



ایراسوس با پیش از اینجمن تجربه حرفه‌ای با کاربری آسان MasterWin نرم‌افزار
 الفناح بازار گاهی سوزین همدان
 برین عراق از سهند تا معاونت در اوج انتشار
 گامهای بلند ایرانیان در ایران پرومیل

نخستین ماهنامه تخصصی صنعت در و پنجره و بهینه سازی انرژی
 اطلاع رسانی، خبری، تحلیلی، آموزشی، پژوهشی - تلفن: ۳۳۸۹۳۲۹-۳۳
 ایرانیان www.panjereh-iranian.ir

پنجره

سال دوازدهم، پهن ۹۵ شماره ۱۳۴ قیمت: ۱۰,۰۰۰ تومان

بازدید از کارخانه عظیم و فوق پیشرفته کاله کیلیت

کیفیت؛ راز ماندگاری وینکهاوس

گزارشی از نشست خبری انجمن تولید کنندگان در و پنجره ایران

گزارشی از هشتمین نمایشگاه صنعت ساختمان شیراز

آینده نه چندان روشن صنعت

یو.پی.وی.سی در ایران

وبسایتی به وسعت ایران...
WWW.SATIAN-IR



دفتر مرکزی:

خیابان شهید جمال الدین، نبش آفری (یوسف آباد)
 انتهای خیابان ۹۵، پیمان بزرگراه کرمانستان، پلاک ۳۸
 تلفن: ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸ FAX: ۰۲۱-۸۸۸۸۸۸۸۸

Homarehshtan Industrial Group
HOMAREHSHTAN
 پنجره‌ای برای تمام فصول
 هما رشتن
 An Ultimate Solution

انتخاب هوشمندانه آسایش و آرامش

کیفیت بی
مواد اولیه در
قیمت مناسب
پشتیبانی و خدمات

پروفیل درب و پنجره
مطابق با استانداردهای



www.bestvisionco.com

دفتر تهران: بلوار میرداماد، میدان مادر، خ وزیر
دفتر اصفهان: اصفهان، خ شیخ صدوق شمالی، جنب
نشانی کارخانه: اصفهان، شهرک صنعتی هر



بست ویژن

BEST VISION

UPVC Window & Door Profile

UPVC PROFILE PRODUCER

شرکت پتروپویا گرانول آریا

تولیدکننده انواع مقاطع پروفیل روپو وی پی

بست ویژن ویٹرن BEST VISION



BEST VISION

UPVC Window & Door Profile

بست ویژن

UPVC PROFILE PRODUCER

شرکت پتروپویا گرائول آریا

تولیدکننده انواع مقاطع پروفیل پووی.وی.سی

خانه برای
خانواده

نظیر
رجه یک
سب
خدمات

پو.وی.سی
ملی و بین المللی



BÄRLOCHER



TÜV Rheinland



پنجره

info@bestvisionci.com

پور | تلفکس: ۰۲۱-۲۶۴۱۲۳۱۸

ل میر | تلفکس: ۰۳۱-۳۶۶۱۱۱۶۴

رند | تلفکس: ۰۳۱-۴۶۴۰۴۱۲۵



ماشین آلات ساخت درب و پنجره UPVC و آلومینیوم

وعده دیدار مادر نهمین نمایشگاه در و پنجره تهران
۱۳ الی ۱۶ بهمن ۱۳۹۶ سالن خلیج فارس غرفه ۱۹

www.kaban.ir



آلفا پنجره ایران

نماینده انحصاری فروش و خدمات
پس از فروش ماشین آلات کابان

Unit 5, 3 th floor , No. 73,
Qeytariyeh Blv. Tehran, Iran
Tel: (+9821) 22685281-4

آدرس: تهران - بلوار قیطره - رویوی پارک
قیطره - پلاک ۷۳ - طبقه ۳ - واحد ۵
تلفن: ۴ - ۲۲۶۸۵۲۸۱ - ۲۱



همپار

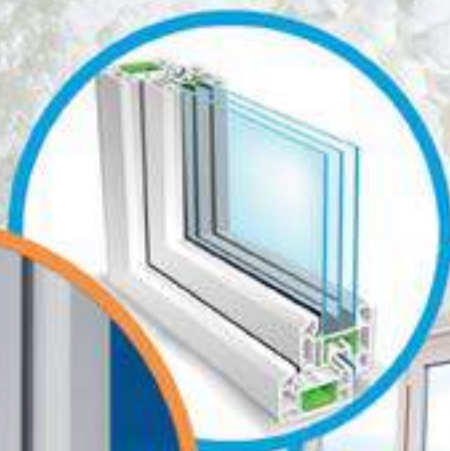
تولیدکننده استایلايزر پروفيل U-PVC
با مشاركت و تحت ليسانس برلوخر آلمان

Stabilizer, One-Pack •

Impact Modifier •

Titanium Dioxide •

Nano Calcium Carbonate •



حضور همپار در نهمین نمایشگاه بین المللی دروینچهره ۱۳ الی ۱۶ بهمن ۱۳۹۶، سالن ۳۸

we add character to plastics

دفتر مرکزی: تهران، خیابان ولیعصر، بالاتر از جام جم،

خیابان گلستان، پلاک ۷۳

تلفن: ۲۲۰۱۹۰۹۴ - ۲۲۰۴۲۸۴۲ . فکس: ۲۲۰۱۹۰۵۵



ISO 14001:2015



ISO 9001:2015



OHSAS 18001:2007



TS EN ISO/IEC 17025

www.hampar.com

www.iran titan.com

info@hampar.com

نرم افزار طراحی و محاسبات در و پنجره

مطمنن طراحى كنيد



نمایشگاه بین المللی در وینجره تهران
۱۳۰۵ بهمن ماه ۱۳۹۶ تست نمایید
iwindoor را در غرفه ۸ سالن ۳۵



آسوده خاطر تولید کنید



www.iwindoor.com
info@iwindoor.com
0098 21 66 1234 66

از سود خود لذت ببرید



مجتمع بوتیا صنعت

پروفیل در و پنجره یو.پی.وی.سی
شیشه های دو و سه جداره

☎ ۰۲۱-۴۳۰۸۵



Follow us on
 [butia.georgianbar](https://www.instagram.com/butia.georgianbar)

e-mail: info@butia.ir
www.Butia.ir



پروفیل در و پنجره یو پی وی سی

دفتر مرکزی: اصفهان، پل وحید، کنار گذر خیام، نبش کوچه شقایق ۱۵، پلاک ۵۰، طبقه دوم
تلفن: ۹۹ ۹۹ ۳۳ ۳۳ - ۰۳۱ - ۴۴ ۸۷ ۳۷ ۳۲ - ۰۳۱

Office: 2nd floor, No 50, corner of Shaghhaiegh 15 Alley, Khayyam Bypass, Vahid Bridge, Isfahan.

Tel: 031- 3 3 3 3 9 9 9 9 Fax: 031-3 2 3 7 8 7 4 4

www.fanavarplastic.com info@fanavarplastic.com



MasterWin®
Upvc & Alu Software

نرم افزار حرفه ای طراحی ، فروش و تولید
انواع در و پنجره های UPVC و ALU

بروز رسانی نرم افزار طراح به
MasterWin

تخفیف ویژه نمایشگاهی



ارائه رایگان نسخه موبایل



نگه داشتن قفل برنامه
طراح خود برای حفظ
پروژه های قبلی



ارائه یکسال گارانتی و
خدمات پس از فروش
بصورت هدیه



طرح ویژه نهمین نمایشگاه بین المللی در و پنجره و صنایع وابسته تهران



میزبان شما در سالن ۳۵ غرفه ۲۸ می باشیم

@Masterwin



Masterwin



۰۳۱-۹۵۰۲۵۰۷۵



۰۲۱-۸۸۲۰۳۶۰۱



FDP فناوری داده پویسگر

WWW.Upvc-Designer.ir

آهن و فولاد جهان

JAHAN STEEL

اولین و بزرگترین تولید کننده
پروفیل های تقویتی
در کشور



دارنده گواهینامه

ISO 9001-2008

از شرکت DQS آلمان

گروه صنعتی آهن و فولاد جهان

نماینده فروش محصولات شرکت ورق خودرو چهار محال
سوله و سازه های فلزی لوله و پروفیل ، ماشین آلات صنعتی

تبریز / میدان راه آهن / بلوار کارگر / ایستگاه علیزاده ، پلاک ۶۹

واحد فروش پروفیل گالوانیزه

تلفن : ۰۲۱-۲۲۴۰۲۰۰۵ فکس : ۰۲۱-۲۲۴۰۲۰۰۵

jpil@jahansteel.com

واحد فروش ورق و سوله سازی

تلفن : ۰۲۱-۲۲۴۰۲۰۰۲ فکس : ۰۲۱-۲۲۴۰۲۰۰۱

pt_4400@yahoo.com

www.jahansteel.com



nano



مزایای پروفیل نانو یو پی وی سی ماژول

فوق العاده
_ استحکام نسبت به پروفیل های استاندارد

فوق العاده
_ مقاومت در برابر اشعه UV

فوق العاده
_ مقاومت در مقابل دفرمگی

فوق العاده
_ دوستانه محیط زیست

فوق العاده
_ مقاومت در مقابل جذب گرد و غبار

فوق العاده
_ درخشندگی و براقیت سطح

دفتر مرکزی: تهران ، خیابان ستارخان ، خیابان تاکستان ، پلاک ۷ ، ساختمان ماژول

فکس: ۰۲۱-۶۶۵۳۲۰۶۳



خط ویژه: ۰۲۱-۶۳۴۰۶



پرو فیل پاسارگاد
پذیرای شما در نهمین
دوره نمایشگاه بین
المللی درب و پنجره و
صنایع وابسته تهران
تاریخ ۱۳ الی ۱۶ بهمن ماه ۹۶
فضای باز سالن میلاد
گرفه ۱ روبروی سالن
خلیج فارس

سید نورانی
عباسی

۰۲۱-۳۳۴۰۲۹۸۵-۷

۰۹۱۲-۹۲۰۰۴۸۰

۰۹۱۲-۹۲۰۰۵۸۰

فکس:

۰۲۱-۸۹۷۸۶۶۲۰

سیستم پاسخگویی تلگرام:

@Galvanized_bot

pasargad.se.ab@gmail.com



دفتر مرکزی : میدان ولیک، خیابان ملاصدرا، خیابان شیراز شمالی، کوچه زاینده رود، پلاک ۱۹، طبقه اول تلفن : ۸۸۰ ۵۷ ۱۳۳

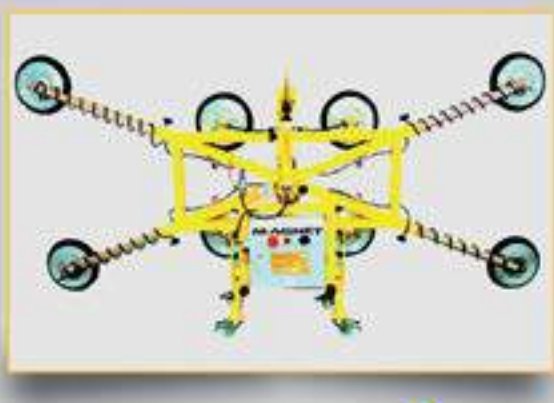
شعبه خاوران : سه راه انزلی به سمت میدان آفتاب، نبش خیابان شرکت واحد، پلاک ۹۷۲ تلفن : ۳۳ ۹۵ ۹۸ ۵۵ / فکس : ۳۳ ۸۶ ۵۹ ۳۱

شعبه شهریار : جاده شهریار به سمت ملارد، روبروی شهرک جعفریه، مجتمع تجاری آس.پ، پلاک ۱۰ تلفن : ۶۵ ۹۱ ۲۷ ۹۵ / ۶۵ ۹۱ ۳۶ ۷۵ / فکس : ۶۵ ۹۱ ۰۳ ۱۲

شعبه مشهد : مشهد، کیلومتر ۵ جاده مشهد - لوجان، مابین آزادی ۱۳۳ و ۱۳۵، فروشگاه توس پرق تلفن : ۰۵۱ - ۳۶ ۵۱ ۱۰ ۶۶ / فکس : ۰۵۱ - ۳۶ ۵۱ ۱۰ ۶۷

شعبه حسن آباد : خیابان امام خمینی، بعد از میدان حسن آباد، پلاک ۲۵۹ تلفن : ۶۶ ۹۸ ۹۱ ۵۸ / ۶۶ ۹۸ ۳۷ ۹۲ / فکس : ۶۶ ۹۸ ۵۸ ۳۲

حمل کننده وکیومی (مخصوص نما) بدون نیاز به اتصال برق و پمپ قابل استفاده در فضاهای بسته کارگاهی و فضاهای باز (در محل پروژه)





FomIndustrie

Aluminium & PVC Working Machinery

بدینوسیله از کلیه همکاران و دوستان محترم دعوت می گردد تا از غرفه

شرکت فوم اینداستری

(ماشین آلات تولید در و پنجره و نما آلومینیوم و خطوط تولید پروفیل ترمال بریک)

واقع در سالن خلیج فارس طبقه همکف

جهت بازدید از به روزترین ماشین آلات این شرکت بازدید به عمل آورد



جامعه‌شناسی



4 Axis CNC Machinery
(Modul)



Double Head Sawing Machine
(Blitz Alva 550 A)

Corner Sealing Machine
(Sealant CE)



(Mistral 26A)
End Milling
(Jet)



(Matisse)
Copy Router
(ISOS)



(Bahia L)
Corner Crimping Machine
(Crab XL)



تلفن جهت کسب اطلاعات بیشتر: ۰۱۲ ۲۲۲۵۶۰

www.fomindustrie.com

هین کلاس *Be Relax With*

منابع عایق پلاست

اولین تولید کننده روکش های آلومینیوم در ایران
سری ۶۰ پنج کانال **سری ۶۰ چهار کانال** **سری ۷۰ جفت ریل** **سری ۹۰ تک ریل**
تولید کننده انواع پروفیل های در و پنجره UPVC

وعده دیدار ...
نهمین نمایشگاه بین المللی درب و پنجره تهران
۱۳ الی ۱۶ بهمن ماه ۹۶ سالن ۳۵ غرفه ۱۲ و ۱۱



دفتر مرکزی: ۰۳۱-۵۷۷۷۵۵۸۲ (خط ۱۰) فکس: ۰۳۱-۵۷۷۷۶۳۶۸
دفتر تهران: ۰۲۲-۱۲۲۶۵۲ فکس: ۰۲۲-۷۳۴۴۶ همراه: ۰۳۳۸۸۳۸-۰۹۱۲

البرز ایران



Alborz

نماینده انحصاری یراق آلات جویس ترکیه در ایران

G GEVISS®

PENCERE & KAPI SİSTEMLERİ

نماینده انحصاری یراق آلات ماکو اتریش در ایران



وعدده دیدار مادر نهمین نمایشگاه بین المللی در و پنجره تهران
۱۳-۱۶ بهمن ۱۳۹۶ سالن خلیج فارس (۴۴) غرفه شماره ۲۱

دفتر تهران: آزادگان، آهن مکان فاز دوم مرکزی، پلاک ۱۸۶

تلفن: ۰۲۱-۵۵۵۳۳۴۹۷ | فکس: ۰۲۱-۵۵۵۳۳۴۵۷

دفتر تبریز: شهرک سرمایه گذاری خارجی، سه راه اوپیک

تلفن: ۰۴۱-۳۲۴۶۶۳۶۱ | فکس: ۰۴۱-۳۲۴۶۶۳۶۳

www.alborz-y.com



**BAR
POSITIONING**



emmegi ::

LEADING TO A NEW WORLD

Listen,
Innovate,
Surprise.

Parallel tracks that converge in a single spirit
A Spirit leading the company to simultaneously being a quality guarantee
and state-of-the-art certainty
Emmeggi is not a simple production reality
It is an integrated system of solutions working together to guarantee
customers with efficiency and reliability throughout their production cycle
From designing to logistics, from administrative management to information
technology, up to sales and technical assistance
A circle that closes without leaving anything to chance

نهمین نمایشگاه درب و پنجره تهران
۱۳۰۱ الی ۱۶ بهمن ماه ۹۶
نمایشگاه بین المللی تهران
سالن ۱ - ۴۴

پارسان صنعت آریا

نمایشگاه رسمی ماشین آلات emmeggi

parsan

پایین تر از میدان ونک، نبش پل همت، کوچه سیدالشهدا، پلاک ۱،

طبقه اول، واحد ۱۰۱

تلفن: ۸۸۵۰۲۱۳

تلفن: ۸۸۶۲۱۳۰۴

National Grand Theater

بیجینگ، چین
پنجاه و یک سال به کار رفته GU



parsan
SARAT ABOL

GU

پرسان صنعت آریا

نماینده رسمی GU آلمان

تلفن: ۸۸۸۵-۲۱۲

تلفن: ۸۸۶۷۹۳-۴-۵

نهمین نمایشگاه درب و پنجره تهران

۱۳ الی ۱۶ بهمن ماه ۹۶

نمایشگاه بین المللی تهران

سالن ۱ - ۴۴



پارس یراق ماندگار
نماینده رسمی یراق آلات آکپن



akpen

New Line



فکس: ۷۶۲۱۶۹۸۲

تلفن: ۷۶۲۱۶۶۸۰-۷۶۲۱۷۱۸۰



TILT AND TURN SYSTEMS



آرژانتک، مشهد، دانشگاه بین المللی، دامادخانه، بزرگراه آتک

هونام ایرانی نوین

نماینده جی یو و مستردر ایران

۰۰۰ ۰۰ ۳۴۲۲ - ۲۱



ASAS

Aluminium Window Doors and Facade Systems

دفتر: تهران، میدان ونک، برج آسمان ونک، طبقه ۱۱
واحد ۱۱۰۴ تلفکس: ۰۲۱-۸۸۶۵۰۴۱۴-۳
همراه: ۰۹۱۲۸۱۴۰۹۹۱
انبار مرکزی: تهران، جاجرود، منطقه صنعتی کمرد
خیابان آنتن مریخ، خیابان صنعت شرقی، پلاک ۱۸۴
تلفکس: ۰۲۱-۸۸۶۵۰۴۱۴-۳

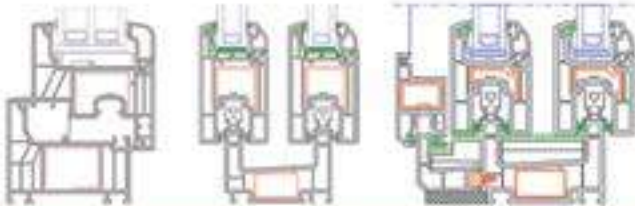
گروتهان سیستم های
پنجره و نما

گروتهان نماینده رسمی فروش محصولات و خدمات
فنی گارانتی و خدمات پس از فروش آساش در ایران





گروه صنعتی دیاکو کیش (سهامی خاص)

DIACO®

DIACO KISH INDUSTRIAL GROUP PLC

Tel: 021 22 98 52 07 & 22 98 52 17

Fax: 021 22 98 53 70

website: www.diacogroup.com

email: info@diacogroup.com

گروه صنعتی دیاکو کیش

پروفیل پو. پی. وی سی - پراک آلوم
نوارهای درزبند - ظروفات تولید

تلفن: ۰۲۱ ۲۲ ۹۸ ۵۲ ۰۷

۰۲۱ ۲۲ ۹۸ ۵۳ ۱۷

فکس: ۰۲۱ ۲۲ ۹۸ ۵۳ ۷۰



گروه عایق کویر

پذیرش نمایندگی در سراسر کشور

۰۲۱-۴۳۰۸۲۰

شماره

www.kiwco.com / info@kiwco.com

تولید کننده در و پنجره های UPVC آلومینیوم و توری
دارای گواهینامه فنی از مرکز تحقیقات ساختمان و مسکن
عضو انجمن تولید کنندگان درب و پنجره UPVC ایران

دفتر تهران: خیابان شیخ بهایی شمالی، میدان پیروزان خیابان قوام پور، انتهای کوچه اول.

پلاک یک. ساختمان کویر | تلفن: ۸۸۰۶۱۰۵۱ - ۸۸۰۶۵۱۰۳ - ۰۲۱

یزد: شهرک صنعتی آبادانا (ولیعصر زارچ)، خیابان جنبش

تلفن: ۱۴ - ۳۵۲۷۹۴۱۱ - ۰۳۵



شرکت کاسپین upvc

نماینده انحصاری یراق آلات آکپن در ایران

۱۰ سال گارانتی تعویض



akpen

New Line



TILT & TURN SYSTEMS



شرکت پارس یراق ماندگار: ۷۶۲۱۶۶۸۰ - ۷۶۲۱۷۱۸۰ - ۰۲۱

نمایندگان فروش یراق آلات آکپن:

شرکت دنیز تجارت: ۰۲۱-۵۵۵۳۳۵۹۸

شرکت بانیان صنعت: ۰۲۱-۴۶۸۹۶۱۱۸-۴۶۸۹۶۱۳۸

گروه صنعتی اتحاد: ۰۲۱-۳۶۰۳۰۹۷۱

شرکت آتیه صنعت: ۰۳۴-۳۲۱۱۱۷۲۱-۳۲۱۳۴۳۸۵

شرکت بازرگانی دلنا: ۰۲۶-۳۴۸۰۱۸۰۰-۳۴۸۰۱۰۱۵

پروفیل و کالوایزه الماس: ۰۴۱-۵۲۲۲۴۱۴۴

شرکت هایتک: ۰۲۸-۳۳۶۸۸۶۶۷-۳۳۶۸۹۵۹۷

شرکت پارسبان یراق: ۰۱۱-۳۳۱۰۴۵۱۲

www.cupvc.com

Email: info@cupvc.com



آورتا

پروفیل در و پنجره یو پی وی سی

info@averta.ir / www.averta.ir



UPVC WINDOW & DOOR PROFILE

**COMING
SOON**

baybaj.com

Chemson
Falcon Factory Co.



مطابق با استانداردهای ملی و بین المللی

دفتر مرکزی و کارخانه: ساری، شهرک صنعتی شهید مصطفی خمینی، فاز یک تلفن تماس: ۰۱۱) ۳۳۶۸۱۳۶۰ / تلفن فروش: ۰۱۱) ۳۳۶۸۱۴۸۸
دفتر تهران: بزرگراه فتح، جاده شهریار، باغستان، شهرک صنعتی گلگون، خیابان سوم غربی، پلاک ۱۶ / تلفن: ۰۲۱) ۶۵۶۱۰۸۰۳ و ۰۲۱) ۶۵۶۱۰۹۶۴

Akdeniz Kimya

PVC Lead, Ca/Zn and Organic Stabilizers

Impact Modifiers

Titanium Dioxide

Metallic Soaps

Metallic Salts

Lubricant For PVC

PVC Liquid Stabilizers



KIMİYAGAR_{EA}

وعدہ دیدار ما در ہمین نمایشگاه بین المللی
در و پنجره ۱۶-۱۳ بهمن ۱۳۹۶ سالن ۳۸ غرفه ۶۸

TEL : 0098 26 33415161

FAX : 0098 26 33417269

MOBILE : 0098 912 8866071-3

WWW.KIMIYAGAR-EA.COM



"Always Better"



فکس: ۰۲۱-۲۲۷۷۱۹۸۸
تلگرام: ۰۹۱۲۷۲۳۴۰۹۳

۰۲۱-۲۲۳۰۶۳۳۱
۰۲۱-۲۲۳۰۲۴۹۵
www.ygp-co.ir

تلفن: ۰۲۱-۲۲۷۷۱۹۸۷
۰۲۱-۲۲۳۰۱۵۷۲



شرکت نوید تجارت ارسام و KALE KILIT شما را به بازدید از غرفه
این شرکت در نهمین نمایشگاه در و پنجره تهران ۱۳ الی ۱۶ بهمن ۱۳۹۶
در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران سالن خلیج فارس غرفه
شماره ۹ دعوت می‌نماید



یراق آلات در و پنجره یو پی وی سی



تلفن: ۰۲۱ ۲۲ ۸۷ ۱۹ ۱۷ | فکس: ۰۲۱ ۲۲ ۸۷ ۱۹ ۶۲
www.kalepensystem.ir

مجتمع تجاری اطلس مال

مجموعه نمایشگاهی شهر افق



ونوس شیشه مقدم شمارا در نهمین نمایشگاه بین المللی درو پنجره
تهران ۱۳ الی ۱۶ بهمن ماه ۹۶ سالن خلیج فارس گرمی می‌دارد

ونوس شیشه



آرامش دمایی، امنیت، سکوت و زیبایی با تولیدات ونوس شیشه

V-Cool

• شیشه دوجداره با ضریب تبادل حرارتی پایین

V-Guard

• شیشه مقاوم در برابر سرقت و زلزله

V-Guard⁺

• شیشه ضد گلوله و ایمن در برابر انفجار

V-Art

• شیشه دکوراتیو

V-Smart

• شیشه هوشمند

V-Fire

• شیشه ضد حریق

V-Systems

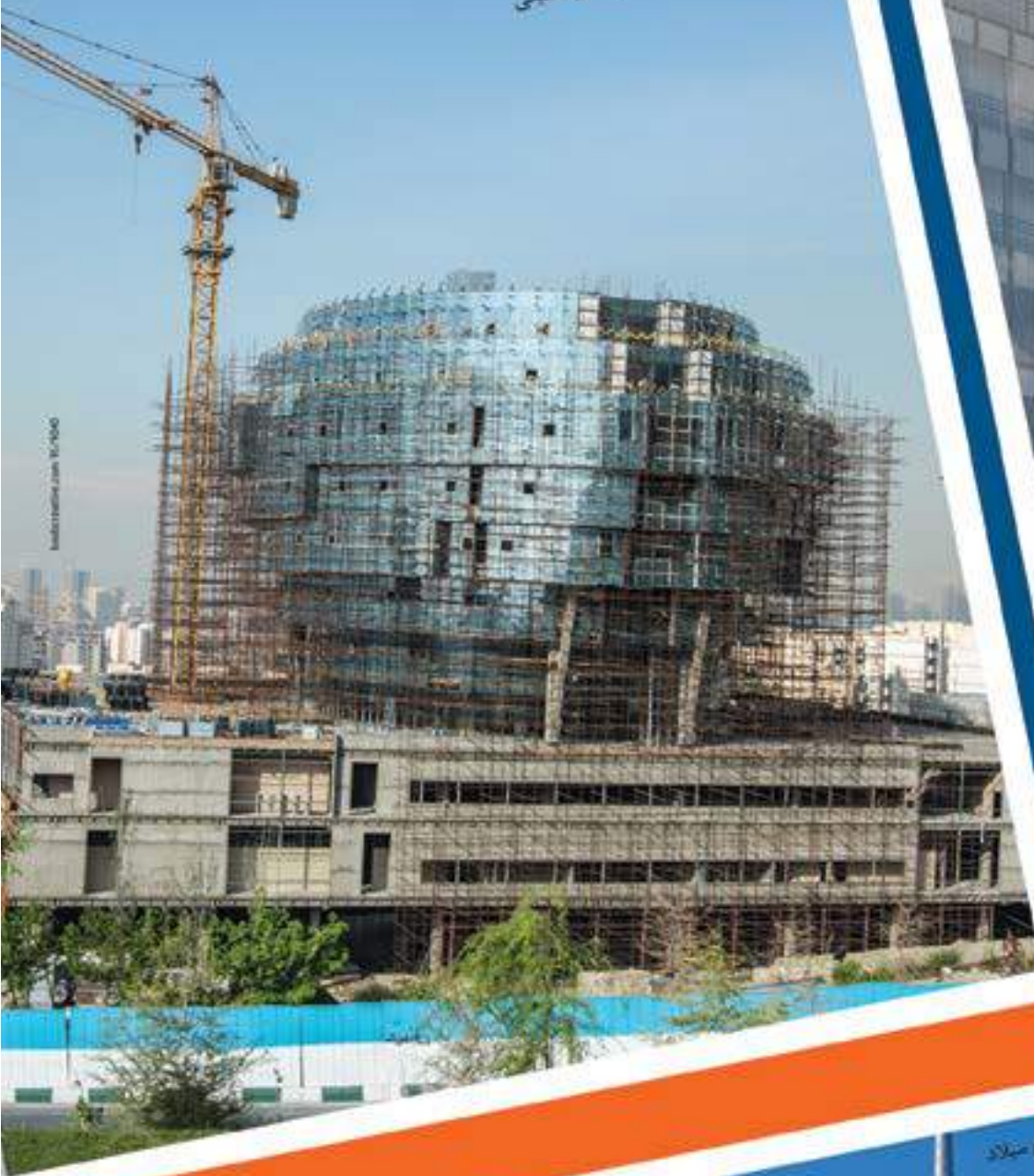
• سازه‌های شیشه و فلز

دفتر خدمات مهندسی فروش

تهران، پاسداران، نیش نارنجستان چهارم، ساختمان آرشیوس، طبقه نهم

تلفن: ۲۶۲۵ ۲۶۲۵ نمایر: ۰۵ ۲۶۲۵ ۲۶۲۵ sales@venuglass.net www.venuglass.net

بیمارستان مغزو اعصاب پروفیسور سمیع



پردیس سینما گالری ملت



برج میلاد



برج تجارتی اداری روما



باغ عوڑہ بانک مرکزی





activPilot

The new standard for turn-tilt fittings.

Finally, you can respond quickly and calmly to any customer requirements: with activPilot, the innovative new generation of fittings, which provides you with unimaginable flexibility in the design, handling and installation of windows. The intelligent modular system sets new standards with all of its innovations.

Modular design

Reduction of components and multiple usage for greater cost-effectiveness in production

Innovative new locking system

Octagonal bolts and keeps with clear advantages in handling and operation

Convenient add-on functions

The range of functions – and thus your offer – is easy to expand

Functional design

Intuitive operating convenience and high-grade accents as a clearly recognisable benefit for your customers



Further information
on activPilot Concept

Always precise **WINK
HAUS**



For further information please contact our partner:

WBH CO. Tehran - Iran, Tel: +98 21 86070937, +98 21 86070940,

Fax: +98 21 89770910, www.wbh.co.ir



1854 - 2017



دفتر فروش ایران - (تهران)

تلفن: ۸۶۰ ۷۰ ۹۴۰

۸۶۰ ۷۰ ۹۳۷

فکس: ۸۹۷ ۷۰ ۹۱۰

Teipie-Germany

Tel : +49 (0) 25 04 - 921 - 0

Fax : +49 (0) 25 04 - 921 - 340

Tehran-Iran

Tel : +98 (21) 860 70 940

+98 (21) 860 70 937

Fax : +98 (21) 89 77 09 10

وینکهاوس راز وینکهاوس بخار



تولید کننده درب و پنجره دو جداره با بیش از ۳۵ سال سابقه

ترمال بریک - upvc - نرمال (اختصاصی) - نمای اسپایدر
کرتین وال - لوور و فرم لس - پارتیشن - شیشه دو جداره

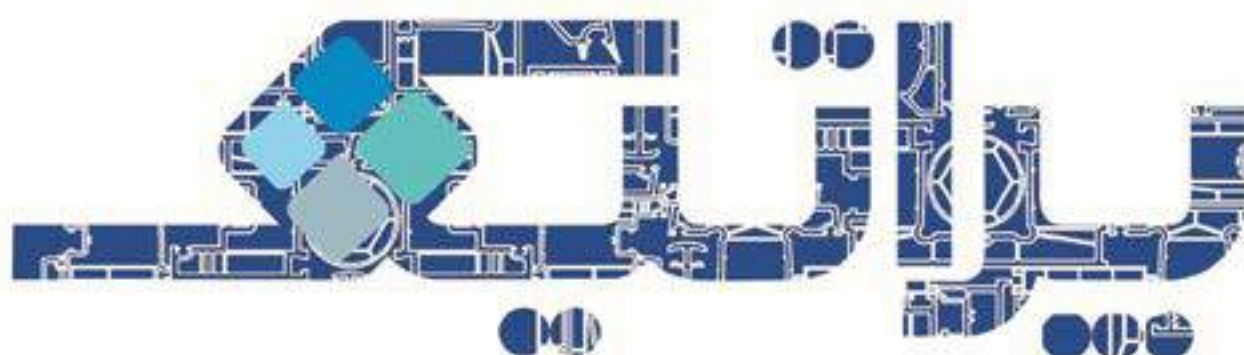
■ کارخانه و دفتر مرکزی: استان مازندران - شهرستان نکا - روبروی شهرک شهید عباسپور

■ کارخانه تولید آلومینیوم: اراک - شهرک صنعتی شماره ۲ بلوار امیر کبیر اطلسی ۴

■ شرکت آلومینیوم تک فراز

■ تلفن: ۵-۰۵۴۵۴۵۳۷۳-۱۱

■ فکس: ۵۸۴۵۴۵۳۷۳-۱۱



صنایع پروفیل یو پی وی سی UPVC PROFILE INDUSTRIES پراتیک تحولی شگرف در صنعت پروفیل سازی

تولیدکننده پروفیل های لولایی ، کشویی تک ریل و لمینیت

وعده دیدار ما در نهمین نمایشگاه بین المللی
در و پنجره تهران ۱۳ الی ۱۶ بهمن ۱۳۹۶ سالن ۳۸



شرکت ایلیدادکار و شمشگیر www.pratiquegroup.com

————— ۰۲۱ ۲۲۳۰۸۳۹۵ ۰۹۱۲۰۱۹۲۸۳۹

تهران، خیابان پاسداران، خیابان داود اسلامی، کوچه گلزار غربی، پلاک ۳، واحد ۳



OFMANN
UPVC PROFILE PRODUCER

دفتر مرکزی: ۰۲۱-۸۸۶۰۰۶۷۱-۳

کارخانه: ۰۴۱-۳۱۱۶

هافمن پروفایل من

www.hofmannprofile.com

t.me/hofmannprofile

[@hofmannprofile](https://www.instagram.com/hofmannprofile)



www.hofmannprofile.com



گروه صنعتی شایکو

shayco aluminium systems

تولید کننده در و پنجره های آلومینیومی اکستروژن تا موتاژ
تولید پروفیل، ترمال بریک، رنگ استاتیک، دکورال، براشینگ، آنادایز

وعده دیدار مادر نهمین نمایشگاه بین المللی در و پنجره
تهران ۱۶-۱۳ بهمن ۱۳۹۶ سالن ۳۱۸ غرفه شماره ۸۱۳

Aluminium
Door & Window
Producer

www.shaylin.co

طرح فروش ویژه همکار
و دفاتر فروش

شهریار، صبا شهر، بعد از شهرداری، لاین کندرو، انتهای کوچه شقایق، کارخانه شایکو
تلفن: ۶۵۶۲۶۴۴۱-۹

SARAY®

Mimari Sistemler
Architectural Systems

راه حل های آلومینیومی نما



اعطای نمایندگی تولید و توزیع

وحده دیدار مادر نهمین نمایشگاه بین المللی در و پنجره
تهران ۱۳۸۱ الی ۱۶ بهمن ۱۳۹۶ سالن ۳۸ غرفه ۳

Fenster Haus

UPVC DOOR AND WINDOW SYSTEMS



دفتر مرکزی و کارخانه: تهران، اتوبان تهران قم، بعد از فرودگاه
امام خمینی شهرک صنعتی شمس آباد، بلوار بوعلی سینا، نبش بهار ۲
تلفن واحد فروش: ۰۹۱۲۶۵۰۴۰۲۸ | ۰۹۱۲۷۶۹۱۳۲۶
تلفکس: ۴-۰۱۱۸۳۳-۲۲۶۶۳۶۳۷ | ۲۲۶۶۳۶۳۷
فکس: ۸۹۷۸۵۴۴۱



کاسپین یو. پی. وی. سی



بزرگترین و مجهزترین کارخانه
واردکننده انواع برندماشین آلات
تولید پنجره UPVC و آلومینیوم

فروش عمده پروفیل ایرانی و آلمانی

تولیدکننده گالوانیزه تقویتی بادستگاه های پیشرفته و تحویل فوری تناژ بالا



تحویل به روز به صورت عمده و جزئی

بخش دستگاه و پروفیل: مهندس جعفری

☎ ۰۲۶-۳۷۷۷۸۰۲۲ ☎ ۰۹۱۲۴۲۶۲۳۲۰

بخش گالوانیزه: مهندس یوسفی

☎ ۰۲۶-۳۷۷۷۸۰۲۱ ☎ ۰۹۱۲۲۸۷۳۳۳۳

caspiakupvc

www.cupvc.com

اعطای نمایندگی تولید و توزیع

Alupwin V.C

با ضمانت نامه مادام العمر تغییر رنگ پروفیل

پروفیل ترکیبی آلومینیوم + UPVC

خدمات رنگ بودری، آنادایز، دکورال شرکت پیمان
دارای تاییدیه فنی از مرکز تحقیقات ساختمان و مسکن
دارای بیمه نامه ده ساله شرکت بیمه ایران
قابلیت مونتاژ با ماشین آلات پنجره UPVC
قابلیت نصب پراق آلات UPVC
نصب پراق آلات بر روی قسمت آلومینیومی پروفیل

AEGH

SADAFI

WINDOW INDUSTRIAL CO.

www.alupwin.com

e-mail: info@alupwin.com

وعدۀ دیدار مادر نهمین نمایشگاه بین المللی در و پنجره
تهران ۱۳ الی ۱۶ بهمن ۱۳۹۶ سالن ۳۸ غرفه ۳

Ataplast

دفتر مرکزی و کارخانه: تهران، اتوپلاست تهران قم، بعد از فرودگاه
اسلام خمینی شهرک صنعتی شمس آباد، بلوار بوقلی سینا، نبش بهار
تلفن واحد فروش: ۰۹۱۲۶۵۰۴۰۲۸ | ۰۹۱۲۷۶۹۱۳۲۶
تلفنکس: ۰۲۲۹۰۱۱۸۳-۴ | ۰۲۲۶۳۶۳۷
فکس: ۰۲۲۶۳۶۳۷



شرکت تولیدی و بازرگانی صدر افولاد ظفر

بزرگترین تولیدکننده پروفیل‌های تقویتی گالوانیزه
واردکننده انواع ورق‌های رنگی، گالوانیزه، روغنی



دفتر تهران: خیابان مطهری، نبش سهروردی، جنب بانک پاسارگاد، پلاک ۹۸، واحد ۵

☎ ۰۲۱-۸۸۳۴۱۴۱۷-۹ | ۰۲۱-۸۸۳۴۱۳۹۷-۸ | فروش: ۰۲۱-۸۸۳۴۱۳۹۹ | ☎ ۰۲۱-۸۸۳۴۱۳۹۹

مدیریت فروش تهران: محمد ظفر

دفتر تبریز: سردرود، روبروی پالایشگاه تبریز، اول خیابان خلجان، بازار آهن ولیعصر

☎ ۰۴۱-۳۴۲۱۰۱۳۱-۴ | مدیریت فروش تبریز: رامین ظفر | ☎ ۰۴۱-۳۴۲۱۶۷۴۶

🌐 www.sadrafoolad.ir

✉ info@sadrafoolad.ir



بزرگترین تولید کننده ماشین آلات خم پروفیل در جهان



کاتال ما را در آپارات دنبال کنید...

 www.aparat.com/clomea



ارتباط با ما :

 www.clomea.com

 0912368 2803 (تهرانی)

 k.tehrani@clomea.ir

میزبان شما در نهمین نمایشگاه بین المللی درب و پنجره تهران
۱۳ تا ۱۶ بهمن ماه ۹۶
سالن خلیج فارس، طبقه اول (سالن ۱-۴۴) غرفه شماره ۸



ساخت ایتالیا

گارنو

گروه صنعتی گارنو (نوذر)



اولین خدمات تخصصی خم‌های خاص پروفیل UPVC در ایران

اولین سازنده دستگاه خم CNC در ایران

اجرای خم تمام پروفیل‌ها بدون محدودیت در نوع و برند پروفیل
اجرای خم ویترینی (محدب و مقعر)، سینوسی، گنبدی، مسجدی، دایره و نعلی
اجرای خم‌های ۵۰ سانتی، اجرای خم تا ارتفاع ۶ متر به صورت یک تکه
اجرای خم دایره به صورت یک تکه با یک نقطه جوش، اجرای خم‌های ۹۰ درجه

Design: گارنو



آدرس: شهر قدس، میدان قدس، بلوار امام زاده بعد از تالار اکسیر، ۲۰۰ متر جلو تر کوچه شهید معظمی گودرزی اولین کوچه
سمت چپ (گارنو) نوذر: ۰۹۳۸۱۶۵۵۴۷۳ | ۰۹۳۳۷۷۵۸۱۳۹ | ۰۹۳۳۱۹۲۰۷۴۹ | ۰۹۳۵۱۹۰۴۲۰۶



عرضه سری های جدید پروفیل **winhouse** برای اولین بار در ایران
با **۲۱ رنگ متنوع** در سری های مختلف پروفیل

Garnet70

opal70
circular & soft line

selenit75

redonit85

selenit75
Selective

zenia
SLIDE

POWER75
powered for innovative windows



شرکت بازرگانی پیماتک ایران

نماینده رسمی پروفیل **winhouse** در ایران

www.winhouse.info

دفتر مرکزی: تبریز، چهارراه بهشتی، منصور، مجتمع ایک، واحد ۳۲۷

تلفکس: ۰۴۱ ۳۳۳۷۳۰۸۵ - ۰۴۱ ۳۳۳۷۰۶۵۵ - ۰۴۱ ۳۳۳۶۳۱۲۵

ALUMINANCE

ALUMINIUM SYSTEMS

New Aluminium Profile System



zahit®

تهران، شهرک غرب، بلوار دادمان، روبروی
سازمان امور مالیاتی، پلاک ۹۷، طبقه دوم
۰۲۱-۸۸۳۶۸۳۹۸ | ۰۲۱-۸۸۰۸۸۳۰۴



www.suntower.ir
info@suntower.ir



نهمین نمایشگاه بین المللی

در و پنجره

و صنایع وابسته ۱۶ - ۱۳ بهمن ماه ۱۳۹۶

محل دائمی نمایشگاه های بین المللی تهران

9th

DOORS & WINDOWS TECHNOLOGY
INTERNATIONAL EXHIBITION

Tehran Int'l Permanent Fairground

2 - 5 February, 2018



حامیان کارگاه های آموزشی



www.titexgroup.com

New Generation of Thermal Break
 Aluminum - Wood Windows
 and Curtain Walls Systems

نسل جدید پنجره های کشویی INFINITE SLIDE



((بدون محدودیت ابعاد و وزن))

www.ng-diba.com

Email : info@ng-diba.com

دهفین نمایشگاه بین المللی
 در و پنجره و صنایع وابسته
 ۱۳ تا ۱۶ بهمن ماه ۱۳۹۶
 نمایشگاه بین المللی تهران
 سالن میلاد A



برنده برتر کشور در صنعت
 در و پنجره آلومینیوم
 در سال ۱۳۹۴



1st & 2nd Floor, No. 4
 Vozara Ave, Tehran - Iran
 Tel/Fax: +98 21 88670570

تهران، خیابان وزرا، خیابان ۳۷
 پلاک ۴، طبقه اول و دوم.
 تلفکس: ۵۷۰ ۸۸۶۷۰



KATIA

UPVC Profile Producer

وعده دیدار ما در نهمین نمایشگاه بین‌المللی
در و پنجره تهران ۱۶-۱۳ بهمن ۱۳۹۶ سالن ۳۸

شرکت بهینه گستر فراتاب

تولید کننده انواع پروفیل درب و پنجره های UPVC

(سری ۶۰ ، چهار کاناله)

دفتر مرکزی : ایران ، البرز ، کرج ، رجائی شهر ، برج نیکامال ، طبقه ۷ ، واحد ۴

تلفن : ۹۸۲۶ ۳۴۲۵ ۲۲۸۹ و ۹۸۲۶ ۳۴۲۵ ۲۲۸۷ فکس : ۹۸۲۶ ۳۴۲۵ ۲۲۸۱

کارخانه : ایران ، البرز ، شهرک صنعتی اشتهارد تلفن : ۹۸۲۶ ۳۷۷۷ ۲۳۸۱-۳



ایرانیان پنجره

السنه

نخستین ماهنامه تخصصی صنعت در و پنجره و بهینه سازی انرژی

در این شماره می خوانید:

- آینده نه چندان روشن صنعت یو.پی.وی.سی در ایران ۵۰
- یادداشت: آرامش نیاز مبرم صنعت ۵۲
- اخبار صنعت پنجره ۵۳
- اخبار ساخت و ساز ۷۴
- اخبار انرژی و فناوری ۸۶
- اخبار معماری ۹۴
- گزارش اختصاصی پنجره ایرانیان از هشتمین نمایشگاه صنعت ساختمان شیراز ۱۰۴
- بخش پروفیل** صفحه ۱۵۵ - ۱۰۸
- گفتگوی اختصاصی پنجره ایرانیان با مدیرعامل آبیان صنعت ۱۱۰
- بخش در و پنجره** صفحه ۱۷۵ - ۱۵۶
- گزارشی از نشست خبری انجمن تولیدکنندگان در و پنجره ایران ۱۵۸
- بخش ماشین آلات** صفحه ۱۹۱ - ۱۷۶
- بخش یراق آلات** صفحه ۲۶۳ - ۱۹۲
- بازدید اختصاصی پنجره ایرانیان از انبار بزرگ وینکهاوس در ایران ۱۹۴
- رشد و توسعه از جنس ساتیان به روایتی دیگر ۱۹۸
- اعزام جمعی از فعالان صنعت در و پنجره ایران به استانبول از سوی نوید تجارت آرسام ۲۰۲
- گفتگوی اختصاصی پنجره ایرانیان با مدیرعامل شرکت برین یراق ۲۱۰
- گفتگوی اختصاصی پنجره ایرانیان با مدیران سوین سبحان ۲۱۲
- آشنایی با یراق آلات MASTER ۲۱۴
- الزامات طراحی و اجرای نمای سنگی (بخش سوم) ۲۶۴
- بخش ملزومات** صفحه ۲۸۵ - ۲۶۸
- گفتگوی اختصاصی پنجره ایرانیان با مدیرعامل شرکت فناوری داده پویشگر ۲۷۰
- گفتگوی اختصاصی پنجره ایرانیان با مدیرعامل شرکت اورانوس ۲۷۲
- نیازمندی های پنجره** ۲۸۶

ماهنامه اطلاع رسانی، خبری، تحلیلی، آموزشی و پژوهشی

سال یازدهم / شماره ۱۲۴ / بهمن ۹۶

صاحب امتیاز: مؤسسه پنجره ارتباط ایرانیان

مدیر عامل و رئیس هیئت مدیره: امیر شیرینی

مدیر مسئول: منصور مرادی حقیقی

سردبیر: احسان مصحفی

خبرنگار و عکاس: احمد جهان بین

همکاران تحریریه این شماره: شهرام علیزاده

مدیر تبلیغات: عاطفه شفقت

بخش تبلیغات: مهدی ملکی، اشکان شفقت

طراح و صفحه آرا: کیوان یزدانی

امور مشترکین: غزاله پناهلو

لیتوگرافی، چاپ، صحافی: صنوبر

تیراژ: ۷۰۰۰ نسخه

نشانی دفتر نشریه: بزرگراه اشرفی اصفهانی، پایین تر از

همت، کوچه خان بابایی، پلاک ۸، واحد ۴۵

تلفکس: ۴۴۴۸۹۴۲۹-۳۳

www.panjereh-iranian.com

panjereh.iranian@gmail.com

panjereh_magazine@yahoo.com

♦ مقاله ها و دیدگاه های مندرج لزوماً بیانگر

دیدگاه ماهنامه پنجره ایرانیان نیست.

♦ پنجره ایرانیان مسئولیتی در قبال محتوای آگهی ها ندارد.

♦ نشریه در انتخاب و ویرایش متون آزاد است.

♦ استفاده از مطالب و آگهی های نشریه بدون مجوز

کتبی و یا ذکر مآخذ قابل پیگرد قانونی می باشد.



آینده نه‌چندان روشن صنعت یو.پی.وی.سی در ایران

• حسین طوسی

رئیس انجمن صنایع پروفیل یو.پی.وی.سی در و پنجره ایران

چشم‌انداز رونق هویدا شد، ولی دیری نگذشت که این امید نیز به محاق رفت و حاصل آن برای صنعت کشور تنها بالا رفتن قیمت‌های انرژی و بخش‌های وابسته به آن مثل حمل‌ونقل و نهایتاً بالا رفتن هزینه‌های تولید و قیمت تمام‌شده محصول بود.

سال‌های شکوفایی این صنعت تا نخستین سال‌های دهه نود سپری شد و بعد از آن تحت تاثیر تحریم‌ها و رکود تورمی و سپس رکود مزمن در بخش تولید خصوصاً صنعت ساخت‌وساز کشور، واحدهای تولیدی این صنعت نیز به مشکلات ناشی از رکود مانند افت آمار تولید، کمبود نقدینگی و سرمایه در گردش مبتلا شدند که به این مشکلات هجوم واردات کالاهای مشابه خارجی، صدور مجوزهای متعدد واحدهای تولیدی بدون بررسی بازار و نیاز کشور و حجم بالای سرمایه‌گذاری در واحدهای موجود احداث‌شده نیز اضافه شد.

در کشورهای توسعه‌یافته برنامه‌های رشد و توسعه صنعتی تابع عواملی چون نیاز داخلی، امکانات مورد نیاز یک رشته خاص از صنعت و توجیه اقتصادی احداث صنعت، بازگشت سرمایه تقاضای موثر برای محصول، مواد اولیه مورد نیاز تولید و منطقی بودن قیمت تمام‌شده با توجه به حفظ

بیش از یک دهه از عمر صنعت نوپای تولید پروفیل و نیز در و پنجره‌های یو.پی.وی.سی در کشور گذشته است. از نخستین سال‌های دهه هشتاد به همت گروه کوچکی از صنعتگران کشور اولین پروژه‌های تولید پروفیل و پنجره‌های دوجداره عایق یو.پی.وی.سی در کشور کلید خورد و با صرف سرمایه‌های قابل توجه ملی و سرمایه‌گذاری بانک‌ها این صنعت با فناوری روز دنیا و ماشین‌آلات پیشرفته اروپایی در چند استان کشور احداث گردید. به‌طور طبیعی انتقال ماشین‌آلات و فناوری پیشرفته به کشور و تربیت متخصصان و شروع تولید امری زمان‌بر و پرهزینه بود و علاوه بر آن معرفی این فناوری به بازار ساخت‌وساز کشور و جایگزینی آن با در و پنجره‌های غیراستاندارد با توجه به ارزانی قیمت انرژی کار ساده‌ای نبود.

