ | ۰۴۴-۳۲۳۸۲۶۸۸ | فکس: ۰۴۴-۳۲۳۸۲۶۸۹ | همراه: ۰۹۱۴۳۴۵۹۴۷۹

G GEVISS®

PENCERE & KAPI SİSTEMLERİ



البرز پیراق



Alborz نمایندگی انحصاری پیراق آلات جویس ترکیه در ایران

دفتر تبریز: شهرک سرمایه‌گذاری خارجی، سهر اه اوپیک

تلفن: ۰۴۱-۳۲۴۶۶۳۶۱-۴

فکس: ۰۴۱-۳۲۴۶۶۳۶۳

www.alborz-y.com

دفتر تهران: آزادگان، آهن مکان

فاز دوم مرکزی، پلاک ۱۸۶

تلفن: ۰۲۱-۵۵۵۳۳۴۹۷

فکس: ۰۲۱-۵۵۵۳۳۴۵۷

مجله پیرایه

ایرانیان

پیرایه

نشریه پنجره ایرانیان

نخستین ماهنامه تخصصی صنعت در و پنجره و بهینه‌سازی انرژی ایران

فولاد پیچ آور دگاه برندهای برتر جهانی..... ۱۶۴

برندهای مطرح جهان در اریکه تجارت دهگان... ۱۶۶

البرز پیرایه



نماینده‌گی انحصاری یراق آلات ماکو اتریش و جویس ترکیه در ایران

فکس: ۰۲۱-۵۵۵۳۳۴۵۷
۰۴۱-۳۲۴۶۶۳۶۳

تلفن: ۰۲۱-۵۵۵۳۳۴۹۷
۰۴۱-۳۲۴۶۶۳۶۱-۴

فولاد پیچ

آوردگاه برندهای برتر جهانی

شرکت فولاد پیچ که فعالیت خود را از سال ۱۳۸۸ در شهر اراک آغاز کرد هم‌اکنون با کسب تجربه‌های فراوان و دارا بودن سبد کالایی نسبتاً کامل به مرجعی مطمئن برای فعالان صنعت در و پنجره در سراسر کشور تبدیل شده است. مدیر جوان و سخت‌کوش فولاد پیچ همواره به رشد و بالندگی مجموعه خود در کنار ارائه خدمات مطلوب و به‌روز به مشتریان‌ش توجه ویژه‌ای داشته است و در سایه همین طرز فکر اکنون شاهد موفقیت‌های روزبه‌روز این مجموعه هستیم. از جمله این فعالیت‌ها کسب نمایندگی برندهای مطرح و معتبر جهانی و تکمیل سبد کالایی مجموعه فولاد پیچ است که به‌عنوان مثال می‌توان به این موارد اشاره کرد: شرکت فولاد پیچ نمایندگی رسمی توزیع و فروش یراق‌آلات Endow ترکیه را در اختیار دارد و انواع چسب‌های یو.پی.وی.سی و سیلیکونی محصول ترکیه را به بازار ارائه می‌دهد. شرکت فولاد پیچ در حال حاضر انواع یراق‌آلات تک‌حالت، دوحالت، کشویی، فولکس‌واگن به همراه ملزومات نصب در و پنجره‌های یو.پی.وی.سی و لوازم تولید شیشه‌های دوجداره و همچنین ورق‌های تقویتی گالوانیزه با برندهایی نظیر Nedex, Endow, Procast, Izo flok kimya را در اختیار مشتریان و مصرف‌کنندگان قرار می‌دهد. نشریه پنجره ایرانیان در راستای معرفی مجموعه‌های موفق در صنعت در و پنجره به سراغ شرکت فولاد پیچ و مدیر تلاشگر آن رفته تا پای صحبت‌ها و درد دل‌های آن بنشیند. متن زیر حاصل گفتگوی ما با فرهود جباری، مدیرعامل شرکت فولاد پیچ است که توجه شما را به آن جلب می‌کنیم:

● شرکت و زمینه فعالیتتان را به‌طور کامل معرفی کنید؟

شرکت فولاد پیچ از سال ۱۳۸۸ فعالیت خود را در زمینه یراق‌آلات یو.پی.وی.سی شروع کرده و در سال‌های آتی بنا به درخواست مشتری‌های خودمان و اقتضای بازار ورق‌های تقویتی گالوانیزه و لوازم تولید شیشه‌های دوجداره را به سبد محصولات خود اضافه کرده‌ایم. به‌تازگی قصد داریم وارد بازار پروفیل یو.پی.وی.سی هم بشویم. شرکت فولاد پیچ هم‌اکنون نمایندگی رسمی یراق‌آلات Endow ترکیه، نمایندگی شرکت کیمیا صنعت شیما، تولیدکننده لوازم شیشه دوجداره و نمایندگی فروش آهن فولاد جهان، تولیدکننده ورق‌های تقویتی گالوانیزه را در اختیار دارد.

نرخ ارز و تعرفه‌های گمرکی ترخیص کالا است که برای شرکتی مثل ما که بخش عمده‌ای از محصولاتمان را از خارج وارد می‌کنیم در دسرهای زیادی به وجود می‌آورد.

❖ ارائه خدمات پس از فروش و مشاوره در شرکت شما به چه صورت انجام می‌گیرد؟

شرکت فولاد پیچ در خصوص خدمات پس از فروش همیشه خود را در کنار و حامی مشتری‌ها دانسته است. به همین خاطر سعی کرده‌ایم با تمام توان در کنار مشتری‌ها باشیم و مشکلات را از سر راه آنها برداریم حالا چه از طریق هزینه کردن چه از طریق تعویض کالا. به عنوان مثال در خصوص هزینه‌های ارسال بار همان طور که عرض کردم این هزینه‌ها را خود شرکت عهده‌دار شده است تا کمک هرچند اندکی از این طریق به مشتریان ارائه کرده باشیم.

❖ وجود تشکّل و اتحادیه صنفی چه میزان در بهبود شرایط کلی فعالیت صنف تاثیرگذار است؟

وجود تشکّل‌های صنفی و انجمن‌ها که باعث متحدشدن و همفکری اعضا و فعالان یک صنف می‌شود بسیار ضروری و لازم است و باعث قوی‌تر شدن و باثبات شدن آن صنف خواهد شد. تشکّل‌های صنفی و اتحادیه‌ها باعث یکدست شدن توزیع کنندگان و تولیدکنندگان خواهد شد و من امیدوار هستم انجمن صنفی با قدرت تمام فعالیت‌های خود را برای بهبود شرایط صنف و رفع مشکلات ادامه دهد.

❖ برگزاری نمایشگاه‌های تخصصی چه میزان در بهبود وضعیت صنعت تاثیرگذار است؟

برگزاری و حضور در نمایشگاه‌های تخصصی برای فعالیت تولیدی و بازرگانی ما امر بسیار مفیدی است. از همه مهم‌تر این که شما می‌توانید در نمایشگاه‌ها محصولات جدید خود را به بازار نشان دهید و اینکه می‌توانید مشتریان جدیدی را جذب کرده و در کل باعث وسیع‌تر شدن مجموعه می‌شود. شرکت در نمایشگاه‌های تخصصی در واقع نوعی سرمایه‌گذاری برای پیشبرد اهداف در آینده محسوب می‌شود.

❖ در حال حاضر مهم‌ترین دغدغه ذهنی‌تان برای ادامه کار و فعالیت در این صنعت چیست؟

در حال حاضر بزرگ‌ترین مشکل ما چک‌های برگشتی است. متأسفانه این چک‌های برگشتی و به قولی، برخی مشتریان بدحساب همه برنامه‌ها و توازن بازار ما را به هم زده است و باعث شده بسیاری از برنامه‌های کاری ما با مشکل مواجه شوند. اگر این مسئله در صنف ما حل شود میزان نقدینگی زیادی وارد صنف می‌شود که می‌تواند باعث تحرک خوبی در بازار شود.

❖ در حال حاضر چه محصولات و خدماتی توسط شرکت شما عرضه می‌شود؟

شرکت فولاد پیچ در زمینه عرضه یراق آلات یو.پی.وی.سی با برند Endow که نمایندگی رسمی آن را در اختیار دارد و لوازم تولید شیشه‌های دوجداره با برند Nedex که از برندهای قدیمی و باکیفیت در بازار ایران است فعالیت می‌کند. همچنین نمایندگی رسمی فروش و توزیع محصولات شرکت آهن فولاد جهان را که از تولیدکنندگان سابقه در زمینه ورق‌های تقویتی گالوانیزه است در اختیار داریم. در خصوص خدمات هم باید ذکر کنم انبار شرکت فولاد پیچ در استان مرکزی و شهر اراک واقع است و شرکت برای رفاه حال مشتریان خود، حمل کالاها به شهرهای مختلف را به هزینه خود شرکت انجام می‌دهد.

❖ آیا برنامه‌ای برای ارائه محصولات جدید به بازار دارید؟

شرکت فولاد پیچ در نظر دارد برای رفاه حال مشتریان، توسعه خدمات و تکمیل سبد کالایی خود، پروفیل یو.پی.وی.سی را به سبد محصولاتش اضافه کند.

❖ تاکنون چه استانداردها یا گواهینامه‌هایی را دریافت کرده‌اید؟

محصولاتی که شرکت فولاد پیچ به بازار عرضه می‌کند همگی دارای ضمانت‌های بین‌المللی هستند چون این محصولات از برندهای معروف و برتر جهانی هستند. از همه مهم‌تر اینکه شرکت فولاد پیچ به غیر از استانداردهای محصولات و گارانتی‌هایی که به همراه دارند، کلیه اقلام خود را نیز با ضمانت تعویض کالا عرضه می‌کند.

❖ چه برنامه‌ای برای به‌روزرسانی و ارتقا سطح کیفی خدمات و محصولاتتان دارید؟

شرکت فولاد پیچ قصد دارد به‌منظور رفاه حال مشتریان و سرعت بیشتر در ارتباط با مشتری و خرید آسان‌تر، فروشگاه اینترنتی محصولات خود را راه‌اندازی کرده و در اختیار مشتریان عزیز قرار دهد. مشتریان می‌توانند کلیه مراحل سفارش کالا و خرید محصول را از این طریق انجام دهند و از این طریق صرفه‌جویی بسیار مناسبی در وقت و هزینه‌های خودشان انجام دهند.

❖ مهم‌ترین مشکلات فعلی صنف و فعالیت شما چیست و چه راهکاری برای برون‌رفت از این مشکلات پیشنهاد می‌دهید؟

به نظر من در حال حاضر بزرگ‌ترین مشکل صنف ما نبود اتحاد بین توزیع‌کنندگان است. ما باید در اداره امور صنفی خودمان با هماهنگی و همفکری بیشتری اقدام کنیم تا مشکلاتمان کمتر شود. نبود ثبات قیمت در بازار و مشکل‌هایی که به‌تازگی در مسائل مالی وارد بازار ما شده است از دیگر مواردی است که ما این روزها با آن دست‌به‌گریبان هستیم. از دیگر مشکلات مهمی که در بخش گمرک و واردات کالا با آن مواجه هستیم متغیر بودن





گفتگوی اختصاصی پنجره ایرانیان با امین مبارکی؛

برندهای مطرح جهان در اریکه تجارت دهگان

اشاره

شرکت اریکه تجارت دهگان که هم‌اینک در جاده ملارد کرج مستقر است از سال ۹۱ فعالیت خود را در زمینه تهیه و توزیع انواع پراق آلات و ملزومات تولید در و پنجره دوجداره یو.پی.وی.سی و انواع توری آغاز کرده است. اریکه تجارت دهگان از آغاز در اندیشه ارائه محصولات استاندارد و باکیفیت به بازار و مشتریان بوده و بر همین اساس سیاست‌گذاری کلی شرکت بر کسب نمایندگی شرکت‌ها و کارخانه‌های مطرح دنیا و واردات برندهای برتر صنعت در و پنجره قرار داشته است. نگاهی به فهرست محصولات و اجناسی که این شرکت به مشتریان عرضه می‌کند تاییدکننده این موضوع است و برندهایی چون SONMAK، SDS، UK، ENDOW، VORNE، CSK، ASO، PROCAS از جمله برندهایی هستند که در این سال‌ها محصولات مختلفشان از سوی شرکت اریکه به بازار و مشتریان ایرانی عرضه شده است. مدیر جوان و خوش فکر شرکت اریکه، جلب اعتماد و همراهی مشتریان را در کنار استفاده از محصولات باکیفیت و ارائه برندهای مطرح، در صداقت و همدلی با مشتریان می‌داند و در این راه از هیچ کوششی فروگذار نکرده است. نشریه پنجره ایرانیان در راستای معرفی شرکت‌های موفق صنعت در و پنجره کشور این بار به سراغ شرکت اریکه تجارت دهگان و امین مبارکی، مدیر جوان و سختکوش آن رفته تا سخنان این فعال عرصه پراق و توری را شنیده و به مخاطبان نشریه منتقل کند. در ادامه توجه شما را به مشروح این گفتگو که در دفتر و انبار مرکزی شرکت اریکه تجارت دهگان انجام گرفته جلب می‌کنیم:

یک مورد نارضایتی از طرف مشتریانمان نسبت به این محصول به ما گزارش نشده است.

لولاهای UK در چه مدل‌هایی به بازار عرضه می‌شود؟

مدل قبلی که به بازار عرضه می‌کردیم و همچنان ادامه دارد لولاهای پیم‌دار UK است که مدت دو سه سال است در بازار ایران وجود دارد. UK اخیراً مدل جدیدی طراحی و تولید کرده است که این محصول در کشور ترکیه ثبت رسمی نیز شده است. در تولید این محصول که به نام لولای بدون پیم UK شناخته می‌شود از جنس زاماک ۵ استفاده شده است. زاماک ۵ از بهترین متريال‌های تولید لولا در دنیا است که در تولید این آلای از ۹۵ درصد روی و ۵ درصد فلزات دیگر استفاده شده است. از دیگر مزایای این لولا عدم نیاز به شابلون برای نصب آن است. لولای جدید بدون پیم UK در دو سایز ۹۰ برای در و ۷۰ برای پنجره و سه رنگ سفید، قهوه‌ای و طوسی تولید و به بازار عرضه شده که از طرف مشتریان نیز مورد استقبال قرار گرفته است.

برند UK دارای چه ضمانت‌نامه‌ها و استانداردهایی است و خدمات پس از فروش آن چگونه است؟

لولاهای UK مدت ۱۰ سال از طرف شرکت سازنده گارانتی دارند و مونتاژکاری که به‌صورت اصولی این لولاها را نصب کند می‌تواند از گارانتی ۱۰ ساله آن استفاده کند. طبیعتاً شرکت ما به‌عنوان نماینده انحصاری فروش این محصول در ایران، به نمایندگی از شرکت اورکالپ این ضمانت را تضمین و اجرا می‌کند. از جمله خدماتی که ما در کنار عرضه محصولاتمان به‌ویژه لولاهای UK به مشتریان عرضه می‌کنیم مشاوره و راهنمایی مسئول فنی انبارمان است که تمامی مباحث مربوط به نصب و مونتاژ اصولی لولاهای UK را به مشتریان و کارگاه‌های مونتاژی که از ما خرید می‌کنند ارائه می‌دهد. به کارگاه‌های تولیدی که از ما خرید می‌کنند به ازای خرید هر ۱۰ کارتن یک کارتن به‌صورت رایگان هدیه می‌دهیم.