ولی گام‌های نخست این صنعت با امید و انگیزه و هدف‌های بلندمدت توسعه‌ای برداشته شد و در طول مدت کوتاهی حدود ده واحد تولیدی با تکنولوژی روز دنیا در کشور راه‌اندازی و شروع به تولید کرد. هرچند با شروع و اجرای طرح هدفمندی یارانه‌ها و افزایش قیمت حامل‌های انرژی کورسویی از امید در دل بنیان‌گذاران این صنعت درخشید و

و قیمت، و انواع ترفندها دسترسی واحدهای تولیدی این صنعت را به مواد اولیه مورد نیاز (پودر پی.وی.سی) دشوار ساخت. کارخانه‌های پتروشیمی کشور که دارای مزیت اقتصادی بوده و از انواع سوبسیدهای انرژی، مواد و خوراک، معافیت از مالیات ارزش افزوده در تامین خوراک و صادرات محصولات خود استفاده می‌کنند با مهندسی عرضه و بالا بردن مداوم قیمت و کنترل بازار به سود خود در ۹ ماه گذشته سال ۱۳۹۶، باعث افزایش حدود ۳۰ درصدی قیمت پودر پی.وی.سی شده و فروش‌های نقدی و تحویل فوری در بورس با تاخیر، به‌طور میانگین، یک ماه مواجه بوده است. تحقیقات انجام شده حاکی است که پودر پی.وی.سی تولیدی پتروشیمی‌ها با قیمت‌های ارزان‌تر از فروش داخل به کشورهای همسایه صادر و در اختیار تولیدکنندگان خارجی قرار گرفته است. در مقابل، افزایش واحدهای تولیدی پروفیل با بیش از ظرفیت مورد نیاز فعلی، سبب شده است که اکثر مواد افزودنی حتی کربنات کلسیم، انواع یراق و اتصالات و پیچ، گرانول، چسب، پرایمر، درزگیرهای لاستیکی، نوارهای محافظ و روکش و رنگ و سایر مواردی که فناوری پیچیده‌ای ندارند و با سرمایه‌های اندک و در داخل کشور قابل تولیدند، از خارج و با قیمت‌های بالا وارد شوند؛ و وزارت صنعت هیچ‌گونه اقدامی در مورد هدایت سرمایه‌های خرد و تشویق سرمایه‌گذاران برای احداث و تولید چنین مواردی انجام نداده است.

در بخش مشکلات مالی و تامین سرمایه در گردش نیز بانک‌های خصوصی و تجاری و حتی تخصصی انگیزه‌ای برای اعطای تسهیلات به واحدهای صنعتی و تولیدی ندارند و در صورت تامین نیز تسهیلات با نرخ بهره بالای ۲۰ تا ۲۶ درصد جابجایی تولید اقتصادی نخواهد بود.

نهایتاً ایجاد واحدهای تولیدی که زمانی گامی در جهت استقلال، پیشرفت، انتقال دانش فنی و رفع نیازهای کشور، اشتغال، کارآفرینی و آموزش مهارت‌های فنی و سفره‌ای برای ارتزاق کارگران کشور بود اینک با مشکلات متعدد دست به گریبان و افق و آینده روشنی در پیش رو ندارد.

با این حال و به‌دنبال انعکاس مشکلات اعضا و بررسی‌های انجام شده، انجمن صنایع پروفیل یو.پی.وی.سی در و پنجره ایران بر حسب وظایف تشکلی و صنفی از ابتدای سال جاری با تشکیل شرکت تعاونی با هدف تامین مواد اولیه مورد نیاز تولید و سایر خدمات فنی و حرفه‌ای در زمینه فعالیت‌های داخلی و خارجی، همچنین انجام ریزی‌های گسترده با وزارت صنعت، سازمان ملی استاندارد، کمیسیون صنعت مجلس شورای اسلامی و اتاق ایران، اقدامات گسترده‌ای را در جهت رفع مشکلات و ساماندهی این صنعت آغاز کرده و امیدوار است با همت اعضا و جلب نظر و توجه مسئولان نقش این صنعت ملی در توسعه اقتصادی کشور پر رنگ‌تر شود.

استاندارد و کیفیت و نیز توزیع متعادل و متوازن سرمایه‌گذاری به بخش‌های ضروری و مورد نیاز آن کشور است. با توجه به عوامل فوق مجوز فعالیت و افزایش حجم تولید در یک رشته خاص از صنعت امکان‌پذیر است و در غیر این صورت افزایش واحدهای تولیدی با نبودن تقاضای موثر و محدودیت امکانات تولید، عرصه را بر تولید اقتصادی و بهینه محصول تنگ خواهد کرد و توسعه نامتوازن نتیجه‌ای جز کاهش بهره‌وری، اثربخشی و نهایتاً هدررفت سرمایه‌های ملی نخواهد داشت.

نتیجه اقتصادی عدم آمایش صنعتی در کشور و عدم کنترل و نظارت بر میزان تولید واحدهای موجود و مشکلات آنها موجب بازده نزولی و رقابت منفی در کیفیت و قیمت و در مواردی ارزان‌فروشی (دامپینگ) خواهد شد که علاوه بر وارد کردن خسارت به سرمایه ملی کشور تسهیلات معوق و ورشکستگی واحدهای تولیدی را یکی پس از دیگری به دنبال خواهد داشت. درحالی‌که به دلایل خاص اقتصادی امکان صادرات و رقابت در بازارهای خارج نیز ممکن نیست. مروری بر وضعیت واحدهای تولیدی موجود و تازه‌تاسیس کشور حاکی است که در حال حاضر ۶۸ واحد تولیدی دارای مجوز صنعتی و پروانه بهره‌برداری در کشور موجود است که از این تعداد نیمی تعطیل یا با ظرفیت حدود ۱۰ درصد فعالیت دارند مابقی با ظرفیت ۲۰ تا ۳۰ درصد و تعداد بسیار کمی نیز با ظرفیت زیر ۵۰ درصد در حال فعالیت می‌باشند. برآورد سرمایه‌گذاری برای این واحدها به‌طور تخمینی حدود ۵۰۰ هزار میلیارد تومان است. میزان ظرفیت اسمی واحدهای موجود حدود ۳۱۰ هزار تن در سال می‌باشد. در حالیکه در سال ۱۳۹۳ مقدار تقاضای پروفیل یو.پی.وی.سی برای پنجره‌های مصرف شده در ساختمان ۶۵ هزار تن بوده و این میزان در سال ۱۳۹۶ به ۲۵ هزار تن تقلیل یافته است.

هجوم واردات بی‌رویه و بدون محدودیت، سرریز تولید پروفیل‌های بی‌کیفیت خارجی به کشور با قیمت‌های غیررقابتی، که حاصل بی‌کیفیتی محصولات فوق است، از سال‌ها قبل بازار ایران را به‌عنوان بازار هدف شناسایی و با انواع ترفندها بخش بزرگی از این بازار را کد را در اختیار خود گرفته‌اند. تعرفه‌های گمرکی در برابر این هجوم ناتوان بوده و این محصولات با انواع ترفندها از این سد حمایتی عبور کرده‌اند. حتی داشتن استاندارد اجباری برای تولید این محصول نیز که حاصل تلاش‌های انجمن بود برغم ایجاد مشکلات و سختگیری‌های نظارتی برای تولیدکنندگان داخلی، در مبادی گمرکی کاملاً بی‌اثر بوده و به‌عنوان بازرسی‌های اجباری کیفیت در مبادی گمرکی اجرا نگردید.

کارخانه‌های تولید پروفیل یو.پی.وی.سی به‌عنوان زنجیره تکمیلی صنایع پتروشیمی نیز مورد حمایت صنایع بالادستی پتروشیمی واقع نشد و بازی پتروشیمی‌ها با عرضه



آرامش نیاز مبرم صنعت

دکتر شهرام عزیزاده، مدیر عامل شرکت آلوکد

جامعه با رشد مثبت مواجه خواهد شد و به‌طور حتم شاهد این‌گونه مسائل تاسف بار نخواهیم بود.

طبق آمار ارائه‌شده ۶۰ درصد از پاسخ‌دهندگان به این سوال که آیا طی ۵ سال گذشته تغییر ملموسی در فضای کسب‌وکار کشور ایجاد شده است، عقیده دارند فضای کسب‌وکار با مشکلاتی روبه‌روست؛ این در حالی است که ۸۰ درصد اعتقاد دارند که برنامه‌های توسعه و اقتصادی کشور کمتر از ۵۰ درصد اجرا شده است (ماهنامه آینده‌نگر، آذر ۹۶). در واقع این امر نتیجه عدم رونق اقتصادی و آرامش صنعتی می‌باشد؛ این در حالی است که رونق اقتصادی ثمرات فراوانی با خود به همراه خواهد داشت.

آنچه امروزه نیازمند آن هستیم وحدت ملی به همراه توسعه اقتصادی در صنعت و تولید و نیز رونق در کسب‌وکار می‌باشد. حمایت گسترده از کارفرمایان، ایجاد امکان حضور در بازارهای منطقه‌ای، اصلاح سیاست‌های موجود در عرصه ساخت‌وساز، تشویق‌های مالیاتی جهت بنگاه‌های اقتصادی کوچک و متوسط و تسهیلات بانکی با بازپرداخت‌های بسیار مناسب و طولانی‌مدت از جمله سیاست‌های موثر در حوزه تولید و صنعت می‌باشد.

بدون شک صنعت و تولید قلب تپنده هر کشوری است. چراکه با افزایش تولید و رونق صنعت، بیکاری کاهش و درآمد خانوارها افزایش یافته و سرانه درآمد جامعه بالا خواهد رفت. این امر خود به‌تنهایی موجبات اتفاقات بسیار خوبی را در کشورها فراهم خواهد آورد (آن‌چنانکه در کشورهای توسعه‌یافته و صنعتی شاهد آن هستیم).

مطابق آمار ارائه‌شده توسط نمایندگان شهرهای ناآرام در حوادث اخیر، علت اصلی این وقایع شاخصه‌های اقتصادی از جمله بیکاری و تنگنای معیشت بوده است. به‌عنوان نمونه نرخ بیکاری در استان‌های خوزستان، اصفهان و لرستان به ترتیب ۱۴/۹، ۱۴ و ۱۲/۱ می‌باشد. (روزنامه همشهری مورخه ۹۶/۱۰/۱۳)

آنچه روشن است در صورت رونق اقتصادی حاصل از تولید در بخش صنعت، به‌طور حتم می‌توان بر این مشکلات غلبه کرد. در واقع رونق اقتصادی کشور به آرامش داخلی و اعمال سیاست‌های خارجی مفید و موثر نیاز مبرم دارد. البته دولت در عرصه سیاست خارجه موفقیت‌هایی را کسب کرده و اگر این موفقیت‌های خارجی با سیاست‌گذاری‌های داخلی نیز هماهنگ گردد، معیشت و رفاه در دهک‌های پایین

حوادث اخیر در ۶ ماهه دوم سال ۱۳۹۶، مشکلات منطقه‌ای و بحران‌های جهانی همگی دست‌به‌دست هم دادند و فشارهای روزافزونی بر پیکر صنعت و تولید کشور عزیزمان وارد آوردند. آنچه مسلم است در کشور و حکومت اسلامی گفت‌وگوی میان دولتمردان و مردم از سوی علما، بزرگان و مسئولان ارشد تاکید شده و جزو حقوق این ملت می‌باشد.

اما این گفتگو می‌بایست دارای سازوکار مناسبی از جمله ابزار گفتگو، مسئولیت گفتگو، حق و تکلیف گفتگو، شروط گفتگو و موضوع گفتگو باشد؛ و در صورتی که این موارد رعایت نگردند نتایج بدون همگرایی لازم خواهد بود و مشکلات بعدی را به بار خواهند آورد.

جای بسیار تاسف است که در این مقطع زمانی حساس، بلایای طبیعی نیز مانند زلزله و کم‌آبی، فشارهای غیرمترقبه‌ای را بر پیکر میهنمان وارد کرده است.

قلب هر ایرانی متعهد میهن‌دوست از این همه مشکلات پیش آمده و مسائل پیرامونی حاصل از نتایج و تصمیمات به درد می‌آید، با این حال لازم است در این برهه از زمان با سعه‌صدر و کسب شناختی درست از اولویت‌ها به آرامش و گذر از این بحران کمک کرد.

پنجره ایرانیان میزبان شما در نمایشگاه تهران

در و پنجره کشور است تا در فضایی دوستانه به گپ و گفت پیرامون صنعت در و پنجره و صنایع وابسته پرداخته و آخرین شماره نشریه (شماره ۱۲۴) را نیز تقدیم علاقه‌مندان کند.

گفتنی است، نهمین نمایشگاه تخصصی در و پنجره و صنایع وابسته تهران از ۱۳ تا ۱۶ بهمن ماه ۱۳۹۶ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار خواهد شد.

پنجره ایرانیان نشریه تخصصی صنعت در و پنجره کشور پذیرای عموم مخاطبان، همکاران و فعالان صنعت در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره و صنایع وابسته تهران است.

نشریه پنجره ایرانیان بنا بر روال هر ساله خود، امسال نیز در غرفه شماره ۱ سالن میلاد (۳۱۸) پذیرای حضور گرم و صمیمانه کلیه همکاران و فعالان صنعت بزرگ



در غم درگذشت جمعی از هم‌وطنانمان در حادثه کشتی سانچی: ایرانم تسلیت

شیرمردانی که هزاران کیلومتر آن‌سوتر از میهن خود، در میان آب‌های اقیانوس بی‌پایان و در راه مأموریت برای مردم ایران به آب‌آتش زدند. مردم قدرشناس ایران این روز سوزناک و رشادت این دل‌اورم‌رمان را تا همیشه به یاد خواهند داشت.

پنجره ایرانیان حادثه جانکاه آسمانی شدن ملوانان و خدمه کشتی نفت‌کش سانچی را به عموم هم‌وطنان و خانواده‌های داغدار این عزیزان تسلیت عرض می‌کند. کشتی سانچی با ۳۲ خدمه دریادلش در دل دریا سوخت و در آب‌آتش غرق شد.



بازدید دومین گروه فعالان صنعت در و پنجره از کاله ترکیه

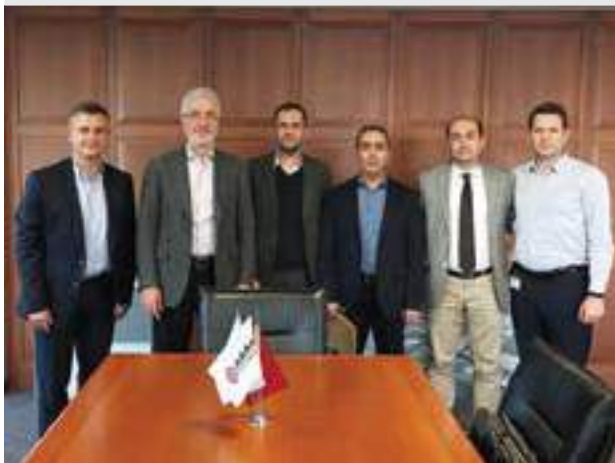
پنجره ایرانیان؛ دومین گروه از فعالان صنعت در و پنجره کشور از کارخانه بزرگ و تازه تأسیس کاله کیلیت در ترکیه بازدید به عمل آوردند.

شرکت کاله ترکیه با هماهنگی دفتر مشترک المنافع این شرکت در ایران، دومین گروه از فعالان صنعت در و پنجره کشور را برای بازدید از کارخانه تازه تأسیس کاله کیلیت در ترکیه دعوت کردند. این هیات که دومین گروه از همکاران کاله بودند که ظرف یک ماه گذشته به ترکیه سفر کرده‌اند، به مدت ۳ روز از کارخانه معظم کاله کیلیت دیدن کردند.

گفتنی است، بازدید گروه نخست که در آذرماه صورت گرفت با استقبال قابل توجه شرکت کنندگان مواجه شد.



کمک انسان دوستانه مدیریت آساش ترکیه به کودکان زلزله‌زده کرمانشاه



پنجره ایرانیان؛ آقای صمد یاووز موسس و ریس هیات مدیره آساش، مبلغ ۲۰۰۰ دلار آمریکا به زلزله‌زدگان کرمانشاهی کمک کرد.

آقای صمد یاووز موسس و ریس هیات مدیره آساش، پیرو اطلاع از زلزله مهیب کرمانشاه و همراهی گروتمان در کمک به کودکان زلزله‌زده کرمانشاه، ضمن همدردی با خانواده‌های داغدار کرمانشاهی و اعلام حمایت از آنها، در اقدامی انسان دوستانه مبلغی را برای مدرسانی به کودکان این خطه اختصاص داد.

این کمک نقدی معادل ۲۰۰۰ دلار ایالات متحده می‌باشد که به صورت نقدی در اختیار شرکت گروتمان قرار گرفت تا به کودکان زلزله‌زده کرمانشاه اعطا شود.

گفتنی است، پیش از این گروتمان، نماینده آساش در ایران، اقداماتی را در جهت یاری رساندن به آسیب دیدگان این زلزله به انجام رسانده بود که از آن جمله می‌توان به برگزاری نمایشگاه عکس «مدرسه طبیعت» اشاره کرد که با حمایت گروتمان به نفع کودکان زلزله‌زده کرمانشاه، در ارومیه برگزار شد.

گروه تولیدی اصفهان تور نمایندگی فعال می‌پذیرد

متقاضیان می‌توانند برای کسب اطلاعات بیشتر به دفتر گروه تولیدی اصفهان تور مراجعه کرده یا با این دفتر تماس بگیرند.

گفتنی است، گروه تولیدی اصفهان تور در زمینه تولید انواع توری پلیسه و رولینگ در اصفهان فعالیت می‌کند.

پنجره ایرانیان؛ گروه تولیدی اصفهان تور از سراسر کشور نمایندگی فعال فروش می‌پذیرد.

گروه تولیدی اصفهان تور، تولیدکننده انواع توری پلیسه و رولینگ از واجدین شرایط سراسر کشور برای اعطای نمایندگی فروش دعوت به عمل آورده است.

تولید ۴ مدل پروفیل و ملزومات توری پلیسه

امتیازهای پروفیل جدید مویی‌خور اصفهان تور: سرعت تولید بالا؛ نخ زیر گونیا نمی‌رود؛ خیلی نرم و راحت باز می‌شود؛ نیاز نیست نخ‌ها حتماً زوج زده شود؛ و بسته‌بندی و حمل‌ونقل آسان (به دلیل اینکه نخ از داخل گونیا رد نمی‌شود).

گفتنی است، گروه تولیدی اصفهان تور در زمینه تولید و عرضه انواع توری پلیسه و رولینگ در اصفهان فعالیت می‌کند.

پنجره ایرانیان؛ گروه تولید اصفهان تور ۴ مدل پروفیل و ملزومات توری جدید تولید و به بازار عرضه کرده است.

گروه تولید اصفهان تور، تولید ۴ مدل پروفیل و ملزومات توری پلیسه را در دست‌کار دارد و جدیدترین پروفیل توری پلیسه مویی‌خور را که متفاوت از پروفیل‌های مویی‌خور موجود در بازار است به مشتریان عرضه کرده است.



همارشتن آزمایشگاه مرجع و همکار استاندارد شد

کلیه تولیدکنندگان و فعالان صنعت پروفیل یو.پی.وی.سی در کشور می‌توانند برای استفاده از تجهیزات و خدمات این آزمایشگاه به مجموعه پروفیل همارشتن مراجعه کنند. گفتنی است، همارشتن یکی از واحدهای فعال در زمینه تولید انواع محصولات پلیمری و پروفیل‌های یو.پی.وی.سی در و پنجره در کشور است.



پنجره‌ایرانیان؛ آزمایشگاه مجهز مجموعه همارشتن به‌عنوان آزمایشگاه مرجع و همکار موسسه استاندارد شد. آزمایشگاه مجهز همارشتن تحت عنوان آزمایشگاه آکرودیت و مرجع تولید پروفیل یو.پی.وی.سی به‌عنوان آزمایشگاه همکار موسسه استاندارد کشور آماده همکاری و پاسخ به سوالات همکاران است.



تولید کانکس‌های بهداشتی همارشتن با مشارکت مردم

شرکت همارشتن در قبال تولید این محصولات هیچ‌گونه هزینه ساخت و سودی در نظر ندارد و صرفاً جهت کمک به هموطنان عزیز این کار را انجام می‌دهد. تاکنون نیز تعداد زیادی از این محصولات به سفارش انجمن خیریه برکت و توسط شرکت همارشتن تولید و به این مناطق ارسال شده است. در محصولات جدید ارسالی از آبرگرمکن برقی استفاده شده است. گفتنی است، همارشتن از اولین مجموعه‌های تولیدکننده محصولات پلیمری صنعتی و ساختمانی در کشور است.

پنجره‌ایرانیان؛ شرکت همارشتن با مشارکت هموطنان خیر، اقدام به تولید و ارسال کانکس‌های بهداشتی (حمام، دستشویی، دستشویی معلولین و...) به مناطق زلزله‌زده غرب کشور در کرمانشاه می‌کند. با توجه به نیاز مبرم هموطنان زلزله‌زده به کانکس‌های سرویس بهداشتی، شرکت همارشتن آمادگی دارد در این امر بشردوستانه با مشارکت هموطنان بخشی از نیاز آنان را برطرف کند. کسانی که مایل‌اند در این امر انسان دوستانه مشارکت داشته باشند با شرکت همارشتن تماس برقرار کنند.



تجلیل از هافمن توسط آموزش و پرورش صوفیان



پنجره ایرانیان؛ مهندس حمیدیه، مدیرعامل هافمن از سوی مدیر آموزش و پرورش شهرستان صوفیان مورد تجلیل قرار گرفت.

به گزارش روابط عمومی هافمن، اخیراً تمام پنجره‌های مدرسه‌ای در صوفیان توسط هافمن به صورت رایگان نصب شد. به همین منظور آقای مرادزاده مقدم، ریاست اداره آموزش و پرورش شهرستان صوفیان به همراه آقای شکوهی معاونت مالی این اداره از زحمات و اقدام خیرخواهانه مهندس حمیدیه، مدیرعامل هافمن تجلیل کردند.

گفتنی است، هافمن از جمله بزرگ‌ترین تولیدکنندگان پروفیل یو.پی.وی.سی در کشور است که محصولاتش را با ۲۵ سال گارانتی به بازار عرضه می‌کند.

شروع فعالیت شرکت پرتیچی اینداستریز ایتالیا در ایران

رسمی در ایران آغاز کرد. شرکت پرتیچی اینداستریز در سال ۱۹۶۵ میلادی فعالیت خود را در شهر فلورانس ایتالیا در زمینه تولید انواع ماشین‌آلات ساخت در، پنجره و نما آغاز کرد. این شرکت از بدو شروع فعالیت به صورت مداوم در حال توسعه و ارتقای محصولات خود بوده است. رشد و توسعه کمی و کیفی، این شرکت را قادر به پاسخگویی به نیازهای مشتریان خود در سراسر جهان با بهترین تنوع و کیفیت کرده است. به منظور تأمین سطح کیفی محصولات، طراحی و ساخت ماشین‌آلات تماماً در کشور ایتالیا انجام می‌شود؛ این امر شرکت پرتیچی اینداستریز را به یکی از پیشگازان قدرتمند صنعت ساخت در و پنجره آلومینیوم و یو.پی.وی.سی تبدیل کرده است. این شرکت طی ۵۰ سال فعالیت خود با ایجاد شبکه گسترده فروش و خدمات پس از فروش در ۵ قاره جهان موفق به عرضه محصولات و خدمات‌رسانی به مشتریان خود در بیش از ۷۰ کشور جهان شده است.

هم‌اینک شرکت پرتیچی اینداستریز با بهره‌مندی از تجربیات ارزنده در سایر کشورها، فعالیت خود را در ایران آغاز کرده و مصمم به کسب سهم خود از بازار کشور ایران است. این شرکت قصد دارد تولیدکنندگان کشورمان را با عرضه محصولات به روز و ارائه بهترین شرایط قیمت و خدمات پس از فروش یاری کند. گفتنی است، شرکت پایدار ماشین صنعت خاورمیانه، نمایندگی شرکت 3C ایتالیا بزرگ‌ترین تولیدکننده ماشین‌آلات خم پروفیل در جهان را نیز در اختیار دارد.

پنجره ایرانیان؛ با اخذ نمایندگی انحصاری شرکت پرتیچی اینداستریز ایتالیا توسط شرکت پایدار ماشین صنعت خاورمیانه، فعالیت این شرکت در ایران آغاز شد. شرکت پایدار ماشین صنعت خاورمیانه با مدیریت خشایار تهرانی ضمن اخذ نمایندگی انحصاری شرکت پرتیچی اینداستریز ایتالیا، فعالیت این برند را به صورت



اختصاص بلیت ورودی نیم بهاء به مشارکت کنندگان



پنجره ایرانیان؛ به مشارکت کنندگان نمایشگاه تخصصی در و پنجره تهران تعدادی کارت حضور (بلیت ورودی) به صورت نیم بهاء اختصاص داده شده است. بنا بر اطلاعیه شماره ۵ نمایشگاه تخصصی در و پنجره تهران، مخاطبان و بازدیدکنندگان جهت ورود به نمایشگاه باید نسبت به خرید بلیت ورودی به مبلغ ۲۰ هزار ریال اقدام کنند. بر همین اساس ستاد برگزاری نمایشگاه جهت دعوت از مخاطبان مورد نظر مشارکت کنندگان، تعدادی کارت دعوت به مبلغ ۱۰ هزار ریال در اختیار هر شرکت قرار می‌دهد که با ارائه این کارت‌ها نیازی به خرید بلیت ورودی نخواهد بود.

مشارکت کنندگان در صورت تمایل به خرید کارت دعوت بازدید، می‌توانند با دفتر ستاد برگزاری تماس برقرار کنند.

گفتنی است، نهمین نمایشگاه تخصصی در و پنجره تهران از ۱۳ تا ۱۶ بهمن ماه ۹۶ در محل دائمی نمایشگاه‌های تهران برگزار می‌شود.

تولید لامل کرتین وال EXAL در آلومینیوم کوثر زنجان

پنجره‌ایرانیان؛ آلومینیوم کوثر زنجان محصول کرتین وال آلومینیوم EXAL را تولید و روانه بازار کرد.

مجموعه آلومینیوم کوثر زنجان که در زمینه تولید مقاطع آلومینیومی فعالیت می‌کند، لامل ۱۷ سانتی‌متر کرتین وال آلومینیوم با برند تجاری EXAL را تولید و روانه بازار کرد.

شرکت آلومینیوم کوثر زنجان فعالیت خود را از سال ۱۳۸۰ در صنعت پروفیل آلومینیومی آغاز کرده است. این شرکت با استفاده از دستگاه‌های جدید و مدرن با آخرین تکنولوژی و به کارگیری نیروهای متخصص و باتجربه، محصولی با کیفیت بالا و قیمت رقابتی تولید می‌کند.

شرکت آلومینیوم کوثر ابتدا با ارائه خدمات پودری کار خود را آغاز کرد و در سال ۱۳۸۷ موفق به راه‌اندازی خط اکستروژن برای تولید انواع مقاطع آلومینیوم شد. این شرکت در حال حاضر محصولات خود را طبق استاندارد تعریف‌شده، تولید و روانه بازار مصرف می‌کند.



حضور شهردار و اعضای شورای شیراز شهر در غرفه انجمن انبوه‌سازان



پنجره‌ایرانیان؛ شهردار و اعضای شورای شیراز شهر شیراز از غرفه انجمن انبوه‌سازان شیراز در نمایشگاه صنعت ساختمان دیدن کردند.

حیدر اسکندرپور، شهردار به همراه جمعی از اعضای شورای شهر شیراز روز جمعه ۱ دی‌ماه ۹۶ ضمن حضور در هشتمین نمایشگاه مصالح، تجهیزات و فناوری‌های ساختمان شیراز از غرفه انجمن انبوه‌سازان دیدن کردند.

اهمیت صنعت ساختمان و نقش این صنعت در ایجاد اشتغال، قابلیت‌های بسیار گسترده آن برای نوآوری و استفاده از فناوری‌های نوین از دلایل ویژه برگزاری این نمایشگاه است. ۱۱۵ شرکت معتبر داخلی و خارجی در قالب ۴۵۰ غرفه از سراسر کشور در سه سالن حافظ، بهار و نرگس به مدت چهار روز به ارائه آخرین دستاوردها و خدمات خود پرداختند.

تجلیل از ایرالکو به عنوان صادرکننده نمونه استان مرکزی

پنجره‌ایرانیان؛ در مراسمی که با حضور استاندار و فعالان اقتصادی استان مرکزی برگزار شد از شرکت آلومینیوم ایران (ایرالکو) صادرکننده برتر استان با اهداء لوح و تندیس تقدیر شد. در مجموع ۴۵ صادرکننده استان در سال ۹۶ در سامانه سازمان صنعت، معدن و تجارت استان مرکزی نام‌نویسی کردند که ۲۰ صادرکننده با شاخص‌های در نظر گرفته شده به عنوان نمونه‌گزینش شدند. ۱۵ صادرکننده منتخب امسال استان مرکزی در بخش‌های صنعتی از قبیل آلومینیوم، تولید ایزوگام، تولید مواد شیمیایی، پتروشیمی و صنایع پایین دستی، تولید لوازم خانگی و تولید دارو هستند. پنج صادرکننده منتخب امسال نیز از بخش‌های مختلف کشاورزی از قبیل صنایع تبدیلی، تولید محصولات کشاورزی، لبنی و ماهی‌های زینتی انتخاب شده‌اند.

در این آیین گروه درنا، شرکت کیش چیپس، شرکت تعاونی کشمش سبز اراک، صنایع شیر ساوه و شرکت تعاونی آبی‌پروری در بخش کشاورزی تجلیل شدند. همچنین شرکت الیاف سینا دلیجان، پویا پلاست متین، الیاف ترمه، صدف گستر، سازه‌های فلزی یاسان، اکسیر پویان، نساجی ساویس دلیجان، ایزوگام شرق گستر، زاگرس دارو، پارس گالوانیزه، اراک تک سوز، عایق رطوبتی سما، حلال پویان اراک و الیاف ابریشم ماهان دلیجان در بخش صنعت مورد تجلیل و تقدیر قرار گرفتند.



کارگاه آموزشی آندایزینگ در کنفرانس آلومینیوم ایران



پنجره ایرانیان؛ کارگاه آموزشی عملیات سطحی و آندایزینگ آلومینیوم توسط دکتر جودی رانج در پنجمین کنفرانس آلومینیوم ایران برگزار می شود.

کارگاه آموزشی عملیات سطحی و آندایزینگ توسط دکتر Jude M. Runge دکترای متالورژی و محقق در زمینه مهندسی سطح در شرکت بین المللی کامپکت، اردیبهشت ماه ۹۷ در پنجمین کنفرانس آلومینیوم ایران IIAC2018 برگزار خواهد شد. دکتر جودی رانج به عنوان مهندس متالورژ و محقق در زمینه متالورژی سطح با بیش از ۳۰ سال سابقه در بخش های صنعتی، دولتی و آکادمیک فعالیت می کند. گفتنی است، پنجمین کنفرانس و نمایشگاه بین المللی آلومینیوم ۲۰۱۸ در تاریخ ۲۴-۲۶ ماه آوریل سال ۲۰۱۸، ۴ تا ۶ اردیبهشت ماه ۱۳۹۷) توسط مرکز تحقیقات آلومینیوم ایران و ایمیدرو در هتل المپیک تهران برگزار خواهد شد.

افتتاح انبار وین کلاس در استان البرز

انبار دپوی پروفیل وین کلاس در استان البرز برعهده شرکت پاسارگاد با مدیریت مهندس جهانیشیری قرار گرفت. از این پس مشتریان این پروفیل در البرز می توانند محصولات مورد نظر خود را از طریق شرکت پاسارگاد تامین کنند.

گفتنی است، سبد محصولات پروفیل وین کلاس شامل پروفیل ۴ حفره نانوتکنولوژی سری ۶۰، پروفیل ۵ حفره نانوتکنولوژی سری ۶۰، پروفیل کشویی جفت ریل سری ۷۰، پروفیل کشویی تک ریل سری ۹۰، کاورهای آلومینیومی رنگی و ... است.



جذب نمایندگی توزیع پروفیل فنستر هاوس در سراسر کشور



پنجره ایرانیان؛ فنستر هاوس جهت توزیع و فروش محصولات به سراسر کشور نمایندگی مجاز اعطا می کند.

شرکت آتا پلاست پیشرو پایتخت، تولیدکننده پروفیل های ۴ کاناله سری ۶۰ فنستر هاوس به متقاضیان واجد شرایط جهت توزیع و فروش محصولاتش در سراسر کشور نمایندگی اعطا می کند.

گفتنی است، شرکت آتا پلاست پیشرو پایتخت، تولیدکننده انواع مقاطع پروفیل فنستر هاوس (۴ کانال سری ۶۰) با ضمانت ۱۰ ساله بیمه ایران و گارانتی ۱۵ ساله در کشور است.

اعزام هیات تجاری بازاریابی به نمایشگاه ساختمان عمان

پنجره ایرانیان؛ سازمان توسعه تجارت ایران با همکاری شرکت راه ابریشم دریایی، هیات تجاری و بازاریابی به پانزدهمین نمایشگاه بین المللی صنعت ساختمان عمان در اسفندماه ۹۶ اعزام می کند.

در جهت توسعه صادرات غیرنفتی و گسترش روابط تجاری با سایر کشورها به ویژه کشورهای بازار هدف، سازمان توسعه تجارت ایران در نظر دارد با همکاری شرکت راه ابریشم دریایی نسبت به اعزام هیات تجاری و بازاریابی صنعت ساختمان در تاریخ ۲۱ لغایت ۲۴ اسفندماه سال جاری همزمان با نمایشگاه صنعت ساختمان عمان (Interior & Buildex 12-14 March) اقدام کند.

گفتنی است، علاقه مندان به حضور در این رویداد می توانند برای کسب اطلاعات بیشتر در خصوص هیات اعزامی با دبیرخانه هیات تماس بگیرند.



سازمان نظام مهندسی مجری کارگاه‌های آموزشی نمایشگاه در و پنجره تهران



پنجره‌ایران؛ سازمان نظام مهندسی کشور در برپایی کارگاه‌های آموزشی نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره و صنایع وابسته تهران نقش فعالی خواهد داشت. به گزارش ستاد برگزاری نمایشگاه، حداقل ۳ عنوان از عناوین کارگاه‌های آموزشی نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره و صنایع وابسته توسط سازمان نظام مهندسی کشور برگزار خواهد شد. گفتنی است، نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره و صنایع وابسته تهران از ۱۳ تا ۱۶ بهمن ماه ۹۶ در محل دائمی نمایشگاه‌های تهران برگزار می‌شود.

افتتاح آتیه صنعت بارمان شعبه مازندران

مازندرانی خود شعبه‌ای را در این استان دایر کرده است. شرکت آتیه صنعت بارمان همچنین موفق به کسب عاملیت فروش محصولات سودال بلژیک (SODAL) در شهر مشهد شد. دفتر مرکزی شرکت آتیه صنعت بارمان واقع در کوی نصر تهران و شعبه ۱ در بلوار قرنی مشهد آماده ارائه خدمات به تمامی مشتریان خواهد بود. گفتنی است، سودال بلژیک از جمله بزرگ‌ترین شرکت‌های تولیدکننده چسب، فوم و محصولات شیمیایی در دنیا است که محصولاتش را به ۱۳۰ کشور از جمله ایران عرضه می‌کند.

پنجره‌ایران؛ شعبه مازندران شرکت آتیه صنعت بارمان افتتاح شد. شرکت آتیه صنعت بارمان که محصولاتش مانند سیلیکون، سیلیکون ماستیک و



راه‌اندازی نشریه الکترونیک «پیک آسا»

پنجره‌ایران؛ شرکت پنجره آسا به منظور پاسخ به نیازهای مشتریان و دریافت نظرات آنان اقدام به راه‌اندازی نشریه الکترونیکی «پیک آسا» کرده است. به گزارش پنجره‌ایران به نقل از روابط عمومی پنجره آسا، از آنجاکه شرکت پنجره آسا خود را ملزم به جلب رضایت مشتریان و پیگیری درخواست‌های آنان می‌داند، واحد روابط عمومی این مجموعه بر اساس وظایف سازمانی، نشریه الکترونیک «پیک آسا» را به عنوان نخستین نشریه الکترونیک خود جهت توزیع منسجم اطلاعات به منظور پاسخ به نیازهای مشتریان و دریافت نظرات آنان راه‌اندازی کرده است.

توسعه رسانه‌ها و مسیرهای ارتباطی بستر جدیدی از روش‌های پاسخگویی و اطلاع‌رسانی را فراهم آورده است، از آنجاکه گزارش دهی و ارتباط مداوم با مشتریان جزء وظایف ذاتی نهادها و سازمان‌های خدماتی و تولیدی محسوب می‌شود و در عرصه‌های مختلف مورد توجه قرار گرفته است، مناسب و به جا است تا با بهره‌مندی از روش‌های نوین، این نیاز و وظیفه توسط مجموعه‌های متعهد به تامین نیاز مشتریان، از طریق واحدهای مستقل ایجاد و استمرار یابد. نشریات الکترونیکی بخش مغفول مانده صنعت در فضای مجازی است که با این کار امید می‌رود این کمبود مرتفع شود.

با پیشرفت تکنولوژی و ظهور فناوری‌های جدید که موجب ارتقا کیفیت زندگی بشری شده‌اند، انتظار مخاطبان نیز به پاسخگویی افزایش یافته و رفع این نیاز و انتظار می‌بایست از طریق بخش‌های مختلف سازمان‌ها تامین و اجرا شود. بر همین اساس «پیک آسا» به دنبال آن است تا ضمن ارائه اطلاعات و دست‌آورد‌های واحدهای مختلف شرکت پنجره آسا، در بخش آموزش، همیار و همراه مخاطبان خود باشد.

گفتنی است، این نشریه در فضای مجازی از طریق سایت شرکت و شبکه‌های مجازی منتشر و در اختیار مخاطبان و خوانندگان محترم قرار می‌گیرد.



تخفیفات ویژه نمایشگاهی MasterWin

پنجره ایرانیان؛ شرکت فناوری داده پوششگر در نهمین نمایشگاه تخصصی در و پنجره تهران به بازدیدکنندگان تخفیف‌های ویژه اعطا می‌کند.

شرکت فناوری داده پوششگر در نهمین نمایشگاه تخصصی در و پنجره تهران تخفیف‌های ویژه‌ای چون به‌روزرسانی نرم‌افزار «طراح» به MasterWin، ارائه رایگان نسخه موبایل، یک سال گارانتی و خدمات پس از فروش به مشتریان و بازدیدکنندگان عرضه می‌کند.

نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از تاریخ ۱۳ تا ۱۶ بهمن‌ماه ۹۶ و از ساعت ۱۰ تا ۱۸ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود. گفتنی است، شرکت فناوری داده پوششگر در زمینه تهیه و تولید انواع نرم‌افزارهای طراحی و محاسبه ساخت در و پنجره دوجداره در کشور فعالیت می‌کند.



قدردانی پنجره پاسارگاد از بازدیدکنندگان غرفه این شرکت در البرز



پنجره ایرانیان؛ شرکت پنجره پاسارگاد از تمامی صنعتگرانی که از غرفه این شرکت در نمایشگاه صنعت ساختمان البرز بازدید به عمل آوردند، تقدیر و تشکر کرد. به گزارش پنجره ایرانیان، شرکت پنجره پاسارگاد، تولیدکننده در و پنجره‌های یو.پی.وی.سی در نمایشگاه صنعت ساختمان البرز که از ۵ تا ۸ دی‌ماه ۹۶ در مجموعه گلستان گلشهر کرج برگزار شد، شرکت داشت. گفتنی است، پنجره پاسارگاد ضمن تشکر از بازدیدکنندگان این نمایشگاه‌ها، آمادگی خود را برای شروع هر نوع همکاری با این عزیزان اعلام داشته است.

بازدید شهردار و شورای شهر شیراز از نمایشگاه ساختمان

پنجره ایرانیان؛ شهردار و اعضای شورای شهر شیراز از هشتمین نمایشگاه صنعت ساختمان شیراز بازدید کردند.

حیدر اسکندریپور، شهردار به همراه جمعی از اعضای شورای شهر شیراز روز جمعه ۱ دی‌ماه ۹۶ از هشتمین نمایشگاه مصالح، تجهیزات و فناوری‌های ساختمان شیراز دیدن کردند. ۱۱۵ شرکت معتبر داخلی و خارجی در قالب ۴۵۰ غرفه از سراسر کشور در سه سالن حافظ، بهار و نرگس به مدت چهار روز به ارائه آخرین دستاوردها و خدمات خود پرداختند. شرکت‌هایی از استان‌های فارس، تهران، یزد، آذربایجان شرقی و غربی، البرز، اصفهان، قزوین و بوشهر و نمایندگان محصولاتی از کشورهای ایتالیا، کره جنوبی، آلمان، چین، اسپانیا، اوکراین و ترکیه در این نمایشگاه حضور داشتند.

گفتنی است، هشتمین نمایشگاه مصالح، تجهیزات و فناوری‌های ساختمان از ۲۸ آذرماه تا ۱ دی‌ماه ۹۶ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی فارس در شهرک گلستان برپا شد.



محصولات جدید شرکت پارس یراق پروفیل در نمایشگاه تهران

شرکت پارس یراق پروفیل در راستای پیشبرد تولیدات خود در زمینه انواع پروفیل و ملزومات دکوراتیو، محصولات جدیدی به سبد کالایی خود اضافه کرده است. پارس یراق این محصولات را در نهمین نمایشگاه تخصصی در و پنجره تهران از ۱۳ تا ۱۶ بهمن ماه ۹۶ در محل دائمی نمایشگاه‌های تهران عرضه می‌کند.

انواع پروفیل ریل کشویی، پروفیل توری پرسان مخصوص، گل‌های دکوراتیو خورشیدی و شاهین طلایی در اندازه‌های مختلف همچنین گل گلکسی و تاج به رنگ‌های مسی و شامپاینی و گل شاهین به رنگ‌های مسی و نقره‌ای در سایزهای ۶ در ۸ و قطر ۸ میل برای پروفیل‌های مدادی و تاكوز رزوین از جمله محصولات جدیدی هستند که پارس یراق پروفیل به بازار عرضه کرده است.

گفتنی است؛ شرکت پارس یراق پروفیل، در زمینه تولید انواع یراق آلات یو.پی.وی.سی، پروفیل‌های توری ثابت، لولایی، رولینگ، پلیسه و پرسان (سیستم جدید نصب از داخل) و کلیه پروفیل‌ها و یراق آلات دکوراتیو، انواع کانکشن فولادی، آلومینیومی، زاماک و انواع زاماک تک‌پیچ و دوپیچ، عیار لنگه، انواع گوشه اسپیسر، زیر شیشه ثابت و قابل تنظیم، انواع ریل کشویی، گردگیر، درپوش آب، عیار لنگه و درپوش پروفیل فعالیت می‌کند.



پنجره‌ایرانیان؛ پارس یراق پروفیل محصولات جدیدی را که در روزهای اخیر تولید و به سبد کالایی خود اضافه کرده است، در نهمین نمایشگاه تخصصی بین‌المللی در و پنجره تهران عرضه خواهد کرد.

حضور ماهد آلومینیوم در نمایشگاه بین‌المللی آلومینیوم ایران



پنجره‌ایرانیان؛ شرکت ماهد آلومینیوم در پنجمین نمایشگاه بین‌المللی آلومینیوم ایران حضور می‌یابد.

شرکت ماهد آلومینیوم در پنجمین نمایشگاه و کنفرانس بین‌المللی آلومینیوم ایران که اردیبهشت سال آینده در هتل المپیک تهران برگزار می‌شود مشارکت خواهد داشت. پنجمین کنفرانس بین‌المللی آلومینیوم ایران که مهم‌ترین رویداد صنعت آلومینیوم کشور است امسال با حضور چندین شرکت معتبر خارجی برگزار می‌شود. پنجمین کنفرانس و نمایشگاه بین‌المللی آلومینیوم ایران از ۴ تا ۱۶ اردیبهشت ۹۷ در هتل المپیک تهران برگزار می‌شود. گفتنی است، شرکت ماهد آلومینیوم در زمینه تولید پروفیل و انواع مقاطع آلومینیومی در شهر اراک فعالیت دارد.

تسلیت واناوین به حادثه کشتی نفت کش سانچی

در پیام واناوین آمده است: حادثه درگذشت جمعی از ملوانان و خدمه ایرانی کشتی نفت کش سانچی را به هم‌وطنان عزیز و خانواده‌های جان‌باختگان تسلیت عرض می‌کنیم.

پنجره‌ایرانیان؛ شرکت واناوین حادثه درگذشت جمعی از هم‌وطنانمان در حادثه کشتی سانچی را تسلیت گفت.

محصول جدید در سبد کالایی مقصود اندیشه صدر



پنجره‌ایرانیان؛ تیتانیوم دی اکساید دوپونت R105 به لیست محصولات شرکت مقصود اندیشه صدر اضافه شد.

شرکت مقصود اندیشه صدر توزیع‌کننده انواع پروفیل و ملزومات در و پنجره دوجداره در راستای کامل کردن سبد کالایی خود، محصول جدید تیتانیوم دی اکساید دوپونت R105 را به لیست محصولاتش افزوده است. مشتریان می‌توانند برای کسب اطلاعات بیشتر درباره این محصول با آقای قربانی مدیر فروش شرکت مقصود اندیشه صدر تماس بگیرند.

گفتنی است، شرکت مقصود اندیشه صدر توزیع‌کننده انواع سطح مقاطع گالوانیزه، یراق آلات، ملزومات شیشه دوجداره، پروفیل در و پنجره دوجداره، دوجداره و یو.پی.وی.سی و آلومینیوم است.

تور صنعتی بازدید از کارخانه ایرالکو برگزار شد

پنجره‌ایرانیان؛ تعدادی از صاحبان صنایع مستقر در شهرک‌های صنعتی تهران در قالب تور صنعتی از کارخانه آلومینیوم ایران (ایرالکو) بازدید کردند.

در این بازدید که برخی از صاحبان صنایع مستقر در شهرک‌های صنعتی تهران حضور داشتند از آخرین فناوری‌های تولید آلومینیوم در بزرگ‌ترین کارخانه تولید شمش آلومینیوم ایران (ایرالکو) بازدید به عمل آمد. پس از این بازدید و در جلسه هم‌اندیشی یکی از مدیران مجموعه ایرالکو چگونگی شکل‌گیری و فرایندهای تولید محصول شمش آلومینیوم این مجموعه بزرگ صنعتی را تشریح کرد.

در ادامه صاحبان صنایع به معرفی خود و چگونگی نحوه همکاری با این واحد بزرگ صنعتی در قالب پیمانکاری فرعی پرداختند. در این تور بازدید صنعتی شانزده نفر به نمایندگی از واحدهای صنعتی متبوع خود حضور داشتند.

گفتنی است، تورهای بازدید صنعتی با حمایت‌های در نظر گرفته‌شده توسط شرکت شهرک‌های صنعتی استان تهران و به جهت تبادل اندیشه‌های تولید، ایجاد زمینه پیمانکاری فرعی، آشنایی با آخرین دستاوردهای تولید و نحوه تعامل با واحدهای صنعتی بزرگ برگزار می‌شود.



حضور اتو یونکر آلمان و فیوز فرانسه در نمایشگاه آلومینیوم ایران



پنجره‌ایرانیان؛ حضور شرکت‌های اتو یونکر آلمان و فیوز فرانسه در پنجمین کنفرانس و نمایشگاه بین‌المللی آلومینیوم ایران قطعی شد.

پنجمین کنفرانس بین‌المللی آلومینیوم ایران که مهم‌ترین رویداد صنعت آلومینیوم کشور است امسال با حضور چندین شرکت معتبر خارجی برگزار می‌شود که تا این لحظه حضور شرکت‌های اتو یونکر (otto junker) آلمان و فیوز (Fives) فرانسه در این رویداد قطعی شده است.

گفتنی است، پنجمین کنفرانس و نمایشگاه بین‌المللی آلومینیوم ایران از ۴ تا ۶ اردیبهشت ۹۷ در هتل المپیک تهران برگزار می‌شود.

محصولات و خدماتی نوین به‌زودی وارد بازار می‌شود

پنجره‌ایرانیان؛ گروه تولیدی و صنعتی تجارت در تجارت اوزل، با رویکرد رفع نیازهای دیده نشده صنعت در و پنجره کشورمان وارد بازار خواهد شد.

منوچهر قادریان مهربانی، در گفتگو با پنجره‌ایرانیان، ضمن اعلام خبر تاسیس گروه تولیدی و صنعتی تجارت در تجارت اوزل، اظهار داشت: این گروه در صدد است در زمینه‌هایی که چندان دیده نشده است، یکسری محصولات و خدمات نوین را به فعالان شریف صنعت در و پنجره کشورمان ارائه دهد. مدیریت گروه تولیدی و صنعتی تجارت در تجارت اوزل توضیح بیشتری در خصوص این محصولات و خدمات نداد و از علاقمندان خواست تا منتظر اخبار داغی در این زمینه که به‌زودی از طریق پنجره‌ایرانیان اعلام خواهد شد باشند.



کسب نمایندگی GU توسط بازرگانی دلتا



پنجره‌ایرانیان؛ شرکت بازرگانی دلتا (بنادکوی) نمایندگی رسمی یراق‌آلات GU در استان البرز را به‌دست آورد.

شرکت بازرگانی دلتا که در زمینه توزیع و پخش انواع ملزومات و یراق‌آلات ساخت و مونتاژ در و پنجره یو.پی.وی.سی و آلومینیوم در استان البرز فعالیت دارد، موفق شده است نمایندگی رسمی یراق‌آلات GU از طرف پارسان صنعت را به دست آورد. به گفته مسئولان بازرگانی دلتا، به دلیل وجود تقاضای زیاد مشتریان در و پنجره، نمایندگی یراق‌آلات GU که از معروف‌ترین برندهای آلمانی یراق‌آلات در و پنجره است، در کمال شهر کرج راه‌اندازی شده است. گفتنی است، بازرگانی دلتا، نمایندگی یراق‌آلات اروپایی AXOR را نیز در اختیار دارد.

تغییر اسم و اساسنامه انجمن تولید کنندگان در و پنجره ایران



پنجره‌ایرانیان؛ در نشست خبری «انجمن صنفی کارفرمایی تولید کنندگان در و پنجره ایران» که با حضور مدیران انجمن و جمعی از اصحاب رسانه در دفتر انجمن برگزار شد، تغییر اسم و اساسنامه انجمن اعلام شد.

نشست خبری انجمن صنفی کارفرمایی تولید کنندگان در و پنجره ایران با حضور آقایان رضا اخوان دستمالچی، رئیس هیات مدیره انجمن، وحید جلالی‌پور، دبیر انجمن و چند تن دیگر از اعضای هیات مدیره انجمن و نیز همکاران رسانه‌های صنعتی مرتبط، روز سه‌شنبه ۱۲ دی‌ماه ۹۶ در محل دفتر انجمن برگزار شد.

در این جلسه که به دعوت اعضای هیات مدیره انجمن صورت گرفته بود تازه‌ترین اخبار و اتفاقات انجمن به‌منظور پوشش خبری و اطلاع‌رسانی به فعالان صنعت در و پنجره بیان شد. وحید جلالی‌پور در این نشست از تغییر اسم و اساسنامه انجمن خبر داد. اسم انجمن از «انجمن تولید کنندگان در و پنجره یو.پی.وی.سی ایران» به «انجمن صنفی کارفرمایی تولید کنندگان در و پنجره ایران» تغییر یافت. بدین ترتیب این انجمن کل صنعت در و پنجره و نمای کشورمان را پوشش خواهد داد و از این‌پس تمامی صنعتگران و تولید کنندگان در و پنجره سراسر کشور می‌توانند به عضویت این انجمن درآیند.

بر اساس تغییرات انجام شده تعداد اعضای هیات مدیره از ۵ به ۷ نفر افزایش یافت. همچنین اعضای انجمن که پیش‌ازین در دودسته با عنوان عضو اصلی و عضو حامی شناخته می‌شدند از این به بعد همه به‌عنوان عضو اصلی خواهند بود و عضو حامی که شامل صنایع مرتبط و تامین کنندگان مواد و ملزومات در و پنجره می‌شد، در اساسنامه جدید دیگر وجود ندارد.

گفتنی است، مشروح مذاکرات و اخبار این جلسه در همین شماره نشریه پنجره‌ایرانیان منتشر خواهد شد.

برگزاری دوره آموزشی در دفتر انجمن در و پنجره ایران

پنجره‌ایرانیان؛ کارگاه تئوری «آموزش یراق آلات خاص و بازشوهای با کاربرد خاص در صنعت ساختمان» دی‌ماه ۹۶ در دفتر انجمن تولید کنندگان در و پنجره ایران برگزار شد.

کمیته آموزش انجمن صنفی کارفرمایی تولید کنندگان در و پنجره ایران بر اساس تقویم آموزشی سالیانه و در راستای رشد و ارتقاء دانش فنی اعضا، کلاس تئوری «آموزش یراق آلات خاص و بازشوهای با کاربرد خاص در صنعت ساختمان» را در روز سه‌شنبه ۱۲ دی‌ماه ۹۶ برگزار کرد. این کلاس با حضور مدرس دوره، مهندس بداغی از مجموعه پارس صنعت از ساعت ۱۵ تا ۱۸ در دفتر انجمن برگزار شد. گفتنی است، در پایان دوره از طرف انجمن صنفی کارفرمایی تولید کنندگان در و پنجره ایران، به تمامی شرکت کنندگان گواهی فنی مربوطه اهدا شد.



نمایشگاه صنعت ساختمان و تکنولوژی‌های نوین اسفندماه ۹۶



پنجره‌ایرانیان؛ نمایشگاه بین‌المللی صنعت ساختمان، نما، سازه و تکنولوژی‌های نوین اسفندماه ۱۳۹۶ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار خواهد شد.

نمایشگاه بین‌المللی صنعت ساختمان، نما، سازه و تکنولوژی‌های نوین از ۲ تا ۵ اسفندماه ۱۳۹۶ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار خواهد شد. هدف از برگزاری این نمایشگاه معرفی سیستم‌های نوین ساختمانی و فناوری‌های ساخت است و به‌منظور نیل به هدف ارتقاء فناوری ساخت ساز در کشور از کلیه دست‌اندرکاران این حوزه جهت ارائه دستاوردها و نوآوری‌های ساختمانی دعوت به عمل می‌آید.

عرضه شیشه‌های سانرژی توسط شیناسازه آریانا

پنجره ایرانیان؛ شرکت شیناسازه آریانا شیشه‌های سانرژی را به بازار عرضه می‌کند. به گزارش پنجره ایرانیان به نقل از اطلاعیه شرکت شیناسازه، شیشه‌های سانرژی (سان انرژی) که به خاطر ظاهر فوق‌العاده و راحتی بصری مشهور هستند، بازتاب نور با گستره رنگی وسیع در سطح پایین دارند. این گستره از شیشه با پوشش سخت (Hard-Coated) با کنترل نور خورشید (نوع A طبق آیین‌نامه EN1096-1) راحتی بصری خوبی را با تلفیق عملکرد Low E (پایین) و خصوصیات کنترل نور خورشید بالا (ضریب انتقال نور خورشید پایین) تضمین می‌کند.

این شیشه همچنین به آرشیتکت‌ها و تولیدکنندگان شیشه امکان خلاقیت فراوانی می‌دهد تا از یک شیشه به چند طریق استفاده کنند؛ شیشه تک جداره، در و پنجره‌های دو و سه جداره، لمینیت، خم، سخت شده، لعابی و غیره. به دلیل تکنولوژی پیرولیتیک، این طیف متفاوت از انواع شیشه، عملکرد نوری، انرژی و عایق گرمایشی خوبی ایجاد می‌کند و فرآوری آسانی دارد (تکنولوژی پیرولیتیک عبارت است از پروسه صنعتی در هم شکستن مولکول‌های بزرگ پلاستیک یا لاستیک به مولکول‌های کوچک‌تر روغن، گاز و کربن سیاه).

از دیگر مزایای شیشه‌های سانرژی می‌توان به موارد زیر اشاره کرد: دوام در انبار به مدت نامحدود؛ به دلیل ویژگی‌های Low E، مقدار U-Value این شیشه 1,8 W/SqmK است و می‌توان آن را با شیشه low E ثانویه به‌منظور کاهش بیشتر U-Value ترکیب کرد (هر چه U-Value پایین‌تر باشد راحتی بصری بیشتر است)؛ شیشه سانرژی به دلیل ضریب انتقال نور خورشیدی پایینی که دارد هزینه‌های تهویه هوا را کاهش می‌دهد.

این شیشه برای کاربری بیرونی از جمله نماهای ساختمان‌های اداری، تجاری، مسکونی و... مناسب است و می‌توان در تمامی پروژه‌های بزرگ و کوچک ساختمان‌سازی از شیشه‌های سانرژی استفاده کرد.

گفتنی است، شرکت شیناسازه آریانا در زمینه بازرگانی یراق‌آلات و تجهیزات شیشه و نما فعالیت می‌کند.



راه‌اندازی فروشگاه اینترنتی شینا سازه

پنجره ایرانیان؛ شرکت شینا سازه آریانا، اقدام به راه‌اندازی سایت جامع فروش شیشه و تجهیزات، یراق‌آلات شیشه و نما کرده است.

فروشگاه اینترنتی محصولات شرکت شینا سازه آریانا با اطمینان کامل نسبت به اصالت کالا و محصولاتی متنوع و بدون نیاز به پرداخت حضوری آماده ارائه خدمات به عموم هم‌وطنان است. تمامی محصولات ارائه‌شده در فروشگاه اینترنتی شینا سازه دارای گارانتی رسمی تولیدکننده هستند و ارسال کالا همراه با بیمه‌نامه به تمامی نقاط کشور صورت می‌گیرد.

گفتنی است، شرکت شینا سازه آریانا در زمینه بازرگانی تجهیزات شیشه، نما و یراق‌آلات فعالیت می‌کند.



جشنواره فروش زمستانه زیبا پن صنعت

پنجره ایرانیان؛ شرکت زیبا پن صنعت جشنواره فروش زمستانه در و پنجره‌های یوبی.وی.سی برگزار می‌کند.

بنا به اخباری که از سوی شرکت زیبا پن صنعت در اختیار پنجره ایرانیان قرار گرفت، این شرکت تازه‌ترین محصولات خود را در جشنواره فروش زمستانه عرضه می‌کند. در این جشنواره که تا پایان اسفندماه ۱۳۹۶ ادامه خواهد داشت محصولات در و پنجره یوبی.وی.سی شرکت زیبا پن صنعت با شرایط ویژه در اختیار خریداران قرار خواهد گرفت.

گفتنی است، شرکت زیبا پن صنعت در زمینه تولید در و پنجره یوبی.وی.سی در تهران فعالیت دارد.



گلایه رئیس انجمن صنایع پروفیل یو.پی.وی.سی در و پنجره ایران



نمی‌کنند، اظهار کرد: در نتیجه بار سهم مالیات در تامین بودجه کشور بر دوش نحیف تولیدکنندگان است که باید رفع شود.

پنجره‌ایرانیان؛ رئیس انجمن صنایع پروفیل یو.پی.وی.سی در و پنجره ایران با بیان اینکه سهم مالیات در تامین بودجه کشور بر دوش نحیف تولیدکنندگان است، گفت: اختصاص بودجه به تولید ملی شدنی نیست.

به گزارش فارس، حسین طوسی در جریان ارائه بودجه سال ۱۳۹۷ به مجلس شورای اسلامی اظهار کرد: اختصاص بودجه به تولید ملی شدنی نیست.

وی ادامه داد: سابقه داریم رقمی را که از طرح هدفمندی یارانه‌ها به تولید اختصاص داشت، یک ریال آن هم به تولید تعلق نگرفت.

رئیس انجمن صنایع پروفیل یو.پی.وی.سی در و پنجره ایران با تاکید بر اینکه حداقل انتظار ما این است که در ترکیب بودجه سهم بالایی که از طریق مالیات برای تامین بودجه اختصاص پیدا کرده است و درصد بالای این مالیات از بنگاه‌های تولیدی اخذ می‌شود نگاه ویژه به آن شود، افزود: این بنگاه‌ها شرکت‌های شفاف هستند و باید توسعه و عدالت مالیاتی ایجاد شود.

طوسی با اشاره به اینکه حداقل بار عمده این نوع مالیات و سهم آن در بودجه بر دوش نحیف تولیدکنندگان نباشد، تصریح کرد: این حداقل انتظار ما از دولت و مجلس در جریان بررسی و تصویب بودجه ۹۷ است.

وی با بیان اینکه بسیاری از موسسات مالی و شرکت‌های تولیدی در کشور مالیات پرداخت

مارال پروفیل ارس نمایندگی فروش اعطا می‌کند

پنجره‌ایرانیان؛ شرکت مارال پروفیل ارس به واجدان شرایط از سراسر کشور نمایندگی فروش محصولات پروفیل کامپوزیتی اعطا می‌کند. شرکت مارال پروفیل ارس تولیدکننده جدیدترین پروفیل‌های در و پنجره به صورت کامپوزیتی برای اولین بار در ایران، به شرکت‌های متقاضی، نمایندگی فروش اعطا می‌کند. این پروفیل‌ها به صورت کامپوزیتی و با آلومینیوم و یو.پی.وی.سی-ترمالبریک شده ساخته شده است.

در پنجره‌های تولیدشده با این پروفیل دو طرف آلومینیوم، گالوانیزه حذف شده و زوار آلومینیوم ۴۵ درجه به کار رفته است. پروفیل‌های کامپوزیتی ترکیبی یو.پی.وی.سی - آلومینیوم برای اولین بار در ایران با تنوع رنگ در هر دو طرف عرضه می‌شوند.

گفتنی است، شرکت مارال پروفیل ارس تولیدکننده پروفیل‌های آلومینیومی اختصاصی و ترمالبریک، پروفیل‌های کامپوزیتی و پنجره‌های دوجداره ترمالبریک در کشور است.



از غرفه کیمیا صنعت شیما دیدن کنید

پنجره‌ایرانیان؛ شرکت کیمیا صنعت شیما از کلیه فعالان و علاقه‌مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده تا در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن شماره ۴۰۸ بازدید کنند.

به گزارش نشریه پنجره‌ایرانیان، شرکت کیمیا صنعت شیما واردکننده مواد مصرفی شیشه‌های دوجداره، جهت عرضه محصولات و آخرین دست‌آوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد. نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از تاریخ ۱۳ تا ۱۶ بهمن‌ماه ۹۶ و از ساعت ۹ تا ۱۷ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود.

گفتنی است، شرکت کیمیا صنعت شیما در زمینه واردات مواد مصرفی شیشه‌های دوجداره از قبیل چسب پلی سولفاید (دوجزئی)، مولکولارسیو (تمامی سائیزها)، اسپیسر (تمامی سائیزها)، بوتیل، چسب هات ملت، کرنر (گوشه)، سوپاپ، کانکتور و... فعالیت می‌کند.



عناوین کارگاه‌های آموزشی نمایشگاه تهران اعلام شد



پنجره‌ایرانیان؛ عناوین کارگاه‌های آموزشی نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره و صنایع وابسته تهران اعلام شد.

کارگاه‌های آموزشی نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره و صنایع وابسته تهران به شرح زیر اعلام شده است:

- آشنایی با در و پنجره استاندارد و برج‌سب انرژی پنجره
- راهکارهای بهینه‌سازی مصرف سوخت در تاسیسات گرمایشی و تاسیسات سرمایشی ساختمان

- معرفی طرح‌های ماده ۱۲ قانون رفع موانع تولید شرکت بهینه‌سازی مصرف سوخت
- کلیات مبحث ۱۲ مقررات ملی ساختمان

به گزارش ستاد برگزاری نمایشگاه، چند عنوان از عناوین کارگاه‌های آموزشی نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره و صنایع وابسته توسط سازمان نظام‌مهندسی کشور برگزار خواهد شد.

گفتنی است، نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره و صنایع وابسته تهران از ۱۳ تا ۱۶ بهمن‌ماه ۹۶ در محل دائمی نمایشگاه‌های تهران برگزار می‌شود.

کاله کیلیت حامی کارگاه‌های آموزشی نمایشگاه در و پنجره تهران

پنجره‌ایرانیان؛ شرکت نوید تجارت آرسام (KALE KILIT) اسپانسر کارگاه‌های آموزشی نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره و صنایع وابسته تهران شد.

بنا بر اعلام ستاد برگزاری نهمین نمایشگاه تخصصی در و پنجره تهران، شرکت نوید تجارت آرسام دفتر مشترک‌المنافع شرکت کاله کیلیت ترکیه در ایران حامی برگزاری کارگاه‌های آموزشی این نمایشگاه شده است. با توجه به نقش ویژه کارگاه‌های آموزشی در تقویت بنیه علمی نمایشگاه‌ها، حمایت شرکت‌کنندگان نمایشگاه از این کارگاه‌های آموزشی از اهمیت بسیار زیادی برخوردار است و امتیازات ویژه‌ای به‌منظور معرفی هرچه بهتر حامیان به مخاطبین نمایشگاه به این شرکت‌ها تعلق خواهد گرفت.

گفتنی است، نهمین نمایشگاه تخصصی بین‌المللی در و پنجره و صنایع وابسته تهران از ۱۳ تا ۱۶ بهمن‌ماه ۹۶ در محل دائمی نمایشگاه‌های تهران برگزار می‌شود.



نما گستر دیبا حامی کارگاه‌های آموزشی در نمایشگاه در و پنجره تهران



پنجره‌ایرانیان؛ شرکت نما گستر دیبا اسپانسر کارگاه‌های آموزشی نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره و صنایع وابسته تهران شد.

بنا بر اعلام ستاد برگزاری نهمین نمایشگاه تخصصی در و پنجره تهران، شرکت نما گستر دیبا، تولیدکننده پنجره‌های دوجداره آلومینیوم، حامی برگزاری کارگاه‌های آموزشی این نمایشگاه شده است. با توجه به نقش ویژه کارگاه‌های آموزشی در تقویت بنیه علمی نمایشگاه‌ها، حمایت شرکت‌کنندگان نمایشگاه از این کارگاه‌های آموزشی از اهمیت بسیار زیادی برخوردار است و امتیازات ویژه‌ای به‌منظور معرفی هرچه بهتر حامیان به مخاطبین نمایشگاه به این شرکت‌ها تعلق خواهد گرفت. امسال حامیان کارگاه‌های آموزشی از تمامی آیت‌های اصلی ویژه اسپانسرهای نمایشگاه‌ها برخوردار خواهند بود.

گفتنی است، نهمین نمایشگاه تخصصی بین‌المللی در و پنجره و صنایع وابسته تهران از ۱۳ تا ۱۶ بهمن‌ماه ۹۶ در محل دائمی نمایشگاه‌های تهران برگزار می‌شود.

از غرفه تور آسا دیدن کنید

پنجره‌ایرانیان؛ شرکت تور آسا از کلیه فعالان و علاقه‌مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده تا در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن شماره ۴۰ غرفه ۱ بازدید کنند.

به گزارش نشریه پنجره‌ایرانیان، شرکت تور آسا جهت عرضه دو محصول جدید و آخرین دست‌آوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد. نهمین نمایشگاه تخصصی و بین‌المللی در و پنجره تهران از تاریخ ۱۳ تا ۱۶ بهمن‌ماه ۹۶ و از ساعت ۹ تا ۱۷ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود. گفتنی است، شرکت تور آسا در زمینه تولید انواع توری پلیسه و رولینگ و توزیع مواد اولیه و ملزومات ساخت توری در کشور فعالیت می‌کند.



از غرفه کاله کیلیت دیدن کنید



پنجره‌ایرانیان؛ شرکت نوید تجارت ارسام نماینده انحصاری و دفتر مشترک‌المنافع کاله کیلیت ترکیه در ایران، از کلیه فعالان و علاقه‌مندان صنعت در و پنجره و ساختمان دعوت کرده است تا در نهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن ۴۴ (خلیج‌فارس) غرفه ۹ بازدید کنند.

به گزارش خبرنگار نشریه پنجره‌ایرانیان، شرکت نوید تجارت ارسام جهت عرضه محصولات و آخرین دست‌آوردهای خود در زمینه یراق‌آلات در و پنجره و قفل‌های هوشمند، در نهمین نمایشگاه بین‌المللی و تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد.

نهمین نمایشگاه تخصصی و بین‌المللی در و پنجره تهران از تاریخ ۱۳ تا ۱۶ بهمن‌ماه ۱۳۹۶ و از ساعت ۹ تا ۱۷ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود.

گفتنی است، شرکت نوید تجارت ارسام از سال ۲۰۱۳ میلادی عضو گروه بین‌المللی کاله و دفتر مشترک‌المنافع کاله کیلیت ترکیه در ایران است.

از غرفه آساش دیدن کنید

پنجره‌ایرانیان؛ آساش از کلیه فعالان و علاقه‌مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده تا در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن شماره ۳۱B غرفه ۱۹A بازدید کنند.

به گزارش نشریه پنجره‌ایرانیان، شرکت آساش ترکیه، تولیدکننده مقاطع مختلف آلومینیومی در و پنجره، جهت عرضه محصولات و آخرین دست‌آوردهای خود، ارتباط رودررو با مشتریان و درک نیازها و خواسته‌های مشتریان ایرانی، و نیز تبادل اطلاعات و انتقال دانش روز در زمینه سیستم فاساد، در نهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد.

نهمین نمایشگاه تخصصی و بین‌المللی در و پنجره تهران از تاریخ ۱۳ تا ۱۶ بهمن‌ماه ۹۶ و از ساعت ۹ تا ۱۷ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود.

گفتنی است، آساش از جمله تولیدکنندگان مقاطع مختلف پروفیل آلومینیوم در کشور ترکیه است که محصولات آن توسط گروتمان در ایران عرضه می‌شود.



تهران، پاسداران، نبش نارنجستان چهارم، ساختمان آرمیس طبقه نهم
تلفن: ۲۶۲۵۳۶۲۵ | نمابر: ۲۶۲۵۳۶۰۵ | www.venusglass.net

از غرفه بازرگانی عادل دیدن کنید

به گزارش نشریه پنجره‌ایرانیان، شرکت بازرگانی عادل واردکننده دکوراتیو، اتصالات و ملزومات شیشه و تولیدکننده کانکتورهای فلزی، جهت عرضه محصولات و آخرین دست‌آوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد. نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از تاریخ ۱۳ تا ۱۶ بهمن‌ماه ۹۶ و از ساعت ۹ تا ۱۷ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود. گفتنی است، شرکت بازرگانی عادل در زمینه واردات انواع دکوراتیو، اتصالات و ملزومات شیشه، تولید کانکتورهای فلزی و عرضه اسپیسر، بوتیل، پلی سولفات، سیلیکون، ماستیک و... در کشور فعالیت می‌کند.

پنجره‌ایرانیان؛ بازرگانی عادل از کلیه فعالان و علاقه‌مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده تا در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن شماره ۴۴B غرفه ۸۸ بازدید کنند.

بازرگانی عادل

از غرفه کیمیاگر دیدن کنید



پنجره‌ایرانیان؛ شرکت کیمیاگر از کلیه فعالان و علاقه‌مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده تا در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن شماره ۳۸ غرفه ۶۸ بازدید کنند.

به گزارش نشریه پنجره‌ایرانیان، شرکت کیمیاگر جهت عرضه محصولات و آخرین دست‌آوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد. نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از تاریخ ۱۳ تا ۱۶ بهمن‌ماه ۹۶ از ساعت ۹ تا ۱۷ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود. گفتنی است، شرکت کیمیاگر نماینده شرکت Akdeniz Kimya (تولیدکننده انواع استایلازیر و افزودنی‌های صنایع بی‌وی، سی) در ایران و ارائه‌کننده خدمات فنی و مهندسی و مشاوره در زمینه تولید و راه‌اندازی خطوط و همچنین بهینه‌سازی فرمولاسیون است.

از غرفه نستروند دیدن کنید

پنجره‌ایرانیان؛ شرکت نستروند از کلیه فعالان و علاقه‌مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده تا در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن شماره ۴۰A بازدید کنند. به گزارش نشریه پنجره‌ایرانیان، شرکت قالب‌سازی و تزریق پلاستیک نستروند، جهت عرضه محصولات و آخرین دست‌آوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد. گفتنی است، شرکت نستروند در زمینه ساخت محصولات پلاستیکی، قالب‌سازی و تزریق پلاستیک فعالیت می‌کند.



از غرفه زرین پارس دیدن کنید

گفتنی است، شرکت زرین پارس در زمینه فروش ماشین‌آلات و مواد اولیه (چسب و روکش) لمینیت پروفیل‌های در و پنجره در کشور فعالیت می‌کند.



پنجره‌ایرانیان؛ شرکت زرین پارس از کلیه فعالان و علاقه‌مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده تا در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن شماره ۳۵ بازدید کنند.

به گزارش نشریه پنجره‌ایرانیان، شرکت زرین پارس ارائه‌دهنده ماشین‌آلات و مواد اولیه لمینیت پروفیل‌های در و پنجره، جهت عرضه محصولات و آخرین دست‌آوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد. نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از تاریخ ۱۳ تا ۱۶ بهمن‌ماه ۹۶ و از ساعت ۹ تا ۱۷ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود.

از غرفه CLOMEA ایتالیا دیدن کنید

شاپان ذکر است، شرکت CLOMEA ایتالیا یکی از بزرگترین تولیدکنندگان ماشین آلات ساخت در و پنجره و نما در دنیا به شمار می آید.



پنجره ایرانیان؛ شرکت CLOMEA ایتالیا از کلیه فعالان و علاقه‌مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده است تا در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن ۴۴ (خلیج فارس) طبقه همکف، غرفه شماره ۸ بازدید کنند.

شرکت CLOMEA ایتالیا جهت عرضه آخرین دستاوردهای خود در نهمین نمایشگاه تخصصی در و پنجره و صنایع وابسته تهران مشارکت کرده است. نمایشگاه مذکور از تاریخ ۱۳ الی ۱۶ بهمن ماه ۱۳۹۶ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران از ساعت ۹ تا ۱۷ پذیرای بازدیدکنندگان محترم می‌باشد.

از غرفه ابزارسازی زمانی دیدن کنید

این شرکت در سالن خلیج فارس ۴۴B غرفه ۱۱ بازدید کنند. به گزارش نشریه پنجره ایرانیان، ابزارسازی زمانی تولیدکننده ابزار آلات مختلف تولید در و پنجره، جهت عرضه محصولات و آخرین دست‌آوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد. نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از تاریخ ۱۳ تا ۱۶ بهمن ماه ۹۶ از ساعت ۹ تا ۱۷ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود. گفتنی است، ابزارسازی زمانی در زمینه تولید ابزار آلات مختلف تولید در و پنجره در شهرک صنعتی امیرکبیر اصفهان فعالیت می‌کند.

پنجره ایرانیان؛ گروه صنعتی ابزارسازی زمانی از کلیه فعالان و علاقه‌مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده تا در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از غرفه

ابزار سازی زمانی

از غرفه مارال پروفیل ارس دیدن کنید

گفتنی است، نمایشگاه در و پنجره تهران از تاریخ ۱۳ تا ۱۶ بهمن ماه ۱۳۹۶ از ساعت ۹ تا ۱۷ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار شده و پذیرای کلیه علاقه‌مندان و فعالان صنعت در و پنجره می‌باشد.



پنجره ایرانیان؛ شرکت مارال پروفیل ارس از کلیه فعالان و علاقه‌مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده تا در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن شماره ۳۸ غرفه ۸ بازدید کنند.

به گزارش نشریه پنجره ایرانیان، شرکت مارال پروفیل ارس تولیدکننده جدیدترین پروفیل‌های در و پنجره به‌صورت کامپوزیتی برای اولین بار در ایران، جهت عرضه محصولات جدید و آخرین دست‌آوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد.

در پروفیل‌های کامپوزیتی ساخته‌شده با آلومینیوم و یو.پی.وی.سی ترمال‌بریک، گالوانیزه حذف‌شده و زوار آلومینیوم ۴۵ درجه به کار رفته است. این پروفیل‌ها که با مشارکت و همکاری شرکت ارساش (Ersas Alüminyum) ترکیه برای اولین بار در ایران تولید شده با تنوع رنگ در هر دو طرف به بازار عرضه می‌شوند.

از غرفه وین کلاس دیدن کنید

به گزارش نشریه پنجره ایرانیان، شرکت صنایع عایق پلاست تولیدکننده پروفیل‌های یو.پی.وی.سی با نام تجاری وین کلاس، جهت عرضه محصولات و آخرین دست‌آوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد. نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از تاریخ ۱۳ تا ۱۶ بهمن ماه ۹۶ از ساعت ۹ تا ۱۷ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود. گفتنی است، شرکت وین کلاس با دو غرفه مجزا و با حضور نمایندگان خود از سراسر کشور پذیرای بازدیدکنندگان خواهد بود.

پنجره ایرانیان؛ شرکت صنایع عایق پلاست (وین کلاس) از کلیه فعالان و علاقه‌مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده تا در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن شماره ۳۵ غرفه ۱۱ و ۱۲ بازدید کنند.



تهران، پاسداران، نبش نارنجستان چهارم، ساختمان آرمیس طبقه نهم
تلفن: ۲۶۲۵۳۶۲۵ | شماره: ۲۶۲۵۳۶۰۵ | www.venusglass.net

از غرفه پارس یراق پروفیل دیدن کنید

آلومینیومی، زاماک و انواع زاماک تک پیچ و دو پیچ، عیار لنگه، انواع گوشه اسپیسر، زیر شیشه ثابت و قابل تنظیم، انواع ریل کشویی، گردگیر، درپوش آب، عیار لنگه و درپوش پروفیل فعالیت می کند.



پنجره ایرانیان؛ شرکت پارس یراق پروفیل از کلیه فعالان و علاقه مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده تا در نهمین نمایشگاه بین المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن ۴۰۸ غرفه ۱۳۵ بازدید کنند.

به گزارش نشریه پنجره ایرانیان، شرکت پارس یراق پروفیل جهت عرضه محصولات و آخرین دستاوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد. نهمین نمایشگاه بین المللی در و پنجره تهران از تاریخ ۱۳ تا ۱۶ بهمن ماه ۹۶ و از ساعت ۹ تا ۱۷ در محل دائمی نمایشگاه های بین المللی تهران برگزار می شود.

گفتنی است، شرکت پارس یراق پروفیل در زمینه تولید انواع یراق آلات یو.پی. وی.سی پروفیل های توری ثابت، لولایی، رولینگ، پلیسه و پرسیان (سیستم جدید نصب از داخل) و کلیه پروفیل ها و یراق آلات دکوراتیو انواع کانکشن فولادی،

از غرفه همپار دیدن کنید

پنجره ایرانیان؛ همپار از کلیه فعالان و علاقه مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده است تا در نهمین نمایشگاه بین المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن شماره ۳۸ بازدید کنند.

به گزارش نشریه پنجره ایرانیان، شرکت همپار تولید کننده انواع استایلایزرهای پی.وی.سی، جهت عرضه محصولات و آخرین دستاوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد.

گفتنی است، شرکت همپار تولید کننده انواع استایلایزرهای پی.وی.سی با مشارکت و تحت لیسانس برلور آلمان در کشور است.



از غرفه ماک ماشین دیدن کنید

پنجره ایرانیان؛ شرکت ماک ماشین از کلیه فعالان و علاقه مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده تا در نهمین نمایشگاه بین المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن ۴۴ (خلیج فارس) طبقه همکف غرفه ۱ و ۲ بازدید کنند.

به گزارش نشریه پنجره ایرانیان، شرکت ماک ماشین جهت عرضه محصولات و آخرین دستاوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد.

گفتنی است، شرکت ماک ماشین در زمینه تولید و عرضه ماشین آلات ساخت در و پنجره در کشور فعالیت می کند.



از غرفه آتاپلاست پیشرو پایتخت دیدن کنید

پنجره ایرانیان؛ آتاپلاست پیشرو پایتخت، از کلیه فعالان و علاقه مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده تا در نهمین نمایشگاه بین المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن ۳۸ غرفه ۳ بازدید کنند.

به گزارش نشریه پنجره ایرانیان، شرکت آتاپلاست پیشرو پایتخت، تولید کننده پروفیل فنستر هاوس جهت عرضه محصولات و آخرین دستاوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد. گفتنی است، شرکت آتاپلاست پیشرو پایتخت در زمینه تولید پروفیل یو.پی.وی.سی با نام تجاری فنستر هاوس در کشور فعالیت می کند.



از غرفه آلوکد دیدن کنید

پنجره‌ایرانیان؛ گروه تحقیق و توسعه شرکت آلوم کار دینه (آلوکد)، از کلیه فعالان و علاقه‌مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده تا در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن ۳۱۸، غرفه شماره ۷ بازدید کنند.

به گزارش نشریه پنجره‌ایرانیان، شرکت آلوم کار دینه، جهت عرضه محصولات و آخرین دست‌آوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد. نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از تاریخ ۱۳ تا ۱۶ بهمن‌ماه ۹۶ و از ساعت ۹ تا ۱۷ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود.

گفتنی است، شرکت آلوکد در زمینه تولید در و پنجره و اجرای انواع نمای آلومینیومی در کشور فعالیت می‌کند.



از غرفه ایتالی پن دیدن کنید



پنجره‌ایرانیان؛ ایتالی پن از کلیه فعالان و علاقه‌مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده تا در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن شماره ۳۵ بازدید کنند.

به گزارش نشریه پنجره‌ایرانیان، شرکت سپید پروفیل پیام تولیدکننده پروفیل در و پنجره یو.پی.وی.سی با برند تجاری ایتالی پن، جهت عرضه محصولات و آخرین دست‌آوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد. نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از تاریخ ۱۳ تا ۱۶ بهمن‌ماه ۹۶ و از ساعت ۹ تا ۱۷ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود.

گفتنی است، شرکت سپید پروفیل پیام در زمینه تولید پروفیل در و پنجره یو.پی.وی.سی محصول مشترک ایران و ایتالیا با برند تجاری ایتالی پن در کشور فعالیت می‌کند.

از غرفه پروفیل پایندژ دیدن کنید

پنجره‌ایرانیان؛ شرکت پایندژ از کلیه فعالان و علاقه‌مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده تا در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن ۴۴B غرفه ۲۲ بازدید کنند.

به گزارش نشریه پنجره‌ایرانیان، شرکت پایندژ، جهت عرضه محصولات و آخرین دست‌آوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد. نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از تاریخ ۱۳ تا ۱۶ بهمن‌ماه ۹۶ و از ساعت ۹ تا ۱۷ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود.

گفتنی است، شرکت پایندژ در زمینه تولید پروفیل در و پنجره یو.پی.وی.سی در کشور فعالیت می‌کند.



از غرفه واناوین دیدن کنید

گفتنی است، شرکت تکنما پی‌وی‌سی سپاهان در زمینه تولید پروفیل در و پنجره یو.پی.وی.سی با نام تجاری واناوین در کشور فعالیت می‌کند.



پنجره‌ایرانیان؛ شرکت تکنما پی‌وی‌سی سپاهان از کلیه فعالان و علاقه‌مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده تا در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن شماره ۳۸ بازدید کنند.

به گزارش نشریه پنجره‌ایرانیان، شرکت تکنما پی‌وی‌سی سپاهان تولیدکننده پروفیل‌های یو.پی.وی.سی با نام تجاری واناوین، جهت عرضه محصولات و آخرین دست‌آوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد. نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از تاریخ ۱۳ تا ۱۶ بهمن‌ماه ۹۶ و از ساعت ۹ تا ۱۷ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود.



تهران، پاسداران، نبش نارنجستان چهارم، ساختمان آرمیس طبقه نهم
تلفن: ۲۶۲۵۳۶۲۵ | نمابر: ۲۶۲۵۳۶۰۵ | www.venusglass.net

از غرفه بهین سامان دیدن کنید



پنجره‌ایرانیان؛ شرکت بهین سامان (iwindoor2.0)، از کلیه فعالان و علاقه‌مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده تا در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن ۳۵ غرفه ۸ بازدید کنند.

به گزارش نشریه پنجره‌ایرانیان، شرکت بهین سامان، عرضه‌کننده نرم‌افزار طراحی و محاسبات در و پنجره iwindoor2.0 جهت عرضه محصولات و آخرین دست‌آوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد. نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از تاریخ ۱۳ تا ۱۶ بهمن‌ماه ۹۶ و از ساعت ۹ تا ۱۷ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود. گفتنی است، شرکت بهین سامان از جمله شرکت‌هایی است که در زمینه تولید و عرضه نرم‌افزارهای تخصصی تولید در و پنجره فعالیت می‌کند.

از غرفه پروفیل کاتیا دیدن کنید

نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود. گفتنی است، شرکت بهینه گستر فراتاب در زمینه تولید پروفیل در و پنجره یو.پی.وی.سی با نام تجاری کاتیا در کشور فعالیت می‌کند.



پنجره‌ایرانیان؛ شرکت بهینه گستر فراتاب از کلیه فعالان و علاقه‌مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده تا در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن شماره ۳۸ بازدید کنند.

به گزارش نشریه پنجره‌ایرانیان، شرکت بهینه گستر فراتاب تولیدکننده پروفیل کاتیا، جهت عرضه محصولات و آخرین دست‌آوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد. نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از تاریخ ۱۳ تا ۱۶ بهمن‌ماه ۹۶ و از ساعت ۹ تا ۱۷ در محل دائمی

از غرفه پراتیک دیدن کنید

پنجره‌ایرانیان؛ پراتیک از کلیه فعالان و علاقه‌مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده تا در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن شماره ۳۸ بازدید کنند.

به گزارش نشریه پنجره‌ایرانیان، شرکت ایلید کار و شمگیر تولیدکننده پروفیل یو.پی.وی.سی با برند تجاری پراتیک، جهت عرضه محصولات و آخرین دست‌آوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد. گفتنی است، شرکت ایلید کار و شمگیر در استان گلستان فعالیت می‌کند.



از غرفه زند لاستیک دیدن کنید



پنجره‌ایرانیان؛ شرکت زند لاستیک از کلیه فعالان و علاقه‌مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده تا در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن ۴۴ (خلیج فارس) غرفه ۷ بازدید کنند.

به گزارش نشریه پنجره‌ایرانیان، شرکت زند لاستیک تولیدکننده قطعات لاستیکی مورد نیاز صنایع مختلف، جهت عرضه محصولات و آخرین دست‌آوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد. نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از تاریخ ۱۳ تا ۱۶ بهمن‌ماه ۹۶ و از ساعت ۹ تا ۱۷ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود.

گفتنی است، شرکت زند لاستیک در زمینه تولید قطعات لاستیکی مورد نیاز صنایع مختلف طبق استانداردهای جهانی در کشور فعالیت می‌کند.

از غرفه پرتیچی ایتالیا دیدن کنید

شایان ذکر است، شرکت پرتیچی ایتالیا یکی از بزرگترین تولیدکنندگان ماشین آلات ساخت در و پنجره و نما در دنیا به شمار می آید.



پنجره ایرانیان؛ شرکت پرتیچی ایتالیا از کلیه فعالان و علاقه‌مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده است تا در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن ۴۴ (خلیج فارس) طبقه همکف، غرفه شماره ۸ بازدید کنند. شرکت پرتیچی ایتالیا جهت عرضه آخرین دستاوردهای خود در نهمین نمایشگاه تخصصی در و پنجره و صنایع وابسته تهران مشارکت کرده است. نمایشگاه مذکور از تاریخ ۱۳ الی ۱۶ بهمن ماه ۱۳۹۶ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران از ساعت ۹ تا ۱۷ پذیرای بازدیدکنندگان محترم می‌باشد.

از غرفه رئال وین دیدن کنید

به گزارش نشریه پنجره ایرانیان، گروه صنعتی رئال وین تولیدکننده پروفیل در و پنجره یو.پی.وی.سی، جهت عرضه محصولات و آخرین دست‌آوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد. نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از تاریخ ۱۳ تا ۱۶ بهمن‌ماه ۹۶ و از ساعت ۹ تا ۱۷ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود. گفتنی است، گروه صنعتی رئال وین در زمینه تولید پروفیل در و پنجره یو.پی.وی.سی در کشور فعالیت می‌کند.



از غرفه شیشه ایمنی شرق دیدن کنید

پنجره ایرانیان؛ شرکت شیشه ایمنی شرق از کلیه فعالان و علاقه‌مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده است تا در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن شماره ۴۰ غرفه ۵ بازدید کنند. به گزارش نشریه پنجره ایرانیان، شرکت شیشه ایمنی شرق تولیدکننده انواع شیشه دوجداره در و پنجره، جهت عرضه محصولات و آخرین دست‌آوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد. نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از تاریخ ۱۳ تا ۱۶ بهمن‌ماه ۹۶ و از ساعت ۹ تا ۱۷ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود. گفتنی است، شرکت شیشه ایمنی شرق در زمینه تولید انواع شیشه صنعتی و ساختمانی در کشور فعالیت می‌کند.



از غرفه عایق صدفی دیدن کنید

پنجره ایرانیان؛ گروه صنعتی عایق صدفی از کلیه فعالان و علاقه‌مندان صنعت در و پنجره دعوت کرده است تا در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از غرفه این شرکت در سالن شماره ۳۸ غرفه ۳ بازدید کنند. به گزارش نشریه پنجره ایرانیان، گروه صنعتی عایق صدفی تولیدکننده پروفیل آلومین، جهت عرضه محصولات و آخرین دست‌آوردهای خود در نهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی در و پنجره تهران حضور دارد. نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران از تاریخ ۱۳ تا ۱۶ بهمن‌ماه ۹۶ و از ساعت ۹ تا ۱۷ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود. گفتنی است، گروه صنعتی عایق صدفی در زمینه تولید پروفیل آلومین در کشور فعالیت می‌کند.



تهران، پاسداران، نبش نارنجستان چهارم، ساختمان آرمیس طبقه نهم
تلفن: ۲۶۲۵۳۶۲۵ | شماره: ۲۶۲۵۳۶۰۵ | www.venusglass.net

افزایش دوام سازه‌های بتنی با استفاده از پردازش تصویر

پنجره ایرانیان؛ پژوهشگران دانشگاه بوعلی سینا همدان دستگاهی را برای بررسی وضعیت بتن‌ها قبل از ساخت سازه عرضه کردند که با استفاده از پردازش تصویر قادر به بررسی دوام بتن‌ها است.

آرمان منتظریان از محققان این طرح در گفت‌گو با خبرنگار ایسنا در این باره گفت: در مصالح الاستوپلاستیک مانند بتن که دارای ریز ساختار پیچیده‌ای است، تخمین کرنش‌های تحت بار که در طول زمان رخ می‌دهد، بسیار مشکل است.

وی با اشاره به اهمیت درک صحیح از کرنش بتن، توضیح داد: وجود ترک‌های ریز در لایه‌های مرزی در بتن و همچنین حفرت زلی موجود در خمیر سیمان باعث بروز پیچیدگی در رفتار تنش کرنش بتن می‌شود، از این رو ضرورت طراحی و ساخت دستگاه اندازه‌گیری خزش ضروری به نظر می‌رسید.

منتظریان ادامه داد: در گذشته برای این منظور از ابزار دقیق استفاده می‌شد که استفاده از این دستگاه مستلزم خروج ارز از کشور است و ما برای رفع این مشکل طرح تحقیقاتی با عنوان "اندازه‌گیری خزش بتن به کمک تصویربرداری" را اجرایی کردیم.

این محقق با بیان اینکه در این تحقیقات دستگاهی برای اندازه‌گیری خزش بتن طراحی و ساخته شد، گفت: این دستگاه از دو بخش اصلی "سیستم اندازه

گیری" و "قاب اعمال بار" تشکیل شده است. وی با بیان اینکه در سیستم اندازه‌گیری بار، از سیستم‌های پردازش تصویر استفاده شده است، اظهار کرد: در این تحقیقات توانستیم با استفاده از پردازش تصویر، کرنش‌های خزشی در مقیاس میکرو کرنش را اندازه‌گیری کنیم. این دستگاه به گونه‌ای طراحی شده است که همزمان به کمک یک دوربین ساده دیجیتالی تصویربرداری از تغییر شکل نمونه صورت گیرد تا اطمینان از داده‌ها نیز ارزیابی شود.

منتظریان "آزمایش خزش" را یکی از آزمایش‌های مهم بخش عمران دانست؛ چراکه از نتایج به دست آمده از آن می‌توان از دوام سازه‌ها مطلع شد، ادامه داد: یکی از معضلات کشور اطمینان از دوام سازه‌های بتنی است و این در حالی است که امروزه هزینه و زمان زیادی صرف ساخت و ساز می‌شود؛ ولی متأسفانه اگر موضوعات مربوط به خزش و جمع شدگی بتن در آن دیده نشود، بعد از گذشت چند سال سازه با مشکلاتی مواجه خواهد شد.

این محقق اضافه کرد: با استفاده از این دستگاه می‌توان قبل از آنکه سازه ساخته شود، خزش بتن مورد بررسی قرار گیرد؛ ضمن آنکه میزان خزش را پیش‌بینی کرد تا از این طریق دوام سازه تحت تاثیر اثرات منفی قرار نگیرد.

وی قابل حمل بودن و بارگذاری و باربرداری به صورت مرحله‌ای را از مزایای این دستگاه نام برد و خاطر نشان کرد: در طراحی این دستگاه این قابلیت وجود دارد که با نصب دوربین در یکی از وجوه بتن بتوان به کمک ساده‌ترین دوربین دیجیتال کرنش‌های خزشی را اندازه‌گیری کرد.

منتظریان از تجاری‌سازی این دستگاه خبر داد و گفت: با مذاکرات صورت گرفته با شرکت‌های تولیدکننده قطعات پیشرفته بتنی موفق به تجاری‌سازی این محصول شدیم.

این طرح از سوی آرمان منتظریان و نگین حقیقت در نوزدهمین جشنواره خوارزمی عرضه شد و رتبه سوم نوآوری در گروه عمران را از آن خود کرد.

براساس این گزارش، خزش بتن پدیده‌ای است که به صورت تغییر شکل سازه بتنی تحت اثر بار پایدار تعریف می‌شود. فشار و تنش بلند مدت بر روی بتن می‌تواند موجب شود بتن دچار تغییر شکل شود. این تغییرشکل معمولاً در جهت نیروی اعمال شده رخ می‌دهد، مانند ستون بتنی که فشرده و یا تیری که دچار کمناش می‌شود.

پدیده خزش لزوماً موجب گسیختگی بتن نخواهد شد، ولی در هنگام طراحی سازه‌های بتنی باید مد نظر قرار گرفته شود.

بانک مرکزی از گرانی خانه در آذر ماه خبر داد



پنجره ایرانیان؛ رشد قیمت نسبت به سال قبل تا حدود ۱۵ درصد ثبت شده است.

به گزارش ایسنا، آماری که بانک مرکزی در رابطه با معاملات املاک و مستغلات در پایان آذرماه سال جاری منتشر کرده است، نشان می‌دهد که متوسط قیمت یک مترمربع زیربنای واحد مسکونی معامله شده از طریق بنگاه‌های معاملات ملکی در تهران حدود پنج میلیون تومان بوده که بیانگر افزایش ۴۱ درصدی نسبت به آبان‌ماه و ۱۴۹ درصدی در قیاس با آذرماه سال گذشته است. بیشترین رشد متوسط قیمت در این ماه به منطقه ۵ با ۲۴۴ درصد و کمترین میزان رشد به منطقه ۱۶ با ۵۳ درصد افزایش اختصاص دارد.

در میان مناطق ۲۲گانه شهرداری تهران بیشترین متوسط قیمت یک مترمربع زیربنای مسکونی معامله شده حدود ۱۰ میلیون و ۶۰۰ هزار تومان در منطقه یک و کمترین آن با دو میلیون و ۴۰۰ هزار تومان در منطقه ۱۸ ثبت شده است که در هر دو مورد افزایش وجود دارد. عملکرد بازار مسکن تهران در معاملات نیز حاکی از آن است که در آذرماه حدود ۱۷ هزار و ۷۷۶ واحد مسکونی معامله شده که نسبت به آذرماه سال گذشته ۵۰ درصد افزایش دارد. واحدهای تا پنج سال ساخت با سهم ۴۸۸ درصد بیشترین سهم را دارا هستند که در مقایسه با آذرماه سال قبل ۳۰۷ درصد کاهش دارد. در مقابل به سهم واحدهای ۶ تا ۱۰ سال و بیش از ۱۵ سال افزوده شده است.

همچنین توزیع تعداد معاملات انجام شده برحسب مناطق مختلف تهران حاکی از آن است که از میان مناطق ۲۲گانه منطقه ۵ با سهم ۱۴۹ درصدی از کل معاملات بیشترین تعداد قراردادهای مبادعه‌نامه را داراست. همچنین مناطق ۴ و ۲ با سهم‌های ۱۱۴ و ۹۹ درصد در رتبه‌های بعدی قرار دارند. در مجموع ۷۴۰۱ درصد از کل معاملات انجام شده در شهر تهران مربوط به ۱۰ منطقه و ۲۵۹ درصد دیگر به ۱۲ منطقه باقی‌مانده اختصاص دارد.

بنابراین گزارش، در ۹ ماهه سال جاری تعداد آپارتمان‌های مسکونی در مجموع به ۱۳۱ هزار واحد در تهران رسیده که نسبت به همین مدت در سال قبل ۱۲ درصد افزایش دارد. در این بازه زمانی متوسط قیمت یک مترمربع بنای واحد مسکونی حدود چهار میلیون و ۷۰۰ هزار تومان بوده که رشد هشت درصدی دارد.

گزارش بانک مرکزی از تحولات اجاره‌بها نیز حاکی از آن است که در آذرماه شاخص کرایه مسکن اجاری در تهران ۱۰۸ درصد و در کل مناطق شهری ۹۰۷ درصد نسبت به ماه مشابه سال قبل افزایش دارد.



پنجره ایرانیان؛ زلزله‌ای ۵٫۲ ریشتری در ملارد کرج، یک‌چهارم جمعیت ایران را بی‌خواب و آرام کرد؛ زلزله‌ای که به‌عنوان زمین‌لرزه تهران، سال‌هاست که از سوی کارشناسان و مسئولان در قالب بحران ملی مطرح می‌شود و تهرانی‌ها از آن جان سالم به‌در بردند. اما اینکه این زلزله چگونه رخ داده و ادامه‌دار خواهد بود یا نه، محور این گزارش نیست. در اینجا قرار است نگاهی به مسکن‌های مهر متاثر از این زمین‌لرزه نه‌چندان سنگین داشته باشیم.

«شرق» در ادامه این گزارش نوشت: بنا بر گزارش سازمان زمین‌شناسی و اکتشافات معدنی کشور که از سوی وزارت صنعت، معدن و تجارت منتشر شده، به‌چگونگی عملکرد این زلزله اشاره شده است، اما در داده‌های فرعی تصاویری از چند مسکن مهر در ماهدشت و مهرشهر کرج منتشر می‌شود که ترک‌های قابل‌توجهی روی دیواره‌ها را نشان می‌دهد. به گفته کارشناسان، این ترک‌ها روی ساختمان‌های مسکن مهر، حتی اگر سازه مسکن مهر روی گسله ماهدشت-جنوب کرج بنا شده باشد هم، تا این اندازه و با این وسعت، قابل دفاع نیست. متأسفانه البته این رخداد را تنها در نزدیکی محدوده کانون زمین‌لرزه ملارد شاهد نبودیم و مسکن مهر آشناسان رباط‌کریم نیز، با ترک‌های گسترده‌ای که برداشته، ساکنان خود را نگران کرده است. این در حالی است که این زمین‌لرزه آن‌قدر بزرگ نبوده تا چنین تخریب‌ها و ترک‌هایی را بتوان به‌واسطه شتاب و بزرگی آن، توجیه کرد.

مرتضی بسطامی، دانشیار پژوهشگاه بین‌المللی زلزله‌شناسی و مهندسی زلزله که به‌طور تخصصی بر مسکن مهر پژوهش‌هایی را انجام می‌دهد، در این باره می‌گوید:

واقعیت آن است که داده‌ها کافی نیست و نمی‌توان به‌طور دقیق در این باره اظهارنظر کرد، اما حداکثر شتابی که برای زلزله ملارد ثبت شده $0.19G$ (شتاب ثقل زمین) بوده است، درحالی که شتابی که در آیین‌نامه طراحی ساختمان‌ها در برابر زلزله استاندارد $0.28G$ ساختمان برای طراحی ساختمان در محدوده استان تهران در نظر گرفته می‌شود، چیزی حدود $0.35G$ است. بنابراین نباید انتظار چنین ترک‌هایی را در ساختمان داشته باشیم و این اتفاق، اصلاً قابل قبول نیست.

بسطامی در ادامه به بررسی مسکن‌های مهری که در زمین‌لرزه‌های اخیر دچار آسیب شده‌اند، نگاهی کرده و می‌افزاید: مسکن مهر ورزقان، شهرک گلستان بجنورد، مورموری ایلام و سرپل‌ذهاب و اسلام‌آباد غرب دچار آسیب جدی شدند. از همه بدتر، شتاب زمین‌لرزه اسلام‌آباد غرب چیزی حدود $0.12G$ بود، یعنی کمتر از این میزان، اما شاهد بودیم آنجا حتی ستون‌های بلوک‌های مسکن مهر هم فرو ریخت و وضعیت خطرناکی ایجاد کرد.

به گفته او، مصالح مسکن مهر در دیواره‌ها بسیار بی‌کیفیت بوده و همین امر اجزای غیرسازه‌ای این سازه‌ها را آسیب‌پذیر کرده است. با توجه به اینکه دیواره‌ها عمدتاً با اسکلت ارتباط چندانی نداشته و اتصال لازم را ندارند، با کوچک‌ترین زلزله‌ای یا ترک برداشته و می‌شکنند یا اینکه به بیرون پرت می‌شوند. این امر نشان می‌دهد طبیعتاً ضوابط آیین‌نامه $0.28G$ در اینجا رعایت نشده است. این درحالی است که در زلزله سرپل‌ذهاب که زلزله‌ای بسیار قوی‌تر بود، در همان جایی که مسکن مهر آسیب جدی دیده بود، مدارس فقط چند ترک کوچک برداشته بود. بنابراین اگر بخواهید

سازه مدرسه و مسکن مهر را مقایسه کنید، مسکن مهر اصلاً نمره قبولی در این زلزله‌ها نگرفته و نخواهد گرفت.