آیا در سایر نقاط کشور نماینده دارید؟

بله ما در استان‌های اصفهان، گیلان، کرمانشاه، گلستان، یزد و خراسان نمایندگانی داریم که محصولات ما را به بازار عرضه می‌کنند. ما سعی می‌کنیم که به‌صورت مداوم نمایندگی‌هایمان را از نظر فنی مورد ارزیابی قرار دهیم و مسئول فنی شرکت با حضور در این نمایندگی‌ها نسبت به رفع مشکلات فنی و آموزش صحیح آنها اقدام می‌کند. همچنین تلاش می‌کنیم در نمایشگاه‌های مختلف در کنار نمایندگانمان در نمایشگاه‌های استانی حضور داشته باشیم و ارائه خدمات پشتیبانی به رشد و توسعه کار آنها کمک کنیم.

در حال حاضر عمده‌ترین مشکلات شما در بازار و صنف در و پنجره چیست و چه راهکاری برای رفع این مشکلات پیشنهاد می‌دهید؟

همان‌طور که می‌دانید داشتن انجمن و اتحادیه صنفی فعال و پیگیر می‌تواند بسیاری از مسائل و مشکلات یک صنف را برطرف کند ولی متأسفانه صنف در و پنجره یو.پی.وی.سی در حال حاضر متولی واحد و مشخصی ندارد. عدم نظارت بر فعالیت‌های صنف هم در بحث

مختصری پیرامون سابقه و تاریخچه فعالیت شرکت اریکه تجارت دهگان توضیح دهید؟

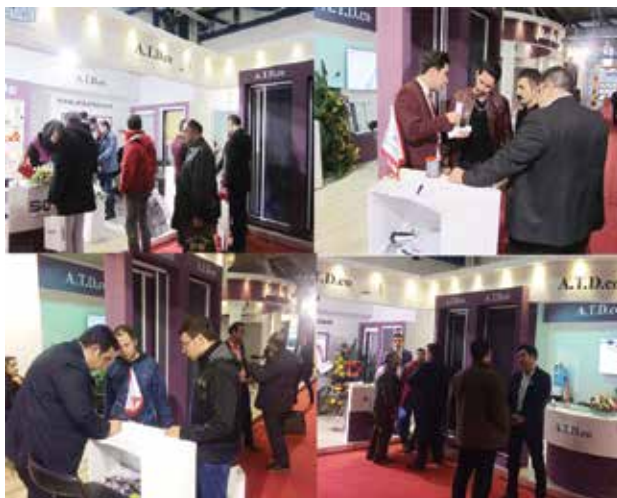
شرکت اریکه تجارت دهگان فعالیتش را از سال ۱۳۹۱ در زمینه واردات یراق‌آلات و ماشین‌آلات ساخت در و پنجره‌های یو.پی.وی.سی شروع کرده است. این فعالیت همچنان ادامه دارد و در حال حاضر وارد کار توری هم شده‌ایم و واردات یراق‌آلات و ملزومات توری برند sds را انجام می‌دهیم. به‌تازگی نیز موفق شدیم نمایندگی انحصاری لولای UK را به دست بیاوریم که این محصول از جمله محصولات خاص و متمایز است که ما به‌صورت انحصاری به بازار عرضه می‌کنیم. در سال‌های ابتدایی شروع فعالیت، دفتر و انبار شرکت در دو مکان مختلف و جدا از هم بود که به دلیل مشکلاتی که این وضعیت داشت تصمیم گرفتیم به‌خاطر راحتی کار و رفاه حال مشتریان به مکان جدید که فضای گسترده‌تری دارد و دفتر و انبار در کنار هم قرار گرفته است نقل مکان کنیم.

عمده‌ترین محصولات و خدماتی را که به بازار ارائه می‌دهید نام ببرید؟

از جمله محصولات که ما در شرکت اریکه تجارت دهگان به مشتریان عرضه می‌کنیم می‌توان به این موارد اشاره کرد: در بخش یراق‌آلات یو.پی.وی.سی برند VORNE و در بخش دستگیره برند CSK را عرضه می‌کنیم که نمایندگی رسمی هر دو برند را در اختیار داریم. در بخش لولا هم نمایندگی انحصاری شرکت اورکالپ ترکیه را داریم که لولاهای این شرکت را با برند UK در سطح کشور توزیع می‌کنیم. در بخش توری نیز تمامی یراق‌آلات و ملزومات تولید توری برند sds که نمایندگی انحصاری آن را در اختیار داریم به مشتریانمان عرضه می‌کنیم. به تازگی شرکت اریکه بخش تولید توری خود را با استفاده از جدیدترین دستگاه‌های روز دنیا راه‌اندازی کرد.

در مورد برند UK که محصول جدیدی است در بازار ایران کمی بیشتر توضیح دهید تا مخاطبان ما بیشتر با این برند آشنا شوند؟

ما در طول این سالیانی که در زمینه واردات و فروش یراق‌آلات فعالیت می‌کردیم در بخش لولا برندهای مختلفی را وارد و به بازار عرضه می‌کردیم. سیاست مجموعه ما هم همواره عرضه محصولات باکیفیت و استاندارد بوده و تلاش می‌کنیم که بهترین کالا را به دست مشتریانمان برسانیم. در بخش لولا به دلایل فنی که وجود دارد حساسیت‌های مشتریان ما کمی بیشتر بود و از برخی برندهایی که قبلاً داشتیم در مواردی ناراضی بودند. لولای خوب باید در مواردی مانند مقاومت در برابر خم و شکستگی، چفت شدن، نوع متريال، رنگ و آبکاری از درجه کیفی قابل قبولی برخوردار باشد تا رضایت مصرف‌کننده را تامین کند. ما بر همین اساس به دنبال پیدا کردن لولایی با این مشخصات بودیم که به کمپانی اورکالپ و برند UK رسیدیم و بعد از مذاکرات فراوان توانستیم با دفتر استانبول و مشورت مدیر بازرگانی شرکت اریکه نمایندگی انحصاری این برند را در ایران به دست آوریم. لولاهای UK بدون اغراق از سطح کیفی بسیار بالایی برخوردارند و تاکنون حتی





کالا را وارد می‌کنیم تاثیر منفی می‌گذارد.
تاکنون تلاش نکردید که به بخش تولید وارد شوید و همین محصولات را در داخل تولید کنید؟

واقعیت این است که دوست داریم این کار را بکنیم ولی به دلایلی این کار تاکنون میسر نشده است. همان طور که می‌دانید ایران یکی از بزرگ‌ترین صادرکنندگان روی دنیا است و از طرف دیگر قیمت انرژی و نیروی کار هم در ایران ارزان است ولی در بررسی‌هایی که ما انجام دادیم اگر بخواهیم همین برآقی را که از ترکیه وارد می‌کنیم با همان کیفیت در داخل تولید کنیم قیمت تمام‌شده آن محصول بیشتر از محصول ترک و خارجی می‌شود. حالا اگر مشکلات عدیده بخش تولید در کشور را هم در نظر بگیریم می‌بینیم که وارد شدن به کار تولید با وجود میل باطنی‌مان کار چندان منطقی نیست.

تبلیغات را در موفقیت کارتان چه مقدار موثر می‌دانید و از چه نوع تبلیغاتی بیشتر استقبال می‌کنید؟

تبلیغات در پیشرفت هر کار و فعالیت حرفه‌ای موثر است و در بازار امروز دنیا هر فعالیت حرفه‌ای بدون تبلیغات از یک حدی بیشتر رشد نمی‌کند. البته من به‌شخصه تبلیغات سینه‌به‌سینه‌ای را که مشتری به‌واسطه خدمات خوب شما انجام می‌دهد بیشتر می‌پسندم و احساس می‌کنم این نوع تبلیغات تاثیر بیشتری دارد.

ضمن این که هر تبلیغی در جای خود لازم و موثر است و ما باید از هر فرصت تبلیغاتی برای معرفی محصول و برندمان استفاده کنیم. برخی افراد تصور اشتباهی از تبلیغات دارند و فکر می‌کنند کار تبلیغات این است که مثلاً اگر یک صفحه در نشریه‌ای تبلیغات منتشر کردند باید از فردای آن روز مردم با دیدن آن تبلیغ با دفترشان برای خرید محصول تماس بگیرند؛ در صورتی که این گونه نیست و این تبلیغات بیشتر به‌عنوان یک عامل معرفی کننده، شناساننده و تثبیت کننده شرکت، محصول و برند شما در جامعه است و الزاماً تاثیر آن در مدت‌زمان کوتاه مشخص نمی‌شود.

کارگاه‌ها و تولیدکنندگان، هم در بخش واردکنندگان و فروشندگان از بزرگ‌ترین مشکلات ما است که بر کیفیت کار ما تاثیر زیادی گذاشته است. نبود مرجع برای اعطای مجوز به واحدهای مختلف تولیدی و توزیعی باعث شده تا تعداد زیادی کارگاه و فروشگاه در محدوده کوچکی مثل این بخش از کرج که ما هستیم فعالیت بکنند بدون این که میزان عرضه و تقاضا بر اساس نیاز و کشش بازار بررسی شده باشد. ما نیاز داریم انجمن صنفی داشته باشیم و کسانی در این انجمن حضور داشته باشند که بار علمی و فنی بالای داشته باشند و بتوانند مسائل و مشکلات صنف را پیگیری و حل و فصل کنند.

با توجه به این که بخش عمده‌ای از محصولات شما از خارج وارد می‌شود، در بخش گمرک و واردات کالا چه مشکلاتی دارید و تغییر قیمت تعرفه‌ها چه تاثیری بر بازارتان دارد؟

بله متأسفانه سخت‌ترین قسمت کاری ما به همین مرحله یعنی گمرک و ترخیص کالا برمی‌گردد و مسائل زیادی در این بخش وجود دارد که همواره مشکلات فراوانی در کار ما ایجاد کرده است. از بحث افزایش و تغییر همیشگی قیمت تعرفه‌ها که بگذریم مشکل دیگری که به‌تازگی با این تغییرات جدید در کار گمرک به وجود آمده است بحث ارزیابی‌هاست. در این سیستم جدید به‌صورت رندوم و تصادفی ارزیاب کالا و بار شما از بین همه ارزیابان گمرک کشور انتخاب می‌شود و بدون در نظر گرفتن بحث کارشناسی و لزوم داشتن تخصص در ارزیابی برخی کالاها یک ارزیاب همه نوع کالایی مثل مواد خوراکی، لوازم‌پدکی، لوازم خانگی، مواد خوراکی، کشاورزی، پتروشیمی و... را کارشناسی می‌کند. در برخی موارد هم می‌بینیم که نرخ ارزیابی برای یک کالای واحد بر اساس نظر متفاوت ارزیاب‌ها تفاوت فاحشی دارد که این موضوع هم در کار ما اختلالاتی ایجاد می‌کند.

برخی مسائلی هم در بازارچه‌های مرزی وجود دارد و برخی افراد از طریق مبادی غیررسمی و تخلفاتی که انجام می‌دهند برخی محصولات را با قیمت‌های پایین تر وارد می‌کنند که این موضوع نیز بر بازار ما که به‌صورت رسمی و با هزینه‌های بالاتر همان





یراق آلات در و پنجره

- دستگیره در و پنجره | پیچ های مونتاژ و نصب
- یراق آلات تک حالت و دو حالت | یراق آلات فرانسوی و کشویی
- چسب، فوم و سایر ملزومات نصب | فروش پروفیل UPVC

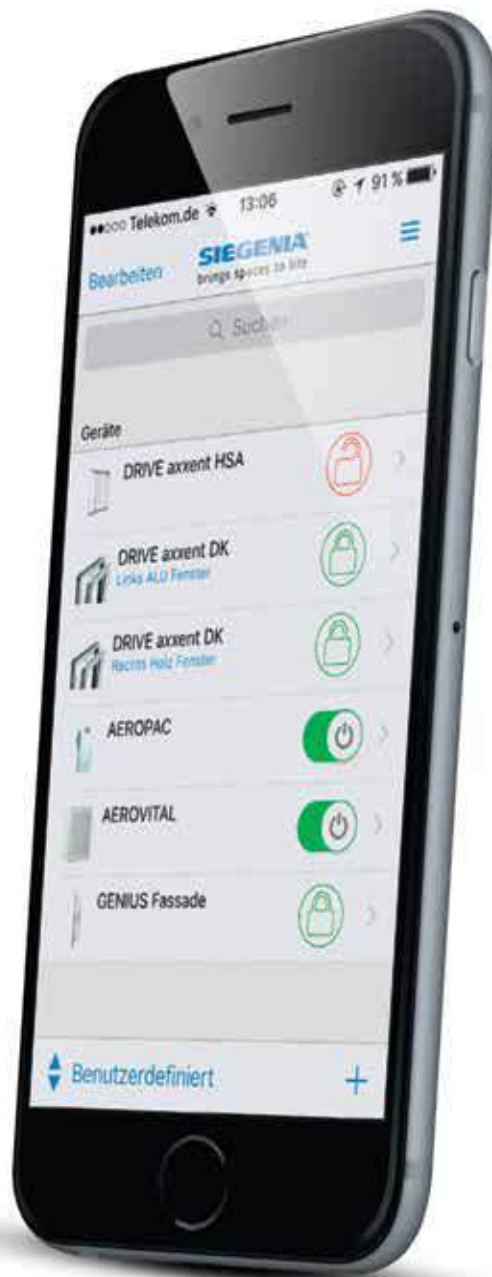


Carbon Plast



• ۰۲۱ ۷۶ ۲۶ ۶۹ ۲۰ ۵۰
• ۰۲۱ ۷۶ ۲۶ ۶۹ ۶۳ ۸۸





SIEGENIA®

YELKEN

یراق آلات در و پنجره UPVC و آلومینیوم



نماینده استان البرز:
شرکت حامی صنعت 
تلفن: ۰۲۶-۳۴۸۰۲۶۶۶
فکس: ۰۲۶-۳۴۸۰۲۶۶۵

دفتر تهران:
شهر قدس (قلعه حسن خان)،
انتهای بلوار امامزاده کوچه تخصص، پلاک ۱۳
تلفن: ۰۲۱-۴۶۰۷۱۵۵۰
فکس: ۰۲۱-۴۶۰۷۱۵۵۱

آدرس دفتر مرکزی ایران:
دفتر تبریز: پلیس راه تبریز، مرند،
جنب بستنی اطمینان کوچه دانشمند،
پلاک ۸۹
تلفن: ۰۴۱۳-۲۸۵۸۱۲۷
فکس: ۰۴۱۳-۲۸۵۸۱۲۶

صنایع پیچ سهیل

واردکننده انواع پیچ‌های سرمته‌دار چهارسو، بکس‌خور و نوک‌سوزنی
قابل استفاده در صنایع:

درب و پنجره UPVC، آلومینیوم و ترمال بریک و صنایع کانکس و کاروان‌سازی
نصب انواع پوشش سوله و پانل‌های ساندویچی





Roto NT - Lifting & misshandling device

دفتر مرکزی : میدان ونک، خیابان ملاصدرا، خیابان شیراز شمالی، کوچه زاینده رود، پلاک ۱۴، طبقه اول تلفن : ۸۸۰ ۵۷ ۱۳۳

شعبه خاوران : سه راه افسریه، به سمت میدان آقانوور نیش خیابان شرکت واحد، پلاک ۹۷۲ تلفن : ۳۳ ۴۵ ۹۸ ۵۵ فکس : ۳۳ ۸۶ ۵۹ ۳۱