بسطامی می‌گوید: ممکن است مسکن مهر در برخی سازه‌ها خوب عمل کرده باشد، اما متأسفانه در چند زلزله اخیر به‌ویژه زمین‌لرزه ورزقان در سال ۹۱، زمین‌لرزه‌های شمال بجنورد، مورموری ایلام و سرپل‌ذهاب-اسلام‌آباد غرب در سال جاری، گواه بر آن بود که مسکن مهر از نظر ایمنی سازه قابل اعتمادی نیست.

او ادامه می‌دهد: مشکل ما با مسکن مهر، دو مورد است؛ نخست کیفیت کلی سازه است که به‌عنوان نمونه، مسکن مهر سرپل‌ذهاب در حد فاجعه بود. دیگری در اجزای غیرسازه‌ای مانند دیواره‌ها که در هر چهار زلزله عملکرد قابل قبولی نداشتند.

این پژوهشگر تأکید می‌کند: این وضعیت به ما دیکته می‌کند مسکن مهر، یک ضعف بنیادین دارد که در طول چهار زلزله این ثابت شده است. پس کسی نمی‌تواند این را انکار یا توجیه کند. در سال ۹۶، سه زلزله داشتیم که در هر سه مسکن مهر آسیب دیده است، اما دیگر سازه‌ها آسیب ندیده‌اند. این نشان می‌دهد که مسکن مهر یک ضعف ذاتی و بنیادین دارد. اگر مسکن مهر ورزقان و مورموری ایلام را هم به آن اضافه کنیم، جای تردید در ضعف مسکن مهر باقی نمی‌ماند.

دانشیار پژوهشگاه بین‌المللی زلزله‌شناسی و مهندسی زلزله همچنین با ابراز نگرانی می‌افزاید: در هر سه مسکن مهر اسلام‌آباد غرب، سرپل‌ذهاب و شهرک گلستان بجنورد، سازه آسیب دیده و این مسئله نگران‌کننده‌ای است. اینجا درباره دیوار و اجزای غیرسازه‌ای حرف نمی‌زنیم.



بیشترین تقاضای مسکن در کدام مناطق تهران است؟

پنجره ایرانیان؛ واحدهای مسکونی میان متراژ شهر تهران در مناطق ۵، ۴، ۲ و ۸ بیشترین تقاضا را در آذرماه و هفت روز ابتدای دی ماه سال جاری به خود اختصاص داده‌اند.

به گزارش ایسنا، آمارها حاکی از آن است که خریداران واحدهای ۵۵ تا ۹۰ متر مربع در حال حاضر سهم ۵۰ درصدی از کل معاملات مسکن شهر تهران را به خود اختصاص داده‌اند؛ در حالی که متقاضیان خرید واحدهای کمتر از ۵۵ متر، تنها حدود ۱۵ درصد هستند. از سوی دیگر سهم واحدهای قدیمی از کل فروش شهر تهران در آذرماه ۱۳۹۶ نسبت به ماه مشابه سال ۱۳۹۳ بالغ بر ۹۰۳ درصد افزایش یافته است. بیشترین فروش نیز در مناطق شمال غرب و شرق تهران انجام می‌شود. این علامتها نشان می‌دهد بازار مسکن هم اکنون در دست گروههای مصرفی با توان متوسط قرار دارد که به علت اختلاف شدید قیمت بین واحدهای نوساز و کهنه ساز، اولویت را به خرید نوع دوم اختصاص داده‌اند.

آذرماه امسال در شهر تهران ۱۷ هزار و ۷۷۶ مورد واحد مسکونی با میانگین قیمت ۵ میلیون و ۹۰ هزار تومان خرید و فروش شد که جدا از اینکه برای اولین بار متوسط قیمت مسکن شهر تهران از ۵ میلیون تومان عبور کرد نشان داد معاملات ۵۰ و قیمت ۱۴۹ درصد نسبت به مدت مشابه سال قبل افزایش یافته است. بیشترین فروش به ترتیب در مناطق ۵، ۴، ۲، ۸ و ۱۴ انجام گرفت که به طور کلی ۴۹۰۱ درصد از کل معاملات را در بر گرفتند.

بررسی‌های میدانی از علت نزول سهم معاملات واحدهای کوچک و نوسازها به پایین بودن قدرت خرید دهک‌های پایین، افت درآمد خانوارها نسبت به مخارج

نگرانی از جهش قیمت مسکن، نزدیک شدن قیمت مسکن به کف قدرت خرید تقاضای مصرفی، فاصله‌ی قابل توجه قیمت واحدهای نوساز نسبت به قدیمی‌ساز و عدم کفاف تسهیلات مسکن یکم و اوراق "تسه" برای خرید واحدهای نوساز حکایت دارد. آمارها نشان می‌دهد تعداد معاملات واحدهای قدیمی‌ساز در آذرماه امسال نسبت به آذرماه دو سال قبل ۱۳۱ درصد رشد کرده در حالی که تعداد کل معاملات در همین بازه زمانی ۴۱ درصد افزایش یافته است.

علامت‌شناسی از تحرک نیمه دوم بازار مسکن به افزایش ۳۵ درصدی سرمایه‌گذاری بخش خصوصی در نیمه نخست، افزایش ۵۷ درصدی تقاضا برای سپرده‌گذاری و رشد منابع بانکی از طریق فروش امتیاز تسهیلات می‌رسد. در نیمه نخست سال جاری سرمایه گذاری بخش خصوصی در ساختمان‌های جدید در شهر تهران به ارزش جاری به حدود ۱۰ هزار میلیارد تومان رسیده است که نسبت به مدت مشابه سال گذشته معادل ۳۵ درصد رشد را نشان می‌دهد. همچنین بر اساس اعلام بانک مسکن، ثبت نام ماهانه متقاضیان خانه اولی در صندوق پس‌انداز مسکن یکم، پاییز امسال ۵۷۶ درصد نسبت به سال گذشته افزایش یافته است. تمایل شهروندان تهرانی به استفاده از اوراق حق تقدم استفاده از تسهیلات مسکن (تسه) نیز در تقویت بخش عرضه موثر بوده است. از سوی دیگر، طی هفته‌های اخیر برخی مالکان واحدهای نوساز قیمت پیشنهادی را بالا برده‌اند که منجر به ایجاد شکاف قیمتی بین این نوع واحدها و قدیمی‌سازها شده است. مشاهدات میدانی حاکی از آن است در یکی دو ماه گذشته بعضی صاحبان املاک

نوساز، قیمت پیشنهادی واحدهای میان‌متراژ را ۱۰ تا ۲۰ درصد بالا برده‌اند. این موضوع در مناطقی از غرب و نیمه شمالی تهران که از سرانه خدمات عمومی بهتری برخوردارند نمود بیشتری دارد.

یک کارشناس اقتصاد مسکن درباره وضعیت بازار مسکن در نیمه دوم امسال اظهار کرد: افزایش تدریجی تمایل به خرید واحدهای قدیمی‌ساز حاکی از وجود تقاضای واقعی در بخش مسکن است.

مهدی روان‌شادnia در این خصوص به ایسنا گفت: تفاوت بازار فعلی مسکن شهر تهران با سال‌های ۹۰ و ۹۱ این است که در آن سال‌ها موتور محرکه بازار، سوداگران بخش مسکن بودند که با توجه به سودهای این بخش ورود کردند و منجر به افزایش قابل توجه قیمت شدند. اما تقاضایی که در حال حاضر وجود دارد مصرف‌کنندگان واقعی هستند که نسبت به افزایش قیمت به شدت واکنش نشان می‌دهند.

این کارشناس اقتصاد مسکن با بیان این که محدودیت قیمت برای متقاضیان مصرفی، عاملی بازدارنده محسوب می‌شود، گفت: شاید برای خریدار سوداگر، خرید تعداد کمی ملک گران یا تعداد زیادی ملک ارزان تفاوتی نداشته باشد اما برای متقاضیان مصرفی با توجه به محدودیت مالی، وضعیت فرق می‌کند. قیمت واحدهای متوسط شهر تهران بین ۳۰۰ تا ۵۰۰ میلیون تومان است که به راحتی برای مصرف‌کنندگان واقعی قابل تهیه نیست. لذا طبیعتاً به سمت واحدهای با طول عمر بیشتر می‌روند. پیش‌بینی من این است که با توجه به خصلت تطبیق‌پذیری بازار، نهایتاً واحدهای قدیمی، خود را با شرایط موجود تطبیق دهند و افزایش قیمت در این نوع واحدها را نیز شاهد باشیم.



برخی تعرفه‌های نظام مهندسی یک‌شبه ۲۵۰ درصد افزایش پیدا کرده‌اند

مهندسی یک شبه ۲۵۰ درصد افزایش پیدا کرده است که در هیچ اقتصادی در هیچ جای دنیا چنین افزایشی رخ نخواهد داد.

وی بیان کرد: برای بقیه گروه‌های ساختمانی نیز تعرفه‌های نظام مهندسی حدود ۴۰ درصد افزایش پیدا کرده و این شرایط با توجه به نرخ تورم ۹ درصدی در درون کشور، کاملاً غیر کارشناسی است زیرا در هیچ اقتصادی بالاتر از نرخ تورم، هیچ تعرفه‌ای اعمال نمی‌شود.

دبیر کانون سراسری انبوه‌سازان مسکن خاطرنشان کرد: ما نسبت به این مسئله معترض هستیم و اعتقاد داریم که باید این شرایط تغییر کند اما سازمان نظام مهندسی نسبت به این مسئله مقاومت می‌کند. در این خصوص حتی موضوع را از انجمن حمایت از حقوق مصرف‌کنندگان پیگیری کرده‌ایم چون اعمال چنین تعرفه‌هایی اجحاف به حقوق مردم است.

به ابلاغ تعرفه‌های خدمات مهندسی در سراسر کشور کرده است.

پورحاجت بیان کرد: شورای میانی قیمت‌گذاری باید تنها شورایی باشد که برای قیمت‌گذاری خدمات نظام مهندسی اعلام نظر می‌کند و وزیر راه و شهرسازی تنها شخصی است که می‌تواند این تعرفه‌ها را در کشور آگهی و به اطلاع عموم برساند.

وی ادامه داد: این سیکل در کشور رخ نداده و رییس شورای مرکزی نظام مهندسی ساختمان کشور شخصا اقدام به ابلاغ تعرفه‌ها کرده است.

دبیر کانون سراسری انبوه‌سازان مسکن عنوان کرد: تعرفه‌های ابلاغ شده در استان خوزستان شرایط را بسیار سخت کرده است. در برخی از گروه‌های ساختمانی که ارتباط مستقیمی با ساخت‌وساز ساختمان‌ها در مناطق کم‌برخوردار و اقشار آسیب‌پذیر دارند، تعرفه‌های نظام

پنجره ایرانیان؛ در برخی از گروه‌های ساختمانی که ارتباط مستقیمی با ساخت‌وساز ساختمان‌ها در مناطق کم‌برخوردار و اقشار آسیب‌پذیر دارند، تعرفه‌های نظام مهندسی یک شبه ۲۵۰ درصد افزایش پیدا کرده است که در هیچ اقتصادی در هیچ جای دنیا چنین افزایشی رخ نخواهد داد.

فرشید پورحاجت در گفت‌وگو با ایسنا، اظهار کرد: جلسات شورای گفت‌وگوی استان با توجه اعتراضات صورت گرفته در خصوص تعرفه‌های خدمات مهندسی در استان خوزستان، برگزار و به دستور استاندار، قرار شد تا اعمال این تعرفه‌ها از سوی سازمان نظام مهندسی در استان ملغی شود تا در این زمینه بررسی‌های لازم صورت بگیرد.

وی افزود: متأسفانه تاکنون دستور استاندار و این ابلاغیه، به سازمان نظام مهندسی ساختمان ابلاغ نشده و در کل این سازمان نیز علی‌رغم آنکه مصوبات شورای گفت‌وگوی استان برای آن‌ها ارسال شده است، از آن تمکین نمی‌کند.

دبیر کانون سراسری انبوه‌سازان مسکن تصریح کرد: مبادی قانونگذار جهت تعیین نرخ خدمات مهندسی در قانون نظام مهندسی و کنترل ساختمان و آیین‌نامه اجرایی آن به صراحت مشخص شده است اما اتفاقی که در سال‌های گذشته رخ داده و امسال نیز از آن پیروی شده، آن است که رییس شورای مرکزی نظام مهندسی ساختمان کشور فراتر از قانون اقدام



دولت واحدهای مسکن بدون متقاضی را به کمیته امداد واگذار کند

مددجویان در اختیار کمیته امداد قرار دهد. وی با بیان اینکه برنامه‌ها و سیاست‌های کمیته امداد موجب کاهش آمار طلاق، اعتیاد و بزهکاری‌های اجتماعی در میان جامعه تحت حمایت‌شده است گفت: اگر وضع اقتصادی رونق نیابد، تعداد مراجعان به کمیته امداد افزایش می‌یابد و این نهاد باید به آسیب‌های ناشی از افزایش بزهکاری‌های اجتماعی رسیدگی کند که در ایجاد آن نقشی نداشته است.

فتاح امداد با اشاره به اینکه بدنه این نهاد با تغییرات ساختاری ۲۵ درصد کوچک شده است خاطرنشان کرد: در آینده نیز نیروی انسانی جدید جذب نمی‌شود تا بدنه کوچک‌تر و چابک‌تر شود.

رئیس کمیته امداد اظهار کرد: شفاف‌سازی عملکرد کمیته امداد با هدف افزایش اعتماد عمومی موجب افزایش ۲۰ درصدی کمک‌های مردمی به نیازمندان از طریق این نهاد شده است.

به گزارش سایت خبری کمیته امداد، وی از رونمایی صندوق‌های صدقه الکترونیکی جدید تا پایان امسال خبر داد و افزود: این نهاد تلاش می‌کند برای افزایش سرعت در خدمت‌رسانی به نیازمندان و کاهش هزینه‌ها از روش‌های نوین الکترونیکی استفاده کند.

رئیس کمیته امداد در پایان از نمایندگان مجلس درخواست کرد تا ضرب نفوذ بیمه‌های اجتماعی برای افراد نیازمند را افزایش دهند.

پنجره ایرانیان؛ رئیس کمیته امداد با اعضای فراکسیون مستقلان ولایی مجلس شورای اسلامی دیدار و گفت‌وگو کرد.

به گزارش ایسنا، پرویز فتح، رئیس کمیته امداد در این نشست با اعلام اینکه این نهاد به چهار میلیون و ۵۰۰ هزار نفر خدمات می‌دهد گفت: با توجه به اختصاص بودجه چهار هزار میلیارد تومانی به کمیته امداد، پرداخت سه هزار و ۱۰۰ میلیارد تومان از محل هدفمندی یارانه‌ها و کمک دو هزار میلیارد تومانی مردم، سهم هر مددجوی تحت حمایت از این منابع مالی به طور متوسط ماهیانه بیش از ۱۶۰ هزار تومان است. وی با بیان اینکه برای توسعه و ادامه روند اشتغال‌زایی مددجویان در سال ۹۷ به اعتبارات قرض‌الحسنه بانکی بیشتری نیاز است گفت: سال ۹۵ هزار میلیارد تومان اعتبار به این امر اختصاص یافت و این رقم در سال جاری به دو هزار و ۱۰۰ میلیارد تومان رسید.

فتاح با اشاره به پرداخت افزایش مستمری ماهانه مددجویان توسط دولت تصریح کرد: این موضوع علاوه بر اینکه موجب تضعیف مدیریت کمیته امداد شده، امکان پرداخت کسورات و تامین تسهیلات را از این نهاد سلب کرده است به گونه‌ای که اکنون کمیته امداد با مشکلات اعتباری درگیر است.

رئیس کمیته امداد با اعلام اینکه هم‌اکنون ۱۵۰ هزار خانوار تحت حمایت فاقد مسکن مناسب هستند گفت: از دولت درخواست شده است تا واحدهای مسکن مهر بدون متقاضی را - حتی بدون تخصیص بودجه - باهدف تامین مسکن مناسب برای

دوره بیغوله‌سازی در ایران تمام شده است



تمامی محلات تهران را از طریق تراکم بفروشیم، اتفاق بزرگی روی می‌دهد؟ یا از سوی دیگر کیفیت زندگی ارتقا پیدا می‌کند؟

وزیر راه و شهرسازی ارتقای کیفیت زندگی را هدف اصلی دولت دوازدهم در حوزه شهری دانست و گفت: پروژه ۱۰۰ واحدی امروز باید به عنوان یک نمونه در تهران اجرا شده و در نهایت منجر به ارتقای زندگی مردم شود. به گونه‌ای که آنها بتوانند ضمن لذت بردن از محیط زندگی خود به آن حس تعلق داشته و تجلی تمامی خاطرات تاریخی و هویت ایرانی خود را در آن پیدا کنند.

در بخش دیگری از این برنامه کلنگ‌زنی، سرپرست شرکت عمران و بهسازی شهری گفت: موضوع بازآفرینی شهری نتیجه چهار سال تدبیر و اندیشه بوده است که امروز با حمایت‌های دولت محترم به عرصه عمل رسیده و در حال احیای مناطق ناکارآمد است. هوشنگ عشایری پروژه ۱۰۰ واحدی محله سیروس را نماد استفاده از ابزار دولتی در بافت ناکارآمد عنوان کرد و گفت: طی سالیان گذشته اراضی این پروژه با رویکرد پروژه محوری تهیه شده بود ولی خوشبختانه امروز با تغییر رویکرد انجام شده توانستیم ضمن استفاده از این اراضی آن را در جهت کمک به مردم در اختیار توسعه‌گران قرار دهیم بدون آنکه انتفاعی برای دولت به همراه داشته باشد.

است. در روزهای اخیر نیز کلنگ پروژه ۱۰۰ واحدی محله سیروس توسط وزیر راه و شهرسازی زده شد که عباس آخوندی آن را آغاز تغییر نگرش در طراحی شهری عنوان کرد.

وزیر راه و شهرسازی گفت: دولت، مردم و تمامی ساکنین محلات بر کشیدن خط بلطان بر تصمیمات و سیاست‌های گذشته اقدام کنند و دوران ساخت بیغوله را به پایان برسانند.

عباس آخوندی در مراسم کلنگ‌زنی پروژه صد واحدی محله سیروس به عنوان آغاز طرح پیشگام برنامه ملی بازآفرینی شهری در استان تهران این پروژه را نوعی تغییر رویکرد در حوزه شهری دانست و گفت: امید داریم که بتوانیم این تغییر رویکرد را در سایر مناطق استان و همچنین شهرهای کشور تعمیم دهیم و من بارها به بحث کالایی شدن مردم در ایران سوداگری شهری و شهرداری تجارت‌محور اشاره کرده‌ام. به گونه‌ای که می‌بینیم امروز وضعیت تهران نتیجه همین عوامل و خرید تراکم بوده و قدیمی‌ترین محلات کشور را بدین روز درآورده است.

آخوندی ادامه داد: اتفاقات امروز نتیجه تلاش‌های قبلی مسئولان کشور است که چگونه شهر را دستخوش تجارت کرده و تمامی اقدامات در حد یک پروژه و خرید و فروش یک تراکم آن را از بین برده است. به واقع اگر

پنجره ایرانیان؛ پروژه نوسازی ۱۰۰ واحد مسکونی در محله سیروس در حالی توسط دولت انجام شد که به دلیل عدم فروش تراکم مازاد بخش خصوصی رغبتی به حضور در آن نیافت و تامین مالی آن توسط بانک مسکن صورت گرفت.

به گزارش ایسنا، ساخت پروژه ۱۰۰ واحدی محله سیروس آغاز یک تغییر نگرش در شهر و طراحی شهری است که وزیر راه و شهرسازی، آن را پایان عصر بیغوله‌سازی می‌داند.

بازآفرینی شهری و نوسازی بافت‌های فرسوده مهم‌ترین دستور کار دولت دوازدهم خواهد بود. دولت قصد دارد در اولین گام ۱۰۰ هزار واحد مسکونی را برای سال اول نوسازی کند. در این خصوص رشد قابل توجه تسهیلات بانکی از ۱۷ هزار میلیارد به ۷۳ هزار میلیارد تومان که در دولت روحانی اتفاق افتاد، این نوید را می‌دهد که بخشی از این تسهیلات به نوسازی شهرها و مسکن روستایی اختصاص پیدا کند. این منابع که تماماً از داخل کشور تامین می‌شود، بنا به گفته سخنگوی دولت قرار است در سال اول به نوسازی صد هزار واحد مسکونی اختصاص پیدا کند.

با اینکه روند نوسازی بافت‌های فرسوده به دلیل موانعی که بر سر راه سازندگان وجود دارد، به کندی پیش می‌رود دولت این اقدام را از چهار سال قبل آغاز کرده

ساختمان‌های بتنی در برابر زلزله مقاوم‌تر هستند



پنجره ایرانیان؛ رئیس مرکز تحقیقات بتن با بیان اینکه ساختمان‌های بتنی در برابر زلزله مقاومت بیشتری دارند گفت: در حال حاضر تنها ۱۸ درصد ساختمان‌های پایتخت با سازه‌های بتنی ساخته شده‌اند.

به گزارش ایلنا، مصطفی احمدوند در بیستمین همایش ملی انجمن بتن آمریکا (ACI) - شاخه ایران، با بیان اینکه مهم‌ترین موضوع در بحث ساخت و سازه‌ها رعایت اخلاق است اظهار داشت: باید بتوانیم در حوزه ساخت و ساز آموزش را افزایش دهیم.

وی ادامه داد: در ۲۰ سال گذشته چشم انداز ۲۰ ساله صنعت بتن و استانداردها و مقررات این حوزه تدوین و ابلاغ شده است و تاکنون ۲۷ استاندارد تعریف شد که پس از تدوین آن را به موسسه استاندارد واگذار کرد. وی ادامه داد: این استانداردها از استانداردهای ملی هستند که رعایت آن هم اجرایی است.

رئیس مرکز تحقیقات بتن با بیان اینکه از سال گذشته تدوین چشم انداز سال‌های آتی صنعت بتن را در دست کار قرار دادیم گفت: شورای توسعه استراتژیک بتن ایران متشکل از بخش دولتی، خصوصی و انجمن‌های مرتبط با این حوزه جلسات متعددی برای تدوین چشم‌انداز سال‌های آتی برگزار کردند و نقشه راه دوره دوم چشم‌انداز ۲۰ ساله توسعه پایدار بتن، صنعت بتن، و ساخت و ساز بتنی ایمن

هزینه ساخت هم کاهش پیدا می‌کند. در عین حال میزان مقاومت ساختمان‌های بتنی در برابر زلزله بیشتر از سایر ساختمان‌هاست.

وی ادامه داد: در حال حاضر حدود ۱۸ درصد ساختمان‌های تهران از ساختمان‌های بتنی هستند.

وی همچنین درباره برج‌های شهر تهران اظهار داشت: مشکلی که در برج‌سازی وجود دارد این است که تمام ساختمان با بتن ساخته نمی‌شود و از سایر سازه‌ها هم در بلندمرتبه‌سازی‌ها استفاده می‌شود که این باعث ضعیف شدن سازه در برابر زلزله می‌شود.

وی ادامه داد: امروزه به دلیل نبود استانداردهای شفاف و دقیق مبتنی بر مشخصات عملکردی جدید برای مصرف مصالح بدون هدر رفتن امکان‌پذیر نیست و در چرخه تولید مصالح حتی در مرحله اجرا حدود ۸۰ درصد هدررفت منابع داریم و ۲۰ درصد از مصالح به صورت مفید استفاده می‌شود. وی افزود: نبود بهره‌برداری بهینه از معادن مصالح ساختمانی باعث از بین رفتن منابع طبیعی می‌شود و برای جلوگیری از این امر تدوین استانداردها ضروری است.

احمدوند افزود: از آنجایی که یکی از دلایل عمده در اتلاف مواد، مصالح، بتن اجرای روش‌های سنتی است، به همین دلیل ضرورت اصلاح وضعیت موجود در صنعتی سازی ساخت و ساز احساس می‌شود.

تهیه شده است.

احمدوند ادامه داد: موضوعات مهم در این حوزه آموزش و ارتقای کیفیت تولید بتن است که از این رو وزارت علوم را وارد کار کرده‌ایم تا بحث آموزش در این حوزه جدی‌تر دنبال شود.

وی در پاسخ به سوال ایلنا مبنی بر اینکه آیا مقاومت ساختمان‌های بتنی در برابر زلزله از سایر ساختمان‌ها بیشتر است و چند درصد ساختمان‌های تهران از سازه‌های بتنی ساخته شده‌اند گفت: طول دوره ساخت بناهای بتنی کمتر از سایر ساختمان‌ها با سازه‌های دیگر است و

سالانه ۱۰۰ هزار مسکن در بافت فرسوده ساخته خواهد شد

فرسوده اظهار داشت: به طور قطع اجرای این برنامه‌ها بدون مشارکت مردم امکان‌پذیر نیست. هر چند که سیاست دولت ورود نهادهای توسعه‌گر بخش خصوصی به این بافت‌ها برای ارتقای کیفیت زندگی ساکنان این مناطق است.

سرپرست شرکت عمران و بهسازی شهری ایران با اشاره به اراضی محدود وزارت راه و شهرسازی در بافت فرسوده تهران اظهار داشت: اراضی وزارت راه و شهرسازی در این مناطق بسیار محدود است و حتی به ۱۰ هکتار هم نمی‌رسد. بنا بر این عرضه زمین توسط دولت در این مناطق بسیار محدود خواهد بود.

پنجره ایرانیان؛ سرپرست شرکت عمران و بهسازی شهری ایران با بیان اینکه تا سال ۱۴۰۰ باید ۵۰۰ هزار واحد مسکونی در بافت‌های فرسوده سطح کشور ساخته شود، گفت: سهم تهران از این برنامه ساخت سالانه ۱۱ هزار واحد مسکونی در بافت‌های فرسوده است. هوشنگ عشایری در گفت‌وگو با خبرنگار اقتصادی ایلنا با اشاره به برنامه دولت برای نوسازی بافت فرسوده اظهار داشت: طبق برنامه‌ریزی‌های انجام شده قرار بر این است که تا سال ۱۴۰۰، ۵۰۰ هزار واحد مسکونی در بافت فرسوده کل کشور ساخته شود. وی تاکید کرد: این رقم تنها برای تولید مسکن در این بافت‌ها است و بهسازی و مقاوم‌سازی واحدها شامل آن نمی‌شود.

سرپرست شرکت عمران و بهسازی شهری افزود: طبق این برنامه سالانه باید ۱۰۰ هزار واحد مسکونی در بافت فرسوده سطح کشور ساخته شود.

وی با بیان اینکه از این دوره پنج ساله یک سال آن در حال تمام شدن است، گفت: تاکنون توانسته‌ایم حدود ۵۰ هزار واحد مسکونی در بافت فرسوده سطح کشور تولید کنیم. سرپرست شرکت عمران و بهسازی شهری درباره سهم پایتخت از برنامه نوسازی بافت فرسوده اظهار داشت: سهم تهران از این برنامه تولید سالانه ۱۱ هزار واحد مسکونی در بافت فرسوده است.

وی با بیان اینکه عملیات نوسازی و مقاوم‌سازی بافت فرسوده بسیار عملیات پیچیده و دشواری است گفت: نکته بسیار مهم در نوسازی و بهسازی بافت فرسوده این است که ساخت و ساز نباید زندگی ساکنان آن منطقه را متوقف سازد و در حالی که عملیات مقاوم‌سازی به اجرا می‌رسد جریان زندگی در آن محله باید ادامه داشته باشد. بنابراین این عملیات زمان‌بر خواهد بود.

وی با تاکید بر نقش مشارکت عمومی در اجرای عملیات نوسازی و مقاوم‌سازی بافت



اثرات برنامه‌های اشتغالزایی در سال ۹۷ خود را نشان می‌دهد



به پایان رسیده و در نظر داریم از اطلاعات به دست آمده بهره‌برداری مناسب داشته باشیم.

وزیر کار با اشاره به اینکه برای ایجاد اشتغال مجوز و تسهیلات پرداخت می‌شود اما شیوه‌های تولید سنتی باید اصلاح شود، عنوان کرد: بودجه‌ریزی عملیاتی در کشور آغاز شده و در این روش به استان‌ها ابلاغ شده تا برنامه‌ریزی‌ها از محدوده زمانی خارج و درون‌نگری مدیریت اعمال شود. وی با تأکید بر اینکه در نظر داریم سهم مشارکت بخش خصوصی را در پروژه‌های دولتی افزایش دهیم، بیان کرد: دولت دوازدهم به امروز فکر نمی‌کند و به فکر دولت‌های بعدی است تا برنامه‌ها و تصمیم‌های گرفته شده ادامه یابد. ربیعی با اشاره به اینکه آثار اشتغال ایجاد شده در سال ۱۳۹۷ خودنمایی خواهد کرد، گفت: هشت سال زمان خواهد برد تا اثر رشد اقتصادی در کشور نشان داده شود. رشدی که از سال ۱۳۷۶ شروع شده بود در سال ۱۳۸۴ اثرش را نشان داد اما در سال ۱۳۸۷ کاهش یافت.

وی با تأکید بر اینکه ملموس شدن رشد پایدار و رونق اقتصادی زمانبر است، گفت: متوسط قیمت تمام شده تولید شغل به صورت میانگین ۷۰۰ میلیون تومان است که این مقدار در صنایع کوچک به ۳۰۰ میلیون تومان می‌رسد. امروز یک درصد رشد اقتصادی کمتر از صدهزار شغل ایجاد می‌کند، از این رو باید روش‌های سازمانی را در ایجاد اشتغال تغییر داد که در این راه مسیر جدیدی را برای ایجاد اشتغال در نظر داریم که یکی از این روش‌ها اشتغال پایدار است.

وی تصریح کرد: در اشتغال پایدار در نظر ایجاد اشتغال ۶۰۰ هزار شغل پیش بینی شده است و نیز تاکنون ۱۰۰ میلیارد تومان اعتبار برای طرح کاروزی اختصاص داده شد.

وی با بیان اینکه ماهیت کاربری روستا در مازندران در حال تغییر و از اشتغال مولد به اشتغال مستقلات رسیده است، عنوان کرد: در حوزه سرمایه‌گذاری گردشگری و روستایی می‌توانیم سهم استان را در سرمایه‌گذاری خارجی افزایش دهیم.

ربیعی با تأکید بر اینکه شهرها و بخش‌های استان توسط وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی مطالعه و بررسی شده و تمامی نقاطی که می‌توان اشتغال پایدار در آن مناطق ایجاد کرد شناسایی شده‌اند، عنوان کرد: این طرح مطالعاتی از سال ۹۳ در وزارت خانه شروع شد و امسال تا حدود زیادی

پنجره ایرانیان؛ وزیر کار، تعاون و رفاه اجتماعی با اعلام اینکه نمایان شدن آثار اشتغال ایجاد شده زمان‌بر است، گفت: دولت به دنبال اشتغال پایدار است تا بتواند اثرات مثبتی از این امر را ایجاد کند.

به گزارش ایسنا، علی ربیعی در شورای تخصصی اشتغال در استانداری مازندران با اشاره به اینکه مازندران توانمندی اقتصادی و اجتماعی بسیاری دارد و برای دولت در برنامه‌ریزی توسعه کشور مهم است، عنوان کرد: مازندران ظرفیت‌های اقتصادی بسیار مهمی دارد که در سطح کشور نمود خود را نشان داده است.

احتمال پس گرفتن گود برج میلاد از ناجا



پنجره ایرانیان؛ شهردار تهران با رد شائبه پرکردن گود برج میلاد گفت: اقدامات لازم برای ایمن‌سازی این گود انجام می‌شود.

محمد علی نجفی در گفت‌وگو با ایسنا، در مورد آخرین وضعیت گود رها شده برج میلاد که بنا به تشخیص کارشناسان امر به مرحله خطرناکی رسیده است، گفت: گزارشی از معاون فنی و عمرانی شهرداری تهران در مورد وضعیت برج میلاد درخواست کردیم و هیاتی را نیز برای بررسی دقیق به محل اعزام کرده‌ایم.

وی با بیان اینکه پیشنهاداتی برای انجام کارهایی در راستای مقاوم سازی گود ارائه شده تا لطمه‌ای به اطراف گود زده نشود، اظهار کرد: مقاوم سازی را انجام خواهیم داد و از این بابت جای نگرانی نیست، ولی اصل موضوع این است که بنیاد تعاون ناجا این زمین را در اختیار دارد و قرار بوده هتل بسازد که باید این مسئله را با آنها حل کنیم که با این کار را زودتر انجام دهند و یا زمین را از آنها بگیریم و از سرمایه‌گذار دیگری برای این کار دعوت کنیم.

شهردار تهران با رد شائبه پرکردن گود، افزود: موضوع عدم ایمنی و لطمه‌ای که ممکن است به برج زده شود، دقیقاً محاسبه شده و اقدامات ایمنی در راستای ایمن‌سازی گود انجام می‌شود.

باید از تکنولوژی روز دنیا در ساخت و سازها استفاده کنیم

و این در حالی است که رعایت چنین موضوع مهمی باید در اولویت باشد.

کیان‌پور تأکید کرد: قدرت زلزله ۷.۳ ریشتری عادی نیست و اگر این زلزله آن زمان در بم یا منجیل و رودبار می‌آمد، بدون شک تلفات بیشتری به دنبال می‌داشت.

عضو کمیسیون عمران مجلس با اشاره به تخریب بیمارستان اسلام‌آباد غرب تصریح کرد: اگر نحوه تخریب را ببینید، متوجه خواهید شد که با تغییر طراحی، آن ساختمان تخریب نمی‌شد. ضعف بیشتر در زمین‌شناسی بوده که سازه در جای بدی قرار گرفته و اگر مسائل ژئوتکنیک بهتر دیده می‌شد و شیوه طراحی تغییر می‌کرد، آسیب‌ها قطعاً کمتر بود.

وی تأکید کرد: باید از تکنولوژی روز دنیا در ساخت و سازها استفاده کنیم که سازه‌ها هم انعطاف‌پذیر باشند و هم انرژی جذب کنند.

کیان‌پور گفت: در زلزله استان کرمانشاه شخصی سازه بیشتر آسیب دیدند و همین نشان می‌دهد که در ساخت و سازها باید اصول مهندسی را بیشتر رعایت کنیم و ساختمان‌هایی بسازیم که در برابر زلزله ایمن باشند.



پنجره ایرانیان؛ عضو کمیسیون عمران مجلس گفت: بحث زمین‌شناسی و زمین‌شناختی در ساخت و ساز خیلی مهم است و نباید به سادگی از کنار آن گذشت. مجید کیان‌پور در گفت‌وگو با ایسنا اظهار کرد: یک مجموعه از کارگر تا معمار، مهندس، ناظر و... در ساخت یک مسکن نقش دارند و هر کدام از این افراد به وظایف عمل نکنند، ساختمان دچار مشکل می‌شود. وی با اشاره به تخریب ساختمان‌ها در زلزله‌های اخیر، بیان کرد: بحث زمین‌شناسی و زمین‌شناختی در ساخت و ساز خیلی مهم است و نباید به سادگی از کنار آن گذشت. در مسکن مهر سرپل ذهاب، گسل عبور کرده و هنگام ساخت، زمین‌شناسی و شناختی در آن نادیده گرفته شده

عملکرد دولت روحانی باعث خالی شدن حباب قیمت مسکن شد

وی گفت: وظیفه دولت حمایت از بخش خصوصی در تولید مسکن است نه ورود مستقیم به این حیطه و واقعیت این است که دولت پولی برای ساخت مسکن ندارد. اقدام مطلوبی که از طرف دولت یازدهم انجام شد و باید با جدیت بیشتر ادامه پیدا کند، توسعه‌ای کردن بانک مسکن است.

به گفته شوکتی پیش شرط اینکه بخواهیم مسکن را از دام سوداگری نجات دهیم و به سمت مصرفی شدن پیش ببریم، این است که ساز و کاری متفاوت با سایر بانک‌ها برای بانک مسکن تعریف کنیم؛ سازوکاری که مبتنی بر توسعه اقتصادی باشد نه سود بیشتر بانکی.

این کارشناس مسکن خاطر نشان کرد: دولت قدم‌های خوبی برای ساماندهی صنعت ساختمان برداشته که از جمله آنها می‌توان به تدوین آیین‌نامه کنترل ساختمان اشاره کرد که امیدوارم در کمیسیون زیر بنایی دولت به تصویب برسد. قطعاً لازم است که با بازتعریف عوامل دخیل در ساخت‌وساز به سمت کیفی‌سازی حرکت کنیم و کیفیت در قیمت مسکن تأثیرگذار باشد.



پنجره ایرانیان؛ ساخت مسکن هنوز هم سودآور است اما از آنجایی که عده‌ای همچنان دنبال سودهای غیرمنطقی هستند، وضعیت حاضر را بر نمی‌تابند.

عباس شوکتی در گفت‌وگو با ایسنا اظهار کرد: عملکرد دولت یازدهم و دوازدهم باعث خالی شدن حباب قیمت مسکن و تغییر رویکرد از سرمایه‌ای به مصرفی شد. اگر چه آمارها بیانگر افزایش چند درصدی قیمت‌هاست اما یادمان باشد که این روند حداکثر به اندازه نرخ تورم عمومی خواهد بود.

وی افزود: اقدام قابل ستایش دولت، جهت‌دهی در پرداخت تسهیلات صندوق پس‌انداز مسکن یکم بر خلاف دولت‌های گذشته است. بدین معنی که این تسهیلات به خریداران واقعی می‌رسد و در دام سفته‌بازی و سوداگری نمی‌افتد؛ بنابراین باعث ایجاد تورم نمی‌شود.

این کارشناس مسکن در پاسخ به سوالی که چرا تسهیلات مسکن بعد از گذشت حدود سه سال از روی کار آمدن دولت یازدهم وارد بازار شد، گفت: قطعاً چنانچه دولت از همان ابتدا پرداخت تسهیلات را در دستور کار قرار می‌داد، با توجه به خالی نشدن حباب قیمت مسکن، درصد به مراتب کمتری از قیمت خانه خریداری شده را شامل می‌شد. از طرف دیگر این تسهیلات مانع خالی شدن حباب قیمت می‌شد. شوکتی با بیان اینکه بازار مسکن زمینه‌های جهش قیمت را ندارد، اضافه کرد: باید در اقتصاد مسکن دو مفهوم «رونق» و «سفته بازی» را از یکدیگر تفکیک کنیم. زمانی معاملات مسکن چندین برابر حال حاضر بود اما این اتفاق نه تنها به خانه دار شدن مردم منجر نمی‌شد که با ایجاد حباب در قیمت‌ها دسترسی مردم به مسکن را سخت‌تر می‌کرد؛ بنابراین می‌توان گفت حداقل ظرف سال‌های ۷۰ تا ۹۰ رونق واقعی را در بخش مسکن تجربه نکرده‌ایم اما در وضعیت کنونی اگر چه تعداد معاملات کمتر از گذشته است اما مسکن به مثابه یک کالای مصرفی با قیمت ارزان‌تر در اختیار مردم قرار می‌گیرد و با قاطعیت می‌توان گفت در وضعیت کنونی اقتصاد مسکن در مسیر درستی حرکت می‌کند.

کاهش ۲ درصدی بهره تسهیلات ساخت مسکن به شرط افزایش سرمایه بانک



در بافت فرسوده گفت: اگر یارانه این سود تامین شود رقم سود به ۹ درصد کاهش پیدا می‌کند.

وی با بیان اینکه افزایش ارائه تسهیلات به نوسازی بافت فرسوده در برنامه‌های بانک مسکن قرار دارد، گفت: به شرط تصویب بودجه سال آینده قرار بر این است که دولت سپرده‌گذاری ۲ هزار و ۵۰۰ میلیارد تومانی انجام دهد و بانک‌ها هم با همین مبلغ سپرده‌گذاری کنند و از محل این منابع ۱۰۰ هزار فقره تسهیلات ۵۰ میلیون تومانی به سازندگان مسکن در بافت فرسوده ارائه شود.

مدیرعامل بانک مسکن با اشاره به پیشنهادی دیگر برای ارائه تسهیلات به نوسازی بافت فرسوده گفت: پیشنهاد دیگر این است که زوجین بتوانند در کنار وام ۱۰ میلیون تومانی قرض‌الحسنه ازدواج، ۱۰ میلیون تومان دیگر وام مسکن دریافت کنند البته شرط پرداخت این وام به زوجین سپرده‌گذاری در صندوق پس‌انداز یکم است.

بتشکن ادامه داد: آخرین پیشنهاد ما برای ارائه تسهیلات به بافت فرسوده این است که بانک به ازای ساخت هر واحد مسکونی وام ۴۰ میلیون تومانی ارائه دهد که شرط آن برای کاهش دو واحدی سود مصوب شورای پول و اعتبار افزایش سرمایه بانک مسکن است.

امسال اظهار داشت: در ۹ ماه ابتدای سال تسهیلات خرید مسکن ۵۵ درصد رشد پیدا کرد و رشد ۲۳ درصدی در ساخت واحدهای مسکونی داشتیم. این مقام مسؤول با اشاره به تسهیلات صندوق پس‌انداز یکم ادامه داد: این تسهیلات برای اقشار متوسط طراحی شده که نرخ سود آن در بافت فرسوده ۸ درصد و در سایر مناطق ۵/۹ درصد است و دوره بازپرداخت آن ۱۲ سال طراحی شده است.

وی با بیان اینکه تا امروز ۳۳۴ هزار نفر در صندوق پس‌انداز یکم سپرده‌گذاری کرده‌اند گفت: متوسط سپرده ۵/۲۲ میلیون تومان برای هر نفر بوده و ۶۰ هزار میلیارد ریال تجهیز منابع شده است و افراد با سپرده‌گذاری ۴۰ میلیون تومانی می‌توانند یک سال دیگر ۸۰ میلیون تومان تسهیلات دریافت کنند که این رقم برای زوجین به ۲۴۰ میلیون تومان با سپرده‌گذاری خود افراد می‌رسد.

بتشکن با بیان اینکه بانک مسکن در پرداخت وام به نوسازی بافت فرسوده از فعال‌ترین بانک‌ها بوده است، گفت: از ۳۶ هزار فقره تسهیلات به بافت فرسوده ۳۲ هزار فقره را بانک مسکن پرداخت کرده است.

مدیرعامل بانک مسکن با اشاره به اعطای وام‌های ۴۰ میلیون تومانی با نرخ سود ۱۸ درصد به توسعه‌گران

پنجره ایرانیان؛ مدیرعامل بانک مسکن با ارائه چهار پیشنهاد برای افزایش تسهیلات به نوسازی بافت فرسوده گفت: یکی از پیشنهادات ما ارائه وام ۱۰ میلیون تومانی قرض‌الحسنه به هر یک از زوجین جوان در کنار وام ازدواج است.

به گزارش ایلنا، هاشم بتشکن در مراسم شروع عملیات اجرایی نوسازی مسکن در بافت فرسوده با مجموعه مسکونی ۱۰۰ واحدی در محله سیروس با بیان اینکه این اقدامات باعث اشتغالی برای جوانان می‌شود گفت: ساخت هر واحد مسکونی با مترای متوسط برای دو نفر اشتغال مستقیم و غیرمستقیم ایجاد می‌کند که وظیفه بانک مسکن حمایت از این روند و پشتیبانی از انبوه‌سازان است.

وی با تأکید بر اینکه خوشبختانه در طول دولت یازدهم برنامه قابل قبولی برای اعطای تسهیلات نوسازی بافت فرسوده فراهم و به اجرا رسید گفت: در سال گذشته شاهد رشد ۷۰ درصدی تسهیلات، ساخت مسکن بودیم و برای ساخت ۴۰ هزار واحد مسکونی تسهیلات ارائه شد.

مدیرعامل بانک مسکن افزود: همچنین برای خرید ۱۵۰ هزار واحد مسکونی ۷۰ هزار میلیارد تومان تسهیلات پرداخت کردیم. بتشکن با اشاره به آمار اعطای تسهیلات در ۹ ماهه

مسکن هم‌ردیف بازار پول قرار گرفت



افزایش نرخ تورم به ۴۰.۴ درصد، افزایش قیمت نهاده‌های ساختمانی، رشد ۷۰۰ درصدی قیمت زمین و ۵۰۰ درصدی قیمت مسکن گذاشت، وارد رکود شد که هنوز به طور کامل به رونق نرسیده اما نشانه‌های پیش رونق آن در نیمه اول سال جاری بروز یافت. فروردین ماه امسال تاثیر شرایط انتخاباتی منجر به کاهش ۸.۵ درصدی معاملات مسکن شهر تهران نسبت به ماه مشابه سال قبل شد، در اردیبهشت ماه ۶.۴ درصد رشد کرد، در خردادماه ۰.۸ درصد کمتر شد، در ماه آغازین فصل تابستان نیز معاملات ۲.۵ درصد کمتر از مدت مشابه سال قبل بود، در مردادماه ۶.۲ درصد رشد بالاتر قرار گرفت، در شهریورماه شاهد افزایش ۹.۷ درصدی بودیم، در مهرماه رشد ۳۴.۴ درصدی تعداد معاملات نسبت به ماه مشابه قبل به ثبت رسید، در آبان ماه معاملات مسکن ۱۸.۵ درصد نسبت به ماه مشابه سال قبل افزایش یافت و در آذرماه دیدیم که معاملات مسکن شهر تهران ۵۰ درصد نسبت به مدت مشابه سال قبل بالا رفت. شرایط موجود حاکی از آن است بعد از نوسانات بهاری، گروه موسوم به متقاضیان تجهیز شده به تسهیلات "نسه" و "مسکن یکم" در تابستان وارد بازار مسکن شده‌اند که به رشد تدریجی معاملات کمک کرده‌اند.

هم‌اکنون با نرخ سود سپرده‌های بانکی برابری می‌کند. با افزایش بازدهی بخش مسکن در ماه‌های آینده احتمال خروج سرمایه‌های بلوکه شده در سیستم بانکی و ورود آن به حوزه ساخت و خرید مسکن وجود دارد. بعد از اینکه بخش مسکن رشد منفی ۱۴ درصد را در سال گذشته تجربه کرد، در زمستان ۱۳۹۵ به رشد ۴ درصد رسید و سپس در هفت ماهه ابتدای سال جاری رشد ۶.۲ درصد را تجربه کرد. شرایط موجود حاکی از آن است که برخی اقدامات دولت برای کمک به تقاضای مسکن از جمله کاهش نرخ سود تسهیلات مسکن یکم به ۹.۵ درصد و اوراق "نسه" به ۱۷.۵ درصد تاثیر نسبی بر بازار مسکن داشته و باعث افزایش ۶.۳ درصدی تعداد معاملات و افزایش ۶.۵ درصدی قیمت مسکن در هفت ماهه نخست امسال نسبت به مدت مشابه سال قبل شده است. از سوی دیگر با توجه به اینکه بخش مسکن با ۳۰۰ حرفه و صنعت در ارتباط است رونق این بخش می‌تواند تاثیر مثبتی در عملکرد بخش‌های مرتبط داشته باشد. بخش مسکن با پایان دولت دهم به دلیل عملکرد اقتصادی آن دولت که تاثیر خود را بر جهش قیمت دلار از ۹۰۰ تومان به حدود ۴۰۰۰ تومان،

پنجره ایرانیان؛ رسیدن میزان رشد قیمت مسکن شهر تهران به ۱۵ درصد در آذرماه امسال نشان می‌دهد بازده سرمایه در این بخش هم‌اکنون با میزان سود بانکی برابری می‌کند. به گزارش ایسنا، در ۹ ماهه امسال شرایط رشد چهار بازار موازی یعنی بورس، سکه، دلار و مسکن حاکی از آن است که بورس ۲۷ درصد، سکه ۱۵.۵ درصد، دلار ۱۱.۸ درصد و مسکن ۸ درصد رشد را تجربه کرده‌اند. اما موضوع اساسی آن است که بخش مسکن از ابتدای پاییز روند پرشتاب‌تری به خود گرفته است. به طوری که مهرماه ۸.۷ درصد، آبان ماه ۱۰.۹ درصد و آذرماه ۱۵ درصد افزایش نقطه به نقطه قیمت را تجربه کرد و پیش‌بینی می‌شود با ادامه این روند وضعیت جذب سرمایه و اشتغال در این بخش افزایش پیدا کند. طی ۵۴ ماه قبل از مهرماه امسال، سرمایه‌گذاری در بازار مسکن توجیه اقتصادی نداشت؛ چرا که در تمام طول این مدت رشد قیمت مسکن پایین‌تر از نرخ تورم عمومی و در بسیاری ماه‌ها پایین‌تر از تورم نقطه به نقطه قرار می‌گرفت. اما از ابتدای مهرماه، همزمان با کاهش نرخ سود سپرده‌های بانکی به ۱۵ درصد شاهد رشد مناسب قیمت مسکن شهر تهران بودیم و در آذرماه این میزان به ۱۵ درصد رسید. این رقم

مسکن ارزان قیمت رونق می گیرد

پنجره ایرانیان؛ با توجه به اینکه سرعت پس انداز در صندوق پس انداز مسکن یکم سه برابر شده است، مسکن ارزان قیمت در آینده رونق مناسبی را تجربه خواهد کرد. به گزارش ایستنا، حسین عبده تبریزی در حاشیه "پنجمین کنفرانس ملی پژوهش‌های کاربردی در مهندسی عمران، معماری و مدیریت شهری" اظهار کرد: خانه‌های ارزان قیمت در آینده بازار خوبی خواهند داشت. در مقابل، متقدم همچنان خانه‌های گران قیمت با سرعت بسیار کمی فروخته خواهند شد و خانه‌های خالی لوکس به راحتی به فروش نخواهند رفت. اما مسکن ارزان قیمت بازار رشد مناسبی را پیش رو دارد و وزارت راه و شهرسازی هم کمک کرده تا این رشد ادامه پیدا کند.

وی افزود: در حال حاضر در هفته سه برابر ماه مشابه سال قبل در صندوق مسکن یکم افتتاح حساب انجام می‌شود که سبب نگرانی بانک مسکن بابت تامین منابع تسهیلات مسکن شده است.

مشاور وزیر راه و شهرسازی درباره افزایش نرخ ارز طی هفته‌های اخیر گفت: من قبلاً نگفته بودم که نرخ ارز در حال حاضر ارزان است بلکه گرایش بازار را اعلام کرده بودم. به نظر من تشخیص بازار این است

که نرخ ارز گرایش به بالاتر رفتن دارد. دولت نیز در صورتی که این تشخیص بازار را درک کند باید کمک کند تا ارز به وسیله پس انداز تبدیل نشود.

عبده تبریزی ادامه داد: در واقع دولت باید کمک کند تا حباب نرخ ارز از بین برود تا به وسیله ای برای پس انداز تبدیل نشود.

مشاور وزیر راه و شهرسازی با بیان اینکه هم اکنون در بازار سرمایه، سهام‌های وابسته به ارز، روند رو به رشد به خود گرفته‌اند، گفت: سهام‌هایی مانند پتروشیمی‌ها، فلزات، خودرو و دیگر سهام‌هایی که وابسته به ارز هستند، در روزهای اخیر با استقبال مشتریان مواجه شده‌اند و حتی از قیمت ارز هم بالاتر رفته‌اند.

عبده تبریزی همچنین درباره تسهیلات حوزه مسکن اظهار کرد: تشخیص وزارت راه و شهرسازی مبنی بر افزایش قدرت خرید مسکن از سوی مردم برنامه درستی است.

وی با بیان اینکه مسکن ارزان قیمت قابلیت رشد قابل ملاحظه ای دارد، گفت: حساب‌هایی که هم اکنون در صندوق پس انداز مسکن یکم افتتاح بانک مسکن افتتاح می‌شود نسبت به مدت مشابه سال قبل سه برابر افزایش یافته و بانک مسکن نگران کسری

منابع خود شده است؛ چرا که با شتاب زیادی مردم در حال سرمایه‌گذاری هستند و این سرمایه‌گذاری به امید دریافت وام مسکن است.

مشاور وزیر راه و شهرسازی تصریح کرد: سالانه در ایران ۶۵۰ هزار ازدواج صورت می‌گیرد که رقم قابل ملاحظه‌ای است و این افراد وارد بازار مسکن می‌شوند. از سوی دیگر می‌توانند در صندوق پس انداز مسکن یکم حساب افتتاح کنند. نگرانی بانک مسکن بابت کمبود منابع با حمایت برطرف می‌شود؛ به شرطی که بانک مرکزی بپذیرد مطالباتی که از بانک مسکن دارد را دیرتر وصول کند.

وی، بانک مسکن را سالم‌ترین بانک موجود در ایران دانست و گفت: بانک مسکن وام‌های با مبالغ کم پرداخت کرده و مشکلی برای وصول آنها ندارد، بنابراین وضعیت آن با بانک‌های دیگر که وام‌های بزرگ پرداخت کرده و اقساط آنها بازپرداخت نمی‌شود متفاوت است و در موقعیت خوبی قرار دارد.

عبده تبریزی تأکید کرد: در صورتی که بانک مسکن به بانک توسعه‌ای تبدیل شود وزارت راه و شهرسازی آمادگی دارد از منابع داخلی و املاک خود به افزایش سرمایه این بانک کمک کند.





پنجره ایرانیان؛ طبق اعلام وزیر راه و شهرسازی تا کنون بیش از ۱۰۰ هزار میلیارد تومان خرج پروژه مسکن مهر شده و در روزهای اخیر قائم مقام او اعلام کرد که این طرح به ۱۰ هزار میلیارد تومان دیگر نیاز دارد. به گزارش ایسنا، عنوان شده که تا کنون بیش از ۱۰۰ هزار میلیارد تومان خرج مسکن مهر شده و هنوز عمده سایت‌ها با مشکل خدمات زیربنایی و روبنایی مواجهند. طبق اعلام قائم مقام وزیر راه و شهرسازی در طرح مسکن مهر، این پروژه به حداقل ۱۰ هزار میلیارد تومان اعتبار دیگر نیاز دارد که ۴ هزار میلیارد تومان آن باید به خدمات و زیرساخت‌ها اختصاص پیدا کند. اما کارشناسان می‌گویند احتمالا با این ارقام نیز مناطقی که مسکن مهر در آنجا احداث شده قابلیت سکونت بی‌دغدغه را نخواهد داشت.

زمانی که دولت قبل در سال ۱۳۸۶ پروژه مسکن مهر را کلنگ زد تصور می‌شد با چاپ ۴۵ هزار میلیارد تومان پول بدون پشتوانه برای این طرح ۲ میلیون و ۲۰۰ هزار واحد ظرف حداکثر ۲ سال به پایان می‌رسد. البته ظاهرا درخصوص زیرساخت‌های این طرح ساده‌انگاری شده بود. بعد از شش سال و تا سال ۱۳۹۲ نه تنها زیرساخت‌ها بلکه تکمیل واحدها نیز که اقدام ساده‌تری

بود به طور کامل انجام نشد. تا مردادماه امسال که آخرین آمار مسکن مهر ارائه شد یک میلیون و ۸۳۹ هزار و ۸۲۹ واحد مسکن مهر تکمیل و افتتاح شده که سهم دولت‌های نهم و دهم ۵۵ درصد و دولت روحانی ۴۵ درصد بوده که اگر پروژه به طور کامل در دولت دوازدهم تکمیل شود سهم دولت روحانی ۵۵ و دولت احمدی‌نژاد ۴۵ درصد خواهد بود.

با این که اعلام شده جشن پایان مسکن مهر در ۲ شهر یزد و زنجان برگزار شده و تا پایان امسال در هشت شهر دیگر هم برگزار می‌شود، بنا به اذعان احمد اصفری مهرآبادی، قائم مقام وزیر راه و شهرسازی، برنامه دو ساله برای اتمام مسکن مهر در نظر گرفته شده اما امید می‌باشد که به تکمیل آن در مدت زمان تعیین شده نیست. در بسیاری از شهرهای جدید از جمله پردیس، پرنده و هشتگرد که مسکن مهر در آن مناطق قرار دارد خدمات زیربنایی دچار مشکل است؛ چرا که در شهرهای جدید قرار نبود به این زودی چنین جمعیت گسترده‌ای ساکن شود. به طور مثال افق جمعیتی پردیس ۱۸۰ هزار نفر بود که با مصوبه ایجاد ۸۰ هزار واحد مسکن مهر در پردیس در دولت قبل افق جمعیتی به ۵۳۰ هزار نفر رسید و ناگهان آب، برق، گاز و بسیاری دیگر از خدمات شهری دچار

چالش اساسی شد. در پرنده و هشتگرد نیز به ترتیب ۹۵ و ۵۰ هزار واحد مسکن مهر تعریف شد که ۷۰۰۰ واحد در پرنده و ۱۰ هزار واحد در هشتگرد فاقد متقاضی است. طبق اعلام عباس آخوندی، با حمایت دولت و پرداخت تسهیلات بانکی ارزان قیمت توسط اشخاص حقیقی و حقوقی بنا شد برنامه مسکن مهر به پیش برود اما در پایان دولت دهم تنها حدود یک میلیون واحد معادل ۴۵ درصد از کل این پروژه تکمیل و افتتاح شدند. جانمایی مناسب، ضعف در پاره‌ای از موارد، عدم برخورداری از خدمات زیربنایی مناسب همچون آب، برق، گاز و فاضلاب، انتقال پول پر قدرت در تامین مالی و محدودیت منابع مالی بخشی از مشکلاتی بود که مسکن مهر برای دولت یازدهم به ارمغان آورد.

از سوی دیگر، مشکل بازپرداخت تسهیلات مسکن مهر مطرح است. با این که تسهیلات مسکن مهر از ۳۰ به ۴۰ میلیون تومان افزایش یافته، این نگرانی وجود دارد که خانواده‌ها از عهده اقساط ماهیانه برنایند. به گفته مهرآبادی بازپرداخت ۱۲ ساله تسهیلات مسکن، مردم را در تنگنا قرار می‌دهد از این رو از بانک‌ها درخواست می‌کنیم در این زمینه با نگاه بازتری به موضوع توجه داشته باشند.

اتوبوس تمام برقی مرسدس بنز به بازار می آید



شود. قرار است نسخه پیش نمایش این اتوبوس برقی در نمایشگاه خودروهای تجاری IAA که در سپتامبر سال ۲۰۱۸ در شهر هانوفر آلمان برگزار خواهد شد رونمایی شود و پس از آن نیز، تولید انبوه آن توسط شرکت سازنده آغاز شود. به نظر می رسد مصرف کنندگان و شرکت های حمل و نقل در جهان از چنین محصولی استقبال بی نظیری کرده و از انتشار چنین خبری بسیار خشنود شوند چرا که در سال های اخیر، بسیاری از دولت ها به خصوص کشورهای اروپایی تصمیم گرفته اند که به منظور حفظ محیط زیست و کاهش میزان انتشار آلاینده ها به جو زمین، خودروهای پاک تولید کنند.

انتظار می رود اتوبوس های درون شهری سیتارو ساخت مرسدس بنز که در سال آینده میلادی به بازار عرضه می شود، تبدیل به یکی از پرفروش ترین محصولات و اتوبوس های برقی و الکتریکی در جهان شود.

از ویژگی های جدید و منحصر به فرد اتوبوس برقی سیتارو مرسدس بنز می توان به طراحی ماژولار باتری و کاهش مصرف انرژی اشاره کرد.

افزایش روزافزون وسایل نقلیه و خودروهای برقی و محبوبیت استفاده بیشتر از این خودروهای پاک موجب شده است شرکت های خودروسازی در سراسر جهان به رقابتی تنگاتنگ پرداخته و هر یک از برنامه های خود برای طراحی و تولید خودروهای بهتر و با توان پیمایش بیشتر رونمایی کنند. کشورهای بسیاری نظیر انگلستان، فرانسه، اسپانیا، یونان، مکزیک، هند و چین اعلام کرده اند که نهایتاً تا دو دهه آینده تولید و فروش خودروهای بنزینی و دیزلی را متوقف و ممنوع خواهند کرد.

پشت سر گذاشتن و سپری کردن مراحل تست و انجام آزمایش های سختگیرانه ای است و انتظار می رود تا پایان سال آینده، آماده تحویل و عرضه در بازار شود.

در حال حاضر، فروش ۵۰ هزار دستگاه نسخه اصلی و مدل استاندارد اتوبوس سیتارو مرسدس بنز در سال، موجب شده است که این شرکت آلمانی از سایر رقبا خود پیش افتاده و گوی رقابت را از آنها ربوده باشد. البته لازم به ذکر است که تاکنون مرسدس بنز تمایلی به سرمایه گذاری در طراحی و تولید اتوبوس های برقی از خود نشان نداده بود اما به نظر می رسد از این پس با توجه به سیاست های جدید اتخاذ شده توسط دولت های جهانی و همچنین رقابت شرکت های بزرگ خودروسازی در این عرصه، شرکت آلمانی بنز نیز تصمیم گرفته است که نسخه برقی اتوبوس محبوب سیتارو را سال آینده رونمایی کرده و قبل از آن نیز، محصول مذکور را تحت آزمایش های فراوانی قرار دهد تا پس از عرضه به بازار هم از محبوبیت و استقبال خوبی برخوردار

پنجره ایرانیان؛ شرکت مرسدس بنز اعلام کرده است که قصد دارد تا اواخر سال آینده میلادی، نسخه تمام برقی و الکتریکی اتوبوس سیتارو خود را تولید و روانه بازار کند.

به گزارش ایسنا، بسیاری از کشورهای جهان قصد دارند با هدف مقابله با آلودگی هوا و کاهش میزان انتشار آلاینده ها و گازهای گلخانه ای و حفظ بیشتر محیط زیست، خودروهای تمام الکتریکی و برقی را به تولید انبوه برسانند. در این راستا غول های خودروسازی جهان عزم خود را برای تولید انبوه انواع وسایل نقلیه و خودروهای برقی جزم کرده و از برنامه های خود بدین منظور رونمایی کرده اند.

شرکت بنز به تازگی اعلام کرده است که این شرکت قصد دارد تا پایان سال آینده میلادی (۲۰۱۸)، نسخه تمام برقی و الکتریکی اتوبوس سیتارو را از خط تولید و پلتفرم کنونی مرسدس بنز تولید کرده و به بازار عرضه کند.

این شرکت در تشریح این موضوع همچنین اعلام کرده است که مدل برقی اتوبوس سیتارو هم اکنون در حال

افتتاح نخستین طرح های نیروگاه خورشیدی خانگی در سیستان و بلوچستان

وی خاطرنشان کرد: تاکنون قرارداد ساخت ۷۸ نیروگاه خورشیدی در شهرستان زابل، ۱۲ نیروگاه در شهرستان خاش و ۱۰ نیروگاه در شهرستان میرجاوه منعقد شده و همچنین مورد ارزیابی شرکت توسعه برق و انرژی کمیته امداد استان نیز قرار گرفته است. وی با اشاره به ارائه تسهیلات ۲۵ میلیون تومانی قرض الحسنه برای احداث نیروگاه های خانگی به مددجویان تحت حمایت، تصریح کرد: قیمت خرید برق از نیروگاه خورشیدی خانگی با ظرفیت ۵ کیلووات ۸۰۰ هزار تومان است.



پنجره ایرانیان؛ مدیر کل کمیته امداد سیستان و بلوچستان گفت: نخستین طرح های نیروگاه خورشیدی خانگی توسط کمیته امداد استان به بهره برداری رسید.

رضا شهره کی در گفت و گو با خبرنگار مهر، اظهار داشت: با توجه به پتانسیل و ظرفیت سیستان و بلوچستان در زمینه انرژی های خدادادی و تجدیدپذیر، کمیته امداد سیستان و بلوچستان در بحث تجهیز پشت بام منازل جامعه هدف خود به انرژی های خورشیدی با مطالعه و به صورت دقیق ورود پیدا کرده است.

وی افزود: از همین رو ابتدا، دو شهرستان زابل و میرجاوه به عنوان پایلوت برای راه اندازی نیروگاه های خورشیدی ۵ کیلوواتی انتخاب شدند که مقرر شد کمترین تولید انرژی نیز به صورت تضمینی پنج ساله توسط اداره برق سیستان و بلوچستان خریداری می شود.

وی ادامه داد: با توجه به برنامه ریزی انجام شده تاکنون نیروگاه خورشیدی روستای «پدگی» شهرستان میرجاوه به مدت ۲۶ روز ۷۸۱ کیلووات تولید برق داشته و میزان تولید برق در روستای «علی جان» از توابع شهرستان زهک نیز به ۵۰ کیلووات رسیده است.

مدیر کل کمیته امداد سیستان و بلوچستان با اشاره به اینکه پیل خورشیدی مورد استفاده برای یک سیستم خورشیدی خانگی از نوع ۵ کیلوواتی است، ادامه داد: برای احداث این نیروگاه ها شناسایی فضای مورد نیاز (حدود ۴۰ الی ۶۰ مترمربع) برای یک واحد ۵ کیلوواتی، نصب سازه در پشت بام و اتصال به شبکه برق منطقه از جمله شرایط ضروری است.

احداث ۱۶ نیروگاه خورشیدی در استان همدان



چراغ روشنایی معابر اصلاح و بهینه و ۳ هزار و ۴۰۰ چراغ نصب شده است.

سرپرست شرکت توزیع نیروی برق استان همدان با بیان اینکه تامین روشنایی معابر در تامین امنیت مناطق نیز موثر است، اظهار داشت: امسال نیز ۱۰ هزار دستگاه چراغ روشنایی معابر اصلاح و یک هزار و ۵۰۰ دستگاه چراغ نیز نصب شده است.

وی یادآور شد: یکی دیگر از مباحث این شرکت برطرف کردن نقاط خطر آفرین و رفع حریم از شبکه‌های برق است که از ابتدای سال تاکنون ۸۴۶ مورد آزادسازی رفع حریم از شبکه‌های فشار ضعیف و ۱۶۲ مورد نیز از شبکه‌های فشار متوسط استان صورت گرفته و ۵۸۵ مورد از نقاط آسیب‌پذیر نیز اصلاح شده است.

شهیدی با اشاره به احداث نیروگاه‌های خورشیدی در استان همدان گفت: اقدامات خوبی برای جذب سرمایه‌گذاران و احداث نیروگاه‌های خورشیدی در استان همدان صورت گرفته و به عبارتی این استان به‌عنوان قطب نیروگاه‌های خورشیدی در کشور است.

وی یادآور شد: تاکنون ۲ نیروگاه خورشیدی با قدرت ۱۴ مگاوات در استان به بهره‌برداری رسیده است و ۲ نیروگاه خورشیدی در ابراهیم‌آباد فامنین نیز به قدرت ۱۴ مگاوات به‌زودی به بهره‌برداری می‌رسد.

سرپرست شرکت توزیع نیروی برق استان همدان بیان داشت: همچنین ۱۴ نیروگاه خورشیدی در مجموع با قدرت ۱۱۵ مگاوات در دست اقدام است که تعدادی تا پایان سال جاری و مابقی نیز در سال ۹۷ به بهره‌برداری می‌رسند.

وی در پایان با بیان اینکه تمام نیروگاه‌های خورشیدی احداث شده با مشارکت سرمایه‌گذار خارجی بوده است، گفت: ۲ نیروگاه خورشیدی هر یک به قدرت ۳۰ مگاوات نیز توسط یک شرکت چینی در شهرستان تویسرکان در دست احداث است.

بیان اینکه در زمینه اصلاح و بهسازی شبکه‌های برق روستایی اقدامات خوبی صورت گرفته است، گفت: در این راستا از ابتدای سال جاری تاکنون ۳۱ کیلومتر بهسازی شبکه برق انجام شده است. وی عنوان کرد: همچنین امسال ۶۳ کیلومتر از شبکه‌های برق شهری بهسازی و اصلاح شده است.

شهیدی با اشاره به اینکه تبدیل شبکه مسی به کابل خودنگهدار جزو برنامه‌های اصلی این شرکت است، افزود: این امر برای تامین برق پایدار و مستمر برای مشترکین صورت می‌گیرد که طی سال جاری ۴۲ کیلومتر شبکه مسی به کابل خودنگهدار تبدیل شده است.

وی با اشاره به اصلاح و بهبود روشنایی معابر شهری و روستایی عنوان کرد: سال گذشته ۱۳ هزار دستگاه

پنجره ایرانیان؛ سرپرست شرکت توزیع نیروی برق استان همدان از احداث ۱۶ نیروگاه خورشیدی در این استان خبر داد.

به گزارش مهر، محمدمهدی شهیدی در جمع خبرنگاران با اشاره به برنامه‌های این شرکت در سال جاری اظهار داشت: طی تعامل با فرمانداران و برگزاری جلساتی مشکلات و نیازهای هر یک از شهرستان‌های استان بررسی شد تا اقدامات موثری در راستای رفاه حال مردم صورت گیرد.

وی افزود: یکی از برنامه‌های عملیاتی این شرکت بهسازی شبکه‌های برق روستایی است که در نشست با فرمانداران اولویت‌های این امر مشخص شده و در دستور کار قرار گرفت.

سرپرست شرکت توزیع نیروی برق استان همدان با

آمادگی بانک پاسارگاد برای نقش آفرینی در تامین مالی پروژه‌های برقی



پنجره ایرانیان؛ عضو هیات مدیره بانک پاسارگاد ضمن بررسی وضعیت نیروگاه‌های خورشیدی تابشی، آمادگی بانک پاسارگاد برای نقش آفرینی موثر در تامین مالی پروژه‌های برقی کشور را اعلام کرد.

به گزارش روابط عمومی بانک پاسارگاد، مصطفی بهشتی‌روی در دومین همایش اینترنت‌سولار ایران، با طرح آمار جهانی وضعیت انرژی و وضعیت حوزه انرژی در ایران، ساختار عملیاتی و مالی نیروگاه‌های خورشیدی تابشی را تشریح کرد و به بررسی امکان تامین پروژه‌های برقی توسط بانک‌های ایران پرداخت.

وی با اشاره به الگوهای تامین مالی پروژه‌ای در ایران، طرح سرمایه‌گذاری پروژه‌ها از محل تامین مالی خارجی با تضمین دولت، طرح سرمایه‌گذاری بین‌المللی برای پروژه‌های انرژی بخش خصوصی، اظهار کرد که در صورت مهیا بودن شرایط، بانک پاسارگاد برای ایفای نقش موثر در تامین مالی پروژه‌های برقی کشور آمادگی دارد.

تامین برق جهان با مزرعه بادی به وسعت هندوستان

یک مزرعه بادی به مساحت ۳ میلیون کیلومترمربع (مساحت هندوستان) می‌تواند سالانه ۱۸ تتروات برق تولید کند. این میزان معادل مصرفی سراسر جهان است. شبیه‌سازی‌های رایانه‌ای نشان می‌دهند توربین‌های بادی در شمال دریای آتلانتیک می‌توانند به ازای هر مترمربع ۴ برابر بیشتر از توربین‌های خشکی، برق تولید کنند. به گفته آنان نیروی باد موجود در شمال دریای آتلانتیک برای تامین برق مورد نیاز جهان کافی است. البته جای تعجبی ندارد زیرا سرعت باد در اقیانوس ۷۰ درصد بیشتر از خشکی است.



پنجره ایرانیان؛ دو محقق آمریکایی با شبیه‌سازی رایانه‌ای متوجه شدند مزرعه بادی به مساحت هندوستان در شمال دریای آتلانتیک می‌تواند برق مورد نیاز جهان را تامین کند. به گزارش خبرگزاری مهر به نقل از پی‌ای ساینس، تحقیقی جدید نشان می‌دهد یک مزرعه بادی دریایی در شمال دریای آتلانتیک با وسعت کشور هند احتمالاً بتواند برق مورد نیاز جهان را تامین کند. هرچند چنین پروژه بزرگی با چالش‌های متعددی روبه‌رو خواهد شد. دو محقق آمریکایی از موسسه کارنگی محاسبه کرده‌اند

میزان مصرف انرژی در ایران سه برابر کشورهای مشابه است



دولتی ملزم شدند تا ساختمان‌های خود را از نظر انرژی ارزیابی کنند و به مصرف انرژی در ساختمان‌ها کیفیت بدهند. وی ادامه داد: برای سال ۹۷ مسئولان مالی ملزم شدند تا هزینه‌های انجام کار را پیش‌بینی کنند. رئیس مرکز تحقیقات، راه مسکن و شهرسازی از ارائه نامه‌ای مشترک به امضای آخوندی و زنگنه که برای معاون اول رئیس جمهوری ارسال شده خبر داد و افزود: در نامه فوق از سازمان برنامه و بودجه خواسته شده برای سال ۹۷ موارد درخواستی را پیگیری کنند تا در سال آینده دستگاه‌های اجرایی برای انجام ارزیابی ساختمان‌های دولتی در موضوع مصرف بهینه انرژی بودجه کافی را داشته باشند. وی با تأکید بر اینکه بخش مهمی از اتلاف انرژی در ساختمان‌های دولتی اتفاق می‌افتد، گفت: ارزیابی ساختمان‌های دولتی به ارائه راهکار منجر خواهد شد، همچنین اجرای کار و اقداماتی که در زمینه اجرا در دستور کار قرار می‌گیرند همگی باعث ایجاد اشتغال پایدار در کشور خواهد شد. شکرچی‌زاده اظهار کرد: آتش سوزی برج گرانفل لندن به دلیل استفاده ناصحیح از مصالح غیراستاندارد رخ داد و با توجه به اهمیت موضوع مصالح ساختمانی در کیفیت ساختمان‌ها، مرکز تحقیقات در این زمینه (آزمایش مصالح ساختمانی، آتش، زلزله و ...) تجربیات مناسبی دارد که در روز همایش در کارگاه‌هایی به اطلاع عموم خواهد رسید.

پنجره ایرانیان؛ رئیس مرکز تحقیقات راه، مسکن و شهرسازی با بیان این که در صورت ادامه وضعیت فعلی، ایران چند سال دیگر به واردکننده انرژی تبدیل می‌شود گفت: میزان مصرف انرژی در ایران در مقایسه با کشورهای مشابه ۳ برابر است. به گزارش ایسنا، محمد شکرچی‌زاده در نشست خبری که در مرکز تحقیقات برگزار شد، گفت: در حال حاضر همه می‌دانیم که مقدار قابل ملاحظه‌ای اتلاف مصرف انرژی در ساختمان‌ها رخ می‌دهد. هدررفت انرژی سالانه در کشور به چندین میلیارد تومان می‌رسد که باید برای آن راهکار جدی را پیش‌بینی کرده و اجرایی کنیم. وی با اشاره به اینکه میزان مصرف انرژی در ایران در مقایسه با کشورهای مشابه ۳ برابر است، تأکید کرد: اگر به همین شیوه مصرف انرژی ادامه پیدا کند، ایران در چند سال آینده به واردکننده انرژی به کشور تبدیل خواهد شد، به همین دلیل ضرورت دارد تا مصرف انرژی در کشور مورد بازنگری جدی قرار بگیرد. شکرچی‌زاده از امضای موافقت‌نامه‌ای برای آموزش مهندسان و تکنسین‌ها برای ارزیابی مصرف انرژی در ساختمان‌های دولتی بین مرکز تحقیقات و سازمان نظام مهندسی ساختمان خبر داد.

شکرچی‌زاده، ماده ۱۸ قانون اصلاح الگوی مصرف را که چندی پیش در هیات وزیران تصویب و آیین‌نامه اجرایی آن نیز ابلاغ شد را یکی از دستاوردهای مهم سال جاری عنوان کرد و گفت: به موجب دستورالعمل اجرایی قانون فوق دستگاه‌های

تولید آزمایشگاهی سلول خورشیدی با فناوری سیلیکون آمورف

نمایشگاه بین المللی اهواز رونمایی شد. این سلول از نسل دوم سلول‌های خورشیدی است که نسبت به سلول‌های خورشیدی نسل اول از قیمت تمام شده پایین‌تری برخوردار است. همچنین سازگاری این سلول‌های خورشیدی با مناطق حاره‌ای مانند خوزستان بسیار بیشتر از سایر نمونه‌ها است. سلول‌های فتوولتاییک که انرژی نوری را به طور مستقیم به انرژی الکتریکی تبدیل می‌کنند، جایگزینی آینده‌دار برای تولید انرژی هستند و علاوه بر مزایای شناخته شده به دلیل خاصیت مازولار، انعطاف لازم را به ساخت نیروگاه جدید می‌دهند.



پنجره ایرانیان؛ سلول‌های خورشیدی بهینه با استفاده از فناوری سیلیکون آمورف در حاشیه نمایشگاه دستاوردهای پژوهش و فناوری و پنجمین فن‌بازار خوزستان رونمایی شد. به گزارش ایستا، با دستیابی به فناوری سیلیکون آمورف، اولین نمونه آزمایشگاهی سلول‌های خورشیدی بهینه ساخته شد. این پروژه در سال ۸۹ با حمایت برق منطقه‌ای استان خوزستان و با همکاری دانشگاه شهید چمران اهواز آغاز شد و امروز ۱۱ آذرماه و در حاشیه نمایشگاه دستاوردهای پژوهش و فناوری و پنجمین فن‌بازار خوزستان در محل

اولین نیروگاه خورشیدی استان بوشهر احداث می‌شود

پنجره ایرانیان؛ سرپرست فرمانداری دشتی از احداث اولین نیروگاه خورشیدی استان بوشهر در این شهرستان با اعتبار هشت میلیارد ریال خبر داد. محمد حسینی در گفت‌وگو با مهر اظهار داشت: این نیروگاه که به‌عنوان اولین نیروگاه خورشیدی در سطح استان است در شهرک صنعتی شهرستان دشتی احداث می‌شود. وی با بیان اینکه این نیروگاه توسط بخش خصوصی احداث خواهد شد، افزود: برای احداث نیروگاه خورشیدی هشت میلیارد ریال اعتبار هزینه خواهد شد. حسینی خاطرنشان کرد: با راه‌اندازی این نیروگاه زمینه اشتغال ۱۰ نفر جوانان جویای کار در سطح شهرستان فراهم می‌شود. وی ادامه داد: این پروژه در زمینی به مساحت دو هزار و ۵۰۰ مترمربع ساخته می‌شود.



بلندترین توربین بادی دنیا در آلمان

وضعیت بادهای قدرتمند نیز به فعالیت خود ادامه دهند. زیربنای این توربین‌ها دوبرابر معمول است زیرا یک مخزن آب برای واحد تولید برق آبی در دره کنار مزرعه قرار دارد. این باتری‌های آبی با ظرفیت ذخیره ۷۰ مگاوات-ساعت برق ساخته شده‌اند و می‌توانند مازاد برق تولیدی شبکه را ذخیره کرده و در صورت لزوم به کار گیرند.

ارتفاع دارد. اما ارتفاع کل سازه ۲۶۴.۵ متر است. این سازه بخشی از یک مزرعه بادی با چهار توربین است. ارتفاع بقیه توربین‌ها به ۱۵۵ متر می‌رسد و تمام آنها مجهز به ژنراتور ۳.۴ مگاواتی هستند. جالب آنکه در این پروژه از شیوه‌ای نوین برای ذخیره انرژی تولیدی استفاده می‌شود. برای ذخیره از نوعی باتری آبی استفاده می‌شود که به توربین‌ها اجازه می‌دهد در

پنجره ایرانیان؛ بلندترین توربین بادی دنیا به ارتفاع ۲۶۴.۵ متر در اشتوتگارت آلمان ساخته خواهد شد. به گزارش خبرگزاری مهر به نقل از نیواطلس، شرکت Max Bogl Wind اعلام کرده مشغول ساخت بلندترین توربین بادی دنیا در نزدیکی اشتوتگارت در این کشور است. قسمت مرکزی این توربین عظیم با سه تیغه ۱۷۸ متر



توافق دولت‌های اروپایی روی اهداف انرژی تجدیدپذیر ۲۰۳۰



بلندپروازی به شکل واضحی کافی نیست و با کاهش قیمت‌ها برای تجدیدپذیرها، اتحادیه اروپا می‌تواند به هدف ۳۰ درصدی تجدیدپذیرها با هزینه‌های مشابهی که برای ۲۷ درصد برآورد شده بود نایل شود. شورای اروپا و پارلمان اروپا در مذاکرات بر سر متن حقوقی نهایی این موضوعات در سال آینده باید مصالحه کنند. بر اساس گزارش رویترز، اهداف تجدیدپذیر اتحادیه اروپا بخشی از مجموعه پیشنهادها برای دستیابی به اهداف آب و هوایی این بلوک برای کاهش انتشار گازهای گلخانه‌ای به میزان حداقل ۴۰ درصد پایین سطح ۱۹۹۰ تا سال ۲۰۳۰ در پی توافق پاریس برای محدود کردن گرمایش زمین به دو درجه است.

اتحادیه اروپا درباره سهم سوخت‌های تجدیدپذیر مورد استفاده در حمل و نقل توافق کرده و برای نخستین نسل سوخت‌های زیستی که مخالفانش می‌گویند برای زمین کشاورزی با غذا رقابت می‌کند، محدودیت تعیین کردند. کشورهای عضو اتحادیه اروپا سهم ۱۴ درصدی را برای سوخت‌های تجدیدپذیر مورد استفاده در حمل و نقل تا سال ۲۰۳۰ هدف گذاری کردند. گنجانده شدن ریل در اهداف حمل و نقل تجدیدپذیر مورد انتقاد کمیسیون اروپا قرار گرفت زیرا بخش زیادی از شبکه ریلی اروپا در حال حاضر برقی شده است. میگل آریاس کانتو، کمیسر آب و هوایی اروپا در جریان مذاکرات به این وزیران گفت: سطح این

پنجره ایرانیان؛ وزیران محیط زیست و انرژی اتحادیه اروپا پیش از مذاکرات سال آینده با پارلمان اروپا که خواستار اهداف انرژی سبز بلندپروازانه‌تری است، در خصوص اهداف انرژی تجدیدپذیر برای سال ۲۰۳۰ توافق کردند.

به گزارش ایسنا، این وزیران اظهار کردند که قصد دارند حداقل ۲۷ درصد از انرژی این بلوک را تا سال ۲۰۳۰ از منابع تجدیدپذیر تامین کنند در حالی که سهم ۲۰ درصدی برای انرژی‌های تجدیدپذیر تا سال ۲۰۲۰ هدف گذاری شده است. پارلمان اروپا در اکتبر خواستار افزایش این هدف به ۳۵ درصد شد. در راستای بسته تدابیر، وزیران محیط زیست و انرژی

بلغارستانی‌ها در چهارم نیروگاه خورشیدی احداث می‌کنند

پنجره ایرانیان؛ یک شرکت بلغارستانی در چهارم نیروگاه خورشیدی احداث می‌کند. به گزارش مهر، علیرضا صحرانیان در جمع خبرنگاران گفت: با هدف جذب سرمایه‌گذاری خارجی، تفاهم‌نامه برای سرمایه‌گذاری با شرکت سرمایه‌گذاری بلغارستانی برای ساخت نیروگاه خورشیدی منعقد شد. وی افزود: با ساخت نیروگاه خورشیدی، بخشی از برق مورد نیاز چهارم تامین می‌شود. صحرانیان ادامه داد: با توجه به مزایای زیست‌محیطی، اقتصادی و به‌ویژه اهداف پدافند غیرعامل در این حوزه، با واگذاری ۱۸ هکتار به این شرکت سرمایه‌گذار بلغاری برای ساخت نیروگاه خورشیدی موافقت شد.



تولید ۴۲ درصد برق مصر از منابع تجدیدپذیر

از موقعیت استراتژیک خود برای اتصال شبکه‌های نیرو در آسیا و نقاط دیگر در آفریقا استفاده خواهد کرد.



می‌شود و ساخت آن حدود دو سال طول خواهد کشید. مصر در شرایط مازاد می‌تواند برق را صادر کند و در زمان کمبود، نیرو وارد کند.

بر اساس گزارش بلومبرگ، انتقال برق بین مرزی در منطقه خلیج فارس در سال ۲۰۰۹ زمانی که یک شبکه نیرو قطر، کویت، عربستان سعودی و بحرین را به یکدیگر متصل کرد، امکان پذیر شد. هدف این شبکه تضمین امکان واردات نیرو از سوی کشورهای عضو شورای همکاری خلیج فارس در شرایط اضطراری بود.

وزیر برق مصر اظهار کرد: مصر که عضو شورای همکاری خلیج فارس نیست، اگر در سال ۲۰۱۴ به شبکه برق عربستان متصل بود، دچار کمبود برق نمی‌شد. وی در ادامه خاطرنشان کرد این لینک با عربستان سعودی ۳۰۰۰ مگاوات ظرفیت خواهد داشت. مصر یک لینک ۴۵۰ مگاواتی با اردن و یک لینک ۲۰۰ مگاواتی با لیبی دارد. مصر

پنجره ایرانیان؛ مصر قصد دارد ۴۲ درصد از برق خود را تا سال ۲۰۲۵ از انرژی تجدیدپذیر تامین کند.

به گزارش ایسنا، محمد شاکر، وزیر برق مصر در کنفرانسی در قاهره اظهار کرد این کشور دریافت پیشنهادها برای انرژی بادی به ظرفیت ۶۰۰ مگاوات را به‌زودی آغاز خواهد کرد. پارک خورشیدی بن‌بان در استان اسوان مصر در جنوب شرقی این کشور فعالیتش را در اواخر سال ۲۰۱۸ یا اوایل سال ۲۰۱۹ آغاز خواهد کرد.

وزیر برق مصر در این کنفرانس همچنین اعلام کرد مصر شبکه برق خود را به عربستان سعودی متصل می‌کند و به سیستمی در خاورمیانه ملحق می‌شود که به همسایگان امکان می‌دهد برقشان را سهیم شوند. این اتصال حدود ۱۶ میلیارد دلار هزینه خواهد داشت و مصر حدود ۶۰۰ میلیون دلار را پرداخت می‌کند.

قراردادهای برای ساخت این شبکه در مارس یا آوریل امضا

خودروهای هیبرید سرآغاز توسعه صنعت خودرو ایران

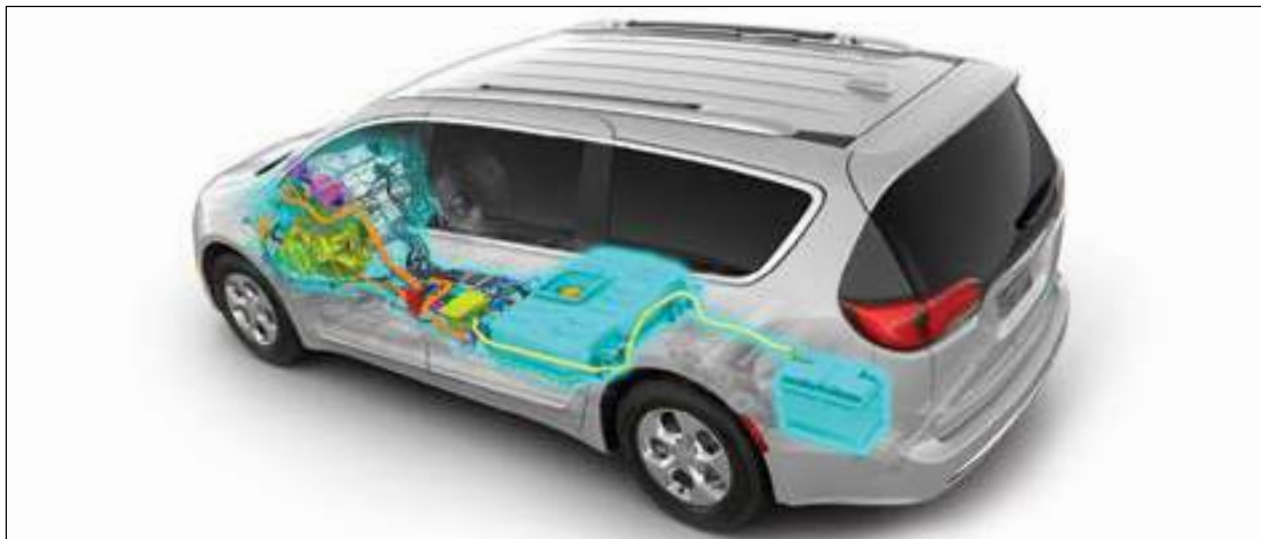
تولید پلتفرم خودروهای برقی و هیبرید سرمایه‌گذاری کنند. کریمی سنجری تاکید کرد: در افق ۲۰۳۰ پیش‌بینی می‌شود ۳۰ درصد تقاضای بازار معطوف به خودروهای برقی و هیبرید باشد که بنابر این پیش‌بینی باید در سال‌های آینده حجم اعظم فعالیت‌های صنعت خودرو در زمینه تحقیق، توسعه و تولید خودروهای هیبرید باشد تا حداقل عقب ماندگی در خودروهای بنزینی جبران شود. این کارشناس صنعت خودرو تصریح کرد: طی ۱۰ سال آینده اگر به درستی و با برنامه‌ریزی مناسب بتوان به دستاورد مناسبی در زمینه خودروهای برقی و هیبرید دست پیدا کرد، می‌توان مدعی شد که صنعت خودروسازی کشور به جاده توسعه رسیده است. او با اشاره به اینکه محدودیت‌های بسیاری بر سر راه صنعت خودرو وجود دارد، اظهار کرد: افق روشنی برای توسعه صنعت خودرو کشور وجود دارد که با سرمایه‌گذاری مناسب و اقدامات مناسب در مرحله اجرایی و عملیاتی دستیابی به توسعه ممکن است. کریمی سنجری در انتها گفت: در زمینه تولید خودروهای بنزین سوز و گازسوز با عقب‌ماندگی شدید دانش فنی مواجه هستیم.

پنجره ایرانیان؛ یک کارشناس صنعت خودرو با بیان اینکه در تولید خودروهای بنزینی با عقب‌ماندگی دانش فنی مواجه هستیم، گفت: سرمایه‌گذاری مناسب در زمینه طراحی و تولید پلتفرم خودروهای هیبرید طی ۱۰ سال آینده توسعه‌یافتگی را به همراه دارد.

حسن کریمی سنجری در گفت‌وگو با ایسنا، در رابطه با آینده خودروهای برقی و هیبریدی در ایران، اظهار کرد: با توجه به تغییرات آب‌وهوا، حفظ محیط زیست و شرایط شهرها به‌ویژه کلان‌شهرها، در افق ۲۰۳۰ شرایط به‌گونه‌ای رقم خواهد خورد که محصولات خودروسازان بر پایه موتورهای برقی و هیبرید طراحی و تولید شود.

وی با بیان اینکه در حال حاضر کشورها به دنبال رفع موانع همه‌گیری خودروهای برقی و هیبرید هستند، ادامه داد: شرکت‌های خودروسازی در شرایط فعلی برنامه تولید ارزان‌قیمت باتری خودروهای برقی و هیبرید را در دستور کار خود قرار داده‌اند و در کنار آن در کشورهای توسعه‌یافته و اروپایی ایستگاه‌های شارژ سریع نصب شده‌اند.

او بیان کرد: در برنامه شرکت‌های خودروساز داخلی توجه به طراحی و تولید پلتفرم خودرو وجود دارد که با توجه به آینده صنعت جهانی خودرو، خودروسازان ایرانی باید برای طراحی و



دومین نیروگاه خورشیدی خانگی در سنجندج به بهره برداری رسید



برق استان کردستان یادآور شد: با محاسبات انجام شده، این نیروگاه با توان متوسط تولیدی ماهیانه حدود ۶۰۰ الی ۷۰۰ هزار تومان برای سرمایه‌گذار درآمدزایی خواهد داشت.

وی بیان کرد: با توجه به سرمایه‌گذاری اندک احداث این نیروگاه بازگشت سرمایه در مدت ۳ الی ۴ سال خواهد بود و پس از آن به صورت سود خالصی برای سرمایه‌گذار درآمد خواهد داشت که به نسبت سایر سرمایه‌گذاری‌ها بسیار مقرون به صرفه است.

وی از به بهره‌برداری رسیدن ۴۰ کیلووات انرژی تولیدی خورشیدی ظرف یک ماه آینده توسط ۳ مشترک خانگی در سنجندج خبر داد.

میلیون ریال در شهرک زاگرس سنجندج نصب شده است. وی با بیان اینکه با توجه به مصوبه وزارت نیرو شرکت توزیع به نمایندگی از شرکت ساتبا برق تولیدی این نیروگاه را خریداری می‌کند، افزود: بر اساس قرارداد منعقد شده مقرر است هر کیلووات انرژی تولیدی این نیروگاه به قیمت ۸ هزار ریال خریداری شود.

مظهری اظهار داشت: پیش‌بینی می‌شود این نیروگاه به طور متوسط روزانه ۲۵ کیلووات ساعت انرژی به شبکه تزریق کند که با نصب لوازم اندازه‌گیری لازم، میزان انرژی تولیدی به صورت ماهیانه محاسبه و به حساب سرمایه‌گذار واریز می‌گردد.

رئیس گروه مدیریت مصرف شرکت توزیع نیروی

پنج‌ره ایرانیان؛ دومین نیروگاه خورشیدی خانگی به منظور اتصال به شبکه و فروش انرژی در استان کردستان وارد مدار شد.

به گزارش روابط عمومی شرکت توزیع نیروی برق استان کردستان، مدیر دفتر مدیریت مصرف شرکت توزیع نیروی برق این استان گفت: با اتمام کار احداث زیرساخت و نصب سول‌های خورشیدی دومین نیروگاه خورشیدی مشترکین خانگی در استان کردستان در پشت‌بام یکی از مشترکان خانگی به شبکه متصل شد به بهره‌برداری رسید.

فرید مظهری افزود: ظرفیت تولیدی این نیروگاه ۵ کیلووات است که با صرف سرمایه‌ای در حدود ۲۵۰

نیروگاه خورشیدی ۱۰۰ مگاواتی راه‌اندازی می‌شود



پنج‌ره ایرانیان؛ معاون پژوهشی دانشگاه شهید مدنی آذربایجان شرقی از راه‌اندازی نیروگاه خورشیدی ۱۰۰ مگاواتی برای تولید برق در این دانشگاه خبر داد.

به گزارش خبرنگار مهر، علی عجمی در حاشیه پنجمین نمایشگاه و فناوری ربع رشیدی در جمع خبرنگاران اظهار کرد: با توجه به اینکه این دانشگاه به عنوان کانون انرژی در منطقه ویژه علم و فناوری ربع رشیدی انتخاب شده است از این رو سعی کردیم با شرکت‌های مختلف برای احداث انواع نیروگاه‌های تجدید پذیر به عنوان پتانسیل تحقیقاتی این دانشگاه اقدام کنیم.

عجمی گفت: یکی از این پروژه‌ها که تقریباً در مراحل پایانی است احداث نیروگاه خورشیدی به ظرفیت ۱۰۰ مگاوات است. وی با بیان اینکه این نیروگاه قرار است در ۳ فاز اجرایی شود، عنوان کرد: این پروژه طی ۳ سال اجرایی خواهد شد.

معاون پژوهشی دانشگاه شهید مدنی آذربایجان، بیان داشت: اکنون قرارداد آن آماده شده و برای تایید به وزارت علوم ارسال شده است. عجمی اظهار کرد: قرار است از اراضی دانشگاه برای این منظور استفاده شود به همین دلیل باید با تایید وزارت علوم پروژه را آغاز کنیم.

عملیات اجرایی اولین نیروگاه خورشیدی خراسان جنوبی آغاز شد



پنجره ایرانیان؛ اولین نیروگاه خورشیدی ۱۰ مگاواتی خراسان جنوبی طی مراسمی با حضور جمعی از مسئولان استانی کلنگ زنی شد. به گزارش مهر، با حضور جمعی از مسئولان استانی و شهرستانی، اولین نیروگاه خورشیدی ۱۰ مگاواتی خراسان جنوبی در شهرستان خوسف کلنگ‌زنی شد. فرماندار شهرستان خوسف در این مراسم بیان کرد: این پروژه با سرمایه‌گذاری خارجی قریب به ۱۴ میلیون یورو در متراژ ۱۵ هزار هکتار آغاز می‌شود. محمد شفیعی بیان کرد: این پروژه در حین اجرا برای ۱۰۰ نفر و بعد از اجرا نیز برای ۱۵ نفر اشتغالزایی می‌کند. وی با بیان اینکه شهرستان خوسف تاکنون چند پروژه با سرمایه‌گذاری خارجی شروع کرده است، افزود: سرمایه‌گذاری در بخش معدن طلا شروع شده و منتظر صدور مجوز بهره‌برداری هستیم. شفیعی بیان کرد: شهرستان خوسف ظرفیت صنعتی شدن را دارد چرا که به لحاظ آب نسبت به سایر شهرستان‌ها از وضعیت مطلوب‌تری برخوردار است. فرماندار خوسف ادامه داد: همچنین این شهرستان به لحاظ وسعت و نزدیک بودن به مرکز استان مورد توجه سرمایه‌گذاران داخلی و خارجی است.

عرضه دستگاهی با قابلیت کم و زیاد کردن نور لامپ در کشور

پنجره ایرانیان؛ محققان یکی از شرکت‌های فناور کشور دستگاهی را برای کاهش و کنترل میزان روشنایی لامپ‌ها عرضه کردند که قادر به صرفه‌جویی ۲۵ درصدی در مصرف انرژی می‌شود. سیدفرزاد موسوی‌زاده از محققان این طرح در گفت‌وگو با خبرنگار ایسنا، با اشاره به طراحی و ساخت دستگاه کنترل روشنایی، اظهار کرد: این دستگاه با استفاده از سیستم عامل اندروید و اینترنت قادر به کم و زیاد کردن نور لامپ است. وی کاربرد این دستگاه را در کارگاه‌ها، منازل، ادارات و سازمان‌ها دانست و ادامه داد: زمانی که هوا ابری است و یا شرایط نور طبیعی به گونه‌ای است که نیاز به نور زیاد لامپ نیست، این دستگاه قادر به کنترل نور است. موسوی‌زاده، اضافه کرد: در طول روز که نیاز به حد توان بالای لامپ نیست، این دستگاه می‌تواند به میزان لازم نور را کم و یا زیاد کند. این محقق صرفه‌جویی میزان مصرف انرژی را از قابلیت‌های این دستگاه نام برد و خاطر نشان کرد: بر اساس بررسی‌های ما این دستگاه تاثیر حداقل ۲۵ درصد در صرفه‌جویی انرژی دارد.



این محقق با تاکید بر اینکه این دستگاه بر سیستم‌های روشنایی موجود در بازار قابل نصب است، اظهار کرد: دستگاه کنترل انرژی دارای ۶ خروجی است که هر خروجی آن ۲۰۰ وات مصرف انرژی را کم و یا زیاد می‌کند و در مجموع این دستگاه می‌تواند ۱۲۰۰ وات مصرف برق را کاهش دهد.

موسوی‌زاده، هوشمندسازی جاده‌ها را از دیگر دستاوردهای این مطالعات نام برد و افزود: جاده‌هایی که به درون شهرها کشیده شده‌اند، یکی از عوامل تصادفات منجر به مرگ عابران پیاده هستند که برای رفع این چالش اقدام به طراحی سامانه هوشمندسازی جاده کردیم. وی با بیان اینکه این دستگاه مجهز به سنسورهای تشخیص عابر پیاده است، گفت: زمانی که عابر پیاده می‌خواهد از یک سمت به سمت دیگر جاده برود این دستگاه از طریق تشخیص این سنسور، LEDهایی را روشن می‌کند و به این ترتیب رانندگان از وجود عابران پیاده آگاه خواهند شد.

جدیدترین کار کالاتراوا از پاولیون امارات

پنجره ایرانیان؛ طرح جدید سانتیاگو کالاتراوا از پاولیون امارات در نمایشگاه اکسپو دویی ۲۰۲۰ در حال آماده سازی و اجراست. به نقل از معماری آرل، غرفه امارات با تاثیرپذیری از یک شاهین پرنده ارائه شده و بیش از ۱۵ هزار متر مربع را در ۴ طبقه پوشش داده و فضای ۱۷۱۷ متری برای پذیرایی از مهمانان که به پلان مجموعه اضافه شده است. در مراسم رونمایی از این پروژه، رئیس کمیته عالی دویی، شیخ احمد ابن آل مکتوم از پروژه به عنوان نماد برجسته امارات حمایت کرد و آن را طرح بهترین پروژه برای نمایشگاه امارات خواند. غرفه اکسپو ۲۰۲۰ دویی بدون شک جزو برجسته ترین جاذبه های نمایشگاه امارات متحده عربی خواهد بود که به عنوان یک طراحی آینده نگر در دنیا شناخته خواهد شد. طرحی و اجرای این مجموعه شگفت انگیز فرصتی برای به اشتراک گذاشتن فرهنگ و دستاوردهای اماراتی است که نوید چشم اندازهای بلندپروازانه ای را برای آینده دویی می دهد.



ویلاي شماره ۳۹

پنجره ایرانیان؛ طراحی ویلاي شماره ۳۹ در زمینی به مساحت ۲۲۰۰ مترمربع، در شهرک حمیدیه، در حوالی کرج واقع شده است. به نقل از معماری آرل، این ویلا با توجه به خواست کارفرما، علاوه بر امکان استفاده های کوتاه مدت، در آینده برای استفاده های طولانی تر و احتمالا اقامت دائم نیز کاربرد خواهد داشت. در مراحل آغازین طراحی پروژه، با توجه به این نکته که استفاده از فضاهای باز، از خواست های اصلی کارفرمای پروژه بود، این ایده تقویت شد که تراس ها به نوعی، امتداد محوطه پروژه باشند و به نوعی، مرزی بین محوطه باغ و تراس ها که به داخل ساختمان متصل هستند، نباشد. همچنین، این موضوع مد نظر قرار گرفت که تراس ها مسقف باشند تا در فصول مختلف سال، بتوان از آنها استفاده کرد.