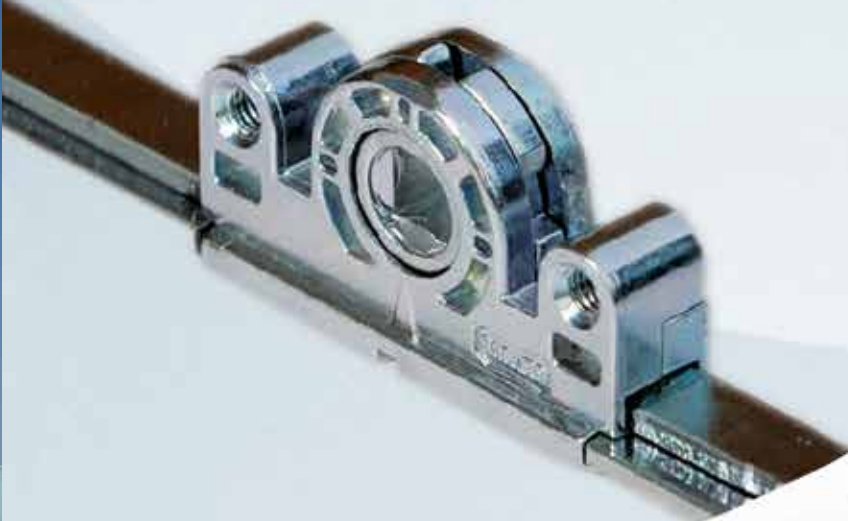
شعبه شهریار : جاده شهریار به سمت ملارد روبروی شهرک جعفریه، مجتمع تجاری آ.اس.پ، پلاک ۱۰ تلفن : ۶۵ ۴۱ ۲۷ ۹۵ / ۶۵ ۴۱ ۳۱ ۷۵ فکس : ۶۵ ۴۱ ۰۳ ۱۲

شعبه مشهد : مشهد ، کیلومتر ۵ جاده مشهد - قوچان ، مابین آزادی ۱۳۳ و ۱۳۵ ، فروشگاه توس یراق تلفن : ۰۵۱ - ۳۶ ۵۱ ۱۰ ۶۶ فکس : ۰۵۱ - ۳۶ ۵۱ ۱۰ ۶۷

شعبه حسن آباد : خیابان امام خمینی ، بعد از میدان حسن آباد ، پلاک ۲۵۴ تلفن : ۶۶ ۴۸ ۴۱ ۶۸ / ۶۶ ۴۸ ۳۷ ۹۴ فکس : ۶۶ ۴۸ ۶۸ ۳۴

اسپانیولت BS

تجربه ای متفاوت در کیفیت و قیمت



BS
بازرگانی سینا

ارائه دهنده انواع یراق آلات، پروفیل و گالوانیزه تقویتی پنجره های UPVC و یراق آلات آلومینیوم و لوازم توری پلیسه (به همراه آموزش ساخت و استاندارد سازی تولید)

تستهای آزمایشگاهی اسپانیولتهای BS

- ابرکاری محصول پسواسیون ۳ ظرفیتی میباشد که دوستار محیط زیست است (در واقع پس اب قسمت ابرکاری قابل بازیافت است).
- تست سالت اسپری دارای ۷۲ ساعت مقاومت خوردگی سفید (طبق استاندارد ۴۸ ساعت حداقل میباشد) و ۷۶۸ ساعت مقاومت به خوردگی قرمز (طبق استاندارد ۲۴۰ ساعت حداقل میباشد). (این تست مقاومت به زنگ زدگی محصول میباشد)
- تست ترکمتر نیز بر روی چرخنده صورت گرفته که عدد ۶۵ نیوتن متر بوده که عدد قابل قبولی میباشد این تست در واقع تستی میباشد که به صورت معمول با دستگیره انجام میشود که چرخنده در فشار زیاد رد میکند (این تست مقاومت چرخنده را نشان میدهد).



تهران، بزرگراه آزادگان، تقاطع پل شهید صنیع خانی، بازار بزرگ آهن مکان،
فاز ۶ غربی، پلاک ۱۶۲۴ - ۱۶۲۳ کد پستی: ۱۸۸۱۶۴۵۸۸۴
تلفن: ۵۵۴۴۰۳۸۷، ۵۵۴۴۰۳۸۸، ۵۵۴۴۰۳۸۹ فکس: ۵۵۴۴۰۳۸۹ - ۰۲۱
Email: ir9121782918@gmail.com

SATIAN



دفتر مرکزی : میدان ونک ، خیابان ملاصدرا ، خیابان شیراز شمالی ، کوچه زاینده رود ، پلاک ۱۴ ، طبقه اول - تلفن : ۸۸۰ ۵۷ ۱۳۳

شعبه خاوران : سه راه افسریه ، به سمت میدان آقانور ، نبش خیابان شرکت واحد ، پلاک ۹۷۲ - تلفن : ۳۳ ۴۵ ۹۸ ۵۵ - فکس : ۳۳ ۸۶ ۵۹ ۳۱

شعبه شهریار : جاده شهریار به سمت ملارد ، روبروی شهرک جعفریه ، مجتمع تجاری آ.اس.پ ، پلاک ۱۰ - تلفن : ۶۵ ۴۱ ۲۷ ۹۵ / ۶۵ ۴۱ ۳۱ ۷۵ - فکس : ۶۵ ۴۱ ۰۳ ۱۲

شعبه مشهد : مشهد ، کیلومتر ۵ جاده مشهد - قوچان ، مابین آزادی ۱۳۳ و ۱۳۵ ، فروشگاه توس پراق - تلفن : ۰۵۱ - ۳۶ ۵۱ ۱۰ ۶۷ - فکس : ۰۵۱ - ۳۶ ۵۱ ۱۰ ۶۷

شعبه حسن آباد : خیابان امام خمینی ، بعد از میدان حسن آباد ، پلاک ۲۵۲ - تلفن : ۶۶ ۴۸ ۴۱ ۶۸ / ۶۶ ۴۸ ۳۷ ۹۲ - فکس : ۶۶ ۴۸ ۶۸ ۳۲



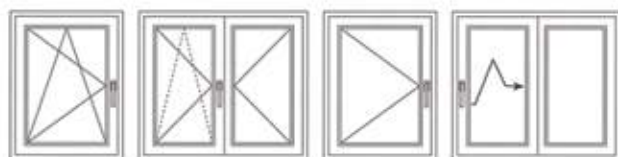
ENDOW®
DOOR & WINDOW SYSTEMS

قیمت استثنایی
را با ما تجربه کنید

Design Group

ENDOW®
DOOR & WINDOW SYSTEMS

نمایندگی رسمی یراق آلات



ENDOW®
DOOR & WINDOW SYSTEMS

AXWIN
Made in Turkey

NEDEX

اراک، خیابان امام خمینی، نرسیده به میدان ولیعصر

تلفن: ۰۸۶-۳۲۲۴۸۴۱۰

۰۸۶-۳۲۲۴۸۴۴۴

فکس: ۰۸۶-۳۲۲۳۶۳۷۹

همراه: ۰۹۱۸۱۶۲۱۴۱۶



نماینده انحصاری گسکت جوتا در ایران

نماینده رسمی یراق آلات ورنه در ایران

beyazdiz.com



کمپانی ورنه به جرات بزرگترین و معتبرترین کمپانی یراق آلات درب و پنجره های UPVC در کشور ترکیه است که از نظر کیفی و تعدد محصول با برند های برتر اروپایی قابل مقایسه می باشد. این کمپانی تاکنون موفق به اخذ تاییدیه های چون RAL، تاییدیه اتحادیه اروپا و کشور روسیه گردیده است.

سبد محصولات این کمپانی که به طور کامل توسط شرکت آروکو خدمتتان ارائه میگردد شامل پنجره های تک حالت، دو حالت، فرانسوی، کشویی، فولکس واگن و همچنین درب های سونیچی و فولدینگ می باشد. شرکت آروکو به عنوان یکی از با سابقه ترین نمایندگان کمپانی ورنه و نماینده رسمی این شرکت در ایران، یراق آلات ورنه را با **تأییدیه های معتبر** به مصرف کنندگان محترم ارائه می نماید.

آدرس: خیابان شریعتی، کوچه محوی، پلاک ۴ واحد ۳۰۲
تلفن: ۰۲۱-۲۲۷۳۰۲۹۷ | ۰۲۱-۲۲۷۵۱۹۴۳ | ۰۲۱-۲۲۷۴۱۳۰۹ | ۰۲۱-۲۲۷۲۲۸۹۳
کد پستی: ۱۹۳۴۶۱۳۷۸۵ | فکس: ۰۲۱-۲۶۸۵۰۷۹۳



ENDOW® نمایندگی رسمی در ایران
DOOR & WINDOW SYSTEMS

OFMANN نمایندگی انحصاری پخش پروفیل
در استانهای آذربایجان شرقی و گیلان

wboss® نمایندگی رسمی در ایران
Handle of Design

KAYA-PEN نمایندگی رسمی در ایران

panospace نمایندگی رسمی در ایران
Easy and Efficient



**SÖNMEZ
MAKİNE**

GM1X
KIRKALANCIYIĞA

کیان ره آورد ایرانیان

وارد کننده و توزیع کننده یراق آلات درب و پنجره های U.P.V.C

آدرس : تبریز، کوی ولیعصر، فلکه سعدی، ساختمان دکتر عطاری، طبقه ۴

تلفن : ۳۳۲۹۱۲۲۷ | ۳۳۲۹۱۲۸۷ - ۰۴۱

تلفکس : ۳۳۳۲۹۴۳۳ - ۰۴۱

WWW.KIANRAHAVARD.COM
INFO@KIANRAHAVARD.COM





PROTECTING
YOUR
HOME



KIAN RAHAVARD
Iranian

سیستم لولاهای تنظیم شو تک حالته ویناک در چهار مدل :

- مخفی - ثابت
- با قاب - ثابت
- مخفی - تنظیم شو محدود
- مخفی - تنظیم شو 3D

محصول
جدید



میناک

طراح و تولید کننده مجموعه یراق آلات در و پنجره

تولید کننده انواع اسپانیولیت های قاب فلزی، زاماک و کشویی، انواع لولا در و پنجره، انواع دستگیره پلاستیکی و آلومینیومی، انواع مولیون کانکتور و ...



واحد نمونه تحقیق و توسعه استان قزوین در سال های ۹۲ و ۹۴
کار آفرین برتر استان قزوین در سال های ۸۷، ۹۰ و ۹۱



آدرس: اتوبان کرج قزوین | شهرک صنعتی کاسپین ■ تلفن: +۹۸۲۸ ۳۲ ۸۴ ۸۱ ۷۲ - ۷۶
بلوار امام خمینی | میدان اصلی | کوچه هشتم ■ فکس: +۹۸۲۱ ۸۹ ۷۷ ۸۸ ۳۹
Email: info@winac.co ■ همراه: +۹۸ ۹۱۲ ۲۶۲ ۶۳ ۹۷



GEVISS®
PENCERE & KAPI SİSTEMLERİ



البرز پیراق



Alborz

نمایندگی انحصاری پیراق آلات ماکو اتریش و جویس ترکیه در ایران

دفتر تبریز: شهرک سرمایه گذاری خارجی، سه راه اوپیک
تلفن: ۰۴۱-۳۲۴۶۶۳۶۱-۴
فکس: ۰۴۱-۳۲۴۶۶۳۶۳
www.alborz-y.com

دفتر تهران: آزادگان، آهن مکان
فاز دوم مرکزی، پلاک ۱۸۶
تلفن: ۰۲۱-۵۵۵۳۳۴۹۷
فکس: ۰۲۱-۵۵۵۳۳۴۵۷

اورین آلومینیوم تجارت
نماینده رسمی فاپیم ایتالیا در ایران

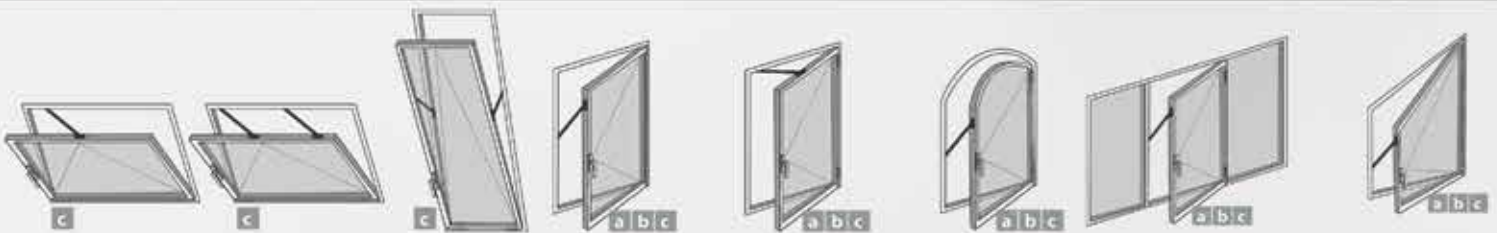
fapim®

Life in evolution

نسل جدیدی از دو حالت های فاپیم

LIMITE

 Made in Italy



آدرس: تبریز، خیابان امام، جنب بانک انصار ساختمان خاوران،

طبقه سوم، واحد D3

تلفکس: ۹۷ ۳۵ ۳۴ ۳۳ - ۰۴۱ (PBX) | همراه: ۰۹۱۴۹۹۹۷۰۵۰

تجهیز گستران آموت



پراق آلات وملزومات UPVC وشیشه دوجداره

نماینده فروش پراق آلات GSA



فروش ویژه پیچ تایوان در سایزهای مختلف

فروش ویژه گسگت **SEÇİL** KAÇUK

فروش ویژه اسپیسر و کلیه ملزومات شیشه دوجداره

انواع چسب و فوم



آدرس: کرج - پل فردیس - جاده ملارد - بعد از پل سرحد آبادنرسیده به انبار نفت
تلفن: ۰۲۶-۳۶۶۳۶۶۷۷ (خط ۵) همراه: ۰۹۱۲ ۲۶۰۷۲۸۶ | ۰۹۳۵ ۸۵۰۷۰۵۴



شرکت وایا الیزاریو تاب

نماینده رسمی یراق آلات ورنه در ایران



VNG

SIEGENIA
SOLUTIONS INSIDE



یراق آلات خاص نظیر: آکاردئون-زاویه-یراق
در ضد سرقت - یراق منحنی، فولکس واگنی
و اختصاصی آلومینیوم
پیچ - چسب - کانکتور - ملزومات نصب و ...
انواع فویل لمینیت آلمان

دارای قایده انجمن تولید کنندگان در و پنجره دوجی وی سی

تهران، تهرانپارس، خیابان استخر، بوستان هشتم غربی، پلاک ۴۰
تلفکس: ۴-۲۳ ۱۰ ۰۸ ۷۷ (+۹۸۲۱) | ۶-۱۵ ۱۲ ۰۸ ۷۷ (+۹۸۲۱)
www.Utab.com | info.utab.co@gmail.com



شرکت مقصود اندیشه صدر

نماینده محصولات VHS در ایران

آدرس: تهران، فردوس شرق، نبش خیابان عقیل، پلاک ۵،
طبقه چهارم، واحد ۸
تلفن: ۰۹۹۲ ۰۹۶۹ ۴۴ - ۰۲۱



شرکت مقصود اندیشه صدر

SONFAST

گل‌دیران پیچ

”پیچ‌های خود را از ما بخواهید“

- واردات پیچ‌های سر تخت مته‌ای و سر گرد مته‌ای
- سوزنی و بولتکس از کشور تایوان
- تنها نمایندگی Sonfast در ایران
- تمامی پیچ‌ها با مفتول C1022 تولید شده است
- ارائه دهنده انواع دستگیره و یراق آلات مربوطه