طراحی استراحتگاه عشایری مدرن در پارک ملی سریلانکا



پنجره ایرانیان؛ در سریلانکا کمپی با الهام از نمادهای عشایری طراحی شده است. به نقل از معماری آزل، طراحی استراحتگاه عشایری سریلانکا توسط استودیو طراحی bo reudler شده است. فرم نمادین و منحصر به فرد این پروژه یادآور چادرهای عشایری است که توسط مردم بومی در مناطق استوایی مورد استفاده قرار می‌گیرد. حجمی تندیس‌وار با ظاهری تهاجمی که در حدفاصل سواحل دریا قرار گرفته است. این مجموعه منحصر به فرد بر روی لبه جنوبی پارک ملی یلا سریلانکا واقع شده و در سال ۲۰۱۷ افتتاح گردید. این کمپ زیبا اولین مکانی است که عموم پس از ورود به پارک ملی با آن مواجه می‌شوند. معماری ارگانیک و انعطاف‌پذیر پروژه تعریف دوباره‌ای از یک فضای تفریحی و استراحتگاه را ارائه می‌دهد که از همه امکانات رفاهی و خدماتی برخوردار است.

بر خلاف ظاهر عشایری ساختار، امکانات و عرصه‌های این مجموعه مدرن می‌باشد و به شکل مناسبی به جنگل و خط ساحلی متصل گردیده است. فضاهایی که برای این مکان تعبیه شده شامل عرصه‌های سونا، رستوران مختص گیاه خواران، رستوران عمومی و فضای استراحت می‌باشد. کانسپت‌های محلی و سنتی بخش جدایی‌ناپذیر پروژه می‌باشند که با امکانات لوکس و مدرنی تلفیق شده است. اما مهمترین ویژگی ساخت پروژه مشارکت‌های مردمی در ساخت و اجرای آن بود. معماری مجموعه بر اساس فرم‌های موجود در طبیعت شکل گرفته است. این استراحتگاه مانند تخته سنگ‌های گرد و عظیمی است که روی ساحل سقوط کرده‌اند. ویژگی ارگانیک مجموعه فقط در شکل ساختاری آن خلاصه نشده است. پوشش سقف و دیوارهای استراحتگاه به وسیله چوب بامبو بر روی سازه فلزی، تصویر ساختمان را شبیه کلبه‌های سنتی آسیای جنوب شرقی کرده است. دهانه‌های باز و سقف طاقدار یک حس قوی را در فضا ایجاد می‌کنند که مراجعه‌کننده در هنگام ورودی با فضایی محقر اما بالابته روبه‌رو می‌شود.

طراحی غرفه آجری چین در نمایشگاه باغبانی اکسپو ۲۰۱۷



پنجره ایرانیان؛ باغ یورومچی نام غرفه‌ای متفاوت از کشور چین می‌باشد که اولین نمایشگاه اکسپو با موضوع باغبانی و گیاهان سبز به اجرا رسیده است. به نقل از معماری آرل، غرفه‌ای که برخلاف ویژگی‌های مدرن و گسترش یافته پروژه‌های چین از سادگی، زیبایی و ریتم طراحی منحصربه‌فردی برخوردار می‌باشد. با رشد و استقبال از این نمایشگاه در کشور چین، مسئولان برگزاری نمایشگاه فضاهایی را به تمام شهرها برای ساخت و اجرای غرفه‌های خود با سبک‌های مرسوم در هر شهر اختصاص داده‌اند.

در راستای همین اقدامات و ساخت غرفه توسط گروه‌های دیگر، باغ یورومچی توانست رتبه اول طراحی و زیبایی را بر اساس نظر مردم کسب کند. گروه D+H طراحی و ساخت این غرفه را به عهده داشت و روند طراحی خود را بر اساس سبک باغ شناسی و هنر ارگانیک کشور چین ارائه کرد. استراتژی طراحی غرفه با هدف بازگردانی ارزش باغ و هسته فعالیت آن به فضای روزمره بوده است. همچنین این تیم طراحی سعی کرده تا هویت محلی و سنتی منطقه یورومچی را توسط یک الگوی الگوریتمیک به اجرا درآورد. کانسپت اصلی غرفه یورومچی مشتق شده از ریشه فضای باز و بسته به صورت هم‌زمان است.



طراحی مجتمع مسکونی لاکچری از فرشید موسوی

پنجره ایرانیان؛ ساختمان مسکونی Folie Divine جدیدترین پروژه فرشید موسوی است که در شهر مون پولیه فرانسه به اجرا رسیده است. به نقل از معماری آرل، این ساختمان یکی از دوساختمانی است که توسط شهرداری و مسئولان شهرسازی بر روی سایت کوهستانی مون پولیه سفارش داده شده است. مکانی که در قرن هجدهم تاریخچه منحصر به فردی را سپری کرده و توسط اشراف و بورژوازی‌ها فعلی منطقه برای ساخت یک عمارت مسکونی زیبا سفارش داده شده است. با این حال در باغ‌های فرانسوی و انگلیسی، ایده لایه‌بندی فضا دارای تاریخچه طولانی است و مفهوم آن این است که در یک ساختمان، فرم و حرکت بسیار بازیگوش عمل می‌کند و با قرارگیری این فرم منحصر به فرد در باغ به یک مجموعه لوکس و لذت بخش دست می‌یابیم.

زمین این مجموعه در محدوده شهر مون پولیه واقع شده که از سمت غرب به رودخانه، از ضلع شمال، غرب و جنوب به خانه‌های مسکونی همسایه همجوار می‌باشد. اقلیم این محدوده به گونه‌ای است که ساختمان از یک آب و هوای مدیترانه‌ای برخوردار است. این ساختمان به عنوان یک برج ۹ طبقه (حداکثر ارتفاع مجاز صادر شده توسط مسئولان شهر) طراحی شده است تا آپارتمان‌هایی با حداکثر جذب نور مناسب، منظر دریا در اختیار مالکان قرار گیرد. مجموعه‌ای جمع و جور که اجازه بهره‌مندی همسایه‌ها را از باغ می‌دهد و به خاطر طراحی هوشمندانه‌اش از نهایت نور و تهویه طبیعی مناسب بهره می‌برد.



طراحی مجتمع مسکونی مجموعه سوم

پنجره ایرانیان؛ جهت‌گیری، حجم و فرم حجم مجتمع‌های مسکونی مجموعه سوم به‌طور کامل با مسیر حرکتی نور خورشید ساخته شده است. به نقل از معماری آرل، مجتمع‌های مسکونی مجموعه سوم از سمت شرق به جنوب شرقی در جهت موازی هم قرار گرفته‌اند. جهت‌گیری، حجم و فرم حجم ساختمان به‌طور کامل با مسیر حرکتی نور خورشید ساخته شده است. محاسبه بازشوها و فضاهای نورگیر با رعایت استانداردهای جذب نور طبیعی بوده که هر دو ساختمان به چرخشی مناسب در مسیر نور طبیعی واقع شده‌اند. پروژه مجموعه سوم تا تصویری از یک شهر سه‌گانه را با ۷۶ ویلای لوکس در کالبد یک ساختمان چند طبقه به نمایش بگذارد. به طور معمول کف طبقات هر طبقه بر اساس استانداردهای آپارتمان صاف است. اما رویکرد طراحی معماران این پروژه، ایجاد اختلاف سطوح در بعضی واحدهای

مسکونی بود تا کاربران با لذت استفاده از یک سوئیت لوکس را به جای آپارتمانی ساده تجربه کنند. عرصه جالب تاثیرگذار این پروژه ایجاد تراس‌های هندسی است که مانند کولاژهای نامنظم به نما متصل شده است. مجموعه فضاهای داخلی به نحوی است که انگار هر واحد درون یک سطح شیب‌دار قرار گرفته است. این سوئیت‌ها با ابعاد و اشکال مختلف طراحی شده و به واسطه داشتن دید منظر به شهر از جهت‌گیری منظمی برخوردار می‌باشند. تمام واحدهای آپارتمانی دوبلکس به صورت عمودی با تراس‌های بیرونی همراستا شده و در یک سطح قرار گرفته‌اند. فضای سبز حیات مرکزی بین دو ساختمان جزو شاخصه‌های مهم هر دو مجموعه می‌باشد. حیات عنصر ارتباطی دو ساختمان بوده و مانند پل ارتباطی بصری دو مجموعه عمل می‌کند.



طراحی مرکز هنری با رویکرد طبیعت گرایی

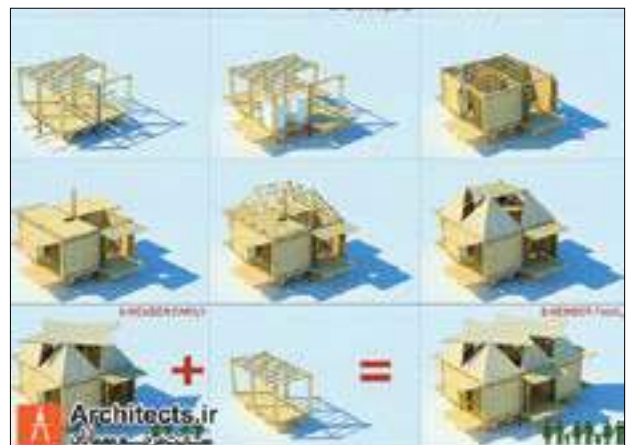


پنجره ایرانیان؛ طرح مرکز هنری جیانگ نان ساختمانی فروتنانه‌ای با ساختار و نمای پانچدار می‌باشد که مانند پرندهای در دو طرف کوه تونگهو به پرواز درآمده است. به نقل از معماری آرل، طراحی می‌بایست در حله اول پلی بین طبیعت و انسان ایجاد کند. رویکرد محاسبات طراحی مرکز هنری جیانگ نان به این شکل است که کوه به‌عنوان ترمینالی برای شکل‌گیری زوایا و محورهای ساختمان در نظر گرفته شده تا ساختمان هارمونی کاملی با طبیعت و تاریخچه منطقه داشته باشد.

تعامل بین انسان و فضا در طراحی این مجموعه تاکید شده تا اثری مستقیم نسبت به اشتیاق بازدیدکنندگان در بازخورد با این مجموعه ایجاد شود. فرم و الگوی مولتی زیگزاک ساختمان نیروی بصری را در خود حفظ می‌کند. نمای فلزی از برش ورق‌های آهنی ساخته شده که الگو و شکل آن یک حس آشنا را در ضمیر ناخودآگاه بازدیدکنندگان از سنت‌های محلی ایجاد می‌کند.



طراحی و معماری پایدار کلبه‌ای از چوب بامبو



در جنوب شرقی آسیا بامبو مصالح رایجی است. رواج استفاده از بامبو تنها به این دلیل نیست که در این منطقه فراوان است بلکه دوام و انعطاف‌پذیری بالای آن باعث محبوبیتش شده است. در این خانه قاب‌هایی متشکل از چوب بامبو در بین ستون‌هایی فولادی قرار گرفته‌اند. نقش سازه فولادی تامین پایداری ساختمان در برابر سیل است. سطح کف خانه بالا برده شده است. این جدا کردن کف خانه از زمین به دو دلیل انجام شده است اول اینکه از نفوذ حشرات موزی به داخل جلوگیری می‌کند علاوه بر این فضای کافی برای قرار دادن بشکه‌های نفت در زیر خانه فراهم شده باشد. بشکه‌هایی که امکان شناور شدن سازه را در هنگام بروز سیل را فراهم می‌کنند.

پنجره ایرانیان؛ یک شرکت در ویتمام خانه‌ای را طراحی کرده است دارای قابلیت شناور شدن روی آب است. به نقل از ویسایت آرشیوکت، سیل در جنوب شرقی آسیا سانحه‌ای رایج است. شرکت معماری H&Q در ویتمام خانه‌ای را طراحی کرده است که در عین اینکه معماری پایدار آن پاسخگوی مقابله در برابر سیل است ساخت آن نیز ارزان تمام می‌شود. این کلبه از چوب بامبو ساخته شده و دارای قابلیت شناور شدن بر روی آب است. طراحی این کلبه بیان‌کننده این ایده است که همیشه لازم نیست در مقابل سوانح مقابله و مقاومت کنیم بلکه در بسیاری از موارد کافی است انعطاف‌پذیر باشیم و خود را با آنها وفق دهیم.

طراحی و معماری خانه‌ای کوچک در نیش خیابان



پنجره ایرانیان؛ خانه‌ای در اوزاکای ژاپن در زمینی به وسعت ۸ متر مربع طراحی شده است.

به نقل از وبسایت آرشیکت، این ساختمان را در فضای خالی نیش خیابانی با مساحت ۸ متر مربع طراحی کرده‌اند. با وجود مساحت کوچک خانه، معماری آن به گونه‌ای بوده که میزان فضای دسترسی، بیشترین اندازه ممکن باشد تا ساکنان خانه و اهالی محله برای تردد دچار مشکل نشوند.

طراحی ساختمان طوری تنظیم شده تا با کمترین اشغال فضا، در دو طبقه اجرا شود. سالن اصلی ساختمان دارای ارتفاعی به اندازه دو طبقه است. در این سالن آشپزخانه و پذیرایی قرار گرفته‌اند. طبقه اصلی خانه که با پنل‌های چوبی پوشیده شده، دارای ارتفاع ۴ متر می‌باشد. پوشش چوب با راه‌پله‌ای باریک به سمت طبقه دوم ادامه پیدا کرده است. فضاهای اتاق خواب و پاسیویی کوچک در این طبقه می‌باشند. با وجود مساحت کمی که وجود داشت، معماران با استفاده از ارتفاع توانستند این محدودیت سایت را حل کنند.



طراحی ویلای جسورانه صخره‌ای



تیرهای پولادی و بتن در قلب صخره قرار گرفته‌اند و هنگامی که شما از بالای صخره خانه را مشاهده می‌کنید هیچ‌گونه عنصر ساختمانی نمی‌بینید. چون سقف توسط پوشش گیاهی کاور شده و ساختمان را در دل صخره پنهان کرده است. نمای شیشه‌ای پروژه یک تصویر پانورامیک ۳۶۰ درجه را برای ساکنان ایجاد کرده تا از مناظر بی‌نظیر بهره لازم را ببرند. ویلای مارالا یک ساختمان تطبیق‌پذیر با طبیعت و جاذبه‌های آن می‌باشد که فاصله کمی از شهر داشته و برای تعطیلات آخر هفته بی‌نظیر است.

پنجره ایرانیان؛ ساختار این ویلای مکعبی با محیط خود ادغام شده و به مانند تخته‌سنگی عظیم از دل صخره بیرون زده است. به نقل از معماری آرل، گروه معماری LAAV در چند سال گذشته طرح ویلاهای تفریحی و اقامتی مختلفی را ارائه داده که در اکثر طرح‌های خود مفهوم جسارت را مورد تاکید فراوان خود قرار داده است. طراحی ویلای مارالا نیز از این قاعده مستثنی نبوده و در دل یکی از صخره‌های کوهستان کالگری جای گرفته است.



پنجره ایرانیان؛ هتل یخی سوئد اولین بار در سال ۱۹۸۹ تاسیس شد و هر زمستان با طرح و رنگ جدیدی از مراجعه کنندگان خود استقبال می کند. به نقل از معماری آرل، طرح های سوئیت های هتل یخی در زمستان ۲۰۱۸ شامل موضوعات فانتزی از جمله: جنگل یخ زده، گوریل کوهستانی غول پیکر و ابرقهرمان منجمد می باشد. این مجموعه هر ساله دارای شاخصه های طراحی و ساخت متفاوتی است تا پس از هر بار اقامت در این مکان احساس تکراری بودن به اقامت کنندگان در آن دست ندهد. ویژگی مهم این مجموعه این بوده که تمام وسایل و دکورها از یخ ساخته شدند و اواخر زمستان هنگام گرم شدن ذوب می شوند و به رودخانه نزدیک مجموعه می ریزد تا به چرخه طبیعت کمک کند. اینکه بنیان گذاران این مجموعه به فکر یک فرایند ارگانیک بوده اند به خودی خود جالب توجه است.

۳۶ هنرمند از سراسر جهان به اینجا آمدند و در برش و حجاری یخ ها به این شیوه نقش به سزایی داشته اند. در میان اتاق های فصلی، یک فضای ماجراجویی تعبیه شده تا مهمانان در این فضای یخی غوطه ور شوند و با المان ها و جنگل کریستاله سرگرم شوند. بیش از ۵۰۰ تن یخ شفاف در این مکان مورد استفاده قرار گرفته است. اکثر عناصر اتاق ها مانند: لوستر، تخت خواب، مبلمان و دیگر عناصر دکوراسیون از یخ طبیعی ساخته شده اند.

گزارش اختصاصی پنجره ایرانیان از هشتمین نمایشگاه صنعت ساختمان شیراز؛

پنجره‌های چشم‌انتظار و پاییز بی‌باران



اشاره

هشتمین نمایشگاه مصالح، تجهیزات و فناوری‌های ساختمان شیراز از ۲۸ آذر تا ۱ دی ماه ۹۶ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی فارس در شهرک گلستان برگزار شد. ۱۱۵ شرکت معتبر داخلی و خارجی در قالب ۴۵۰ غرفه از سراسر کشور در سه سالن حافظ، بهار و ترکس به مدت چهار روز به ارائه آخرین دستاوردها و خدمات خود پرداختند. شرکت‌هایی از استان‌های فارس، تهران، یزد، آذربایجان شرقی و غربی، البرز، اصفهان، قزوین و بوشهر و نمایندگان محصولاتی از کشورهای ایتالیا، کره جنوبی، آلمان، چین، اسپانیا، اوکراین و ترکیه در این نمایشگاه حضور داشتند. خدمات انواع بالابر، پله‌برقی، در و پنجره، تجهیزات و مصالح نوین ساختمانی، یراق‌آلات، خدمات سرمایه‌گذاری، بیمه و دیگر خدمات مرتبط با صنعت ساختمان در این نمایشگاه ارائه شد. اهمیت صنعت ساختمان و نقش این صنعت در ایجاد اشتغال، قابلیت‌های بسیار گسترده آن برای نوآوری و استفاده از فناوری‌های نوین از دلایل ویژه برگزاری این نمایشگاه بود. اگرچه تلاش مجری نمایشگاه در هرچه بهتر برگزار کردن این رویداد کاملاً مشهود بود و بسیاری از مشارکت‌کنندگان نیز بر این موضوع صحنه گذاشتند اما مسائل و مشکلاتی که چندین سال است دامن صنعت ساختمان را گرفته است و همچنین نامناسب بودن زمان برگزاری باعث شد هشتمین نمایشگاه ساختمان شیراز نیز مانند بسیاری از نمایشگاه‌های امسال کلان‌شهرها با استقبال چندان مناسبی مواجه نشود. تعداد اندک مشارکت‌کنندگان صنف در و پنجره از دیگر نکات منفی نمایشگاه شیراز بود. با این حال نشریه پنجره ایرانیان با وجود همه مشکلات این روزهای صنعت ساختمان، ضمن برپایی غرفه در نمایشگاه ساختمان شیراز، در مدت ۴ روز برپایی نمایشگاه، پذیرای عموم مخاطبان و بازدیدکنندگان نمایشگاه بود. گروه خبری نشریه نیز ضمن حضور در نمایشگاه پای صحبت‌ها و درد دل‌های برخی مشارکت‌کنندگان نشست که مشروح این گفتگوها را در ادامه باهم می‌خوانیم.

سوالات زیر به صورت مشترک از مشارکت‌کنندگان پرسیده شد:

۱. شرکت، زمینه فعالیت و محصول جدیدتان در نمایشگاه را معرفی کنید؟ چند دوره در نمایشگاه شیراز حضور داشته‌اید؟
۲. نمایشگاه را از لحاظ نحوه برگزاری، مدیریت، خدمات ارائه‌شده و میزان استقبال بازدیدکنندگان چگونه ارزیابی می‌کنید؟
۳. تفاوت عمده میان نمایشگاه‌های تهران و شهرستان‌ها چیست؟ چه راهکاری برای ارتقاء سطح کمی و کیفی نمایشگاه‌های شهرستانی پیشنهاد می‌دهید؟



امین عسلی | طراحی معاصر (CDA)

۱. مجموعه CDA ترکیبی از چند هسته کاری در زمینه طراحی، اجرا، تامین منابع ساختمانی و تحقیق و توسعه در معماری و شهرسازی است. شرکت آتلیه طراحی معاصر، گروه تامین منابع ساختمانی عین، مجله

تخصصی دال و گالری موند از جمله زیرشاخه‌های این مجموعه است. در گروه تامین منابع ساختمانی عین نمایندگی برخی شرکت‌های معتبر مانند شرکت سکو ایران، چوب‌های ساختمانی و ترمو شرکت جف اتریش و ورق‌های نمای HPL را در اختیار داریم. درهای ضد حریق سکو، محصولات نمای HPL و نماهای کرتن وال محصولات جدید ما در این نمایشگاه است. مجموعه CDA دومین دوره حضور در نمایشگاه شیراز را تجربه می‌کند.

۲. زحمت دوستان برگزارکننده نمایشگاه را نمی‌شود نادیده گرفت و نمایشگاه هم مانند هر کار دیگری با تکرار و جلو رفتن، کاستی‌هایش کمتر می‌شود. به جز در بخش تبلیغات و اطلاع‌رسانی در سایر بخش‌ها عملکرد دوستان خوب بوده و مشکل خاصی وجود نداشته است. اینجا باید نگرانی خود را از عدم استقبال بازدیدکنندگان ابراز کنم. ۳. ما یک مشکل عمومی به نام اکوستریزم در کشورمان داریم به این صورت که پایتخت یعنی تهران در همه مسائل قطبیت دارد. بیشتر صنایع تمایل دارند که در تهران و حوالی آن مستقر شوند و به همین نسبت نمایشگاه‌ها هم در تهران برگزار می‌شوند. در کشور آلمان مهم‌ترین نمایشگاه‌های صنعتی این کشور در سه شهر مختلف غیر از پایتخت برگزار می‌شود و به این شکل نوعی مرکزیت زدایی می‌کنند تا از همه ظرفیت‌ها و توانمندی‌های کشور به یک اندازه استفاده شود؛ اما در کشور ما اکثر شرکت‌ها و صنایع بزرگ در تهران جمع شده‌اند و تنها برخی از نمایندگی‌های این شرکت‌ها در شهرستان‌ها هستند به همین خاطر از نمایشگاه‌های شهرستان‌ها استقبال چندانی صورت نمی‌گیرد حتی شرکت‌هایی نظیر ما هم که در شهرستان‌ها حضور داریم تلاش می‌کنیم در نمایشگاه تهران حضور قوی‌تری داشته باشیم و انرژی بیشتری برای آن می‌گذاریم.



هادی محمودی | مارال جنوب

۱. شرکت مارال جنوب در زمینه تولید در و پنجره‌های اختصاصی ترمال‌بریک، نان ترمال و یوپی.وی.سی فعالیت می‌کند. نمایندگی فروش پروفیل آکپا در استان فارس را نیز در اختیار داریم. شرکت مارال جنوب نزدیک به ۱۰ دوره در نمایشگاه شیراز حضور داشته است.

۲. نحوه برگزاری نمایشگاه و کارهایی که باید انجام می‌شده مانند تبلیغات و اطلاع‌رسانی در حد خوب و قابل قبول بوده ولی از لحاظ میزان استقبال نسبت به سال‌های گذشته بسیار بسیار ضعیف‌تر بوده است. خوشبختانه نحوه برگزاری امسال خوب بود و مشکل خاصی نداشته است. انتظار ما هم همین است که سال به سال شرایط بهتری در برگزاری نمایشگاه شاهد باشیم و مشکلات کمتر شود.

۳. نمایشگاه یک نوع سرمایه‌گذاری بلندمدت و آینده‌نگرانه است که بدون توجه به فروش و سود آنی برای ایجاد آگاهی در جامعه لازم است. طبیعتاً وجود نمایشگاه هم در تهران و هم در شهرستان‌ها لازم است و باید تلاش کنیم تا این نمایشگاه با بهترین شرایط برگزار شوند. برای این که نمایشگاه‌های شهرستان در سطح بهتری برگزار شود باید تمهیدات بهتری اندیشیده شود و با ارائه خدمات، شرکت‌ها را برای مشارکت بیشتر در نمایشگاه ترغیب کرد. مطمئناً برای بسیاری از شرکت‌ها بهتر است که در نمایشگاه شهر و استان خودش حضور داشته باشد تا این که برای حضور در نمایشگاه تهران هزینه‌ای چند برابر بیشتر متحمل شود. برخی شرکت‌هایی که در شهرستان‌ها نمایندگی دارند هم باید از نمایندگانشان حمایت کنند تا در نمایشگاه‌های شهرستانی حضور مفیدتر و پررنگ‌تری داشته باشند.





حسام‌الدین گل‌پیچ‌زاده | مارال درب

۱. شرکت مارال درب از سال ۱۳۷۹ در تبریز راه‌اندازی شده است و در زمینه تولید و مونتاژ در و پنجره‌های دوجداره به سبک اروپایی فعالیت می‌کند. تولید درهای کرکره، تولید شیشه دوجداره، خط رنگ الوان و آنادایز، ساخت قالب پروفیل و تولید پروفیل آلومینیوم نیز از دیگر کارهایی است که در مجموعه ما انجام می‌شود. در ضد سرقت و در اتاق خواب از جمله محصولات جدیدی است که به‌تازگی تولید آن را آغاز کرده‌ایم و در این نمایشگاه نیز آنها را عرضه کردیم. شرکت مارال درب پنج دوره در نمایشگاه شیراز حضور داشته است.

۲. وضعیت کلی نمایشگاه نشان‌دهنده این است که همه به‌نوعی زحمت‌کشیده‌اند تا نمایشگاه خوب و قابل‌قبولی برگزار شود. کارهای داخلی و خدمات نمایشگاه هم مناسب بود و مشکل خاصی برای ما به وجود نیامد. اطلاع‌رسانی و تبلیغات نمایشگاه در حد خوب و قابل‌قبولی بود و شرکت‌های مطرح و بزرگی هم در نمایشگاه حضور دارند اما به دلیل شرایط اقتصادی کشور و مشکلاتی که مردم دارند استقبال آن‌چنانی از نمایشگاه نشده است. کاهش قدرت اقتصادی مردم و تأثیری که این موضوع بر صنعت ساخت‌وساز گذاشته است باعث رکود بازار ما شده است. البته ما از شرایط اقتصادی جامعه و رکود بازار مطلع هستیم و دلیل حضورمان در نمایشگاه تنها بحث برندینگ و معرفی نام و محصولاتمان بوده است. به نظر من بسیاری از مشارکت‌کنندگان هم مثل ما برای موضوع برندینگشان در نمایشگاه شرکت کرده‌اند.

۳. نمایشگاه برای ارتباط بی‌واسطه تولیدکنندگان و مصرف‌کنندگان لازم است و باید در شهرهای مختلف این اتفاق بیفتد. در مقایسه بین نمایشگاه‌های تهران و شهرستان‌ها با توجه به این‌که تهران مرکز کشور است و علاوه بر شرکت‌های بزرگ و مطرح داخلی برخی از شرکت‌های خارجی هم در نمایشگاه‌های تهران حضور پیدا می‌کنند لذا طبیعی است که سطح نمایشگاه‌های تهران از نمایشگاه‌های شهرستان‌ها بالاتر باشد. در نمایشگاه‌های شهرستانی تنها شرکت‌های مقیم و برخی نمایندگی‌های شرکت‌های اصلی حضور دارند و از تهران و شهرستان‌های دیگر شرکت‌های کمتری مشارکت می‌کنند.



حسن دهقانی | نماسازان پارس

۱. گروه صنعتی نماسازان پارس در زمینه تولید در و پنجره یو.پی.وی.سی و آلومینیوم فعالیت می‌کند. گروه صنعتی نماسازان پارس سومین دوره حضور در نمایشگاه ساختمان شیراز را تجربه می‌کند.

۲. نحوه برگزاری و مدیریت نمایشگاه نسبتاً خوب بود ولی میزان تبلیغات و اطلاع‌رسانی در سطح شهر ضعیف بود به همین خاطر میزان استقبال از نمایشگاه و حضور بازدیدکنندگان هر سال نسبت به سال قبل بدتر و ضعیف‌تر می‌شود و هیچ پیشرفتی ندارد. علاوه بر ضعیف بودن تبلیغات، رکودی که چند سال اخیر در بازار ساختمان وجود داشته هم بر میزان استقبال مردم تأثیر منفی گذاشته است.

۳. در نمایشگاه تهران به‌عنوان بازدیدکننده حضور داشتیم و اگر بخواهیم مقایسه‌ای بین نمایشگاه‌های تهران و شهرستان انجام دهیم باید به این نکته اشاره کنیم که در نمایشگاه تهران شرکت‌های اصلی که توانایی مالی بیشتری دارند حضور دارند ولی در شهرستان‌ها اغلب نمایندگی‌های این شرکت‌ها یا شرکت‌های استانی که توانایی‌های کمتری دارند مشارکت می‌کنند. به همین خاطر سطح برگزاری نمایشگاه‌های شهرستانی بسیار کمتر از تهران است و استقبال کمتری هم از این نمایشگاه‌ها صورت می‌گیرد. نمایشگاه تهران از همه جای ایران مشارکت‌کننده و بازدیدکننده دارد و تبلیغات بیشتری هم در رسانه‌های جمعی، صداوسیما و جاهای دیگر برای آن انجام می‌شود ولی در اینجا حتی صداوسیما استان برای تهیه خبر و گزارش از نمایشگاه اقدامی انجام نمی‌دهد. مطمئناً اگر برای برگزاری نمایشگاه تبلیغات و اطلاع‌رسانی مناسبی صورت بگیرد و مردم از زمان، مکان و مزایای نمایشگاه آگاهی پیدا کنند، استقبال بیشتری از نمایشگاه‌ها صورت می‌گیرد.





جواد دهقان | صنایع دهقان

۱. صنایع در و پنجره دهقانی با سابقه‌ای ۴۵ ساله در زمینه تولید در و پنجره آلومینیوم و یو.پی.وی.سی در شیراز فعالیت می‌کند. صنایع دهقان نمایندگی شرکت کارپن ترکیه و آپسکون را در اختیار دارد. امسال

شانزدهمین دوره حضور ما در نمایشگاه‌های ساختمان و در و پنجره شیراز است.

۲. مدیریت نمایشگاه زحمت زیادی کشیده تا نمایشگاه بدون ایراد و در بهترین شرایط برگزار شود و انصافا نمایشگاه امسال از نظر سرویس‌دهی، تبلیغات و خدمات خوب بود و مشکل خاصی نداشت. باین‌حال زمان برگزاری نمایشگاه چون در فصل سرماست و اوج کاری ما نیست با استقبال خوبی از سوی بازدیدکنندگان مواجه نشد. بهترین زمان برگزاری چنین نمایشگاهی برای ما ماه‌های مهر، آبان و ابتدای آذر است چون عموم مشتریان صنف ما قبل از شروع فصل سرما برای ساخت در و پنجره اقدام می‌کنند و تا این موقع، مشتری سفارشش را داده و حتی کالایش را هم تحویل گرفته است.

۳. تهران چون پایتخت کشور است عموم شرکت‌های مطرح و بزرگ کشور و حتی شرکت‌هایی از خارج در نمایشگاه‌های آن شرکت می‌کنند و مردم نیز از این نمایشگاه‌ها به خوبی استقبال می‌کنند ولی این موضوع در نمایشگاه‌های شهرستانی به این شکل اتفاق نمی‌افتد. باین‌حال برگزاری نمایشگاه در شهرستان‌ها برای شناخت توانمندی‌ها و ظرفیت‌های صنعتی، تجاری و بازرگانی استان‌ها لازم است و باید حمایت بیشتری از این نمایشگاه‌ها صورت بگیرد. رکودی که در صنعت کشور وجود دارد در شهرستان‌ها شدت بیشتری دارد و شرکت‌هایی که در شهرستان‌ها فعالیت می‌کنند با مشکلات مالی و اقتصادی بیشتری دست‌به‌گریبان هستند. در این شرایط نمایشگاه فرصت مناسبی است تا تولیدکنندگان محصولات و دستاوردهای تازه خود را به مشتریان معرفی کنند شاید کمک هرچند کوچکی به رونق بازار باشد.



رضاعلی قربانی | کارینو

۱. گروه صنعتی کارینو با ۱۲ سال سابقه، در زمینه تولید در و پنجره دوجداره یو.پی.وی.سی فعالیت می‌کند. این شرکت علاوه بر نمایندگی پخش پروفیل بوتیا به‌تازگی با کسب نمایندگی شرکت آتای ترکیه اقدام به توزیع و

فروش ماشین‌آلات و دستگاه‌های تولید در و پنجره یو.پی.وی.سی کرده است. این دوره دهمین سال حضور کارینو در نمایشگاه ساختمان شیراز است.

۲. کارهای اجرایی و هماهنگی مجری نمایشگاه بد نبود ولی نحوه تبلیغات و اطلاع‌رسانی در سطح شهر ضعیف بود. متأسفانه میزان استقبال از نمایشگاه در شیراز نسبت به جاهای دیگر خیلی کمتر است که من دلیلش را نمی‌دانم ولی بسیاری از همکاران ما حتی از برگزاری نمایشگاه اطلاع نداشتند. نحوه برگزاری و مدیریت نمایشگاه خوب بود و مشکل خاصی نداشت ولی می‌توانست خیلی بهتر از این‌ها باشد. مجری نمایشگاه می‌توانست حداقل در فضا سازی دقت بیشتری داشته باشد و در فضای این سوله‌ها که چندین سال به همین شکل است یک تغییری ایجاد می‌کرد. زمان برگزاری نمایشگاه چندان مناسب نیست و اگر نمایشگاه در روزهای تعطیل و از ساعت ۹ صبح تا ۶ بعدازظهر باشد خیلی بهتر است.

۳. نمایشگاه تهران در شرایط بهتری نسبت به شهرستان‌ها برگزار می‌شود چون شرکت‌های بزرگ‌تری از داخل و خارج کشور در آن شرکت می‌کنند و بازدیدکنندگانی از سراسر کشور در نمایشگاه حضور دارند. زمان برگزاری نمایشگاه‌های تهران مناسب‌تر است و افراد بیشتری می‌توانند با برنامه‌ریزی درست از زمانشان استفاده کرده و در نمایشگاه شرکت کنند. چون نمایشگاه محل عرضه آخرین دستاوردهای فنی و تکنولوژیکی است حضور شرکت‌های خارجی می‌تواند به پرشورتر برگزار شدن نمایشگاه‌های شهرستانی کمک زیادی بکند.





فربد
کیفیت، غالب است



پروفیل در و پنجره
یو، پی، وی، سی

www.ktfarbod.com

۰۲۱ - ۲۷۶۱۱

ایرانیان

رزومه

نشریه پنجره ایرانیان

نخستین ماهنامه تخصصی صنعت در و پنجره و بهینه‌سازی انرژی ایران

گفتگو با مدیرعامل آبیان صنعت..... ۱۱۰



فاربود
کیفیت، غالب است

پروفیل درب و پنجره

یو، پی، وی، سی

www.ktfarbod.com

۰۲۱-۲۷۶۱۱



گفتگوی اختصاصی پنجره ایرانیان با مدیرعامل آبایان صنعت؛

گام‌های بلند آبادانی در آبایان پروفیل

اشاره

گروه تولیدی آبایان صنعت در سال ۸۹ با هدف صرفه‌جویی در مصرف انرژی و رفع نیاز فعالان صنعت ساختمان فعالیت خود را در زمینه تولید در و پنجره یو.پی.وی.سی با استفاده از بهترین پروفیل و یراق‌آلات در شهرستان دزفول استان خوزستان آغاز کرد. در ادامه با توجه به تجربه و سابقه‌ای که در این عرصه به دست آورده بود اقدام به راه‌اندازی کارخانه تولید پروفیل یو.پی.وی.سی با برند آبایان پروفیل کرد. سیاست اصلی شرکت آبایان صنعت بر پایه کیفیت، استاندارد تولید و رعایت حقوق مصرف‌کننده است که با به‌کارگیری ماشین‌آلات مدرن و پیشرفته همراه با پرسنل متخصص و کارآزموده و نرم‌افزارهای مخصوص جهت دقت در محاسبات، محصولی باکیفیت تولید و به بازار عرضه کرده است. ظرفیت فعلی این واحد ۴۰۰۰ تن در سال است که با ۷ قالب اصلی تمام مقاطع اصلی در و پنجره دوجداره یو.پی.وی.سی در این مجموعه تولید می‌شود. در حال حاضر تولید در مجموعه آبایان صنعت بدون وقفه و در سه شیفت کاری انجام می‌شود و رایزنی‌های متعددی نیز جهت صادرات محصول به کشورهای همسایه صورت گرفته است. با طرح توسعه‌ای که مدیران مجموعه آبایان صنعت در نظر دارند اجرا کنند توان و ظرفیت این مجموعه به بیش از دو برابر افزایش خواهد یافت و با ایجاد اشتغال در منطقه قدم‌های خوبی در رفع محرومیت و کمک به بهبود شرایط تولید و صنعت ساختمان منطقه برداشته خواهد شد. برای آشنایی بیشتر با این مجموعه موفق گفتگویی با آقای امیر مسکرنژاد، مدیرعامل جوان و پرتلاش گروه تولیدی آبایان صنعت انجام داده‌ایم که در ادامه توجه شما را به آن جلب می‌کنیم:

کشویی و مولین متحرک، پروفیل بازسازی، پروفیل اتصال فریم و پروفیل لوله و اتصالات تکمیلی اجرا خواهد شد.

مزیت و برتری محصولات آبایان پروفیل به محصولات مشابه دیگر چیست؟ به عبارت دیگر یک مصرف‌کننده به چه دلیلی باید آبایان پروفیل را انتخاب کند؟

متأسفانه در جنوب کشور تولیدکننده فعال نداریم. این حق هم‌استانی‌های عزیز است که به راحتی و سرعت بیشتر و صرف هزینه کمتر پروفیل خود را تهیه کنند. ما توانستیم با تولیداتی باکیفیت مشکل این عزیزان را حل کنیم. استان ما و حتی استان‌های زیادی در کشور با توجه به گرم شدن

مجموعاً ۳۰ نفر پرسنل در واحد تولیدی و ۱۰ نفر در قسمت اداری مشغول فعالیت هستند. البته با طرح توسعه‌ای که درصدد اجرای آن هستیم میزان تولید به ۱۰۰۰۰ تن در سال و تعداد پرسنل به ۲ برابر میزان فعلی افزایش خواهد یافت.

انواع محصولات تولیدی خود را به تفصیل شرح دهید.

در حال حاضر کلیه مقاطع اصلی جهت ساخت در و پنجره با شیشه تک جداره و دوجداره در آبایان پروفیل قابل تولید و عرضه است. همان‌طور که اشاره شد این وعده به تمام مونتاژکاران عزیز داده می‌شود که به‌زودی و در ابتدای سال آینده طرح تکمیل قالب‌ها از جمله تمام مقاطع سیستم

کارخانه آبایان پروفیل در کجا واقع شده، چه تعداد پرسنل و چه میزان وسعت دارد؟

کارخانه و گروه تولیدی آبایان صنعت در شهرستان دزفول استان خوزستان واقع شده است. البته جهت سهولت در ثبت سفارش مشتریان گرامی اقدام به احداث نمایندگی و شعبه‌هایی در سراسر کشور کرده‌ایم که این امر باعث شده تا بعد مسافت و هزینه‌های بار تا حد زیادی سرشکن شود. آبایان صنعت دزفول در حال حاضر تنها تولیدکننده پروفیل در استان است که در زمینی به مساحت ۵۰۰۰ مترمربع با ۲۵۰۰ متر زیربنا فعالیت می‌کند. میزان تولید مجموعه ۴۰۰۰ تن در سال است که در سه شیفت کاری و به‌صورت مداوم با



اکسید تیتان نور خورشید را منعکس می‌کند و مانع از جذب اشعه ماورای بنفش به بدنه و گوشت پروفیل می‌شود. در مواردی که کاهش قیمت پروفیل درصد اکسید تیتان یا پایدارکننده‌های یو.پی.وی.سی را کم می‌کنند، پروفیل دچار تغییر رنگ (زرد می‌شود) و ترک خوردگی می‌شود. این عمل برخی از تولیدکننده باعث شده تا مشتریان نسبت به این صنعت و صنف تا حدودی بی‌اعتماد شده و در انتخاب پروفیل پنجره‌های دوجداره تامل بیشتری به خرج دهند.

❶ شرکت شما تا چه حدی بر مونتاژ کارانی که از محصولات آبیان پروفیل استفاده می‌کنند نظارت دارد؟

سیاست ما در آبیان پروفیل تکثیر و افزایش خریداران و نمایندگی‌های خود با حمایت و پشتیبانی و نظارت بر فروش آنهاست. همواره در تلاش هستیم تا با بالا بردن کیفیت محصولات خود و ارائه قیمت‌های رقابتی زمینه را جهت بالا بردن قدرت رقابت مونتاژکاران فراهم کرده تا با فروش بیشتر پروفیل‌های آبیان، به منافع مشترک با آنها دست یابیم.

لذا از این حیث در فروش محصولات خود وسواس و نظارت ویژه‌ای داریم تا تولید در و پنجره با پروفیل‌های تولیدی ما توسط مونتاژکاران محترم با نهایت کیفیت، دقت و رعایت استاندارد صورت گیرد تا با حفظ جایگاه خود به درجات بالاتر نیز دست‌یافته و رضایت خاطر مصرف‌کنندگان نهایی در و پنجره تولیدی با آبیان پروفیل کسب شود.

❶ به نظر شما شرکت‌های معتبر تولیدکننده برای بالا بردن سطح کیفی این صنعت چه نقشی می‌توانند ایفا کنند؟

شرکت‌های تولیدکننده معتبری که در طول این مدت در عرصه تولید یو.پی.وی.سی فعالیت دارند می‌بایست همچنان به تولید محصولات باکیفیت ادامه داده و به اعتماد مشتریان خود پاسخ دهند تا رضایت خاطر مصرف‌کنندگان نهایی این صنعت جلب شده و با اطمینان به محصولات تولید داخلی، گام بلندی در جهت آبادانی مملکت خویش بردارند.

داشته باشد نمی‌تواند یک پنجره دوجداره استاندارد و مرغوب تحویل مصرف‌کننده دهد؛ بنابراین داشتن نیروی مجرب و باتجربه و همچنین ماشین‌آلات ساخت در و پنجره در این کار ضروری است.

نصب استاندارد پنجره: در واقع نصب، یک پایان خوب برای یک پنجره دوجداره استاندارد است. نکته قابل توجه در نصب استفاده از ملزومات استاندارد، رعایت موارد استاندارد و به‌کارگیری افراد مجرب است.

❶ ارزیابی شما از بازار فعلی در و پنجره‌های یو.پی.وی.سی چیست؟

وضعیت فعلی در این صنعت رو به پیشرفت است. هفت سال پیش آگاهی مردم در این صنعت بسیار پایین بود و خیلی از مردم از مزیت‌های پنجره یو.پی.وی.سی باخبر نبودند. خوشبختانه الان آگاهی مردم بسیار بیشتر شده و برای تهیه پنجره یو.پی.وی.سی نیاز نیست حتماً به کلان‌شهرها مراجعه و متحمل بعد مسافت شوند. حتی در شهرستان‌های کوچک هم این صنعت رواج پیدا کرده است.

❶ تولیدکنندگان بدون شناسنامه‌ای که کیفیت را قربانی قیمت محصولات خود می‌کنند چه لطماتی به صنعت وارد می‌کنند؟

متأسفانه شاهد این موضوع هستیم که برخی از تولیدکنندگان پروفیل در جهت کسب بازار فروش یا فروش بیشتر، محصولات خود را به قیمت‌های بسیار پایین عرضه می‌کنند که با توجه به قیمت تمام‌شده پروفیل بر اساس استفاده از مواد اولیه مرغوب و درجه‌یک، این قیمت‌ها نامعقول و غیرممکن بوده و هیچ‌گونه توجیه اقتصادی برای ارائه این قیمت‌ها وجود ندارد. لذا در جهت جبران این کسری قیمت اقدام به کم کردن مواد افزودنی پروفیل می‌کنند که این عمل تأثیر بسزایی در پایین آمدن کیفیت محصول دارد. به‌عنوان مثال اکسید تیتانیوم موجود در پروفیل یو.پی.وی.سی از تمرکز حرارت و گرما بر روی سطح پروفیل جلوگیری می‌کند که در واقع رنگ سفید و شفاف بعضی از پروفیل‌های مرغوب مربوط به همین میزان درصد اکسید تیتان است.

زمین و میزان تابش UV که باعث تغییر رنگ محصول می‌شود دچار مشکلات فراوانی شده‌اند و لذا در فرمول خود از افزودنی‌های مطرح اروپایی و با درصد بالاتر استفاده کردیم تا سطح پروفیل براق‌تر و در مقابل اشعه UV بسیار مقاوم‌تر شود. لاستیک‌های درزگیر مورد استفاده نیز از نوع TPE و مقاوم در برابر اشعه UV است. همچنین آبیان پروفیل محصول خود را در مقابل تغییر رنگ و شکل به مدت ۱۰ سال بیمه و ضمانت کرده است.

❶ آبیان پروفیل از چه استانداردها و گواهینامه‌هایی برای پروفیل تولیدی خود برخوردار است؟

آبیان پروفیل دارای گواهینامه استاندارد اجباری محصول و بیمه‌نامه پروفیل به مدت ۱۰ سال و گواهینامه iso9001 و iso10002 و افتخاراتی از جمله واحد نمونه استان خوزستان در سال ۹۶ است. ضمناً اقداماتی جهت اخذ گواهی‌نامه تحقیقات مسکن و ساختمان در حال انجام است.

❶ به نظر شما یک پنجره یو.پی.وی.سی استاندارد چه ویژگی‌هایی باید داشته باشد؟

در ساخت انواع پنجره یو.پی.وی.سی استانداردهایی وجود دارد که در هنگام تولید باید رعایت شود تا مصرف‌کننده بتواند از مزایای این در و پنجره دوجداره به نحو احسن استفاده کند. این موارد عبارت است از:

نوع پروفیل: از لحاظ کیفی و همچنین از لحاظ قیمت، مهم‌ترین نقش در ساخت یک پنجره یو.پی.وی.سی را پروفیل ایفا می‌کند. هر قدر یک پروفیل باکیفیت و مرغوب باشد مشکلات آتی پنجره دوجداره هم کمتر می‌شود. شاید یک پنجره با پروفیل نامرغوب یا مرغوب از لحاظ شکل ظاهری برای مصرف‌کننده عام قابل تشخیص نباشد، اما مشکلاتی در آینده گریبان‌گیر مصرف‌کنندگان می‌شود.

یراق‌آلات مصرفی: یکی دیگر از مواردی که مصرف‌کنندگان و مشتریان عزیز در حین خرید یک پنجره عایق باید به آن توجه کنند نوع یراق‌آلات مصرفی است. یراق‌آلات یک پنجره شامل لولا، دستگیره و اسپانیولت است که هر یک عملکرد خاص خود را دارند.

نوع شیشه دوجداره مصرفی: مورد بعدی نوع شیشه دوجداره مورد استفاده در پنجره است. با توجه به اینکه ۷۰ درصد پنجره از شیشه تشکیل شده است پس در انتخاب شیشه نیز دقت فراوانی باید صورت گیرد تا پنجره‌ها ۱۰۰ درصد عایق شود. هم‌اکنون در کارخانه‌های صنعتی ایران در ساخت شیشه دوجداره موارد استاندارد رعایت می‌شود، اما متأسفانه در بیشتر کارگاه‌ها ساخت شیشه دوجداره، این شیشه‌ها به‌صورت دستی تولید می‌شوند و این موارد رعایت نمی‌شود.

کیفیت مونتاژ در و پنجره: یک پنجره خوب و استاندارد علاوه بر داشتن مواد اولیه و متریال خوبی که به آن اشاره شد می‌بایست در ساخت آن هم تمام نکات ریز و مهم رعایت شود. مجموعه‌ای که بتواند مونتاژ و تولید باکیفیت





دفتر مرکزی ایران : شهرک غرب، تقاطع پلکتراد،
بهاران یکم، پلاک ۷ واحد ۲
خط ویژه : ۰۲۱ ۸۸۶۹۷۰۷۰
WWW.SATERCO.COM
WWW.ALUTECH.COM.TR

SATER
ALUMINIUM MATERIAL

نماینده انحصاری پروفیل آلومینیوم آلوتک ترکیه
سیستم های درب و پنجره و نما



اوروین UORWIN



رضایت ماندگار
با برندی جدید و کیفیت جدید...



دارنده استاندارد CE اروپا

پذیرش
نماینده فعال
جهت بخش یا
مونتاز در
سراسر کشور

- تولیدکننده برترین پروفیل های UPVC
- سری ۶۰۰۰ - چهار محفظه
- تولیدکننده لاستیک های درزگیر دو جزیی از نوع TVP



UORWIN



ISO 9001
CERTIFIED

دارای نشان استاندارد ملی، گارانتی ۱۵ ساله و ۱۰ سال بیمه ایران

www.uorwin.com . info@uorwin.com

• آدرس: ارومیه . جاده شهید کلانتری . شهرک صنعتی
فاز دوم توسعه . خیابان کارآفرینان ۱ - انتهای تلاش ۳
• تلفن: ۰۴۴ - ۳۳۷۴۵۰۸۲ • فکس: ۰۴۴ - ۳۳۷۴۵۰۸۳

هرگز سلیقه شما...

AK Profile 
upvc profile producer

پروفیل‌های در و پنجره UPVC

۰۲۱-۴۵۸۵۲ ۰۲۱-۳۱۹۵

www.aghprofile.ir 

رئالوین، کیفیتی نوین



- پروفیل ۴ کاناله سری ۶۰
- پروفیل ۴ کاناله سری ۷۰
- پروفیل کشویی
- گواهی از TUV atlantic فرانسه
- دارای گارانتی و بیمه دی

When You Pick The Best We Do The Rest

www.realwinco.com

دفتر مرکزی: سعادت آباد، پام تهران.
بلوار ذبیحی، برج پرواز ۱، واحد ۵۰
کارخانه: شهرک صنعتی اشتهارد، بلوار
غزالی غربی، گلرخ دوم، گلشید اول،
پلاک ۱۵ و ۱۸

تلفن: ۰۲۱ - ۲۲ ۱۱ ۴۶ ۱۲ - ۳

همراه: ۰۹۱۲۰۶۴۱۳۰۶

telegram: @realwin_official

Instagram: @realwin_official

وعده دیدار مادر نهمین نمایشگاه بین المللی در و پنجره
تهران ۱۳ الی ۱۶ بهمن ۱۳۹۶ سالن ۳۵ غرفه ۹۸

DR. WINO®

UPVC Profile



پذیرش نمایندگی موتناژ از سراسر ایران

دارنده گواهینامه رال آلمان



آدرس کارخانه : کرج ، مهرشهر ، منطقه ویژه اقتصادی فرودگاه پیام
تلفن : ۰۲۶-۳۳۲۶۶۲۰۲-۵ دفتر مرکزی : ۰۲۵-۸۸۵۰۷۴۵۱-۵۵ فکس : ۸۸۵۱۶۶۰۱

DR. WIN®

UPVC Profile



DRWINupvc



DRWINupvcprofile

تولید کننده پروفیل های رنگی و لمینیت به دلخواه شما

پذیرش نمایندگی معتبر از سراسر کشور

www.drwinupvc.com

info@drwinupvc.com

پروفیل در و پنجره یو پی وی سی

وانا وین VANAWIN

UPVC PROFILE PRODUCER

وَعْدَهُ دِيدَارِ مَا دَرِ نَهْمِينَ نَمَایِشْگَاهِ بَیْنِ الْمَلَلِ
دَرْ وَ پَنَجَرِه تَهْرَانِ ۱۳ اِلَی ۱۶ بِهْمَنِ ۱۳۹۶ سَالَنِ ۳۸

دفتر تهران: خیابان ملاصدر، بعد از بیمارستان بقیه الله، پلاک ۲۰۰، طبقه ۲، واحد ۴
تلفکس: ۸۸۰۶۴۵۲۹-۸۸۰۶۴۶۹۸ (۰۲۱)

دفتراصفهان: ابتدای شیخ صدوق شمالی، بن بست ندا، ساختمان سینا، طبقه ۲، واحد ۳
تلفن: ۷-۹۵۰۱۳۵۰۴ (۰۳۱) دورنگار: ۳۶۶۲۴۶۲۶ (۰۳۱)

www.vanawin.com info@vanawin.com



NEW

سری کشویی



شماره گواهینامه:
تاریخ صدور:



کد نمایندگی:
محل فعالیت:

گواهینامه رسمی نمایندگی

سوفتساز در و پنجره پو پی وی سی

بدینوسیله شرکت کارگاه تولیدی الفبا
با پروفیل دکتر وین معرفی می گردد.
به عنوان نمایندگی رسمی سوفتساز در و پنجره پو پی وی سی

مفاد گواهینامه:

- نماینده حق واگذاری گواهینامه به شخص یا شرکت غیر را ندارد.
- نماینده، پروفیل را جهت مصرف خود خریداری نموده و مجاز به فروش به غیر نمی باشد.
- پروفیل در و پنجره تولید شده توسط نماینده، دارای ضمانت بیمه ایران به مدت ۱۰ سال و گارانتی از طرف شرکت برای تغییر رنگ و ظرعه شدن به مدت ۵ سال می باشد.
- مدت اعتبار این گواهینامه از تاریخ صدور به مدت یک سال می باشد.

مهر و امضاء شرکت

قابل توجه مصرف کنندگان و تولید کنندگان محترم :

- گواهینامه فوق فقط با مهر شرکت کاروانسرای نازنین و هولوگرام معتبر است.
- فقط افرادی که دارای این گواهینامه هستند صلاحیت تولید پنجره با پروفیل های دکتروین را دارا می باشند؛ شرکت کاروانسرای نازنین در قبال پنجره های ساخته شده با پروفیل های دکتروین در کارگاه هایی که فاقد این گواهینامه هستند، هیچگونه تعهد و مسئولیتی ندارد.
- این گواهینامه ها برای مدت زمان مشخصی صادر می شوند، بنابراین به تاریخ اعتبار آنها دقت کنید.
- فقط به افراد یا شرکت هایی که موفق به کسب این گواهینامه شده اند، سفارش تولید پنجره با پروفیل دکتروین بدهید.



در صورت مشاهده هر گونه تخلف با شماره تلفن ۰۲۱ ۸۸۵۰۲۴۵۴ تماس حاصل فرمایید



ATA TECH

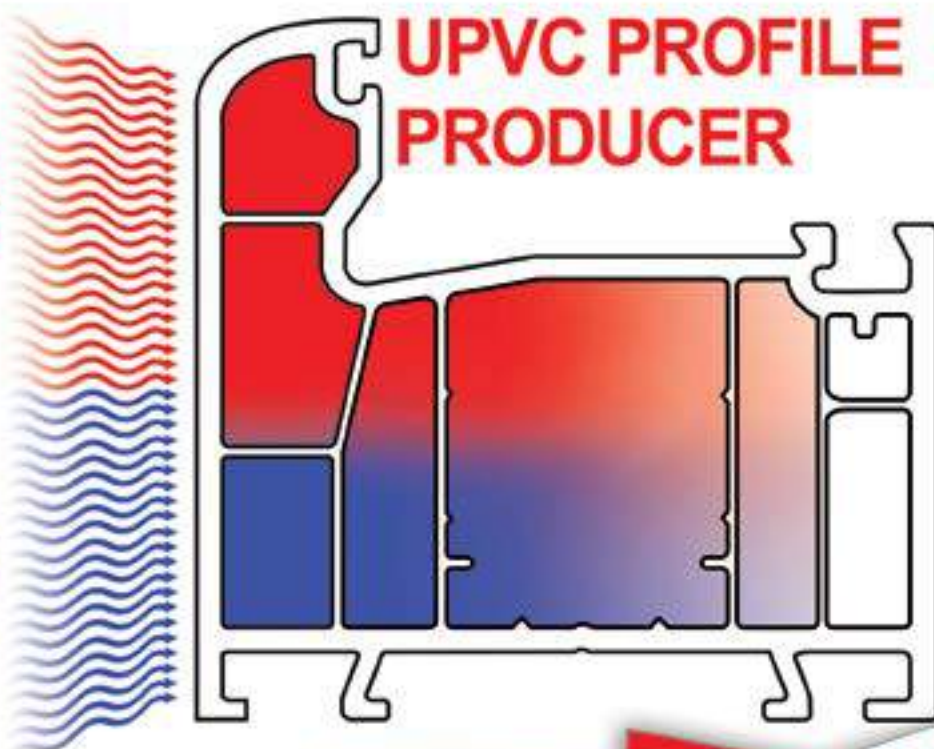
تولید کننده پروفیل upvc

پنج کانال سری ۶۰

عایق بیشتر در برابر گرما و سرما



عایق بیشتر در برابر صدا



۱۵ سال ضمانت پروفیل تحت پوشش بیمه ایران

۲ سال ضمانت یراق آلات



www.atatechco.com

دفتر مرکزی: تهران، بلوار اشرفی اصفهانی، بالاتر از پل همت، کوچه باغچه پونک، پلاک ۳، واحد ۵

نشانی کارخانه: کرج، شهرک صنعتی نظر آباد تلفن: ۴۷۵۱ (۰۲۱) واحد بازاریابی: ۰۹۱۲۹۱۷۱۲۴۰



نمایان سازه

نماینده رسمی



KURTOĞLU



Lorenzoline
aluminium profile system

فروش پروفیل آلومینیومی پنجره و نما
تولید پنجره های ترمال بریک و ترمال
اجرای نماهای کرتین وال و کوتال

تلفن: ۰۴۴-۳۳۴۴۷۰۳۵

۰۴۴-۳۳۴۷۹۲۷۷-۸

فاکس: ۰۴۴-۳۳۴۴۱۰۱۲

 www.nemayanco.com

 info@nemayanco.com

 NEMAYANSAZEH

 @NEMAYANCO

FENSTER MANN®

KUNSTSTOFF FENSTER UND TÜREN SYSTEMS



وعده دیدار مادر نهمین نمایشگاه بین المللی در و پنجره تهران
۱۶-۱۳ بهمن ۱۳۹۶ سالن خلیج فارس (۴۴) غرفه شماره ۲۱



آسیا جام پروفیل

تولید کننده پروفیل UPVC

• نگاه متفاوت

• پنجره متفاوت

• کیفیت متفاوت ...

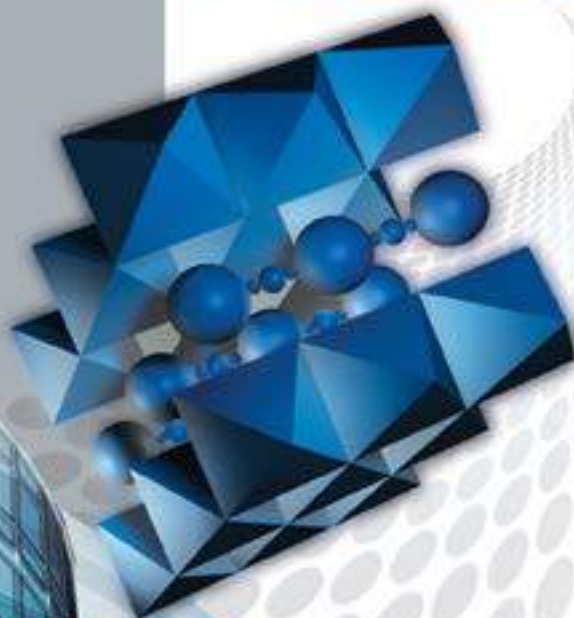


Chemson
Polymer-Additive AG

شرکت کمسون اتریش با دارا بودن ۶ کارخانه تولیدی در ۵ کشور مختلف جهان، یکی از پیشگامان در عرضه تولید پایدار کننده های PVC در صنعت پلاستیک جهان می باشد. پایدار کننده ها و افزودنی های شرکت کمسون در صنایع مختلف PVC از جمله پروفیل درب و پنجره، لوله و اتصالات، کابل، انواع دیوارپوش، کف پوش و داکت مورد استفاده قرار می گیرند.

پایدار کننده های کمسون بر پایه سرب، کلسیم/روی و OBS (Organic Base Stabilizers) قابلیت ارائه به صورت One Pack (شامل پایدار کننده، روان کننده، پیگمنت های رنگی و...) را با توجه به نیازهای مصرف کنندگان دارا می باشد.

(شرکت ماهدیس تجارت آسیا با بیش از ۲۵ سال سابقه در زمینه تامین مواد اولیه شیمیایی نماینده انحصاری کمسون اتریش در ایران می باشد.)



Mahdistejarat

شرکت ماهدیس تجارت

تهران، خیابان نیاوران، خیابان جمشیدیه (فیضیه)
خیابان ۳۲، پلاک ۲۴، طبقه اول
تلفن: ۰۲۱-۲۴۸۱۳۸۱۷ فکس: ۲۴۱۲۴۸۸۷
www.mahdistejarat.com
info@mahdistejarat.com

بازرگانی سبحان

 **Sobhan Trading**
UPVC Windows . Doors



 **WINTeCH**
UPVC WINDOWS, DOORS and EXTERIOR SYSTEMS

 **NEDEX**

 **VHS**

 **VORNE**

 **Roto**

VISTA BEST
UPVC Window & Door Profiles

(۰۲۶) ۳۴ ۷۱ ۹۵ ۰۰

(۰۲۶) ۳۴ ۷۰ ۶۶ ۴۲

(۰۲۶) ۳۴ ۷۰ ۹۰ ۶۶

آدرس: البرز - کمالشهر - جنب تالار پاسارگاد

www.sobhanupvc.com

bazarganisobhan@gmail.com



لیبل ساسا
www.seasagroup.com

MADE IN
TURKEY



لیبل ساسا، محافظ پرو فیل شما

www.seasagroup.com | info@seasagroup.com

Tehran Office: +98-21-66532287 - 73 | Istanbul office: +90-212-211 62 11 | Istanbul Mobile (Viber - Telegram): +90-533-685 25 30

کیفیت را کران بخريد

وعدہ دیدار ما در نهمین نمایشگاه بین المللی
در پنجره تهران ۱۶-۱۳ بهمن ۱۳۹۶ سال ۳۵

تولید کننده پروفیل
یو پی وی سی Prowin



B prowin®
UPVC Profile Producer

کارخانه: رباط کریم، شهرک صنعتی نصیر آباد
خیابان سرو ۲۳، پلاک ۹۱-۹۰
تلفن: ۵۶۳۹۰۰۱۵-۱۷
Web: prowinashiyaneh.ir
Email: ashianepaydar@gmail.com



hedi Pen®

هدی پن ارائه دهنده پروفیل های در و پنجره UPVC و ترمال بریک

آدرس: آذربایجان غربی، بوکان، خیابان قلعه سردار، بالاتر از پاساژ جردن، ساختمان کاکه ای، طبقه دوم
تلفن: ۴۴ ۲۴ ۲۶ ۴۶ - ۴۴ | **فکس:** ۴۴ ۴۰ ۶۹ ۴۲ - ۵۲۱ | **همراه:** ۱۰ ۵۵ ۳۸۲ ۰۹۱۴



پروفیل در و پنجره یو.پی.وی.سی



به درخشندگی آفتاب



پذیرش نمایندگی معتبر فروش از سراسر ایران

تلفن: ۰۲۱ ۴۴ ۳۸ ۲۷ ۸۸ | همراه: ۰۹۱۲۱۰۵۳۵۱۵ | www.sunwinpvc.com



دیدگاه نوین

Turkwin



پروفیل در و پنجره یو پی وی سی

60 Series → 4 Chamber

تلفیق دانش و فناوری



پذیرش نمایندگی معتبر از سراسر کشور

Tel: ۰۲۱۸۸۵۰۷۴۵۱

Mob: ۰۹۱۲۱۴۶۵۵۳۵

www.turkwinupvc.com



مهر وین



نماینده انحصاری فروش پروفیل **WINER** ترکیه

نماینده انحصاری فروش پروفیل **Win Class**

اعطای نمایندگی در سراسر کشور
آماده همکاری با پیمانکاران و انبوه سازان مسکن

آدرس: تبریز، جاده تهران، ۵۰۰ متر بالاتر از بستنی وحید
تلفن: ۰۴۱-۳۶۳۷۲۸۸۳
همراه: ۰۹۱۴۳۰۷۰۸۲۵

www.Mehrwin.ir

سخن بسیار است
در همین نمایشگاه بین المللی درب و پنجره پذیرای شما، مستقیم
سالن سی و هشت، غرفه شانزده



ویتا نوا تولیدکننده پروفیل یو پی وی سی

نشانی کارخانه: منطقه آزاد ارس، شهر جلفا، سایت چهل هکتاری
تلفن: ۳ - ۴۲۰۳۰۶۲۰ (۰۴۱) فکس: ۴۲۰۳۰۶۲۴ (۰۴۱)



 نمایندگی رسمی یراق آلات endow در ایران

 نمایندگی انحصاری پخش پروفیل C4 در شمال غرب

 نمایندگی پخش پروفیل vanawin آذر بایجان شرقی زنجان و اردبیل

 نمایندگی رسمی مهسان پروفیل در آذربایجان شرقی

 نمایندگی رسمی اسپیسر حرارتی pana

 نمایندگی رسمی kayapen

تبریز، جاده تهران، بالاتر از میدان بسیج، روبروی کارخانه آتاتا شرکت دروین

تلفن: ۰۴۱ ۳۶۳۷ ۹۵۱۱ ، ۰۶۶۲ ۳۶۳۷ - ۰۴۱ موبایل: ۰۹۱۴ ۳۰۲ ۴۸۴۶

فکس: ۰۴۱ ۳۶۳۷ ۷۹۹۸ ۰۹۱۲ ۰۰۵ ۶۱۰۰

www.doorwin.co



آلومینیوم کوش

KOSAR Aluminium co. ●●●●●●●●

زنجان، شهرک صنعتی شماره ۱، بلوار
پروفسور ثبوتی، روبروی خیابان آذر جنوبی
تلفن: ۰۲۴-۳۲۲۲۱۲۶۳ فکس: ۰۲۴-۳۲۲۲۱۲۶۵

TEECHNICAL SPECIFICATIONS ve SYSTEM PERFORMANCE

Visible Inner Part: 50 mm

Visible Outer Part: 16 mm

Uygulanabilir Cam Kalınlığı: 27mm

Sash Alternative: Insulated – Non – Insulated



Ideal2000



Main Entrance-85



Ideal4000



Energeto-8000



Multisliding



Ideal5000



Mono-rail



Sliding-60



Aluskin



Lift & Slid


aluplast®
 Kunststoff-Fenstersysteme

تولید مطابق شرایط آب و هوایی ایران و حمل از کارلرزروه آلمان

www.aluplast.net

marketing.iran@aluplast.net

www.aluplast.net/ir

021-22894284 - 021-22894282



پروفیل های یو پی وی سی
با ۲۰ سال ضمانت کیفیت



ویتا نوا تولید کننده پروفیل یو پی وی سی

نشانی کارخانه : منطقه آزاد ارس، شهر جلفا، سایت چهل هکتاری
تلفن : ۳ - ۴۲۰۳۰۶۲۰ (۰۴۱) فکس : ۴۲۰۳۰۶۲۴ (۰۴۱)

**REHAU®**

Unlimited Polymer Solutions

خانہ مرز

دفتر و انبار شرکت REHAU آلمان
در ایران، رسماً آغاز بکار نمود

شرکت رهاو پلیمر فروش
آماده سرویس دهی به مشتریان محترم است

تهران، بلوار سردار جنگل، نبش خیابان بهار غربی، ساختمان کلاسیک طبقه سوم، واحد جنوبی (رهاو پلیمر فروش)

کد پستی: ۱۴۷۶۸۴۴۹۴۷

تلفن: ۲۰ و ۴۴۸۹۸۹۱۰ فکس: ۴۴۸۹۸۹۳۰ همراه: ۰۹۱۲۶۹۵۴۵۹۸

Email: tehran@rehau.com



MADE IN
GERMANY

REHAU
QUALITY

WINDOW
DESIGN

ITALYPEN

تولید کننده پروفیل UPVC آسایش، آرامش، زندگی



- محمول مشترک ایران و ایتالیا
 - استفاده از ماشین آلات و قالب های آلمانی و اتریشی
 - تولید کلبه سری های ۳ و ۵ و ۷ کانال با عرض مقاطع ۶۰ و ۷۰ میلی متری
 - تولید در رنگ سفید و کلبه رنگها به صورت لایت
 - دارای کلبه گواهی نامه های کیفیت و CE اروپا
- واحد فروش (کیلی)
09112796503-09112796504

www.italypen.com

و عده دیدار ما در نهمین نمایشگاه بین المللی
در و پنجره تهران ۱۳-۱۶ بهمن ۱۳۹۶ سالن ۳۵



کارخانه: گرگان، شهرک صنعتی آبی قلا، فاز ۳، انتهای خیابان صنعت ۳ تلفن: ۰۱۷-۳۸۲۰ فکس: ۰۱۷-۳۴۵۳۴۰۸۹





آبایان پروفیل

تولید کننده مقاطع پروفیل UPVC



Abayan Profile

مقاومت بالا . مواد اولیه درجه یک . کیفیت ماندگار



بیمه ایران



مطابق با استاندارد های ملی و بین المللی

www.abayanprofile.ir

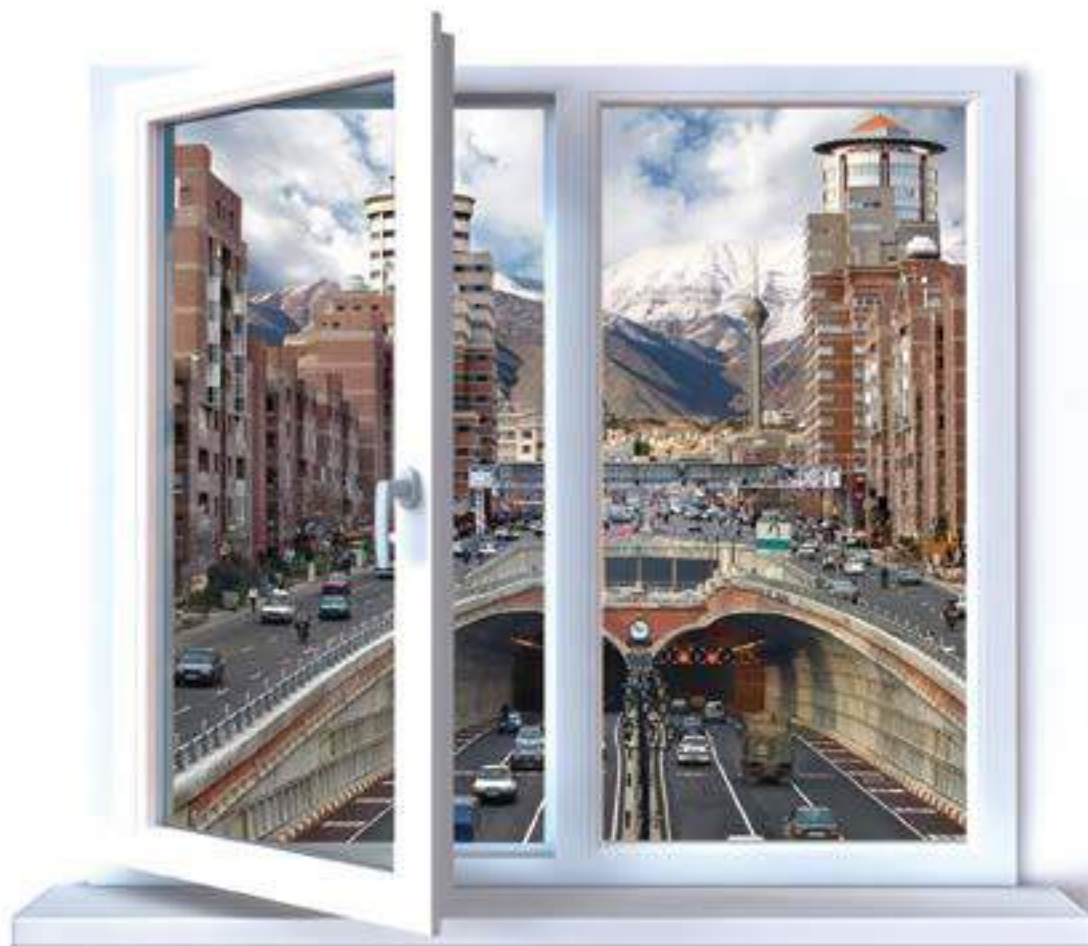
پذیرش نمایندگی معتبر و فعال از سراسر کشور

کارخانه و دفتر مرکزی: خوزستان، دزفول
شهرک صنعتی شماره ۲، نبش خیابان تلاش ۲

تلفن: ۰۹۱۲ ۰۶۲۳۰۹۳ - ۳ - ۴۲۲۶۴۲۲۰ (۰۶۱)
فکس: ۰۹۱۲ ۰۶۲۳۰۹۴ ۰۹۱۲ ۰۶۲۳۰۹۵



اطلاعات تماس



aldora*win*
Your window to life

تولید کننده پروفیل درب و پنجره UPVC
 UPVC Window & Door Profile

نشانی: ارومیه، شهرک صنعتی، فاز ۳ تلفن: ۰۴۴-۳۳۷۴۶۱۳۱

sale@aldorawin.com

www.aldorawin.com



@aldorawin



@aldorawin



aldorawin



سیستم های نوین آلومینیومی پنجره و نما

دفتر: تبریز، ولیعصر، نبش خیابان سعدی جنوبی
ساختمان جهان سیر، طبقه دوم، واحد یک

تلفن: ۰۴۱ - ۳۳ ۳۱ ۱۶ ۴۲

تلفن: ۰۴۱ - ۳۳ ۳۲ ۷۴ ۷۲

رضایی: ۰۹۱۲۱۴۴۱۴۲۲

پناه‌شاهی: ۰۹۱۴۳۰۰۸۹۶۳

پایا تجارت سازه ایرانیان

پخش سراسری پروفیل‌های آلومینیومی ترمال بریک

یراق آلات سیستم‌های پنجره و نما

تحويل فوری از دپو

حمل رایگان



تولید کننده پروفیل UPVC

نشانی: تهران - بزرگراه آیت الله سعیدی، بالاتر از یافت آباد، نبش خیابان آزادی، شماره ۱۴۹ واحد ۳۰

تلفن: ۰۲۱-۶۶۶۰۹۱۳۰ | ۰۲۱-۶۶۶۰۸۷۸۰ | ۰۲۱-۸۹۷۷۸۱۲۵ | همراه: ۰۹۱۲-۴۷۹۲۲۳۷

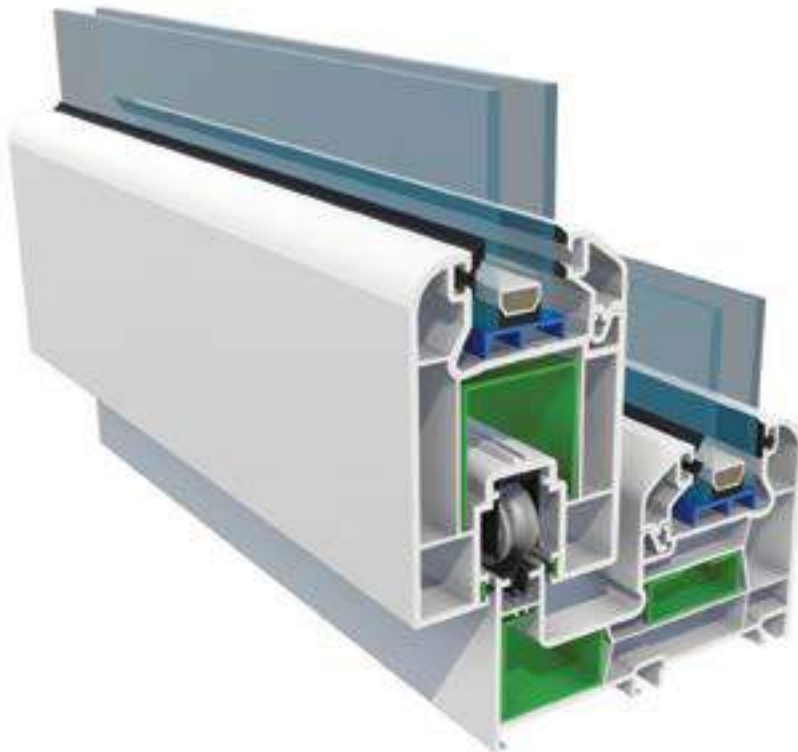
www.razelwin.ir

info@razelwin.ir

[razelwin](https://www.instagram.com/razelwin)

[@razelwin](https://www.facebook.com/razelwin)

پروفیل تک ریل کشویی
طراحی، کیفیت بی نظیر و قیمت مناسب



ویٹا نوا تولیدکننده پروفیل یو پی وی سی

نشانی کارخانه : منطقه آزاد ارس، شهر جلفا، سایت چهل هکتاری
تلفن : ۳ - ۴۲۰۳۰۶۲۰ (۰۴۱) فکس : ۴۲۰۳۰۶۲۴ (۰۴۱)



TOP WIN

خدمات خم



TOP WIN

خدمات لمینت



کارخانه: البرز | کمال شهر | نرسیده به پلیس راه

کمال شهر | بن بست لاله | پلاک ۲۲۲

تلفکس: ۰۲۶ ۳۴۷۰۵۵۷۴ | همراه: ۰۹۱۲۱۲۱۹۶۰۴



گروه راواکوپارس

تنها عرضه کننده رسمی و انحصاری گروه راواگو در ایران
بزرگترین و برترین تولیدکننده انواع ترموپلاستیک
الاستومرها در صنعت پروفیل سازی TPE , TPV , TPU

آدرس: تهران، خیابان ولیعصر، بالاتر از
پارک ساعی، ساختمان گل، واحد ۱۰۶
☎: ۸۸۶۵۶۹۰۵ - ۷ | ۸۸۶۵۶۹۰۸
www.ravago.ir



کوپال

شرکت آلومینیوم کوپال اصفهان

تولید کننده مقاطع آلومینیومی
(ترمال بریک، نرده و پار تیشن)



COOPAL

Isfahan Coopal Aluminium Co.

کارخانه: اصفهان، نجف آباد، شهرک صنعتی منتظریه (ویلاشهر) نبش خیابان ۱۰۳ و شهید قادری
تلفن: ۰۳۱۴۲۲۹۰۵۵۸ و ۰۳۱۴۲۲۹۰۴۱۴
دورنگار: ۰۳۱۴۲۲۹۰۵۵۹



فروش پروفیل کارپن و پرشین
فروش چسب سیلی فیکس



وعده دیدار ما در نهمین نمایشگاه بین المللی
در وینجره ۱۳ الی ۱۶ بهمن ۱۳۹۶ سالن ۳۸ غرفه ۳

فروشگاه: رباط کریم، بلوار امام خمینی، جنب خیابان چمران، پ ۲۱۲
تلفن: ۸۸۶۲۸۷۲۸ | ۵۶۴۱۲۵۸۵ | تلفکس: ۵۶۴۱۲۵۸۴
انبار: رباط کریم، بلوار انقلاب، خیابان چمران، کوچه چمران دوم پلاک ۴۲



PLASPEN®

UPVC WINDOW & DOOR SYSTEMS

plaspen is a product of  **ADOPEN®**



بازرگانی فیضی

نماینده رسمی فروش پروفیل پلاس پن

تهران، ولیعصر جنوبی، خیابان سعدی، جنب کوچه شهید فیضی، پلاک ۹۷

۰۴۱ - ۳۳ ۲۹ ۰۱ ۵۵ - ۰۴۱ - ۳۳ ۲۹ ۷۲ ۰۳

www.feizygroup.com feyzi.group@yahoo.com



FEYZI TRADING GROUP

کد نمایندگی: ۱۴۰۱۹۳۵۴۳۰۲

 **WINTeCH®**  **ADOPEN®**
persian®

صدرا ابزار پارسیان

 PIMAPEN



FORES

شرکت صدرا ابزار پارسیان
نماینده انحصاری یراق آلات
FORES و نماینده انحصاری فروش
پروفیل پیمپن ترکیه در ایران

وعدده دیدار مادر نهمین نمایشگاه بین المللی
در و پنجره ۱۳ الی ۱۶ بهمن ۱۳۹۶ سالن ۳۸



برای تهیه تیغه ، قالب جوش و زهوار یا دفتر مستقیم اکسو در تهران و استانبول تماس حاصل نمایند.

Istanbul Office:

İkitelli Organize Sanayii Bölgesi Demirciler Sanayii Sitesi G-1 Blok No: 471-472 İkitelli / Istanbul
Tell(Viber and Telegram): +90 (533) 685 25 30 | +90 (216) 324 24 25

Tehran Office:

No.7 Takestan St. Sattarkhan Blv. Tehran. Iran.
Tell(Viber and Telegram): +98 (912) 013 76 30 | +98 (21) 66 53 22 73

شرایط مناسب همکاری
ارائه نمایندگی فروش و تولید در پونجره
در سراسر ایران



ویتا نوا تولیدکننده پروفیل یو پی وی سی

نشانی کارخانه: منطقه آزاد ارس، شهر جلفا، سایت چهل هکتاری
تلفن: ۳-۴۲۰۳۰۶۲۰ (۰۴۱) فکس: ۴۲۰۳۰۶۲۴ (۰۴۱)



بازرگانی رضائی

پروفیل در و پنجره یو.پی.وی.سی
ملزومات شیشه های دو و سه جداره
یراق آلات در و پنجره UPVC

☎ ۰۹۱۲ ۱۴ ۱۲ ۷۷۰ @UPVCmarket



PLASPEN®

UPVC WINDOW & DOOR SYSTEMS

plaspenn is a product of ADOPEN



شرایط ویژه فروش همزمان
با برگزاری نمایشگاه تهران

نمایتدگی انحصاری فروش پروفیل و  و  استان زنجان

آدرس: زنجان اتوبان ۲۲ بهمن، جنب پل ولیعصر، نبش میلاد یک، پلاک ۲۴۹۵ | ۰۳۳ ۷۷ ۸۸ ۹۳ - ۰۲۴

 ADOPEN®
persian

 GEVISS®
STEEL & ALUMINIUM



FORES

Tidokol®

 NEDEX



یو پی وی سی آنلاین
پرتال فروش خدمات پروفیل و پنجره (لمینیت ، رنگ ، خم)

www.upvconline.co

- اولین ارائه دهنده خدمات لمینیت و رنگ به صورت آنلاین
- بزرگترین واحد تولیدی لمینیت کشور با شبکه توزیع گسترده
- مجهز به چهار خط لمینیت Solventbase و PUR و دو دستگاه Slitter
- با بهره مندی از حدود سی طرح فومیل مورد تایید RAL آلمان
- با چهار رده متفاوت قیمت جهت پروژه های لوکس تا اکتونومی
- تنها ارائه دهنده گارانتی مکتوب شرکت آلمانی در ایران



ماشین سازی و فمکاری ذوالقدر

خدمات رنگ و لمینت
Mani Win Profil



زیبایی منحصر به فرد و کیفیت در سطح را با ما تجربه کنید

خدمات تخصصی رنگ و لمینت برای انواع پروفیل های یو.پی.وی.سی و آلومینیوم

دارای مجهز ترین کارگاه خم و مونتاژ پنجره خم

تنها سازنده قالب های خم انواع پروفیل با کیفیت عالی

ساخت دستگاه خم UPVC با کوره ۴ متری و میز متر دار با قابلیت های بالا جهت انواع اشکال

(دایره، ویترونی، مسجدی و...) با دستور العمل آسان و برای اولین بار در اندازه به سفارش مشتری

به همراه ضمانت و آموزش و لوازم تکمیلی

انواع پروفیل و پنجره
لمینت و رنگ

تخصص ما خم UPVC است



پند آموز : ۰۹۱۲۳۵۸۳۵۹۵

ذوالقدر : ۰۹۱۲۱۰۱۳۶۰۸ | ۰۹۱۲۸۳۶۴۷۱۳

فکس : ۰۲۱-۴۲۶۹۵۴۶۹



NIK PEN

نمایندگی انحصاری
البرز پروفیل در ایران

دارای استاندارد ملی
دارای بیمه نامه

دارای ضمانت نامه کتبی بنام مشتری
(سری ۶۰) ۴ کاناله



(فریم ۷۵۰۰۰ ریال)

(سش ۹۹۰۰۰ ریال)

(مولین ۹۸۰۰۰ ریال)

(درب ۱۳۵۰۰۰ ریال)

(زهوار ۲۲۰۰۰ ریال) ... فقط نقدی

اعطای نمایندگی در استان ها

آدرس: تبریز سه راهی اهرنرسیده به پل کرکج
تلفن: ۰۴۱-۳۶۶۹۵۹۲۹-۰۴۱-۳۶۳۷۵۹۲۹

مدیریت: ۰۹۱۰۶۶۹۵۹۲۹



وعده ما،
۱۳ تا ۱۶ بهمن
سالن ۳۸

نمایشگاه درب و پنجره



TORSEER®
Blending Quality, Craftsmanship & Customer Care

محصول مشترک TORSEER و ایده آل



تکنولوژی آلمان، هنر ایرانی

in cooperation with



I D E A L

Tel: (+98-21) 2965 / www.torserco.ir

این طرح صنعتی تحت مالکیت شرکت اکسپراسا می باشد و هر گونه کپی برداری و مشابه سازی از طرح فوق پیگرد قانونی دارد.

نسل پنجم پنجره؛ تحولی در صنعت ساختمان

تورسر

Manufactured and marketed by Torserco



ایرانیان

پنجره

نشریه پنجره ایرانیان

نخستین ماهنامه تخصصی صنعت در و پنجره و بهینه‌سازی انرژی ایران

گزارشی از نشست خبری انجمن تولیدکنندگان در و
پنجره ایران ۱۵۸



گزارش اختصاصی پنجره ایرانیان از نشست خبری انجمن تولیدکنندگان در و پنجره ایران؛

گامی نو با تغییر نام و اساسنامه

اعضای اصلی و حامی تقسیم می‌شدند، از این به بعد همه به‌عنوان عضو اصلی خواهند بود و عضو حامی که شامل صنایع مرتبط و تامین کنندگان مواد و ملزومات در و پنجره می‌شد، در اساسنامه جدید دیگر وجود ندارد. در ادامه توجه شما را به مشروح مطالب مطرح‌شده در این جلسه جلب می‌کنیم:

وحید جلالی‌پور، دبیر انجمن صنفی و کارفرمایی تولیدکنندگان در و پنجره ایران در ابتدای جلسه ضمن عرض خیرمقدم به حضار و مدعوین که عموماً از اصحاب رسانه و همکاران نشریات و جراید صنعتی کشور بودند مطالبی پیرامون پیشینه انجمن بیان کرد.

جلالی‌پور با اشاره به تاریخچه شروع فعالیت انجمن در و پنجره گفت: صنعت در و پنجره پیشینه چندین ساله در کشور دارد ولی در سال‌های دولت سازندگی و از اواخر دهه هفتاد اتفاقاتی در کشور رخ داد که باعث شد صنعت ساختمان به استفاده از مواد و متريال جديد و مدرن ترغيب شود و در اين ميان صنعت پنجره نيز به سمت استفاده از پروفيل يوپي.وي.سي رفت. در همين هنگام تشکلی برای سروسامان دادن به فعالیت صنعتگران در و پنجره يوپي.وي.سي راه‌اندازی شد که نقطه آغاز فعالیت

در نشست خبری «انجمن صنفی کارفرمایی تولیدکنندگان در و پنجره ایران» که با حضور مدیران انجمن و جمعی از اصحاب رسانه در دفتر انجمن برگزار شد، تغییرات جدیدی که در اساسنامه انجمن به وجود آمده است، اعلام شد.

به گزارش پنجره ایرانیان، نشست خبری انجمن صنفی کارفرمایی تولیدکنندگان در و پنجره ایران با حضور آقایان رضا اخوان دستمالچی، رئیس هیات مدیره انجمن، وحید جلالی‌پور، دبیر انجمن و جمعی از مدیران و همکاران رسانه‌های صنعتی مرتبط، روز سه‌شنبه ۱۲ دی‌ماه ۹۶ در محل دفتر انجمن برگزار شد. در این جلسه که به دعوت اعضای هیات مدیره انجمن صورت گرفته بود تازه‌ترین اخبار و اتفاقات انجمن به‌منظور پوشش خبری و اطلاع‌رسانی به فعالان صنعت در و پنجره بیان شد.

در بخشی از این نشست ضمن اعلام تغییر نام این انجمن از «انجمن تولیدکنندگان در و پنجره یوپي.وي.سي ایران» به «انجمن صنفی کارفرمایی تولیدکنندگان در و پنجره ایران»، دلایل تغییر اسم و اساسنامه انجمن عنوان شد. همچنین بر اساس این تغییرات، از این‌پس تمامی صنعتگران و تولیدکنندگان در و پنجره سراسر کشور می‌توانند به عضویت این انجمن درآیند. اعضای انجمن که پیش‌ازاین در دو دسته

اساس ما هم در هیات امنای انجمن بر آن شدیم تا همگام با این تغییرات، فعالیت و سمت‌وسوی انجمن را به‌روزرسانی کنیم و علاوه بر صنعت یو.پی.وی.سی سایر مواد و متریکال ساخت در و پنجره را نیز در زیرمجموعه فعالیت انجمن قرار دهیم. لذا با مشورت و همفکری تمامی اعضا تصمیم گرفتیم با ایجاد تغییراتی در اساسنامه انجمن این سمت‌وسو را جهتی نو و تازه ببخشیم.

جلالی‌پور با اشاره به تغییرات انجمن عنوان کرد: اولین تغییری که در اساسنامه انجمن روی داد مربوط به اسم انجمن است که بر اساس آن و طبق ماده ۲ اساسنامه، با کسب اجازه از وزارت کار، رفاه و امور اجتماعی و طی روند قانونی نام انجمن از «انجمن تولیدکنندگان در و پنجره یو.پی.وی.سی ایران» به «انجمن صنفی کارفرمایی تولیدکنندگان در و پنجره ایران» تغییر یافت. بر همین اساس سایر در و پنجره‌های آلومینیومی، چوبی، ترموود، آهنی و مواد ترکیبی و سازندگان نیز در چتر حمایتی انجمن قرار می‌گیرند.

جلالی‌پور با اشاره به دیگر تغییرات اساسنامه اظهار کرد: در ماده ۵ اساسنامه قبلی تعدادی از اعضا که عموماً به‌عنوان تأمین‌کنندگان مواد اولیه و ملزومات صنعت در و پنجره فعالیت داشتند به‌عنوان عضو حامی شناخته می‌شدند ولی در اساسنامه جدید همه اعضا به‌عنوان عضو اصلی هستند و دیگر تفاوتی میان اعضا اصلی و حامی وجود ندارد. این اعضا از این پس مانند سایر اعضا اصلی حق رای داشته و می‌توانند برای عضویت در هیات مدیره انجمن کاندیدا شوند و همچنین از سایر امکانات انجمن نیز می‌توانند استفاده کنند. در تبصره‌ای که برای این ماده در نظر گرفته شده است سایر مواد، متریکال و ماشین‌آلاتی که به دلیل روند روبه‌جلو و پیشرفت دائمی علم و تکنولوژی بعداً به صنعت وارد می‌شوند می‌توانند در اساسنامه انجمن لحاظ شوند و از ظرفیت و پتانسیل آنها نیز استفاده شود.

دبیر انجمن در بخش دیگری از سخنان خود گفت: ماده ۱۸ اساسنامه قبلی، تعداد اعضاء هیات مدیره را ۵ نفر تعیین کرده بود که با توجه به گستردگی فعالیت‌های انجمن در تغییرات جدید این تعداد به ۷ نفر افزایش پیدا کرد که امیدواریم این موضوع باعث جلب رضایت بیشتر اعضا و همکارانمان شود.

جلالی‌پور در پایان خاطرنشان کرد: همیشه در این موضوعات جریانات موازی وجود دارند که ما هم از این تنوع و تکثر استقبال می‌کنیم البته تا جایی که این جریانات موازی مخل کیفیت فعالیت‌ها و نظم کلی کارها نباشند. خوشبختانه تا جایی که ما سراغ داریم این جریانات چنین رویکردی ندارند و به دنبال اهداف کیفی هستند که باعث خوشحالی ما است. البته نظر ما این است تا جایی که می‌توانیم تلاش کنیم این جریانات یک‌سویه و هم‌راستا باشند و بدون توجه به انتفاعات شخصی به دنبال هم‌افزایی و همکاری برای پیشبرد اهداف کلان صنعت باشیم. وحدت رویه در هر فعالیتی به ما کمک می‌کند تا زودتر و بهتر به اهدافمان دست پیدا کنیم. تک‌روی شاید در کوتاه‌مدت دستاورد اندکی برای شخص داشته باشد ولی در بلندمدت مخل آن فعالیت خواهد بود.



انجمن تولیدکنندگان در و پنجره بود. این تشکل با نام «انجمن تولیدکنندگان پروفیل یو.پی.وی.سی و تولیدکنندگان در و پنجره» در سال ۸۱ راه‌اندازی شد. در ابتدای فعالیت این انجمن شاید تعداد اعضای آن به انگشتان دو دست نمی‌رسید تا این که رویکرد جدید به عایق‌سازی صنعت ساختمان و تدوین مقررات و آئین‌نامه‌ها توسط مرکز تحقیقات مسکن و ساختمان و مبحث ۱۹ باعث شد تا به پنجره یو.پی.وی.سی به‌عنوان عامل مهمی در جلوگیری از اتلاف انرژی توجه بیشتری شود.

جلالی‌پور با اشاره به دوران رشد و شکوفایی صنعت در و پنجره یو.پی.وی.سی افزود: اوج شکوفایی این صنعت با مسکن مهر اتفاق افتاد و اجباری که شهرداری در رعایت مبحث ۱۹ و مرکز تحقیقات وزارت مسکن در عایق‌سازی ساختمان اعمال کردند در این میان نقش مهمی داشت. البته در همین دوره افولی از نظر کیفیت در این صنعت روی داد که به دلیل عدم وجود نهادهای ناظر بود که ضربه اساسی به اعتماد جامعه وارد کرد. در همین زمان من به‌اتفاق چند تن از دوستان و همکاران که از فعالان قدیمی و باسابقه صنعت در و پنجره کشور بودند تصمیم گرفتیم با راه‌اندازی تشکل و انجمنی رسمی، این نقیصه را رفع کنیم. این اتفاق در سال ۱۳۸۸ روی داد و این انجمن با نام «انجمن تولیدکنندگان در و پنجره یو.پی.وی.سی» فعالیتش را رسماً آغاز کرد.

جلالی‌پور در خصوص فعالیت‌های کمیسیون‌های انجمن توضیح داد: ما بر اساس برنامه‌های کلی که برای کمیسیون‌های مختلف انجمن تعریف کرده بودیم تلاش کردیم تا بیشترین هم‌افزایی و همکاری را میان اعضا به وجود بیاوریم. از جمله این فعالیت‌ها برگزاری کلاس‌ها و دوره‌های آموزشی بود که در کمیسیون آموزش انجمن تدوین شد و با حضور استادان مجرب صنایع کشور و استقبال همه همکاران برگزار شده و همچنان ادامه دارد. تدوین آیین‌نامه‌های استاندارد و به‌روزرسانی اطلاعات صنعت از دیگر مباحثی بود که در کمیسیون‌های تخصصی انجمن انجام گرفته و با کمک همکارانمان در نشریات و جراید بعضاً اطلاع‌رسانی شده است.