SONFAST

پذیرش نمایندگی فعال از سراسر کشور



آدرس: تهران، بازار آهن شاد آباد، مجتمع تجاری ۱۷ شهرپور، بلوک A / ب، طبقه همکف، پلاک ۱
تلفن: ۶۶ ۶۶ ۱۷ ۸۳ - ۶۶ ۶۳ ۷۱ ۱۳ | تلفکس: ۶۶ ۶۳ ۷۰ ۸۷ | همراه: ۰۹۱۲ ۳۷۷۰۰۴۸



ماکسیم صنعت

نماینده انحصاری آلات پے وک سے و آلومینیوم tandt



دفتر فروش ایران (تهران) :

۵۶۷۱۸۳۶۰

۵۶۷۱۸۶۶۹

فکس : ۸۹۷۸۱۴۳۰

E-mail: Maxim.Sanat@yahoo.com

دفتر فروش ایران (تهران / جاده ساوه) :

۵۶۶۷۹۷۴۰

فکس :

۸۹۷۸۱۴۳۰

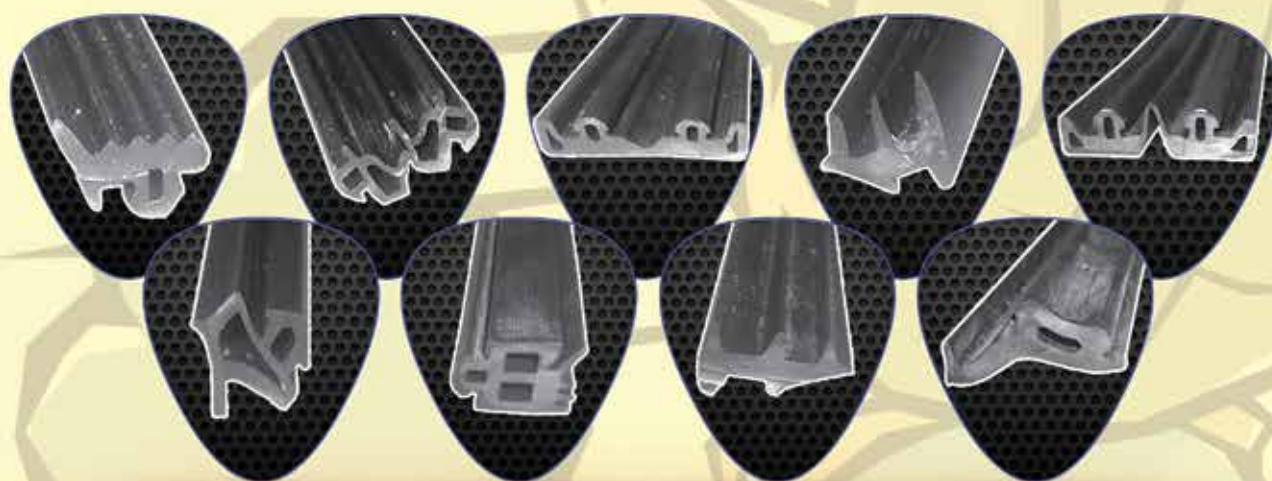
E-mail: Maxim.Sanat@yahoo.com

kazim Karabekir Cad.No:82
35170 Kemalpaşa-Izmir / Turkey
Tel:+90 232 877 09 94
Fax:+90 232 877 09 95
E-mail:info@tandt.com.tr
www.tandt.com.tr



شرکت صنایع لاستیکی
پارمیدا

تولید کننده تخصصی گسکت های EPDM
تولید کننده انواع نوارهای تک جزئی، دو جزئی و سه جزئی



دفتر مرکزی: تهران، یوسف آباد، خیابان اسدآبادی، بلوار فرهنگ، خیابان ۳۸، پلاک ۴۶، نبش جهان آرا
تلفن: ۰۲۱ - ۸۸۰ ۲۸ ۹۱۱ ، ۰۲۱ - ۸۸۳ ۵۹ ۱۳۰ فکس: ۰۲۱ - ۸۸ ۶۳ ۱۶ ۲۲
www.parmida.co.ir . info@parmida.co.ir

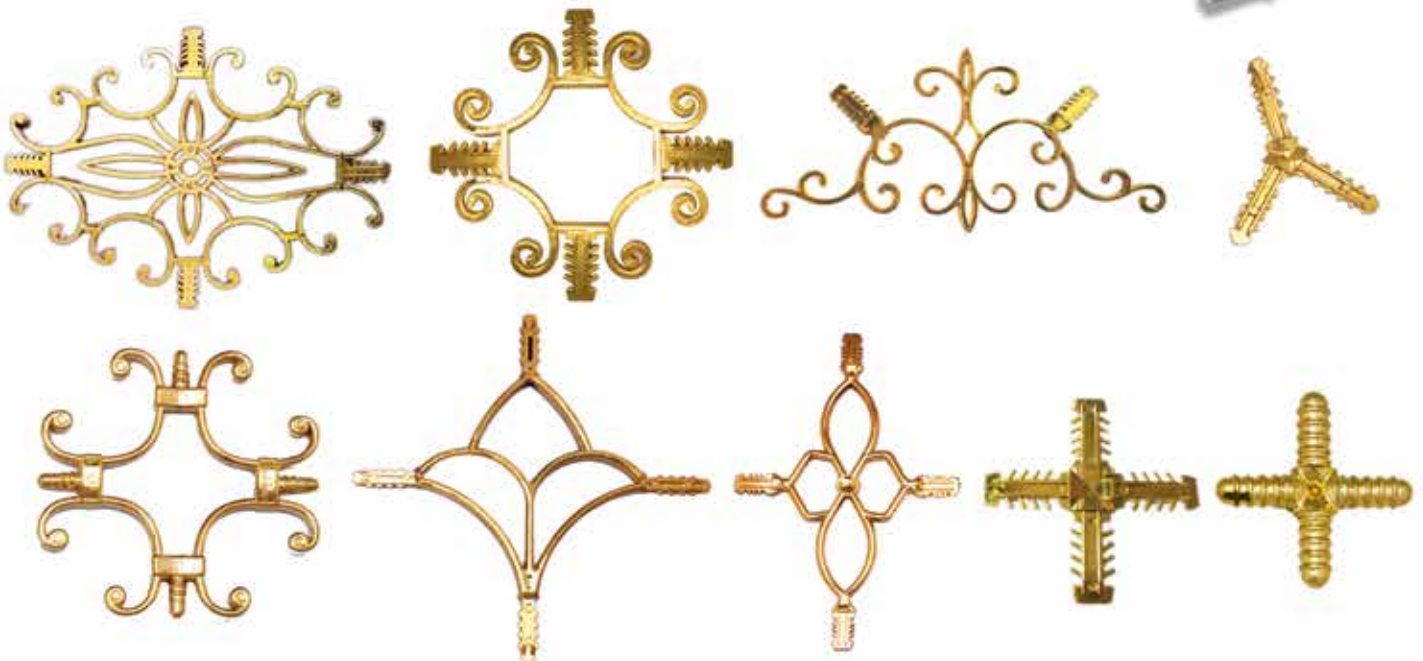


PARS ACCESSORIES & PROFILE

پارس یراق پروفیل

تجربه ای متفاوت در کیفیت و قیمت

کیفیت را گران نخرید



- تولید و فروش انواع یراق آلات در و پنجره های upvc
- شیشه های دو جداره و پروفیل های دکوراتیو و تزئینات داخل شیشه
- تولید و فروش انواع یراق آلات توریهای ثابت، متحرک، پلیسه و رولینگ
- تولید انواع کانکشن مولیون فولادی، آلومینیومی و زامکی تمام پروفیل ها
- تولید انواع زبانه مقابل اسپانیولیت تک سوراخ و دو سوراخ تمام پروفیل ها
- تولید ریل کشویی و آلومینیومی تمام پروفیل ها

نشانی: اتوبان جدید تبریز، شهرسهند، شهرک فناوری های پیشرفته (تبریز ۴) پلاک ۸۰۰۷۲
تلفن: ۰۴۱۳۴۲۵۸۷۴۷ موبایل: ۰۹۱۴۱۱۴۷۳۲۹ فکس: ۰۴۱۳۴۲۵۸۷۴۱



بانیان صنعت
Banian Sanat



SOUDAL

selectron

akpen
Akpen Line

KAYA-PEN

PLASTMAK
pvc işleme makineleri

sawin
PVC İŞLEME MAKİNALARI

بهترین محصولات شایسته شماست

نماینده رسمی یراق آلات آکپن ترکیه، چسب سیلیکون ماستیک سودال بلژیک
انواع پیچ‌های سلکترون، دستگیره‌های کایاپن و ماشین آلات تولید در و پنجره

تهران، شهر قدس، شهرک صنعتی زاگرس، خیابان صنایع پنجم، پلاک ۵

تلفن: ۰۲۱-۴۶۸۹۶۱۳۸ ۰۲۱-۴۶۸۹۶۱۱۸

فکس: ۰۲۱-۴۶۸۹۴۸۷۳ موبایل: ۰۹۱۲-۸۴۳۸۸۷۰

Email: rajaee.banian@gmail.com



[Telegram.me/baniansanat](https://t.me/baniansanat)
در کانال تلگرام بانیان صنعت به ما پیوندید

بیش از ده‌ها مدل دستگیره آلومینیومی و پلاستیکی
در سه تیپ / سکوئستیک / آکوئستیک / نرمال



آرتمیس



آوین



آیسا



آناهید



لولای LP-102



آتنا



تاکوز زیر شیشه - اهرم شیشه



نگهدارنده جلو اسپانیولت

گارانتی
تعویض
بی‌قید
و شرط

تولید با
افتخار
ایران



تولید دستگیره در رنگهای مختلف و آبکاری‌های زیبا



قابلیت چاپ لوگوی شرکت‌ها

★ انواع زیر شیشه ★

★ تولید کننده مقاوم‌ترین لولای در و پنجره ★

★ انواع نگهدارنده جلو اسپانیولت ★

۰۲۱-۷۶۲۵۱۸۵۳

تلفکس: ۰۲۱-۷۶۲۵۱۸۴۸

تلفکس: ۰۲۱-۷۶۲۵۱۸۶۷

همراه: ۰۹۱۰۲۰۱۶۸۱۹

یراق آوران زحل

پیشرو در صنعت تولید دکوراتیو



- تولید کننده و تهیه کننده یراق آلات درب و پنجره u.p.v.c
- تولید کننده انواع پروفیل دکوراتیو و لوازم تزئین داخل شیشه
- تولید کننده انواع پروفیل و لوازم توری ثابت، متحرک و پلیسه



برین یراق

GEVISS®
PENCERE & KAPI SİSTEMLERİ

دستگیره ۲ طرفه باریک

NEW

نماینده فروش محصولات
شرکت Geviss ترکیه
نماینده فروش
پروفیل Fenster Mann
و Maco اتریش
ارائه یراق آلات ترمال باریک



FENSTER MANN
KUNSTSTOFF FENSTER UND TÜR SÄTZE



المنهج صنعتی نو آلودگی
در و پنجره یو یو لک سی

بازار آهن غرب تهران (شادآباد)، خیابان ۱۷ شهریور

خیابان عزیزی، مجتمع تجاری واحدی، پلاک ۱۹۰

۰۲۱- ۶۶۶۳۰۵۹۷ - ۶۶۱۵۳۱۳۸ - ۶۶۱۵۳۲۵۸

۰۹۱۹۹۰۹۳۲۵۸ - ۰۹۱۲۸۰۰۵۷۳۱

salman.sorkhmard@gmail.com



IEOA
انجمن مسئولین و برگزار کنندگان نمایشگاه بین المللی ایران
Iran International Exhibitions
Organizers Association

شرکت سهامی نمایشگاه های بین المللی ایران
جمهوری اسلامی ایران
Iran International
Exhibitions Co.

شرکت تعاونی بازرگانی و نمایشگاهی تهران
Tehran Int'l Trading
& Exhibition Group

نهمین نمایشگاه بین المللی در و پنجره

و صنایع وابسته ۱۶ - ۱۳ بهمن ماه ۱۳۹۶

محل دائمی نمایشگاه های بین المللی تهران

9th

DOORS & WINDOWS TECHNOLOGY
INTERNATIONAL EXHIBITION



Tehran Int'l Permanent Fairground
2 - 5 February, 2018



ستاد برگزاری نمایشگاه: ۲۲۳۹۷۵۴۰

website: www.titexgroup.com / Email: info@titexgroup.com / Telegram: @dowintech

تخریب حیات خلوت شهرداران مناطق

پنجره ایرانیان؛ «حاشیه امن» شهرداران مناطق ۲۲گانه، با ابلاغ دومین بخشنامه «ضدفساد» در شهرداری، تخریب شد.

دنیای اقتصاد نوشت، شهردار تهران در بخشنامه‌ای، ضمن تعریف فرآیند جدید «توافق» شهرداری‌های مناطق با متقاضیان جواز ساختمانی، مسئول انواع مجوزها را «شهردار منطقه» تعیین کرد.

شوراهای معماری مناطق که مطابق رویه شهرداری، مجاز به گره‌گشایی از ساخت‌وساز با اعمال انعطاف در ضوابط هستند، باید هر نوع گواهی را در سامانه الکترونیکی تحت رصد معاونت شهرسازی ثبت و به امضای شهرداران مناطق برسانند.

محمدعلی نجفی یک هفته پس از انتشار بخشنامه ممنوعیت صدور هولگرام‌های اعتباری، بخشنامه‌ای خطاب به شهرداران مناطق ۲۲گانه شهر تهران برای تعیین سازوکار و چارچوب جدید عملکرد شورای معماری مناطق ابلاغ کرد. آنچه موجب شده تا محمدعلی نجفی در ماه‌های ابتدایی تکیه زدن بر کرسی شهرداری تهران، بر عملکرد شوراهای معماری مناطق حساس شود، خروج این شوراهای از مأموریت اصلی‌شان بود.

به این معنا که اگرچه طی سال‌های گذشته، شورای معماری مناطق محلی برای جلوگیری از تفسیرهای مختلف از ضوابط ملاک عمل بود اما در سال‌های اخیر به محلی برای «توافق بد» یا اضافه‌خواهی سازندها از جنس افزایش تراکم، تغییر کاربری و حذف پارکینگ که عملاً بر خلاف ضوابط مصوب طرح جامع و تفصیلی بود، تبدیل شد.

البته طی ۱۵ سال اخیر شیب انحراف عملکرد شورای معماری مناطق با اضافه شدن دو فاکتور دیگر بیشتر شد. به این معنی که در این بازه زمانی عمده تصمیمات شورای معماری مناطق برای انجام توافقات خارج از ضوابط مصوب، از یکسو به امضای شهردار منطقه به عنوان رئیس این شورا نمی‌رسید و از سوی دیگر توافقات صورت گرفته در سامانه آنلاین شهرسازی شهرداری تهران که امکان ردیابی و نظارت بر عملکرد این شورا را فراهم می‌کرد، ثبت نمی‌شد. اما مطابق با بخشنامه شهردار تهران، در مدل جدید توافق شورای معماری مناطق با سازندها، سه اتفاق متفاوت در روند عملکرد این شوراهای در مناطق ۲۲ گانه خواهد افتاد.

اتفاق نخست آن است که پس از ابلاغ این بخشنامه، تمامی دستور جلسات شوراهای معماری مناطق فقط با امضای شهردار منطقه برای دفاتر خدمات الکترونیک لازم‌الاجرا است. دوم آنکه تمامی دستور جلسات در سامانه آنلاین شهرسازی شهرداری تهران ثبت خواهد شد تا از این طریق امکان نظارت و راستی‌آزمایی این دستور جلسات فراهم شود و نهایتاً سومین تغییری که پس از این در تصمیم‌گیری شوراهای معماری مناطق رخ می‌دهد آن است که مسئولیت صفر تا صد انواع تصمیم‌گیری در خصوص مجوزهای ساختمانی که در این شورا انجام می‌شود متوجه شخص شهردار منطقه خواهد بود.

در این بخشنامه چهار بندی آمده است: بدیهی است تمامی مسئولیت‌های صورت‌جلسات یاد شده از قبیل رعایت ضوابط و مقررات طرح تفصیلی تهران، مقررات ملی ساختمان و... برعهده شهرداران مناطق خواهد بود. ضمن آنکه صدور هر گونه پروانه و گواهی براساس تصمیمات شوراهای معماری صرفاً منوط به ثبت و تکمیل مصوبه شورای معماری در سامانه شهرسازی و تایید شهردار منطقه است.

بنابراین این مدل جدید توافق هر نوع مجوز همراستا با مغایر با ضوابط طرح تفصیلی

را در یک اتاق شیشه‌ای قرار می‌دهد و شهردار منطقه را در این زمینه مسئول می‌داند تا به صورت خودکار باعث بازدارندگی در شهرفروشی به معنی فروش خطوط قرمز ضوابط طرح تفصیلی شود. کارشناسان شهری با تاکید بر آنکه این بخشنامه ضدشهرفروشی درآمد شهرداری تهران را در ماه‌های آتی به واسطه انسداد مسیر توافق بد با سازندها کاهش می‌دهد، عنوان می‌کنند: اقدام شهرداری تهران در قالب این بخشنامه رعایت منافع عمومی در برابر اضافه‌خواهی گروهی خاص (دسته‌ای از سازندها) را تضمین می‌کند. به‌ویژه آنکه شهردار تهران این دو بخشنامه در حوزه شهرسازی را ناموس شهرداری دانسته و هرگونه تخطی از عمل به آن را معادل عزل مدیران مربوطه عنوان کرده است. محمد سالاری رئیس کمیسیون شهرسازی و معماری شورای شهر تهران با تاکید بر آنکه ابلاغ جسران این بخشنامه با هدف حفظ رعایت منافع تمامی شهروندان پایتخت می‌تواند هزینه‌هایی برای مدیریت شهری به‌ویژه در شرایط بحران مالی داشته باشد، گفت: زمان تشکیل شوراهای معماری مناطق به دو دهه قبل و همزمان با گسترش شهر تهران از یکسو و افزایش حجم مراجعات مردمی به شهرداری تهران باز می‌گردد که شهردار وقت برای برون‌سپاری بخشی از وظایف خود شورای معماری مناطق را تاسیس می‌کند. او ادامه داد: متناسب با فلسفه شکل‌گیری، این شوراهای که متشکل از شهردار منطقه، معاون شهرسازی منطقه و سایر کارشناسان حوزه شهرسازی منطقه بود، در مواردی که تفسیر و احیاناً برداشت متفاوت از ضوابط و قوانین ملاک عمل بالادست وجود داشت تشکیل شوند.

او با تاکید بر آنکه ورود شوراهای معماری مناطق به پرونده‌های ساختمانی به معنای تغییر ضوابط بالادست شهرسازی نبود، عنوان کرد: مواردی همچون ارتفاع نورگیر زیرزمین ساختمان، شیب رمپ پارکینگ‌ها، ستون‌گذاری ساختمان و... از جمله مواردی بود که اگرچه مغایرت اساسی با ضوابط طرح تفصیلی نداشت اما ممکن بود در مراحل ساخت مشکلاتی را برای سازندها و دریافت پایان کار ساختمانی ایجاد کند بنابراین بررسی این موارد در شورای معماری مناطق انجام می‌شد.

رئیس کمیسیون شهرسازی و معماری شورای شهر تهران به تاکید طرح تفصیلی برای بررسی این موارد جزئی در شورای معماری مناطق نیز اشاره کرد و افزود: اما آنچه طی سال‌های اخیر موجب بروز انتقاداتی از سوی کارشناسان نسبت به عملکرد شورای معماری مناطق شده است اتخاذ تصمیماتی در حوزه افزایش تراکم، تغییر کاربری، کسری پارکینگ و... بر خلاف ضوابط طرح تفصیلی و فراتر از اختیارات این شورا و حتی شهردار منطقه و کمیسیون ماده ۵ است.

به گفته وی حجم تصمیمات مغایر با ضوابط فرادست در سال‌های اخیر به اندازه‌ای گسترده شده که این موضوع در تمامی مناطق شهری تهران به تدریج به یک رویه برای حل مشکلات صدور مجوز ساختمانی بدل شده است. سالاری به مطالعات انجام شده از سوی کمیسیون شهرسازی و معماری شورای شهر تهران اشاره کرد و گفت: مطابق با بررسی‌های به عمل آمده اگرچه سامانه شهرسازی شهرداری امکان ایجاد روال سیستمی در تمامی مراحل صدور پروانه ساختمانی را ایجاد کرده اما در ماه‌های گذشته شاهد بودیم تصمیمات مغایری در شورای معماری مناطق گرفته می‌شد که نه تنها در سامانه ثبت نبود بلکه امضای شهردار منطقه را نیز نداشت.



عضو کابینه دولت دوازدهم در صحن علنی شورای شهر تهران ادامه داد: در طرح جامع شهر تهران مصوبه سال ۴۵ پیش‌بینی می‌شد که جمعیت شهر تهران به پنج و نیم میلیون نفر در سال ۷۰ برسد که این جمعیت در عمل به ۶.۳ میلیون نفر رسید اما موضوع مهم این بود که جمعیت پیرامون تهران به ۸ میلیون نفر افزایش پیدا کرد به این معنا که ظرف ۲۵ سال به جمعیت تهران ۲.۵ میلیون نفر و به پیرامون آن ۲.۶ میلیون نفر اضافه شد. هر چند که جمعیت‌پذیری شهر تهران تقریباً مطابق با طرح جامع بود اما افزایش جمعیت پیرامون آن فارغ از هرگونه طرحی انجام شد و این روند تا سال ۱۳۹۵ ادامه پیدا کرد.

آخوندی اظهار داشت: آمار سال ۱۳۹۵ نشان می‌دهد که مجموعه شهری تهران شامل استان‌های تهران و البرز یک افزایش جمعیت قابل توجهی داشتند. البته تاکید دارم که تفکیک تهران و البرز یک خطای سیاسی و استراتژیک غیر قابل بازگشت است. چرا که هنوز جمعیت بین این دو منطقه سیال است و تفکیک این دو منطقه نتوانست جلوی این ارتباطات جمعیتی را بگیرد.

وزیر راه و شهرسازی ادامه داد: در ۲۵ سال گذشته جمعیت تهران از ۶.۳ میلیون نفر به ۸.۷ میلیون نفر رسید. یعنی ۲ میلیون و ۴۰۰ هزار نفر به جمعیت تهران اضافه شد اما آمار قابل توجه این است که جمعیت تهران و پیرامون آن به ۱۶ میلیون نفر افزایش پیدا کرد. یعنی در بازه زمانی سال‌های ۴۵ تا ۹۵ در ظرف ۵۰ سال جمعیت شهر تهران ۳ برابر اما جمعیت پیرامون آن به ۵ برابر رسید. این یک آشفتگی بیش از حد در شهر تهران است و نمی‌توانیم نسبت به این آشفتگی بی‌تفاوت باشیم.

آخوندی با اشاره به علت ایجاد این آشفتگی اظهار داشت: در این مجموعه شهری، ۴۶ بخش وجود دارد که تنها در چهار بخش آن به اندازه ساکنان منطقه اشتغال وجود دارد. مردم مابقی ۴۲ بخش برای اشتغال باید از سکونتگاه خود خارج شوند.

◀ ورود و خروج ۵۳۰ هزار دستگاه خودرو از تهران در روز

وزیر راه و شهرسازی با بیان اینکه تهران کاملاً تحت تأثیر مناطق پیرامونی خود است اظهار داشت: روزانه چیزی حدود یک میلیون و ۲۵۰ هزار نفر از پیرامون وارد تهران می‌شوند که همین جمعیت در پایان روز از تهران به منطقه سکونت خود برمی‌گردند. وی افزود: بخش اعظمی از این افراد با خودروی شخصی تردد می‌کند و طبق آمار، روزانه

پنجره ایرانیان؛ وزیر راه و شهرسازی با بیان اینکه شورای شهر، وزارت راه و شهرسازی، شهرداری‌ها باید به فهم مشترک در نحوه مدیریت اراضی برسند اظهار داشت: ۱۳ هزار هکتار از اراضی تهران در خطر نابودی قرار دارند.

به گزارش خبرگزاری ایلنا، وزیر راه و شهرسازی در صحن علنی شورای شهر تهران با بیان اینکه یکی از ویژگی‌های کلان‌شهر تهران پایتخت بودن آن است، اظهار داشت: به دلیل اینکه کلان‌شهر تهران پایتخت کشور است مقامات دولتی و مسئولان مختلف علاقه‌مند به اعمال نظر خود درباره مدیریت این شهر هستند. بنابراین نحوه تعامل بین دولت محلی و ملی در پایتخت نکته‌ای است که در تمام دنیا مورد توجه قرار می‌گیرد.

وی با بیان اینکه سال‌ها بحث این بوده که آیا تهران ظرفیت و کیفیت ایفای نقش پایتخت بودن در کشور را دارد اظهار داشت: در مقاطعی دولت مرکزی پایتخت بودن تهران را مورد بازنگری قرار داد. قاعدتاً اعضای شورای شهر تهران باید بتوانند از ظرفیت تهران به‌عنوان پایتخت دفاع کنند.

وزیر راه و شهرسازی گفت: به‌طور قطع پایتخت بودن تهران سودها و هزینه‌هایی برای این کلان‌شهر دارد.

آخوندی با بیان اینکه در حال حاضر تهران با دو مسئله بنیادی قابلیت سکونت و قابلیت حرکت مواجه است، گفت: در موضوع قابلیت سکونت تهران بحث‌های منابع زیستی، آب و هوا، مسکن و ابعاد فرهنگی، سیاسی، اجتماعی و اقتصادی و امنیتی مطرح می‌شود اما در موضوع قابلیت حرکت بحث حرکت کالا و انسان و امکان گفت‌وگو در درون شهر مطرح است.

وی اظهار داشت: قانون ما را موظف کرده است که امکان جمعیت‌پذیری پایتخت را مورد بازنگری قرار دهیم و مطالعاتی درباره منطقه شهری تهران انجام داده‌ایم که پیشنهاد می‌کنم اعضای شورای شهر تهران و کرج از یافته‌های این مطالعات استفاده کنند.

وزیر راه و شهرسازی با اشاره به یافته‌های مطالعات وزارت راه و شهرسازی از امکان جمعیت‌پذیری منطقه تهران شامل مناطق تهران و البرز اظهار داشت: در سال ۱۳۴۵ جمعیت شهر تهران چیزی حدود ۲ میلیون و ۹۸۰ هزار نفر بوده و در پیرامون شهر تهران یعنی کرج نهایتاً ۴۰ هزار نفر سکونت داشتند.

کردند مقامات مسئول در تهران هیچ واکنشی نشان ندادند چرا که دولت محلی وجود نداشت که بگوید این تفکیک چه بلایی بر سر تهران می‌آورد.

وزیر راه و شهرسازی با بیان اینکه در حال حاضر بزرگ‌ترین مسئله بنیادین پایتخت بحث تقسیمات کشوری است گفت: یکی از مشکلات تهران بحث تقسیمات کشوری است که این مشکل به نبود دولت محلی برمی‌گردد.

آخوندی افزود: در حال حاضر در این منطقه ۲۲ شهرستان، ۴۶ بخش، ۶۱ شهر وجود دارد که اگر این روند موجود ادامه پیدا کند تا ۲۰ سال آینده تقسیمات خردتری خواهیم داشت به این معنا که ۴۶ بخش به ۷۲ بخش تبدیل شود و به جای ۲۲ شهر، ۴۴ شهرستان داشته باشیم در این صورت باید بین این بخش‌ها و سطوح بالاتر مدیریتی هماهنگی‌های بیشتری صورت بگیرد که این هماهنگی‌ها صورت نخواهد گرفت.

وزیر شورای شهر ادامه داد: پیشنهاد ما این است که به یک فهم مشترک برسیم تا هیچ نقطه‌ای از تهران از مدیریت شهری خارج نشود.

وی افزود: در حال حاضر ۱۲۰۰ آبادی در این منطقه وجود دارد به این معنا که ۱۲۰۰ مرجع صدور پروانه ساختمانی در حال فعالیت است و به همین دلیل در ۵۰ سال گذشته جمعیت این منطقه از ۳ میلیون به ۱۶ میلیون رسیده است چرا که اراضی این منطقه تحت کنترل هیچ شهرداری نبوده و معمولاً به صورت تصرفی خانه‌سازی می‌شده است.

وزیر راه و شهرسازی تاکید کرد: اگر به این فهم مشترک برسیم این تهدید وجود دارد که ۱۳ هزار هکتار از اراضی و منابع تهران از بین برود و در آن خانه‌سازی انجام شود.

«تهدید بحران آب در منطقه تهران در ۲۰ سال آینده»

آخوندی با بیان اینکه اگر همین روند پیش برود در آینده با بحران آب در تهران مواجه خواهیم شد گفت: اگر در این ۱۳ هزار هکتار خانه‌سازی انجام شود میزان مصرف آب که در حال حاضر ۴.۸ میلیون مترمکعب در روز است به ۵.۹ میلیون مترمکعب می‌رسد و این یعنی رشد ۲۰ درصدی آب.

وی تاکید کرد: تهران اساساً امکان رشد ۲۰ درصدی مصرف آب را ندارد بنابراین نباید هیچ منطقه‌ای از اراضی تهران از کنترل شهرداری‌ها خارج شود و هر شهردار منطقه‌ای باید پاسخگوی مدیریت اراضی منطقه خود باشد.

آخوندی با تاکید بر اینکه به یک نظام مالی جدید نیاز داریم اظهار داشت: بنده در این زمینه مطالعات کافی داشته‌ام و حاضر هستم در ایجاد این نظام مالی جدید به شهرداری کمک کنم.

«حمل و نقل حومه‌ای، سوداگری شهرفروشی را از بین می‌برد»

وزیر راه و شهرسازی با بیان اینکه علت تمرکز جمعیت در تهران به دلیل نبود حمل و نقل حومه‌ای است گفت: در دوره‌ای قیمت زمین در تهران به دلیل تمرکز جمعیت به بالای ۲۰ میلیون تومان رسید که اگر می‌توانستیم کیفیت زندگی در حومه شهر و زیرساخت حمل و نقلی آن را افزایش دهیم سوداگری به این حد نمی‌رسید. وی ادامه داد: به طور قطع باید به فکر مالیات محلی برای اداره شهر تهران باشیم.

«وجود ۶ هزار هکتار بافت فرسوده در تهران»

وزیر راه و شهرسازی با اشاره به وجود ۶ هزار هکتار بافت فرسوده در تهران اظهار داشت: در حال حاضر چیزی حدود ۲۲۰۰ هکتار بافت تاریخی، ۲ هزار بافت میانی فرسوده، ۱۷۰۰ هکتار بافت حاشیه‌ای پیرامونی با کیفیت پایین در شهر تهران وجود دارد. وی ادامه داد: در تهران با عدم تعادل‌ها مواجه هستیم که راهکار آن برگشت به بافت مرکزی است.

آخوندی با بیان اینکه در تهران بسیار گسترده در بازار مسکن مواجه هستیم گفت: در حالی که آمار معاملات در بنگاه‌ها نشان می‌دهد که ۶۵ درصد معاملات به خانه‌های زیر ۷۰ متر اختصاص دارد اما شهرداری تهران پروانه‌های ساختمانی با میانگین بالای ۱۰۰ متر را صادر می‌کرد.

وی تاکید کرد: بنده معتقدم بافت فرسوده تهران راهکار تمام این مشکلات است و تمام مطالعات نشان می‌دهد ظرفیت درون شهر پاسخگوی تمام این سوالات به وجود آمده است. آخوندی با اشاره به لزوم وجود نهاد توسعه‌گر در احیای بافت فرسوده گفت: باید یک حلقه میانی بین مالکین بافت فرسوده و شهرداری‌ها باشد که بتواند این دو طرف را به یکدیگر متصل سازد و دسترسی به اعتبارات بانکی داشته باشد.

۵۳۰ هزار دستگاه خودرو وارد تهران و از تهران خارج می‌شود.

آخوندی ادامه داد: رشد اقتصادی در تهران، ۱.۲۷ درصد برابر میانگین ملی بوده است و قاعدتاً هر جا که رشد اقتصادی دارد جاذب جمعیت است.

«صدور ۷۶۰ هزار پروانه ساختمانی از سال ۸۲ تا ۹۲»

وزیر راه و شهرسازی در صحن علنی شورای شهر تهران با بیان اینکه در بازه زمانی سال‌های ۸۲ تا ۹۲، حدود ۷۶۰ هزار پروانه ساختمانی در شهر تهران صادر شد اظهار داشت: در این بازه زمانی سالانه چیزی حدود ۲۰۰ هزار پروانه ساختمانی در شهر تهران صادر شده است و اگر متوسط خانوار را ۳.۳ میلیون بگیریم مفهوم این است که در شهر تهران برای بیش از ۲ میلیون نفر جمعیت‌پذیری پروانه ساختمانی صادر شد. وی افزود: اما آیا در واقعیت جمعیت شهر تهران رشد داشت؟ در پاسخ باید بگوییم خیر.

آخوندی ادامه داد: در حال حاضر باید در تهران ۳.۳ میلیون واحد مسکونی وجود داشته باشد یعنی در حال حاضر تهران باید برای بیش از ۱۰ میلیون نفر ظرفیت جمعیت‌پذیری داشته باشد.

در سال‌های گذشته هم حداکثر باب برای فروش شهر باز بوده اما در نهایت جمعیت تهران ۸.۷ میلیون نفر رسید.

«جمعیت تهران تا سال ۱۴۰۰ به ۱۹ میلیون نفر می‌رسد»

وزیر راه و شهرسازی با بیان اینکه در حال حاضر جمعیت منطقه تهران و پیرامون آن شامل استان البرز حدود ۱۶ میلیون نفر است اظهار داشت: برآورد ما این است که جمعیت منطقه شهری تهران بزرگ تا سال ۱۴۰۰ به ۱۹ میلیون نفر می‌رسد یعنی تا ۲۰ سال آینده جمعیت تهران و البرز کمتر از ۲۰ میلیون نفر خواهد بود.

آخوندی تاکید کرد: این آمار نشان می‌دهد رشد این منطقه از رشد میانگین ملی کمتر خواهد بود.

وی با بیان اینکه جمعیت‌پذیری شهر تهران در طرح تفصیلی چیزی حدود ۱۲.۵ میلیون نفر است، گفت: افق جمعیتی پیش‌بینی شده برای تهران ۱۰.۵ میلیون نفر است که اگر مدیریت شهری تخلفی در اداره شهر نداشته باشد نهایت جمعیت‌پذیری تهران ۱۲.۵ میلیون نفر خواهد بود.

وزیر راه و شهرسازی با طرح یک سوال ادامه داد: اما آیا فرض بر این داشته باشید که مدیریت شهری تهران تغییری نکرده و تخلف‌ها در شهرفروشی‌ها ادامه دارد باید دید باز هم شهرفروشی بازار خواهد داشت؟

وی تاکید کرد: بنده به صورت روشن می‌گویم شهرفروشی از این پس بازاری نخواهد داشت و این یک نقطه مثبت در تحولات آینده است.

آخوندی با بیان اینکه شهرفروشی دیگر مشتری نخواهد داشت ادامه داد: پیش از این هم در سال‌های ۹۳ تا ۹۵ فروش تراکم در تهران بدون مشتری بود.

«وجود ۳۰ هزار واحد مسکونی خالی در منطقه یک تهران»

عضو کابینه دولت دوازدهم با بیان اینکه در حال حاضر در تهران ۵۰۰ هزار خانه خالی وجود دارد اظهار داشت: این آمار نشان می‌دهد با یک عدم تعادل بسیار گسترده در تهران مواجه هستیم هر چند که به یک ثبات جمعیتی نسبی در این منطقه رسیده‌ایم.

وزیر راه و شهرسازی با بیان اینکه در حال حاضر تنها در منطقه یک تهران بیش از ۳۰ هزار واحد مسکونی خالی وجود دارد ادامه داد: این آمار نشان می‌دهد که بین عرضه و تقاضا در کشورمان تعادل برقرار نبوده است.

«مدیران شهری ریسک تامین مالی را نمی‌پذیرند»

آخوندی با بیان اینکه همه از مدیریت شهری صحبت می‌کنند و کمتر کسی از دولت محلی حرفی به میان می‌آورد اظهار داشت: مدیریت شهری به این معنا است که مدیران منابعی را برای رسیدن به اهدافی دریافت کنند حال اینکه دولت محلی این معنی را می‌دهد که مدیران برای اهداف خود منابع را خودشان تامین کنند.

وی تاکید کرد: شهرداری‌ها علاقه‌مند نیستند از دولت محلی حرف بزنند چرا که ریسک تامین مالی را نمی‌خواهند بپذیرند.

آخوندی ادامه داد: در حال حاضر فارغ از این ادبیات، پایتخت ۱۶ میلیون نفری را مدیریت می‌کنیم بدون اینکه بدانیم چگونه این داد و ستد باید در شهر صورت بگیرد. این عضو کابینه دولت دوازدهم گفت: به همین دلیل بود که وقتی کرج را از تهران جدا

شروط لازم جهت ارائه یک سیستم در و پنجره یا نمای آلومینیومی مطلوب

پلی‌آمیدهایی که از الیاف شیشه جهت تقویت و افزایش مقاومت حرارتی تولید می‌شوند در این خصوص نسبت به استفاده از پی‌وی، سی‌سی‌های سخت بسیار مناسب‌تر می‌باشند.

در یک پنجره سطح شیشه ۸۵ درصد از حجم کل پنجره را شامل می گردد.
ضریب انتقال حرارت در شیشه ۴ + ۱۲ + ۴ برابر با $2/87 \text{ W/M}^2 \text{ K}$ می باشد و همچنین ضریب انتقال حرارت پنجره که طی فرمولی ویژه به دست می آید، براساس اطلاعات ضریب انتقال حرارت شیشه و ضریب انتقال حرارت آلومینیوم محاسبه می شود (در شماره ۱۲۰ نشریه پنجره ایرانیان، مهرماه ۹۶، به طور کامل در این خصوص توضیح داده شده است). بنابراین:
ضریب انتقال حرارت پنجره براساس استاندارد DIN4108 (بند ۲/۲) می بایست میان $3/5 \text{ W/M}^2 \text{ K}$ تا $2/6$ باشد.



سطح پروفیل

پروفیل‌های آلومینیومی در، پنجره و نما و پروفیل‌های مورد استفاده در ساختمان‌ها در دو نوع آنودایز یا رنگ پودری الکترواستاتیک مورد استفاده قرار می‌گیرند. این رنگ‌ها براساس استاندارد TS4922 انجام می‌پذیرد. (حداقل ضخامت رنگ پودری الکترواستاتیک ۶۰ میکرون و ضخامت رنگ آنودایز ۱۴ - ۱۰ میکرون می‌باشد).

قطعات و اتصالات

دستگیره‌ها، لولاها، گوشه‌های آلومینیومی (پانچی یا دکمه‌ای)، اشرها و تمام اتصالات می‌بایست براساس کاتالوگ‌های تولیدی شرکت‌های تولید در و پنجره به‌طور کامل روی پنجره‌ها نصب گردند.



••• مهندس شهرام علیزاده
مدیر عامل شرکت آلوکد

آلومینیوم به دلیل کیفیت، مقاومت و زیبایی خاص، محصولی است که امروزه در پروژه‌هایی که به این موارد اهمیت می‌دهند و پروژه‌های ویژه و لوکس بسیار مورد استفاده قرار می‌گیرد. اما محصولات آلومینیومی مورد استفاده در پنجره، در نمای بناها چه حداقل‌هایی باید داشته باشند؟

کیفیت پروفیل ہا:

پروپیل‌های تولیدی در کارخانه‌های معتبر بر اساس استاندارد اروپا از بیلت‌های T5-6060 و بر اساس استاندارد آمریکا از بیلت‌های T5-6063 تولید می‌گردند (EN12020-1).

کارخانه‌های تولیدکننده بیلت این گواهینامه‌ها را در اختیار کارخانه‌های تولید پروفیل قرار می‌دهند.

از جمله خواص بیلت‌های فوق می‌توان به قابلیت جوشکاری خوب، مقاومت به خوردگی و جلوه آنودایز بسیار خوب و قابلیت ماشین‌کاری آنها اشاره کرد.

خواص فیزیکی آلیاژ 6063 در ذیل ذکر شده است:

[illegible]

در تولید پروفیل‌های اکستروژنه شده نیز رعایت استاندارد EN755-1 جهت دستیابی به پروفیل‌هایی با کیفیت بالا توصیه می‌شود.

جهت مقاومت پروفیل‌ها در برابر بارهای ناشی از باد و بار سازه به غیر از زهوارها و درپوش‌های سیستم کرتین‌وال، ضخامت پروفیل‌ها باید از $1/8$ میلی‌متر بیشتر باشد و در مقاطع بزرگتر با احتمال تحمل بارهای بیشتر این رقم از 2 میلی‌متر کمتر نمی‌باشد. حتی در صورتی که محاسبات اجازه استفاده از ضخامت‌های کمتر از $1/8$ میلی‌متر را بدهد، بهتر است از پروفیل‌های با ضخامت مطرح شده استفاده گردد، خصوصا در مباحث مربوط به نما و سیستم‌های کرتین‌وال.

یروفیل‌های ترمال بریک:

جهت تولید پروفیل‌های ترمال بریک به‌طور حتم باید از دو پل حرارتی استفاده کرد و فاصله بین دو پل حرارتی نباید از ۱۵ میلی‌متر کمتر باشد و نیز استفاده از



اجرا شده توسط شرکت آلوکد



اجرا شده توسط شرکت آلوکد



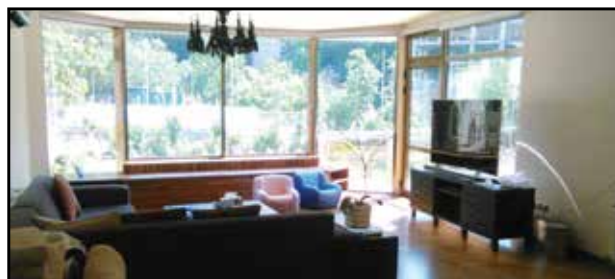
اجرا شده توسط شرکت آلوکد



اجرا شده توسط شرکت آلوکد

شرط لازم جهت تولید و نصب پنجره‌ها و نماها

۱. شرکت تولیدکننده پنجره‌ها می‌بایست دارای ماشین‌آلات حرفه‌ای و اطلاعات لازم در این خصوص باشد و بهتر است از میان شرکت‌هایی که عضو سندیکای آلومینیوم یا دارای پروانه بهره‌برداری یا جواز کسب معتبر هستند انتخاب شوند.
۲. شرکت تولیدی پنجره باید در هنگام تولید پنجره از اتصالات گوشه آلومینیومی استفاده کند و برای این امر باید از دستگاه مخصوص پرس آلومینیوم استفاده شود. استفاده از گوشه‌های فلزی آهنی توصیه نمی‌گردد.
- بهرتر است در هنگام تولید پنجره‌ها و اتصال گوشه‌های ۴۵ درجه از چسب‌های مخصوص گوشه استفاده کرد.
۳. تعبیه راه آب در پنجره‌ها و درها ضروری است.
۴. هنگام نصب پنجره‌ها فاصله میان کادر کاذب آهنی و پنجره را حتماً باید با چسب‌های ماستیک یا سیلیکون مناسب پوشاند.
۵. استفاده از واشرهای EPDM در تمامی سیستم‌های در و پنجره و نما ضروری است و واشرها باید به‌طور کامل تمامی سطوح را پوشش دهند.
۶. در پروفیل‌های در و پنجره میان لنگه و چارچوب استفاده از ۲ یا ۳ واشر آب‌بندی و هوابندی توصیه می‌گردد.
- وظایف این واشرها ممانعت از ورود و خروج هوا، گرد و غبار و آب می‌باشد.
۷. پنجره‌های تولیدی در کارخانه، هنگام ارسال می‌بایست بسته‌بندی شوند تا از خط و خش و ضربه و در نتیجه خرابی پنجره جلوگیری گردد.
۸. هنگام نصب شیشه‌ها در پنجره‌ها حتماً می‌بایست از تاکوهای ویژه پلاستیکی، و جهت عدم افتادگی لنگه‌های درها یا پنجره‌ها از تاکوهای ویژه قابل تنظیم استفاده کرد.
۹. برای درهای ورودی یا پر رفت و آمد بهتر است علاوه بر استفاده از پروفیل‌های ویژه، از لولاهای دربی پرتدد با حداقل طول ۱۰ سانتی‌متر استفاده کرد.
۱۰. در و پنجره‌ها یا نمای نصب و تکمیل شده نباید با مصالحی از جمله سیمان، گچ و ... تماس پیدا کند. بهتر است مرحله نصب این محصولات پس از پایان این موارد در ساختمان انجام گیرد یا از برچسب‌های محافظ روی پروفیل‌ها استفاده شود تا پس از اتمام کار برچسب‌ها از پروفیل‌ها (در ، پنجره یا نما) جدا شوند.
- آنچه روشن است، ماشین‌آلات حرفه‌ای و تجربه کاری مناسب در تولید یک محصول در و پنجره آلومینیومی لازم و ملزوم یکدیگر می‌باشند، همچنین استفاده از سیستم‌های محاسبه‌شده با پروفیل و یراق‌آلات دقیق که توسط کارخانه‌های معتبر تولید می‌شوند و دارای اطلاعات لازم در خصوص عایق‌های حرارتی، هوابندی، آب‌بندی، مقاومت فشار باد و حدود تراز مجاز فشار صوت هستند، در ارائه یک محصول استاندارد و قابل قبول ضروری خواهند بود.



چگونه یک پنجره استاندارد بسازیم؟

بخش پنجم /



... سید اسماعیل شفیعی نسب
مدیر تولید شرکت هورامکو

بعد از برش می‌بایست به صورت رندوم نسبت به چک کردن طول برش و زاویه برش اقدام گردد. پروفیل‌های برش خورده باید کدگذاری گردند تا در هنگام مونتاژ گالوانیزه و جوش دادن پروفیل‌ها به راحتی تشخیص داده شوند.

۲. تعبیه شیار آب:

به منظور خروج آب باران و گازهای جمع شده در پروفیل، تعبیه جای شیار آب روی پروفیل‌های افقی بسیار ضروری می‌باشد. شیار آب باید توسط دستگاه و با مته استاندارد و به عرض ۵ میلی‌متر و طول ۲۵ میلی‌متر ایجاد گردند. تعداد شیار آب بر روی پروفیل بستگی به عرض آن و طراحی پنجره دارد.

محل نصب شیار آب روی پروفیل با توجه به سطح مقطع آن تعیین می‌گردد. شیارهای آب هم به صورت داخلی و هم خارجی روی پروفیل ایجاد می‌گردند که فاصله آنها از همدیگر ۱۰۰ میلی‌متر می‌باشد.

فاصله شیارهای داخلی تا انتهای پروفیل (تا محل نصب مولیون) بین محدوده ۳۰ تا ۱۰۰ میلی‌متر بوده و همچنین فاصله شیارهای خارجی تا انتهای پروفیل (تا محل نصب مولیون) بین محدوده ۸۰ تا ۱۵۰ میلی‌متر می‌باشد.

در بخش‌های پیشین این مقاله مباحثی مانند مواد اولیه ساخت در و پنجره یو.پی.وی.سی و انبارش مواد اولیه و همچنین طراحی مهندسی و محاسبات استاتیکی مورد بحث قرار گرفت در بخش پنجم به صورت اختصار تولید را مرور خواهیم کرد.

تولید - بخش اول:

پس از ابعادبرداری محل نصب پنجره‌ها توسط افراد متخصص و همچنین طراحی توسط واحد مهندسی، می‌بایست جهت تولید اقدام شود. تولید مراحل مختلفی دارد که به اختصار به آنها اشاره می‌کنیم:

۱. برش پروفیل یو.پی.وی.سی:

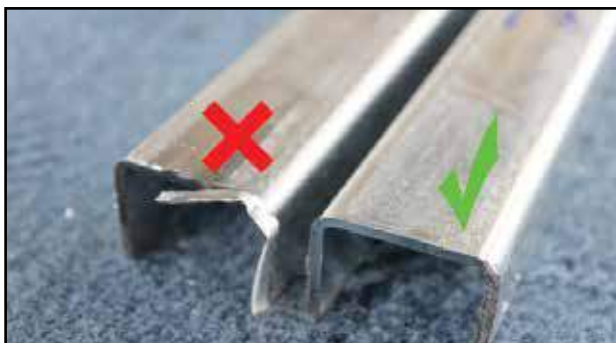
بعد از طراحی درها و پنجره‌ها بهینه‌سازی برش توسط نرم‌افزار انجام می‌گیرد که خروجی آن به اپراتور داده شود. پروفیل‌هایی که از واحد انبار به واحد تولید ارسال می‌گردد باید بدون خط و خش سالم و بدون انحناء و خمیدگی باشند. قبل از برش می‌بایست از کالیبره بودن دستگاه اطمینان حاصل کرده و همچنین زوایای برش باید با زاویه‌سنج بررسی گردند.



۵. برش گالوانیزه و نصب آن:

با توجه به اینکه پروفیل‌های یو.پی.وی.سی دارای استحکام مکانیکی بالایی نمی‌باشند و صلبیت لازم را ندارند، استفاده از گالوانیزه اهمیت ویژه‌ای دارد که می‌بایست به موارد ذیل توجه کرد:

۱. پروفیل گالوانیزه می‌بایست متناسب با سطح مقطع پروفیل یو.پی.وی.سی باشد و استفاده از سایر پروفیل‌های گالوانیزه با ابعاد کوچکتر مجاز نمی‌باشد.
۲. حداقل ضخامت مجاز ۱/۵ میلی‌متر می‌باشد.
۳. استفاده از گالوانیزه‌های دوتیکه به هیچ وجه مجاز نمی‌باشد.
۴. گالوانیزه‌های برش خورده می‌بایست عاری از هرگونه پلیسه باشند.
۵. فاصله مجاز گالوانیزه از طرفین پروفیل یو.پی.وی.سی، ۱۰ میلی‌متر می‌باشد.
۶. در پروفیل‌های سفید فاصله نصب پیچ‌ها از یکدیگر، ۴۰۰ میلی‌متر و در پروفیل‌های رنگی ۲۵۰ میلی‌متر می‌باشد.
۷. پیچ‌ها به نحوی در پروفیل نصب می‌گردند که با پروفیل هم سطح گردند.
۸. پیچ‌ها می‌بایست در تار خنثی پروفیل نصب گردند.



۳. تعیبه محل قفل و دستگیره:

به منظور نصب قفل‌ها و یراق‌آلات و دستگیره‌های مربوط، بر روی پروفیل‌های باز شو می‌باشد.

برای این منظور می‌بایست دستگاه مربوطه در فضای شابلون تعریف شده حرکت کند و از مته مناسب برخوردار باشد به نحوی که به تخریب محل‌های غیر عملیاتی یا جانرفتن یراق منجر نشود و به صورت چشمی قابل بررسی باشد. باتوجه به نوع یراق‌آلات و عرض بکست آن و همچنین محل قرار گرفتن دستگیره بر روی پروفیل علامتگذاری و سپس فرآیند ماشین کاری انجام می‌شود.



۴. فرز کاری پروفیل مولیون:

به منظور نصب و اتصال پروفیل‌های میانی به پروفیل‌های چارچوب می‌بایست ابتدا پروفیل‌ها فرز کاری شده و سپس از طریق کانکشن مربوطه به چارچوب متصل گردند. هر پروفیل برای انجام فرز کاری، تیغچه‌های مربوط به خودش را دارد که براساس زوایای پروفیل طراحی شده‌اند. با فرز کردن پروفیل زبانه ۳ میلی‌متری به‌وجود می‌آید که در نشیمنگاه پروفیل چارچوب قرار می‌گیرند. کنترل این ابعاد توسط کولیس انجام می‌شود و تolerانس آن ± 0.5 می‌باشد.

تیغچه‌ها می‌بایست حتما مورد بررسی قرار گیرند و کند نشوند و پروفیل نباید دارای پلیسه باشد.





WHITE - BEYAZ - BLANCO

Akfix

100E

UNIVERSAL
**SILICONE
SEALANT**



PERMANENTLY

- Excellent Adhesion
- Elastic After Curing



AKKİM



همیشه به راه حل وجود داره!

وازرات و تزاريع انواع چسب، فوم، سيليكون و درزگير
www.kalamehr.com

کلام مهر

ایرانیان

رزومه

نشریه پنجره ایرانیان

نخستین ماهنامه تخصصی صنعت در و پنجره و بهینه‌سازی انرژی ایران

Akfix®



همیشه به راه حل وجود داره!

واردات و توزیع انواع چسب، فوم، سیلیکون و درزگیر

www.kalamehr.com



BS بازرگانی سینا

تحويل بروز

مقاطع گالوانیزه

از بازار بزرگ آهن تهران (آهن مکان)

تهران، بزرگراه آزادگان، تقاطع پل شهید صنیع خانی، بازار بزرگ آهن مکان، فاز ۶ غربی
کد پستی: ۱۸۸۱۶۴۵۸۸۴
تلفن: ۵۵۴۴۰۳۸۷، ۵۵۴۴۰۳۸۸ - ۰۲۱ فکس: ۵۵۴۴۰۳۸۹ - ۰۲۱

Email: ir9121782918@gmail.com

KIMIYA SANAT SHIMA



به زودی تغییر نام

کیمیا صنعت شیمیا

تولید کننده ملزومات شیشه‌های دوجداره
چسب پلی سولفاید، اسپیسر، رطوبت گیر، بوتیل، سیلیکون و ماستیک

خیابان شهید مطهری . نرسیده به خیابان ترکمنستان . روبروی باشگاه
بانک سپه . نبش خیابان شهید محسن وزوانی . پلاک ۳۵ . واحد ۲
۸۸ ۴۴ ۳۲ ۴۲ . ۸۸ ۴۴ ۳۳ ۶۳ . ۸۸ ۴۴ ۲۰ ۱۹

www.kimiyasanat.com | info@kimiyasanat.com

استایلازرهاى پایه سرب، استایلازرهاى بهداشتى پایه کلسیم / روی
استناراتهاى فلزى، پلی اتیلن واکس، سفیدکننده
اصلاح کننده ضربه (ACR,CPE)، کمک فرایند، رنگدانه آبی، اسید استناریک

استایلازرهاى در و پنجره UPVC

تولیدکننده افزودنی‌های پلیمری
و پایدارکننده‌های پی‌وی‌سی

تجربه دیروز
تکنولوژی امروز
تضمین فردا



شرکت کیمیاران بایش از بیست و دو سال تجربه درخشان در خدمت صنعت کشور

Polymer additives producer
PVC stabilizers
Lubricants for polymers

www.chimiaran.com
Sale@chimiaran.com
Tel: +98 26 347 10 210 & +98 26 347 10 220
Fax: +98 26 347 10 222



تولید کننده انواع استناراتها و استابیلایزهای پی وی سی
استابیلایزهای کلسیم / روی
رویشی سبز در قلب درب و پنجره های UPVC

تولید کننده استابیلایزهای مناسب برای پروفیل های درب و پنجره UPVC

اصفهان ، شهرک صنعتی سجزی ، خیابان غربی سوم اصلی، پلاک ۱۸

تلفکس ۱: ۰۳۱-۴۶۴۱۲۲۴۰

پخش کالای پارسیان

Distribution of goods Parsian

ارائه دهنده انواع چسب، سیلیکون پلی یورتان، انواع ماستیک های پنجره UPVC، انواع اسپری فوم عمومی، تخصصی



نماینده رسمی محصولات S5 بلژیک و kcc کره



P A R S I A N

بازار آهن شادآباد، مجتمع تجاری ۱۷ شهرپور
 بلوک ب/ب، طبقه همکف، داخل کوچه، پلاک ۲۶
 تلفن: ۵۳ ۲۷۰ ۶۶۶ - ۰۲۱
 ۴۹ ۸۳۸ ۶۶۶ - ۰۲۱
 همراه: ۵۲ ۴۰ ۱۰۳ - ۰۹۱۲
 ۵۹ ۲۴ ۵۱۰ - ۰۹۱۲

نیازمندی‌های پنجره

آگهی فروش

یک ست دستگاه تولید شیشه دوجداره با مارک CMS شامل:
دستگاه کامل شستشوی شیشه ۱۷۰۰
دستگاه چسب بوتیل
دستگاه چسب پلی سولفاید و میز گردان
دستگاه برش اسپیسر
دستگاه تزریق گاز آرگون
با کارکرد بسیار کم و خیلی تمیز به فروش می‌رسد.
شماره تماس: ۰۹۱۷۳۱۴۲۹۶۰

استخدام کارشناس فروش

شرکت طلا پروفیل ارس تولیدکننده پروفیل
یو.پی.وی.سی با نام تجاری (Nova Vita) جهت تکمیل
واحد فروش خود به تعدادی کارشناس فروش و بازاریابی
با تجربه نیازمند می‌باشد. کسانی که تمایل به همکاری
دارند لطفا رزومه خود را به آدرس ایمیل زیر ارسال کنند.

Email: info@nova-vita.com

استخدام کارشناس فروش

شرکت پارسان صنعت آریا، نماینده رسمی یراق آلات
GU آلمان در ایران به منظور تکمیل کادر فروش خود از
کارشناسان فروش خانم و آقا دعوت به همکاری می‌کند.
تلفن: ۵-۸۸۶۷۹۳۰۴ | فکس: ۸۸۸۵۰۴۱۳

Email: info@parsansanat.com

استخدام کارشناس فروش

دفتر شرکت IETEM ارائه دهنده سیستم‌های آلومینیومی
در و پنجره و نما در ایران جهت تکمیل کادر فروش خود
از کارشناسان فروش خانم و آقا، با سابقه کار فروش
دعوت به همکاری می‌کند.
لطفا رزومه خود را به شماره فکس و یا آدرس ایمیل ذیل
ارسال کنید.

فکس: ۰۲۱-۸۸۸۵۰۴۱۳
h.shobeirian@etem.ir

آگهی فروش

درنا ماشین ایرانیان فروش دستگاه جوش دوسر مورات
کارکرده (سال ۲۰۱۲) فروش دستگاه های صفر یلماز
شامل : دستگاه تمیزکن، دستگاه کپی فرز، دستگاه
کانال تخلیه، دستگاه زهوار و دستگاه مولین فروش
ماشین آلات
یونس رنجپور آذریان
آدرس: تهران - ولیعصر - روبروی پارک ملت - خیابان
شناسا - پلاک ۲۴
تلفن: ۰۹۱۲۸۳۰۴۱۵۲ | ۲۲۰۱۰۱۱۵

آگهی فروش

فروش ویژه خط دوسر پی وی سی و آلومینیوم تکنولوژی
italmac ایتالیا مونتاژ ترکیه مشاوره، نصب، راه اندازی
و آموزش رایگان طراحی چیدمان و ارائه نقشه برق و باد
شماره تماس: ۰۲۶۳۴۴۴۳۸۹۴ | ۰۹۱۲۰۶۳۰۹۶۳

اجاره کارگاه

حدود ۱۷۰ متر مناسب تولیدی یا پخش
واقع در تهران نو- خیابان دماوند - نزدیک به چهارراه آیت
مجهز به برق سه فاز
شماره تماس: ۰۹۱۲۹۳۰۵۲۵۵

روحش شاد و یادش گرامی

جناب آقای احسان منصوریان
مدیریت محترم مهان صنعت رهاو

مصیبت وارده را به شما و خانواده محترمان تسلیت عرض کرده
و برای آن مرحومه علو درجات را از خداوند منان خواستاریم.
ما را در غم خود شریک بدانید.

نشریه پنجره ایرانیان

استخدام کارشناس فروش

شرکت آتاک جهت تکمیل کادر فروش خود به یک کارشناس فروش خانم با تجربه در زمینه پروفیل upvc
تلفن: ۰۲۱-۴۷۵۱

آگهی فروش

فروش دستگاه شستشو و پرس شیشه دوجداره cms (پرس سطحی غیر غلطکی بدون شکست) به همراه: بوتیل زن، دستگاه تزریق چسب پلی سولفاید، برش اسپیسر، پرکن سلیکاژل، تزریق گاز آرگون، میز گردان و فریزر مخصوص.
شماره تماس: ۰۹۱۲۰۲۴۷۸۲۹

آگهی فروش

یک عدد دستگاه شستشو آماده کار تمیز کم کار با ضمانت کار ۱۷۰۰ - چهار فرجه با کل موتورهای ترک قوی با مارک یلماز به فروش می رسد.
تکنوسازان قادری
شماره تماس: ۰۹۳۵۳۷۴۵۷۳۶ | ۰۹۱۸۳۷۶۳۹۳۰
ایمیل: mehranbabakhani1372@gmail.com

آگهی فروش

فروش انواع درب ضد سرقت به قیمت عمده به مدت محدود
تلفن: ۰۲۱۲۲۵۲۱۱۹۴ | ۰۹۱۲۶۹۸۵۸۹۵

آگهی فروش

فروش ریل، تیغه انتهایی، وزن مناسب و مستحکم، کیفیت مناسب و قیمت ویژه
جم رول
تلفن: ۵۵۵۰۹۵۵۶ | ۵۵۴۴۶۳۳۸ | ۰۹۱۲۹۶۲۴۱۲۷

درج نیازمندی‌ها در سایت و نشریه پنجره ایرانیان رایگان می‌باشد

آگهی فروش

فروش ماشین آلات خط تولید تمام اتوماتیک شیشه‌های ۲ و ۳ جداره در حال کار و تولید، واقع در شهرک صنعتی شماره ۲ اهواز کامل ترین خط با ظرفیت بالا ساخت شرکت CMS ترکیه دستگاه برش CNC سه لاین، دستگاه پرس و شستشو، دستگاه اتوماتیک تزریق گاز نم گیر، دستگاه تزریق چسب بوتیل و دستگاه تزریق چسب پلی سولفاید، دستگاه تزریق گاز آرگون، دستگاه فریزر، کمپرسور هوا آلمانی و سایر ابزارها برای فروش یا معاوضه و تها تر با ملک در اهواز و سایر مناطق کشور.
قیمت قابل مذاکره
آدرس: خوزستان اهواز شهرک صنعتی شماره ۲
شرکت بتا - عباس پورفاضل

شماره تماس: ۰۹۱۶۱۱۸۸۶۰۴ | ۰۶۱۳۳۷۳۹۰۹۲
ایمیل: pourfazelabbas@gmail.com

آگهی فروش

فروش فوری دستگاه upvc باتی پن ترکیه یک ست upvc باتی پن ترکیه در حد صفر به همراه پمپ ۵۰۰ آکبند زیر قیمت بازار موجود می باشد.
بازرگانی کارا
شماره تماس: ۰۹۱۲۰۱۲۹۰۶۰

آگهی فروش

دستگاه و کیوم ۳ سینی اتوماتیک ۲ ماه کار کرد شرکت استاروود
شماره تماس: ۰۹۱۲۵۷۲۸۵۵۴

بهترین خریدار ضایعات UPVC آخرین قیمت را از ما بخواهید...
۰۹۱۲ ۷۶۵ ۹۴ ۶۰ | ۰۹۱۹ ۵۴۹ ۳۹ ۳۵

وارد کننده و توزیع کننده تور پلیسه

تولید کننده انواع پروفیل توری پلیسه و فیکس
وارد کننده و توزیع کننده انواع تور خام پلیسه
ساخت انواع توری پلیسه و فیکس در سه روز کاری
ارسال به تمام نقاط کشور
پذیرش نمایندگی فعال در سراسر کشور



www.fara-tech.com

تلفن: ۰۲۱-۲۶۸۰۱۱۳۵ | همراه: ۰۹۱۲ ۲۲۶ ۶۵ ۸۶
فکس: ۰۲۱-۲۲۳۷۱۹۴۱ | ۰۹۱۲ ۴۱۰ ۱۵ ۹۳



درا تور تولید کننده انواع توری پلیسه و پلیسه دبل فریم (جداشونده) در رنگ های مختلف

جاده قدیم قم، نرسیده به باقرشهر، شهر سنگ، کوچه ششم، مجتمع پرشین، واحد ۱
تلفکس: ۵۵۲۲۰۷۴۹ | (محمود امیلی) همراه: ۰۹۱۲۱۷۶۴۰۶۲

 Dorator

 @Dorator



دنیای پنجره سفید

White Window World

Upvc window manufacturer

تولید کننده انواع توری‌های پلیسه،
رولینگ و ثابت در رنگ‌های متنوع

ارسال رایگان به سراسر کشور برای سفارشات ۵ عدد به بالا

خرید مستقیم از کارخانه تولیدکننده بدون واسطه

تحويل یک روزه

کیفیت بی نظیر



کرج، جاده قزلحصار، خیابان طالقانی، پلاک ۱۵ | مهندس اسفندیاری: ۰۹۱۲-۳۱۲۹۲۹۴ | کارخانه: ۰۲۶-۳۳۲۱۸۰۹۱-۳

آبروند

گروه صنعتی
AbarVand
Abarvand Industrial Group



مبتکر و تولید کننده:

توری های پلیسه برای گرمای شدید مناطق گرمسیری ، توری های دوطرفه بدون مگنت و مویی
توری های باز شو مخصوص انواع هواکش های خانگی و صنعتی
گروه صنعتی آبروند افتخار دارد برای اولین بار عیوب توری های پلیسه (رد شدن گربه از
زیر توری و پاخور شدن توری های دری) را رفع کرده و بهترین محصول را روانه بازار نماید



تمامی راههای ارتباطی با ما از طریق ارسال کلمه **توری** به سامانه پیامکی شماره ۱۰۰۰۸۵۹۰



abarvand.ing



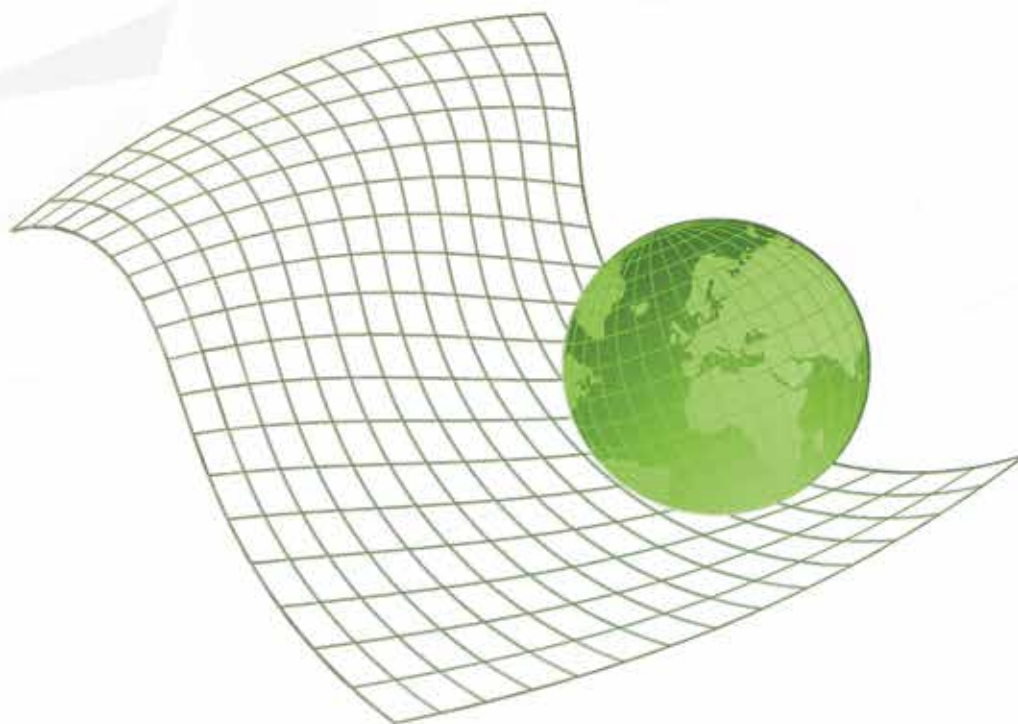
AbarVand.ING



0913 262 2601



031 5523 4313



تولید کننده پیشرفته ترین توری های جمع شونده

وارد کننده و فروشنده ملزومات توری پلیسه

ساخت انواع توری پلیسه با بالاترین کیفیت در دو روز

آموزش رایگان ساخت توری

تحويل به روز ملزومات

.....
۰۹۱۲۵۱۵۳۱۱۸ ۰۹۱۹۲۰۵۰۲۰۰ ۰۲۱۸۸۰۸۴۳۶۹

www.toorban.ir





**صادرات - واردات - ترخیص کالا مشاوره امور گمرکی،
حمل و نقل بین المللی و حواله بانکی**



آدرس: بازارگان، خیابان امام، جنب بانک ملت (برادران باقرزاده)
تلفن: ۰۴۴ - ۳۴۳۷۷۸۲۸ | همراه: ۰۹۱۴۱۶۲۴۲۴۸ | ۰۹۱۴۱۶۵۴۲۳۴
فکس: ۰۴۴ - ۳۴۳۷۷۸۳۸
E-mail: bazargan.tejarat@yahoo.com



محصول جدید توری پلیسه نصب آسان داخل قاب درب و پنجره بدون نیاز به سوراخکاری

عرضه مستقیم پروفیل و ملزومات ساخت توری در ۴ قالب متنوع همراه با آموزش ساخت در محل شما

تحويل رایگان به همکاران تهران، کرج
شهریار و باربری جهت کلیه شهرستان ها



طرح فروش ویژه پاییز

تحويل سفارش حداکثر ۳ روز کاری

دفتر مرکزی: تلفن ۰۲۱-۶۵۳۴۹۲۱۷ | فکس ۰۲۱-۸۹۷۷۸۱۶۴
فروش بازرگانی ۰۹۱۲۳۵۱۵۵۷۲ | ۰۹۱۲۰۵۰۷۸۴۷ | تلگرام: ۰۹۱۹۱۵۴۲۲۶۰
www.groupfama.com | sanaye.fama@gmail.com



شرکت بازرگانی تجاری قدس

حمل و نقل و ترخیص کالا از تمامی بنادر و گمرکات کشور

✓ ترخیص تخصصی یراق آلات و پروفیل UPVC

✓ پروفیل آلومینیوم، دستگاه شیشه، دستگاه PVC، درزگیر، پیچ و ...



آدرس: شهر بازرگان، روبروی بانک سپه، شرکت بازرگانی تجاری قدس

تلفن: ۰۴۴-۳۴۳۷۳۵۸۸ فاکس: ۰۴۴-۳۴۳۷۲۵۴۱

همراه: ۰۹۱۲۲۹۷۵۶۵۲ - ۰۹۱۴۱۶۱۸۱۴۹ - ۰۹۱۲۲۹۷۷۹۵۰

آدرس: ترکیه، استانبول، محله کمال پاشا، کوچه گمرک امین، شماره ۱۶

واحد ۹، سمت فاتیح استانبول

۰۰۹۰۵۳۱۲۲۲۹۹۷۵ - ۰۰۹۰۵۳۲۷۷۴۷۰۸۵ - ۰۰۹۰۲۱۲۵۳۳۱۹۰۰

www.ghodstrade.com

Email: ghodstrading@yahoo.com



با آرشپورنگی کامل

لوس آرامش



فروش یراق آلات و ملزومات توری



پرده کرکره ای برای شیشه دوجداره



توری های رولینگ و پلیسه ای



پرده های زیبرا

ساکار

گروه صنعتی

۰۲۵ - ۳۶۵۷۳۷۰۲



۰۲۵ - ۳۶۵۷۳۶۰۲



Sakar_Co



SAKAR_PEN@YAHOO.COM



WWW.SAKARCO.IR



قم، شهرک صنعتی راش، خیابان پارسا، پلاک ۲۱



توری پلیسه ای دبل فریم



شیشه بالکن

ARN

آربانا

توری سازی

دو سال ضمانت تحویل فوری

آموزش رایگان



فروش ملزومات توری پلیسه:
پروفیل - نخ تعادل - یراق آلات

تولید کننده:

توری های خودکار جمع شونده، پلیسه
دبل فریم و پلیسه مویی خور دبل فریم
با کامل ترین آرشیو رنگی



نشانی: پاسداران، میدان هروی، بلوار گلزار، خیابان نادری زندی شرقی، زندی یکم، پلاک ۵۸
تلفن: ۰۲۱-۲۶۳۲۴۵۰۶ تلفکس: ۰۲۱-۲۶۳۲۴۵۰۶ موبایل: ۰۹۱۲-۳۴۵۳۳۶۴ ۰۹۱۲-۶۸۴۰۸۳۴



Canton
Trading Co.

وارد کننده توری پلیسه، نخ توری پلیسه
و پرز مویی در سایزهای مختلف



H&H  HOME MESH

✉ cantontrading.co@gmail.com

📷 [cantontrading.co](https://www.instagram.com/cantontrading.co)

☎ 021-22303058-9

📞 021-22538547

📠 09121302037



شرکت مهندسی بازرگانی

تورآسا



LG
MESH

%100 HT Polyester

لذت ببرید از زندگی، بدون پشه

Enjoy living without Mosquito



شرکت تورآسا تنها نماینده انحصاری توری پلیسه **LG** کره در ایران

• در تمامی ابعاد •

کرج / جاده ملارد / بعد از نیروگاه منتظر قائم

جنب جایگاه دو منظوره البرز / خیابان گلستان

تلفن: ۰۲۶۳۶۵۷۳۰۴۰ ۰۲۶۳۶۵۷۳۱۳۱

www.toorasa.com



صنایع پیچ سهیل

وارد کننده و توزیع کننده توری پلیسه
یراق الات مربوطه و پروفیل آلومینیوم

تلفن: ۷-۶۶۶۶۰۶۰۶ ۶۶۶۰۷۷۸۱

فکس: ۶۶۶۰۷۷۸۲

sbi_commerce@yahoo.com



تولید کننده با کیفیت توری پلیسه و رولینگ

HELYPEN

فروش توری های پلیسه ای با برند IP آنتی یووی، آنتی استاتیک و ضد آب

وارد کننده و فروشنده ملزومات توری پلیسه
(شامل توری ضد آسیب، آلومینیوم درجه ۱ و یراق آلات استاندارد)
ورولینگ و توری پلیسه ای جدا شونده

۱۰ سال گارانتی
ست یراق آلات و همچنین
پشتیبانی و خدمات

فروش ملزومات
ویژه همکاران

تولید توری
آماده شده

قیمت مناسب، کیفیت خوب

ماندگاری بالا، تنوع محصولات



« پس از خرید آموزش رایگان می باشد

« بادوام و زیبا و نگهداری آسان

« توری رولینگ با مکانیزم مش ضد حریق و مقاوم در برابر شعله

تلفن: ۰۲۱-۲۲۹۱۶۴۷۶ | ۰۲۱-۲۲۶۳۶۶۵۱ | ۰۲۱-۲۲۹۱۵۱۶۲ | فکس: ۰۲۱-۲۲۶۳۶۶۷۸ | همراه: ۰۹۱۲۳۲۶۴۷۰۵

www.helpen.com | www.toripelise.ir | www.pelise.ir



شرکت زرین پارس

ارائه دهنده ماشین آلات و مواد
اولیه (روکش و چسب) لمینیت پروفیل های درو پنجره



Rely on it.

KLEIBERIT®
ADHESIVES • COATINGS

 **UNIMAK®**
WRAPPING TECHNOLOGY



تهران، خیابان شیخ بهایی شمالی، بن بست ولیعصر، پلاک ۲ طبقه سوم

تلفن: ۸۸۰۴ ۶۶ ۳۹ | ۸۸۰۴ ۴۷ ۳۰

هورام سازه پارسیان
hooram sazeh parsian

تولید کننده سیستم های در و پنجره آلومینیومی
ارائه دهنده خدمات مهندسی نما
اجرای نماهای کرتین وال و فریم لس



تولید کننده شیشه های دو یا چند جداره صنعتی
دارای نشان استاندارد اجباری ملی ایران به شماره
۸۵۲۱-۱



عضو انجمن صنفی تولید کنندگان در و پنجره uPVC ایران
تولید کننده سیستم های در و پنجره uPVC
نماینده فروش پروفیل ویستا پست
در استانهای قم، مرکزی، اصفهان
خدمات تخصصی خم ۶ متری



بازرگانی سفیر

 نمایندگی رسمی یراق آلات reze

 نمایندگی رسمی اک پروفیل

 یراق آلات در و پنجره U.P.V.C

 پیچ های سرمته و سوزنی

Design by: Parvaneh Iranian

JIN STAR

AK Profile 

Win 

reze[®]
Window & Door Systems



دفتر تهران: بزرگراه آزادگان، آهن مکان، نبش فاز ۵ مرکزی، پلاک ۱۳۰۷ | دفتر تبریز: جاده تهران (به سمت تبریز)، نبش سه راهی اهر
تلفن: ۰۲۱-۵۵۴۴۹۰۱۶ | فکس: ۰۲۱-۵۵۴۴۹۰۲۱ | تلفن: ۰۴۱-۳۶۳۷۰۴۱۶-۷ | فکس: ۰۴۱-۳۶۳۷۰۴۱۸

www.safirupvc.com

WINTeCH®
UPVC WINDOWS, DOORS and SHUTTER SYSTEMS



وین تِگ ، پنجره یک ...

021-2989
www.wintech.ir