دبیر انجمن در و پنجره ایران بیان کرد: در این سال‌ها اتفاقات زیادی در صنعت در و پنجره رخ داده است و با توجه به این که در این سال‌ها مواد اولیه و متریکال و همچنین دستگاه‌ها و تکنولوژی‌های جدیدی به صنعت در و پنجره وارد شده است برخی از همکاران ما هم با این تغییرات همگام شده و فعالیتشان را به‌روز کرده‌اند. بر همین



Aluminum & UPVC Window & Doors + Facade

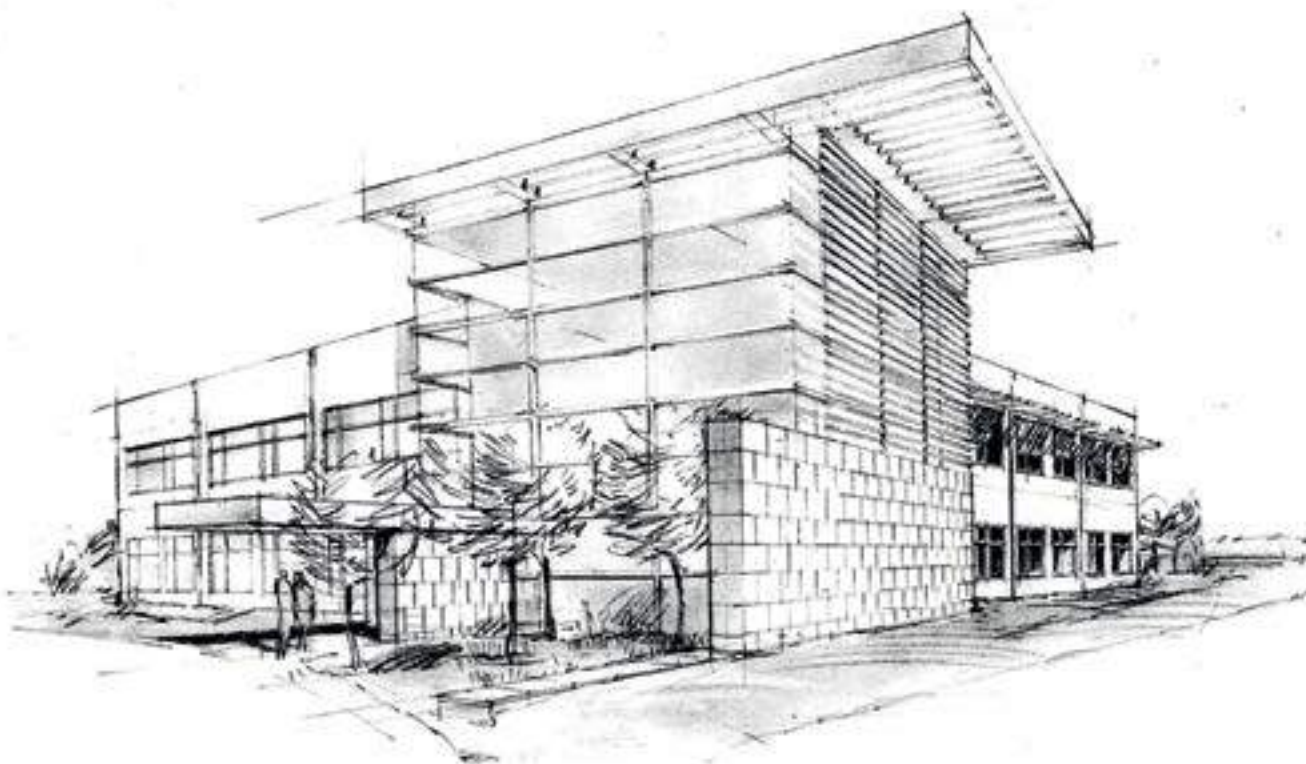
آلومتاب

تولید در و پنجره آلومینیومی شمال و شمال بزرگ
تولید در و پنجره یو پی وی سی با شیشه دوجداره
طراحی و اجرای نماهای کامپوزیت و شیشه‌ای
طراحی و اجرای نماهای کرتین وال و فریم لس



نشانی دفتر فروش : تهران- خیابان مطهری، خیابان میرعماد، کوچه جیتی، پلاک ۳، واحد ۲
تلفن دفتر فروش : ۸۸۱۷۵۳۵۷ - ۸۸۱۷۴۹۳۰ - ۸۸۱۷۴۹۴۵ (۰۲۱)
نشانی کارخانه : ۱ شهرک صنعتی اشتهارد، انتهای بلوار دکتر حسینی، قطعه ۳۸۹۰
شماره موبایل ۱ : ۰۹۳۹۸۰۱۴۴۹۱۱ (حاضری) شماره موبایل ۲ : ۰۹۴۱۳۹۰۴۳۶۶
وبسایت و ایمیل : www.alumtab.com : alumtab@gmail.com





تولید ملی از شعار تا عمل

آسا

پنجره

ASA ALUMINIUM SYSTEMS

تولید کننده درب و پنجره آلومینیومی و نمای شیشه ای



دفتر مرکزی - کاشان - چهارراه آیت الله کاشانی - شرکت پنجره آسا - تلفن: ۰۳۱-۵۵۴۷۱۳۵۵

دفتر تهران - بزرگراه آیت الله سعیدی - مجتمع تجاری، اداری تندیس - طبقه ۲ واحد ۵ - تلفن: ۰۲۱۵۵۲۸۹۰۴۶

www.asawindow.com

info@asawindow.com



Safety Glass

SHARGH

شیشه ایمنه شرق

وعده دیدار ما در نهمین نمایشگاه بین المللی در و پنجره
تهران ۱۳ الی ۱۶ بهمن ۱۳۹۶ سالن ۴۰ غرفه ۵

افتخارات:

- ✓ واحد نمونه صنعت و معدن و تجارت در چهار سال متوالی ۹۲ و ۹۳ و ۹۴ و ۹۵
- ✓ واحد برتر استاندارد استان خراسان در سال ۱۳۸۵
- ✓ اولین دارنده استاندارد ملی شیشه سکوریت ۱۰ میلیتر ساختمانی در ایران
- ✓ اولین دارنده پروانه کاربرد علامت استاندارد جهت تولید شیشه وسایل گرمایی در استان خراسان
- ✓ اولین تولید کننده شیشه دوجداره ، ضد گلوله و ضد سرقت در شرق کشور
- ✓ بیش از ۲۵ سال سابقه درخشان در صنعت شیشه

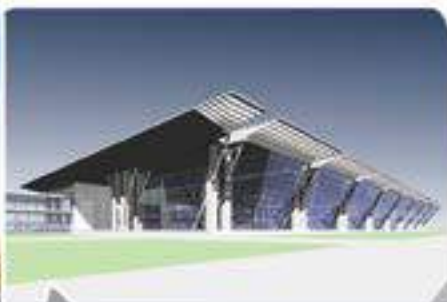
www.imenishargh.com | info@imenishargh.com



دفتر فروش تهران: ونک، تقاطع ملاصدرا و کردستان جنوب بن بست فرشید، پلاک ۴، واحد ۶ تلفن: ۸۸۶۲۱۸۶۴-۵ | فکس: ۸۸۶۱۴۴۱۰
دفتر مرکزی: مشهد، بزرگراه آسیایی، ساختمان سپهر، طبقه هفتم، واحد ۱۷۱ تلفن: ۰۵۱-۳۶۶۷۴۹۶۰ (خط ۱۰) | فکس: ۰۵۱-۳۶۶۷۴۹۶۹
کارخانه: مشهد، شهرک صنعتی فردوسی | تلفن: ۰۵۱-۳۶۶۷۴۹۶۲ | فکس: ۰۵۱-۳۶۶۷۴۹۶۹



تهران - پروژه تجاری فرمانیه



کیش - ترمینال جدید فرودگاه بین المللی



تهران - رویال سنتر



تهران - برج الف



تهران - آریا پارک



تهران - مجتمع نور



تهران - سام پاساژ تهران



Safety Glass

SHARGH
شیشه ایمنی شرق



مشهد - یاس تجاری



مشهد - پروژه اطلس



مشهد - پدیده شاندریز

ایمنی را انتخاب کنید

الوند

ظرافتی از جنس استمکام

ساخت و اجرای پنجره و نمای
آلومینیومی ترمال بریک با
انواع انحنای خاص هندسی



الوند آلومینیوم

تهران، شهرک صنعتی چهار دانگه، خیابان بیست و دوم
بعد از بلوار صنایع، کوچه ۲۲/۵ آوا، پلاک ۱۵

☎ ۵۵۲۵۷۴۸۸-۹

🌐 www.alvandaluminium.com

✉ info@alvandaluminium.com

📍 [@alvandaluminiumbend](https://www.instagram.com/alvandaluminiumbend)

نرسیسیان



پنجره وین استار

اجرا کننده تخصصی خم های خاص UPVC

- اولین تولید کننده تخصصی درب و پنجره قوسی در ایران
- اجرا کننده خم های خاص ، سه بعدی ، ویترونی (سینوسی - محدب و مقعر) ، مسجدی ، گنبدی ، مدور و
- تولید کننده انواع خم توسط دستگاه های تمام اتوماتیک روغنی (ساخت اتریش)
- قابلیت خم کاری پروفیل تمام قوس تا مرز ۶ متر به صورت یک تکه
- افزودن مقاطع متنوع قالب های سری ۶۰ ، ۷۰ ، ۸۰ و ۱۱۰ (سفارش ترکیه)



کیفیت یعنی محصول بر نلررد ولی مشتری بر نلررد

جاده مخصوص کرج، چهار راه ایران خودرو، خیابان احد کوچه والفجر سوم غربی پلاک ۴۲
تلفن : ۴۴۷۹۶۱۶۹ (۰۲۱) فکس : ۴۴۷۸۳۷۲۱ (۰۲۱)
همراه : ۰۹۱۲ ۷۹۸ ۴۱۶۹ Email: nercissian.winstar@gmail.com



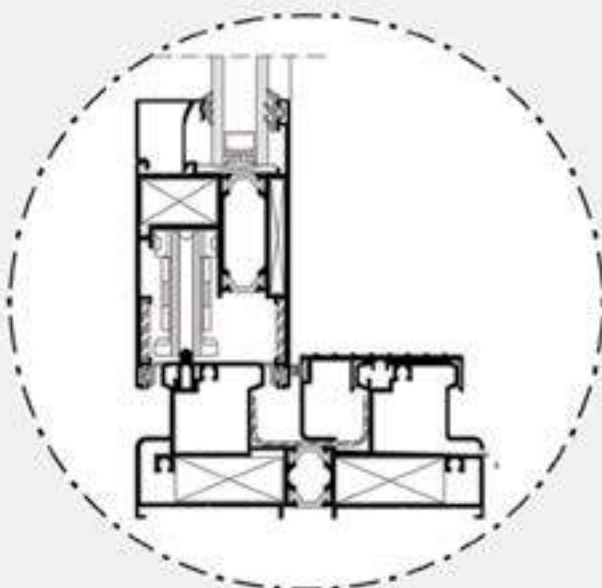
ALUCAD® ALUMINIUM & UPVC SYSTEMS آلوم کار دینه



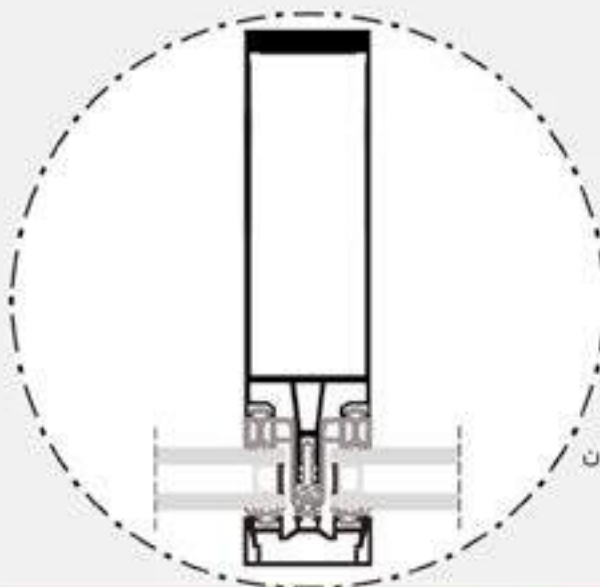
((جدید))

پنجره کرتین والی - مناسب سازه های بزرگ با ممان اینرسی معادل سازه کرتین وال

اجرای چندین پروژه موفق در تهران با استفاده از سیستم پنجره کرتین والی



پنجره کشویی لیفت اسلاید و مونوریل - مناسب سازه های بزرگ
اجرای ده ها پروژه موفق در تهران و اقصی نقاط ایران



وعده دیدار ما در نهمین نمایشگاه بین المللی
درو پنجره تهران ۱۳ الی ۱۶ بهمن ۱۳۹۶ سالن ۳۱۸

سیستم کرتین وال به همراه پروفیل هایی با ممان بالغ بر $I_x = 1337/79 \text{ cm}^4$ مناسب سازه های بزرگ، ویتربنی و دهانه های وسیع

اجرای ده ها پروژه موفق در تهران و اقصی نقاط ایران



Head Office:
Unit 255, Level 5, 2nd Valiasr Building,
In front of 37th st, Vozara st, Tehran-Iran
Tel/Fax: (+98) 21 886 476 02-3

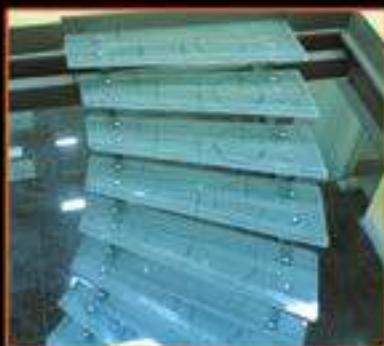
www.alucad.co www.alucad.ir
alucad.co@Gmail.com

دفتر مرکزی:
تهران، خیابان وزرا، روبروی خیابان ۳۷
مجتمع ولیعصر ۲، طبقه ۵، واحد ۲۵۵
تلفکس: ۸۸۶ ۴۷۶ ۰۲-۳

صنایع شیشه و پنجره جام ایران

- صنایع شیشه و پنجره جام ایران
- تولید کننده شیشه های دو جداره و سه و چند جداره خم و صاف
- تولید کننده شیشه های خم و لمینت ساختمانی
- تولید کننده شیشه های ضد گلوله
- مشاوره و مجری نماهای کامپوزیت
- مشاوره و مجری نماهای فریم لس ، کر تین وال ، اسپایدر
- تهیه و نصب شیشه های سکوریت ، دربهای شیشه ای و اتوماتیک
- تهیه و نصب درب و پنجره upvc

نشیسته خم



تلفن: ۰۲۱-۶۶۸۲۹۴۳-۶۶۸۲۹۵۱ همراه: ۰۹۱۲۱۹۱۵۱۳۳-۰۹۱۳۶۲۱۱۳۴۱
www.jamiran92.com jamiran92@yahoo.com





زیباپن صنعت

تولید کننده پیشرفته ترین سیستم در و پنجره UPVC

تولید کننده توری های پلیسه

شیشه های دو و سه جداره

جشنواره فروش زمستانی



UPVC Window & Door Systems

تعویض پنجره های قدیمی بدون تخریب

کارخانه UPVC:

تهران، کیلومتر ۱۰ جاده خاوران، شهرک صنعتی خاوران، سایت فن آوران، انتهای خیابان یاس، شماره ۴۱۲۰
تلفن: ۳۳۲۸۶۵۰۳
فکس: ۳۳۲۸۶۵۰۴
www.zibapan.com

تهران، کیلومتر ۱۰ جاده خاوران، شهرک صنعتی خاوران، سایت فن آوران، خیابان میخک، شماره ۳۹۰۲
تلفن: ۷۲ - ۳۳۲۸۴۰۷۰
فکس: ۳۳۲۸۴۰۶۰
info@zibapan.com

دفتر مرکزی:
تهران پارس، انتهای اتوبان باقری، بلوار مطهری، بین خیابان ۸۹۷ شرقی، شماره ۱۲۷
تلفن: ۷۷۰۸۴۰۷۰
فکس: ۷۷۰۸۴۸۰۹
@zibapan



UPVC Window & Door Producer

شما لایق بهترین ها هستید



گروه صنعتی کلاسیک



تولیدکننده درب و پنجره عایق یو پی وی سی

CLASSIC INDUSTRIAL GROUP

✓ تولید کننده درب و پنجره های یو پی وی سی

✓ تولید کننده شیشه های دو و سه جداره

✓ تولید کننده سازه های فلزی، فریم، چهارچوب و فرافز

✓ تولید کننده توری های رولینگ و پلیسه

مشاوره، طراحی و اندازه گیری، رایگان



نماینده رسمی کد ۰۱۳۹
ویستا بست

پروژکتور، در و پنجره یو پی وی سی



www.classic-upvc.com

نشانی: تهران، شهرک صنعتی چهاردانگه، خیابان ۱۶ (هشتم آهنکاران)، پلاک ۴۵ و ۴۳، مدیریت آقای محمدی. همراه: ۰۲۱ ۱۱۷۲۶۲۸ (۰۹۱۲)
تلفن: ۰۲۱ ۵۵۲۵۶۲۹۲، فکس: ۰۲۱ ۵۵۲۷۶۵۰۵، www.classic-upvc.com، info@classic-upvc.com

شیشه هوشمند ایران

ایده ای نو در طراحی

ISG PolyVision™

ISG PolyFlush™

ISG PolyGlow™

ISG PolyMagic™

ISG SmartMirror

شیشه های هوشمند

شیشه های رنگی و دکوراتیو لوکس

شیشه های شب تاب

شیشه های حاوی LED

آینه هوشمند



شرکت تکوین پی.وی.سی آتنا



وین تک

پنجره یک . . .

تولید کننده انواع در و پنجره upvc

نماینده رسمی شرکت وین تک

دفتر مرکزی: کرج، عظیمیه، بلوار کاج، پلاک ۴۱۹، ساختمان ارکیده، طبقه ۲، واحد ۲۰۷
کارخانه: کرج، ماهدشت، انتهای منطقه سردرآباد، کوچه میلاد، روبروی رنگ الوان کارخانه upvc
تلفن: ۳۲۵۴۳۴۸۹ - ۳۲۵۵۱۳۱۳ - ۳۲۵۵۵۶۰۳ (۰۲۶)

www.techwinpvc.ir

www.techwinpvc.com

تجربه آرامش و زیبایی



www.winset.ir

پذیرش نمایندگی از سراسر کشور

• تولید کننده در و پنجره UPVC

• خم تخصصی پروفیل UPVC

• تولید کننده توری پلیسه

• تولید کننده دکوراتیو (Georgian Bar)

نماینده رسمی **ویستا بست** کد نمایندگی ۴۳۹

دفتر مرکزی: بلوار انصاری، بین بلوار دیلمان و گلباغ نماز، طبقه فوقانی بانک

مسکن، واحد ۴، وین ست ۰۲۵-۰۱۳-۳۳۷۳۶۸۲۱

کارخانه: رشت، کیلومتر ۴ جاده تهران، روبروی نمایشگاه بین المللی فرش گیلان، جنب

پمپ بنزین، خیابان نور، وین ست ۰۱۳-۳۳۶۹۰۰۲۰

مدیر فروش: ۰۹۱۱ ۴۳ ۴۴ ۰۰۶ مدیر بازرگانی: ۰۹۱۱ ۴۳۴ ۶۰۰۴



صنایع آلومینیوم گنجعلیخان

نماینده رسمی آکروپل برنند برتر مقاطع آلومینیوم

مجری پروژه‌های در و پنجره در عراق

با کامل ترین آرشیو رنگی

● تولید در و پنجره آلومینیوم دوجداره نرمال و ترمال بریک

● تولید انواع توری رولینگ، پلیسه و دبل فریم

● نرده آلومینیوم و درب کرکره برقی

● نمای فریم لس و کرتین وال

30 سال تجربه در زمینه پنجره و در

www.Ganjalikhanalumin.com

آدرس: کرمان: ۲۰۰ متر بعد از دانشگاه باهنر شهرک صنعتی - حدفاصل کوچه ۴۰۲

همراه: ۰۹۱۳۳۴۰۸۵۱۵

تلگرام: ۰۹۳۷۹۶۷۷۲۰۲

تلفکس: ۰۳۴-۳۳۳۲۲۲۲



دُرا پنجره تولید کننده انواع پنجره های طرح گره چینی

قابل اجرا بر روی پنجره های UPVC و آلومینیوم و سقفهای کاذب

جاده قدیم قم، نرسیده به باقرشهر، شهر سنگ، کوچه ششم، مجتمع پرشین، واحد ۱
تلفکس: ۵۵۲۲۰۷۴۹ همراه: ۹۱۲۱۷۶۴۰۶۲ Panjere_sonati



Zagros Glass

شیشه زاگرس

تولید کننده انواع شیشه های دو و سه جداره صنعتی،
تولید کننده شیشه های لمینت و ضد گلوله (PVB)

دفتر مرکزی: سعادت آباد، خیابان ۲۶ غربی، پلاک ۱۰۰

تلفن: ۸۸۵۸۲۰۶۱ | ۸۸۵۶۶۰۴۹ | فکس: ۸۸۶۸۷۶۰۲

کارخانه: جاده قدیم شهریار، خادم آباد، جاده بهار، کوچه برزگر رحیمی، پلاک ۱۸

همراه: ۰۹۱۲۵۰۷۰۹۷۰

واردکننده ماشین آلات تکسر و دوسر
تک فاز و سه فاز از کشور ترکیه
دستگاه پرس پانچ هیدرولیک و پنوماتیک

دورناماشین ایرانیات

۵۰٪ نقد ما بقی در اقساط یک ساله

اگر قصد خرید
ماشین آلات بادواه
و باکیفیت دارید
با ما تماس بگیرید

تمویل روز
خرید بدون واسطه
از دفتر مرکزی تهران

کارانتی و
خدمات پس از
فروش واقعی

قطعات
یدکی ترکی
و اروپایی

قیمت مناسب
بصورت نقد و غیرنقدی
(اقساط بلندمدت بدون بهره)



وارد کننده دستگاه های شستشوی ایستاده و خوابیده

www.Dornamashin.com
Dornamashineiranian@gmail.com



۰۲۱-۲۲۰۱۰۱۱۵



خیابان ولیعصر، روبروی پارک ملت
خیابان شناسا، پلاک ۲۴





نشریه پنجره ایرانیان

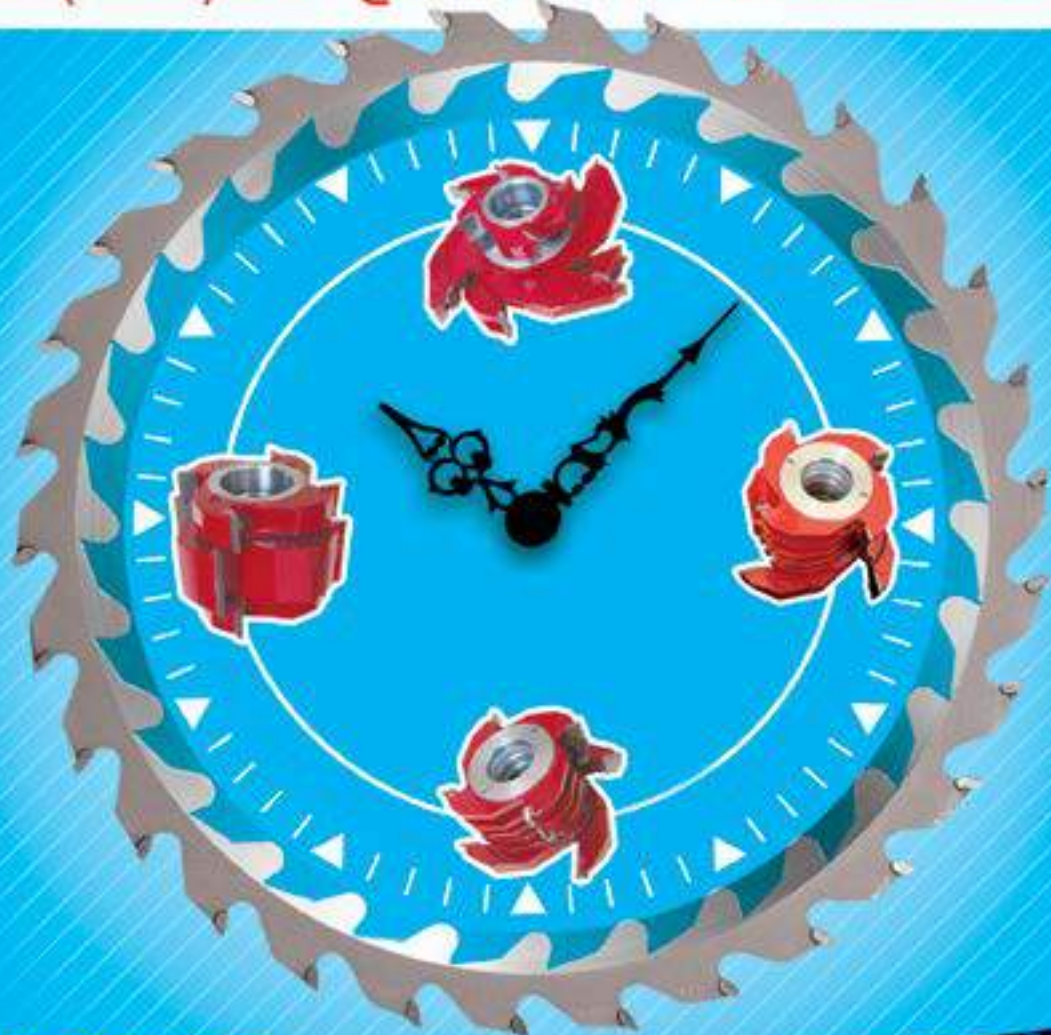
نخستین ماهنامه تخصصی صنعت در و پنجره و بهینه‌سازی انرژی ایران



ابزار سازی زمانی

ساخت و تولید انواع: تیغچه‌های UPVC و MDF
انواع قالب‌های زهوار تنظیمی با روکش آنودایز
اولین سازنده و صادر کننده تیغچه
و سوپر تیغچه‌های UPVC در ایران

وعده‌دیدار مادر نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره
تهران ۱۳ الی ۱۶ بهمن ۱۳۹۶ سالن خلیج فارس (۱-۴۴) غرفه ۱۱



تولید ملی افتخار ملی

بایک سال ضمانت تعویض

اصفهان، شهرک صنعتی امیر کبیر

زمانی: ۰۹۱۳۲۶۹۱۵۸۹

murat®

مرات ماشین ترکیه

۳۶ سال تجربه ساخت دستگاههای تولید درب و پنجره UPVC و آلومینیوم



دارای شعبه در کشورهای: آمریکا، انگلیس، روسیه، هلند، اسپانیا، رومانی، برزیل و.....

۱۶ سال سابقه حضور مستمر در ایران

✓ انتخاب صحیح، کیفیت و خدمات برتر حق شماست

شعبه ایران :

تهران: خیابان آزادی، روبروی بلوار استادمعین، بلوار شهید جواد اکبرری، نبش کوچه عباس شرقی، پلاک ۱۰

۰۲۱-۶۶۰۸۹۳۲۴-۷

Email: iranbranch@murat.com.tr

شرکت مهان صنعت رها
(مهمانی خاص)
اره تیزکنی اتم



تنها مرکز سرویس مجاز محصولات برشی
آلمانی فرانسه، **فرود** ایتالیا، **لاکو** آلمان در ایران

برای اولین بار در ایران تیز کردن تیغ اره‌های الماسه
با تکنولوژی **نانو** کیفیتی متفاوت را تجربه کنید

پیشرفته ترین مرکز تخصصی سرویس (تیز)
و بازسازی انواع اره های الماسه و کلیه
ابزار آلات وابسته در صنعت چوب و فلزات در ایران
با دستگاه های **سی ان سی CNC**



www.atom-set.com

[telegram.me/mahansanateraha](https://t.me/mahansanateraha)



freud[®]
Made in Italy

فروش ویژه نسل جدید تیغ اره‌های الماسه **فرود** ایتالیا مخصوص برش آلومینیوم و UPVC

تیز و سرویس حرفه ای تیغ اره‌های آلومینیوم بر UPVC از قطر ۸ سانتی متر تا ۱ متر

دفتر مرکزی: تهران میدان رسالت، خیابان هنگام، خیابان
شهید جهان شاهرلو بعد از چهار راه تکاوران، پلاک ۲۴۰ و ۲۴۲
تلفن: ۰۲۱-۷۷۴۴۴۳۱۵ | پیک رایگان: ۰۲۱-۷۷۴۴۲۰۵۲
منصوریان: ۰۹۱۲۷۹۳۶۷۲۲ | ۰۹۱۲۲۳۳۵۸۰۰



ARTIKON

VERMAK[®]
Kaplama & laminasyon Mazineleri

دفتر: تهران، میدان ونک، برج آسمان ونک، طبقه ۱۱
واحد ۱۱۰۴ تلفکس: ۰۲۱-۸۸۶۵۰۲۱۲-۳
همراه: ۰۹۱۲۸۱۴۰۹۹۱
www.kraftmuller.de
www.aparat.com/kraftmuller
info@kraftmuller.de

ماشین آلات تولید، مونتاژ
و اتوماسیون پنجره دوجداره
آلومینیوم و UPVC
ماشین آلات خم و لمینیت

دگرگونی صنعت اکستروژن جهان



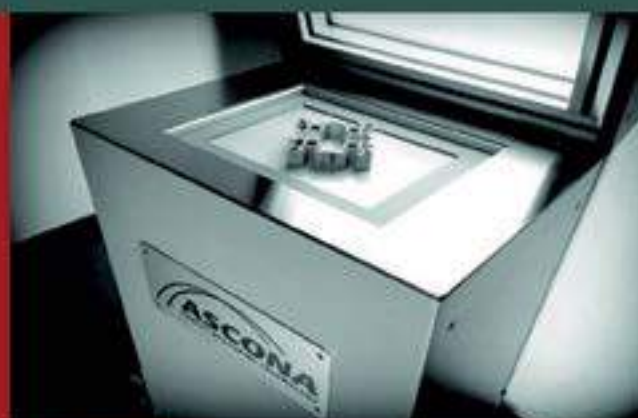
**شرکت SMS و OMAV سازنده مدرنترین خطوط
اکستروژن دنیا و ماشین آلات تولید پروفیل آلومینیومی**





PAYA AFZAR FELEZ

شرکت فنی مهندسی پایا افزار فلز (سهامی خاص)



تولید مدرن . تفکر مدرن . ابزار مدرن



اسکونر آسکونا ابزاری جهت بررسی عیوب فیزیکی و سطحی

(کنترل دقیق تمامی اندازه ها و بررسی کیفیت سطح پروفیل . آلومینیوم . یو پی وی سی . گسکت)

ارایه سرتفیکیت معتبر جهانی برای محصولات مدرن

PAYA AFZAR GROUP

#129, Jashnvarh St, Tehranpars
Tehran, Iran

Phone: +98 21 777 33 617

Fax: +98 21 777 33 154

Mobile: +98 912 377 5590

A.ahmadi@peya-eng.com
www.peya-eng.com



دستگاه موتتاژ دو منظوره UPVC و آلومینیوم ترمال بریک
ساخت کشور ترکیه با شرایط فروش اقساطی



دستگاه موتاژ UPVC ترک و ایرانی (تک فاز و سه فاز)
انواع دستگاه موتاژ آلومینیوم ترمال بریک
انواع دستگاه شیشه



پروفیل ترک و ایرانی



عرضه یراق آلات: **KACY** **KATRA-PEN** **ZELE** **ENDOW**



انواع دستگاه موتاژ UPVC با اقساط ۱ تا ۱۵ ماهه بدون سود

تلفن: ۰۴۴-۳۲۳۸۲۶۸۷ | ۰۴۴-۳۲۳۸۲۶۸۸ | فکس: ۰۴۴-۳۲۳۸۲۶۸۹ | همراه: ۰۹۱۴۳۴۵۹۴۷۹

MIK

Tools & Instruments

هاک مانتین

فروشگاه مانتین آلات UPVC آلومینیوم و نئیلن دو جداره (معروف خالی)



آدرس فروشگاه : استان البرز ، کرج ، جاده قزلحصار ، نبش میثم ۳
آدرس انبار : استان البرز ، کرج ، جاده قزلحصار ، میثم ۳ ، پلاک ۴۷۱۷

۰۲۶-۳۴۸۲۳۹۶۶-۷
۰۹۱۲-۳۱۱۳۹۲۱
۰۹۱۲-۴۶۰۰۹۸۰

www.maktools.com
www.makupvc.com





تعمیرات تخصصی کلیه
ماشین آلات UPVC
و آلومینیوم و شیشه

تعمیرات انواع ماشین آلات: الومناک، مرات، کابان، ایلماز، اوزگنچ، پن ماک، سلیم،
هگزان، اوزچلیک، اوپتیماک، اورنگلر، باتی ماکینا، سون ماک، کراف مولر و غیره ...

mura^{ti} | **elumatec**® | Kraftmüller

KABAN®

PENMAK

özçelik

Özgenç



مرادی: ۰۹۱۲ ۷۸ ۲۴ ۷۲۵



میز برش تمام اتوماتیک CNC تک لاین و سه لاین با ربات بار گزار شیشه (میزهای بار گزار - برش - شکست)



با نرم افزار اپتیمایز جهت کم کردن پرت شیشه
جهت برش شیشه های ۱۹-۴ میلیمتری
ابعاد شیشه ۲۷۰۰*۴۰۰۰ میلیمتر
سرعت برش ۱۸۰ متر بر دقیقه
بار گزار اتوماتیک
آپشن اسکتر شیشه

دستگاه بار گزار اتوماتیک شیشه

بار گزار اتوماتیک شیشه با قابلیت
برداشت شیشه از ایستگاه های متعدد

ارتقای سرعت تولید و امنیت کاری
امکان نصب در امتداد کلیه میزهای برش



ویژگیهای منحصر بفرد این دستگاه:

- مجهز به قطعات کره ای و آلمانی
- با دقت و سرعت بالا
- سیستم تمام اتوماتیک روغنکاری ریل ها (افزایش طول عمر)
- سیستم روغنکاری تمام اتوماتیک سر هد دستگاه
- سیستم برش آلمانی Bohle و Festo
- PLC زیمنس - آلمانی
- مجهز به سروو موتورهای کره ای



ابعاد میز جمبو ۹۰۰*۲۹۰۰*۴۲۰۰ میلیمتر

ابعاد شیشه در میز جمبو ۲۴۴۰*۳۶۶۰ میلیمتر

ابعاد میز استاندارد ۹۰۰*۲۷۰۰*۳۸۰۰ میلیمتر

ابعاد شیشه در میز استاندارد ۲۲۵۰*۳۲۱۰ میلیمتر

دو سال گارانتی کامل و بدون هزینه رفت و آمد در تهران

ده سال خدمات پس از فروش



با خرید هر محصول ایرانی از سرویس بهتر و سریعتری
برخوردار خواهید بود و گمرکی لوازم یدکی و تفره
آن حذف خواهد شد.

قبول ساخت ماشین آلات مخصوص

سوابق مهندس صدر (مدیریت عامل و طراح) و مدیر پروژه در شرکتهای بنزا، ایرباس، دیل اکو، اشپتسکه، آرماتک
و بایسترونیک، دارنده ثبت اختراع بین المللی از آلمان و سه ثبت اختراع از ایران، مجری سمینارهای مدیریت پروژه

و استانداردسازی محصولات زیر ساختها، پیش نیازهای تجاری محصولات شرکتها

مدیریت تکنولوژی فراتر از تنوری ...



دستگاه خم کن و برش پروفیل آلومینیومی شیشه دوجداره

تمام اتوماتیک

- قابلیت تعداد شمار برای تولید پروفیل هایی از یک ابعاد (شمارش معکوس)
- کتابخانه نرم افزاری اطلاعات با قابلیت دریافت ۱۶ سفارش با تعداد مختلف
- قابلیت اتوماتیک خم طول های بزرگ به صورت ۲ تکه با سیستم نمایشگر بر روی کنترل پنل
- سیستم شمارش معکوس نرم افزار جهت ساخت
- پروفیل ها با ابعاد یکسان و تعداد بالا
- قابلیت افزایش و کاهش قسمت چسب خور پروفیل
- شناسایی طول پروفیل ۵ و ۶ متری و محل اتصال دو پروفیل
- دارای زبان انگلیسی و فارسی
- امکان سوراخ کاری هم زمان جهت تزریق گاز هنگام خم پروفیل
- امکان اتصال سیستم به فلش و شبکه

دستگاه تمام اتوماتیک تزریق نمگیر

مجهز به سیستم اتوماتیک سوراخ کن، تزریق تم و درزگیری سوراخ ها با بوتیل

قابلیت مشاهده کردن خطاها و هشدارها از صفحه کنترل

سیستم کنترل دیجیتال با صفحه نمایش لمسی

قابلیت کنترل عمل تزریق به وسیله سنسورها

قابلیت استفاده از دو زبان فارسی و انگلیسی

سیستم کنترل بر مبنای PC

سیستم تغذیه اتوماتیک مواد

قابلیت تنظیم ارتفاع

دستگاه گاز پرکن دو کاناله و چهار کاناله

قابلیت پر کردن همزمان تا چهار شیشه

قابلیت تغییر فشار تزریق گاز

تزریق گاز بر اساس جداول زمانی

قطع اتوماتیک تزریق گاز و اعلام توسط بوق

سیستم فیلتر مجدد گاز ورودی

قابلیت گزاشتن تا چهار شیشه بر روی پایه نگهدارنده دستگاه گاز

قاپکهای جابجائی شیشه (نمای داخلی و خارجی ساختمان - ۲۲۰ الی ۱۰۰۰ کیلوگرم)

جهت نما - کرتین وال

با توانایی افقی - عمودی شدن

جهت میزبرش - استند شیشه



قاپک افقی عمودی با قابلیت دورانی

مکمل بعد از کوره شیشه



ERSADMAK ماشین آلات مونتاژ در و پنجره ارساد ماک ترکیه
PVC AND ALUMINIUM PROCESSING MACHINES
PVC VE ALUMINYUM İŞLEME MAKİNELERİ



نشانی: اصفهان، خیابان کهندژ، نبش چهارراه صمدیه لباف

تلفکس: ۰۳۱ - ۳۷۳۵۲۴۸۱، ۰۳۱ - ۳۷۳۵۲۵۹۲

همراه: ۰۹۱۳ ۱۱۷۵۹۶۷

Email: parsian.yaragh.co@gmail.com

parsianyarahcompany

بازرگانی ویستا

فروش ماشین آلات ، یراق آلات ، پروفیل
(یو پی وی سی ، نما ، آلومینیوم)



تنها نماینده رسمی انحصاری فروش و خدمات پس از فروش
ماشین آلات یو پی وی سی و آلومینیوم **ییلماز** در ایران



تامین قطعات و خدمات ویستا

تأمین قطعات و ارائه لوازم یدکی انواع ماشین آلات
یو پی وی سی و آلومینیوم (آلمانی و ترک) به اقصی نقاط کشور



کلیه خدمات و تعمیرات، نصب و راه اندازی ماشین آلات یو پی وی سی بابرند های
آلمانی و ترک در سرتاسر ایران



خرید و فروش انواع ماشین آلات نو و استوک

تأمین قطعات و خدمات

بازرگانی و ماشین آلات

تلفن: ۰۲۱ - ۴۶۸۳۵۲۷۲ - همراه: ۰۲۱ - ۵۸۶۲۱۳۱ - ۰۹۳۵

تلفن: ۰۲۱ - ۸۸۳۷۹۶۴۳ - همراه: ۰۲۱ - ۴۶۶۲۴۹۷ - ۰۹۱۲

کانال تلگرام: <https://t.me/vistaupvc>

سایت: www.vistaupvc.com

<https://t.me/yilmazupvc>

www.yilmazupvc.com

نشانی: تهران، کیلومتر ۲۰ جاده مخصوص، جنب مجتمع ایرانیان، کوچه فجر، کوچه گلپای شرقی، پلاک ۱۱

البرز ایران



Alborz

نماینده انحصاری یراق آلات جویس ترکیه در ایران

G GEVISS®

PENCERE & KAPI SİSTEMLERİ

نماینده انحصاری یراق آلات ماکو اتریش در ایران



وعدده دیدار مادر نهمین نمایشگاه بین المللی در و پنجره تهران
۱۳-۱۶ بهمن ۱۳۹۶ سالن خلیج فارس (۴۴) غرفه شماره ۲۱

دفتر تهران: آزادگان، آهن مکان فاز دوم مرکزی، پلاک ۱۸۶

تلفن: ۰۲۱-۵۵۵۳۳۴۹۷ | فکس: ۰۲۱-۵۵۵۳۳۴۵۷

دفتر تبریز: شهرک سرمایه گذاری خارجی، سه راه اوپیک

تلفن: ۰۴۱-۳۲۴۶۶۳۶۱ | فکس: ۰۴۱-۳۲۴۶۶۳۶۳

www.alborz-y.com

ایرانیان

ریشه

نشریه پنجره ایرانیان

نخستین ماهنامه تخصصی صنعت در و پنجره و بهینه‌سازی انرژی ایران

بازدید اختصاصی پنجره ایرانیان از انبار بزرگ
وینکهاوس در ایران ۱۹۴

رشد و توسعه از جنس ساتیان به روایتی دیگر ... ۱۹۸

اعزام جمعی از فعالان صنعت در و پنجره ایران به
استانبول از سوی نوید تجارت آرسام ۲۰۲

گفتگوی اختصاصی پنجره ایرانیان با مدیرعامل شرکت
برین یراق ۲۱۰

گفتگوی اختصاصی پنجره ایرانیان با مدیران سوین
سبحان ۲۱۲

آشنایی با یراق آلات MASTER ۲۱۴

البرز یراق



نماینده انحصاری یراق آلات ماکو اتریش و جویس ترکیه در ایران

دفتر تهران: آزادگان، آهن مکان
فاز دوم مرکزی، پلاک ۱۸۶
تلفن: ۰۲۱-۵۵۵۳۳۴۹۷
فکس: ۰۲۱-۵۵۵۳۳۴۵۷
دفتر تبریز: شهرک سرمایه‌گذاری خارجی، سه راه امیریک
تلفن: ۰۴۱-۳۲۴۶۶۳۶۱-۴
فکس: ۰۴۱-۳۲۴۶۶۳۶۳
www.alborz-y.com



بازدید اختصاصی پنجره ایرانیان از انبار بزرگ وینکهاوس در ایران:

کیفیت؛ راز ماندگاری وینکهاوس

شرکت وینکهاوس در سال ۱۸۵۴ در آلمان تاسیس شد. مؤسس این مجموعه آگوست وینکهاوس بود. این کارخانه با تولید قفل و لولاهای معمولی برای درهای چوبی و نیز قفل‌های دوجرخه و موتور و... کار خود را آغاز کرد و در ادامه محصولات دیگری به بازار ارائه داد که در عین سادگی برای بسیاری از مردم جهان به خصوص ما ایرانی‌ها بسیار خاطره‌انگیز و نوستالژیک است. از آن جمله می‌توان به نوعی زنگ دوجرخه که زمانی آنها را روی دوجرخه‌های ۲۸ قدیمی می‌دیدیم و همچنین قفل‌های وینکهاوس که نقش فیل روی آنها حک شده بود اشاره کرد. این محصولات وینکهاوس شهرت و محبوبیتی خاصی در سراسر جهان به دست آوردند.

در یکی از روزهای بهاری دی‌ماه ۱۳۹۶ فرصتی به دست داد تا به همراه مدیریت پنجره ایرانیان بازدیدی داشته باشیم از نماینده وینکهاوس در ایران یعنی شرکت WBH، و ضمن بازدید از انبار وسیع و لبریز این مجموعه گفتگویی انجام دهیم با مدیرعامل این شرکت، حمیدرضا سیدی‌فر و از چندچون فعالیت‌های این مجموعه آگاه شویم. در ادامه گزارش این بازدید و گفتگو از نظر شما می‌گذرد.

شاید برای بسیاری از ما ایرانیان کارخانه‌ای با ۱۶۳ سال قدمت امری بسیار غریب و تا حدی محال به نظر بیاید. اما این واقعیتی است که در کشورهایی مانند آلمان فراوان به چشم می‌خورد. بدون تردید برای یافتن دلیل استمرار فعالیت چنین مجموعه‌هایی باید فرهنگ نهفته در پس ذهن بنیان‌گذاران و گردانندگان آنها را کاوید. شاید در نظر اول



نسل پنجم خانواده وینکهاوس، بر این مجموعه عظیم مدیریت می‌کند. طبق مستندات موجود وینکهاوس در سال ۱۹۵۴ در نمایشگاه شهر Cologne از نخستین یراق دوحالته پنجره در دنیا رونمایی کرد. از این رو وینکهاوس را می‌توان مبدع و اولین تولیدکننده این سیستم به شمار آورد. از سال ۱۹۵۶ وینکهاوس وارد سرمایه‌گذاری در زمینه ساخت تویی یا سیلندر قفل در با برند Tok شد که این سیلندر قابلیت اجرای سیستم‌های:

General Master keys, Central locking systems را امکان‌پذیر ساخت. کیفیت این قفل‌ها به حدی ارتقا یافته است که جالب است بدانید در حال حاضر مسابقه‌ای وجود دارد که در آن افراد حرفه‌ای، برای باز کردن سیلندر قفل‌های وینکهاوس، باهم رقابت می‌کنند.

پس از آن، وینکهاوس سرمایه‌گذاری سنگینی در خصوص سیستم الکترونیکی درها انجام داد و از سال ۱۹۸۵ وارد ساخت کیدهای Microchip شد که متاسفانه هنوز در کشور ما این فناوری وجود ندارد. وینکهاوس در سال ۱۹۸۷ اکسس کنترل یا سیستم‌های امنیتی قفل و کلید در را تولید و در نمایشگاه همان سال به بازار عرضه کرد. این سیستم امروزه از پیشرفت فوق‌العاده‌ای برخوردار بوده و به‌عنوان مهم‌ترین و اصلی‌ترین بخش در تبلیغات و نمایش‌های تجاری بازرگانی وینکهاوس قرار گرفته است. از جمله پروژه‌هایی که در آنها از این سیستم استفاده شده، می‌توان به دفتر صدر اعظم آلمان، فرودگاه دوسلدرف، فرودگاه مونیخ و فرودگاه شارل دوگل اشاره کرد.

مدیران وینکهاوس در طول تمام این سال‌ها هیچگاه از نوآوری غافل نبودند و همواره محصولات و فناوری‌هایی را برای نخستین بار به جهانیان عرضه کرده‌اند. به‌طور کلی وینکهاوس حدود ۷۰۰ اختراع ثبت شده دارد و بالای ۲۰۰ هزار ساعت کار در بخش پژوهشی برای طراحی‌های جدید وقت صرف می‌شود. مجموعه این عوامل و طرح‌های پیش رو و مدرنی که وینکهاوس به بازار دنیا عرضه کرده است نشان‌دهنده سطح بسیار بالایی محصولات این شرکت و برتری آنها نسبت به رقبای دیگر است. امروز این مجموعه نام‌آور در نقطه‌ای ایستاده است که به شهادت آمار بخش اقتصادی

ثبات سیاسی و اجتماعی این کشورها و مهیا بودن بسترهای لازم برای امر تولید یا حمایت دولت‌ها از تولیدکنندگان مهمترین دلیل به نظر برسد؛ اما نباید فراموش کرد که برای مثال کشور آلمان از سال ۱۸۵۴ تا کنون چه فراز و نشیب‌هایی را پشت سر گذاشته است، از جمله دو جنگ جهانی که کانون هر دو نیز همین کشور بود و سبب شد تمامی زیرساخت‌های این کشور نابود شود یا به عبارتی این سرزمین با خاک یکسان شود. با این حال، شما امروز شاهد قدمتی ۱۶۳ سال برای مجموعه‌ای مانند وینکهاوس هستید.

بنابراین علت اصلی این نقطه قوت را باید در "فرهنگ" کنشگران آن خطه جستجو کرد، همان عاملی که شاید در کشور ما به یک نقطه ضعف برای حوزه تولید تبدیل شده است. شاید فرهنگ حاکم بر جامعه آلمانی و به طور اخص، تولیدکنندگان و صنعتگران آلمانی را بتوان در یک عبارت خلاصه کرد: داشتن اهداف بزرگ و به خرج دادن پشتکار فراوان برای تحقق این اهداف. بدون اینکه در نظر بگیرند آیا منافع حاصل از این فعالیت‌ها نصیب خودشان می‌شود یا فرزندان‌شان یا فرزندان فرزندان‌شان. از همین روست که شرکتی مانند وینکهاوس می‌تواند آنقدر به حیات خود ادامه دهد که مدیریت پنج نسل را به خود ببیند و هر روز نیرومندتر از دیروز به کار خود ادامه دهد.

اما راز ماندگاری در حوزه تولید تنها و تنها یک چیز است: کیفیت. مسلماً بدون توجه به کیفیت، نه اهداف بزرگ به کار می‌آیند و نه پشتکار و نوآوری. کیفیت یک محصول است که همچون نشانی در ذهن مشتری نقش می‌بندد و همانگونه که نسل‌های متعدد مدیران مجموعه‌ای را مدیریت می‌کنند، نسل‌های متعدد مصرف‌کنندگان نیز بدان محصول دل می‌بندند و در واقع برند چنین محصولی به بخشی از ناخودآگاه مردم تبدیل می‌شود.

خلاصه‌ای از داستان این ۱۶۳ سال

وینکهاوس در شهر Westphalia پا به عرصه وجود گذاشت و با تولید قفل و لولاهای معمولی برای درهای چوبی و نیز قفل‌های دوجرخه و موتور و... کار خود را آغاز کرد. این مجموعه در طول تمام این سال‌ها توسط خانواده وینکهاوس اداره شده است. پس از آگوست وینکهاوس به ترتیب ردلف، آگوست، اریک، ولفگانگ، هانس و صوفیا مدیریت این مجموعه را به عهده داشته‌اند؛ و در حال حاضر تیلمان وینکهاوس به‌عنوان هفتمین مدیر از





سایت اتحادیه اروپا، جزو سه برند آلمانی است که ۷۰ درصد بازار یراق آلات اروپا را در دست دارند.

وینکهاوس در ایران

برند وینکهاوس به عنوان یک برند ۱۰۰ درصد آلمانی، نخستین تامین کننده یراق آلات یو.پی.وی.سی در بازار ایران به شمار می آید. ورود رسمی یراق آلات یو.پی.وی.سی وینکهاوس به ایران به سال ۲۰۰۱ باز می گردد و در سال ۲۰۰۳ نخستین انبار بزرگ این مجموعه در ایران آغاز به کار کرد. البته دفتر ایران در ابتدا زیرمجموعه دفتر ترکیه وینکهاوس بود که از سال ۲۰۱۴ تا به حال به صورت مستقل و در ارتباط مستقیم با دفتر آلمان فعالیت خود را ادامه می دهد. در حال حاضر شرکت (WBH (Winkhaus Beschläge Handler که در سال ۲۰۰۵ تاسیس شده است به عنوان نماینده انحصاری فروش محصولات وینکهاوس در ایران فعالیت می کند.

امروز WBH انبار وسیعی در اختیار دارد که بیش از ۹۰ درصد محصولات موجود در آن تولیدات وینکهاوس است. هم اکنون میزان قابل توجهی یراق آلات وینکهاوس در انبار موجود است که می تواند پاسخگوی سهم مناسبی از بازار آلمانی پنجره در کشور باشد و این مجموعه مرتباً در حال به روز رسانی است. از جمله سیستم های نوینی که WBH در اختیار مشتریان خود قرار می دهد می توان به موارد زیر اشاره کرد:

(ActivPilot Concept Tilt and Turn)

(EasyPilot Turn Only)

(ActivPilot Comfort PADK Tilt and Turn and Parallel)

(DuoPort S Sliding Only)

(DuoPort SK Tilt and Slide)

(DuoPort PAS Parallel and Slide)

همچنین WBH جدیدترین و به روزترین سیستم وینکهاوس را با نام اکتیو پایلوت هم زمان با اروپا به بازار ایران ارائه کرده است.

محصولات وینکهاوس: صد درصد آلمانی

تفاوت عمده وینکهاوس با سایر محصولات مشابه و نیز سیاست مدیران وینکهاوس این است که تمامی محصولاتی که به بازار عرضه می شود حتماً در کارخانه های وینکهاوس تولید شده باشد. در وینکهاوس چیزی به نام محصول تحت لیسانس که در کارخانه های کشورهای دیگر تولید شده باشد وجود ندارد. وینکهاوس سه کارخانه دارد که در شهرهای مونستر، ماینینگن و تلگته آلمان مستقر و فعال هستند و تمامی محصولات وینکهاوس در این سه کارخانه تولید و به بازار سراسر دنیا عرضه می شود.

یکی از محاسن شرکت وینکهاوس این است که بازوهای طراحی شده در این مجموعه تنوع بیشتری دارد. سیستم ERGO که برای افراد کم توان و معلول طراحی شده از جمله این سیستم هاست. در سیستم PADM نیز محصولات بسیار تازه ای طراحی و عرضه شده است که تاکنون در بازار وجود نداشت. این سیستم سبب می شود که پنجره با تغییر دمای محیط به صورت خودکار باز و بسته شود.

وینکهاوس به دنبال این است که مصرف کننده نهایی با راحتی بیشتر و صرف انرژی کمتر

پنجره ها را باز و بسته کند. در سیستم جدیدی که به نام اکتیو پایلوت به بازار عرضه شده است قطعات به صورت مدولار طراحی شده اند. این کار برای تولید کننده پنجره بسیار به صرفه است و هزینه های انبارداری را به شدت کاهش می دهد، زیرا تعداد قطعات را کمتر کرده ولی میزان ضریب امنیتی را بالا برده است. در مبحث امنیتی استاندارد پایه ما WK2-RC2 است که استاندارد امنیتی اروپا و آلمان است و به صورت پیش فرض در طراحی محصولات وینکهاوس رعایت می شود. در حال حاضر محصولات وینکهاوس از لحاظ امنیتی بالاترین گواهی های استاندارد جهانی را دارند و محصولاتش بر پایه QM328 و تست سال ۱۵-۲۰۱۴ از مجموعه معظم itf تاییدیه گرفته اند.

امروزه تولید کنندگان دنیا به سمت پنجره های بزرگ و سنگین رفته اند. بدین سبب، شرکت وینکهاوس در سیستم دوحالته یراقی را برای پنجره هایی که وزنشان بالاتر از ۱۵۰ کیلوگرم است طراحی کرده است به نام Giant، که این یراق تا وزن ۲۰۰ کیلوگرم را هم تحمل می کند. این یراق نیز به ایران آورده شده و تولید کنندگان در بخش یو.پی.وی.سی و آلومینیوم از آن استفاده می کنند.

به دلیل این که بخش بزرگی از بازار به سمت در و پنجره های آلومینیومی رفته است شرکت وینکهاوس در نمایشگاه نورنبرگ سال ۲۰۱۶ محصولی به نام الوپایلوت در بخش آلومینیوم رونمایی کرد.

البته برخی از تولید کنندگان یراق آلات اروپایی با مشاهده ظرفیتی که در بخش آلومینیوم به وجود آمده به سرعت دست به کار شده و با سفارش به شرکت های دیگر محصولات آلومینیومی را با برند خودشان به بازار عرضه کردند. وینکهاوس اما نظر دیگری دارد به این صورت که ابتدا باید مطالعات اولیه روی یک محصول جدید در بخش تحقیق و توسعه مجموعه انجام شود و پس از طراحی و تولید اولیه، آن محصول در بازار محدودی به صورت آزمایشی عرضه شده تا مشکلات و ایرادهای کار گرفته شود و پس از طی همه این مراحل و اصلاح کلی، تولید انبوه آن محصول آغاز شود. نیاز لحظه ای بازار در سیاست های کلی شرکت وینکهاوس تأثیری ندارد و تولید همه محصولات باید این فرایند را به صورت کامل طی کرده تا محصولی در حد و اندازه نام وینکهاوس به بازار عرضه شود.

در حال حاضر انبار WBH به عنوان نماینده شرکت وینکهاوس در ایران به تولید کنندگان در و پنجره های آلومینیومی نیز خدمات ارائه می دهد، البته تولید کنندگانی که با آلومینیوم هایی کار می کنند که شیار یو.پی.وی.سی دارند.

آینده بازار

اما نگاه WBH و وینکهاوس به آینده بازار در و پنجره چیست؟ از نقطه نظر این دو مجموعه بازار نسبت به سال های ۲۰۰۵ تا ۲۰۱۲ در بخش یو.پی.وی.سی بسیار ضعیف شده و به تعبیری این صنعت به پیری زودرس رسیده است. با این حال باور مدیر عامل WBH





بازخورد و نتیجه مناسبی از آنها حاصل نشده بود. از این جهت مدیران این شرکت تصمیم گرفتند که به صورت موردی و برحسب نیاز، مباحث آموزشی را به شرکت‌های خاص ارائه دهند. در این زمینه شرکت‌های متقاضی به صورت مجزا می‌توانند با ارائه درخواست از خدمات آموزشی WBH که در چندین بخش ارائه می‌شود استفاده کنند.

این خدمات آموزشی در چهار بخش از جمله آموزش مدیران، آموزش بازرگانی، آموزش انبار و آموزش مونتاژ انجام می‌شود. در بخش آموزش مدیران، به مدیران شرکت‌ها تمامی آن چیزی که لازم است در خصوص محصولات وینکهاوس بدانند ارائه می‌شود تا با شناخت کافی نسبت به خرید محصولات اقدام کنند. آموزش بازرگانی به مباحث شناخت شرح، کد و سفارش گذاری می‌پردازد و آموزش انبار به موضوعات انبارداری و نگهداری محصول و همچنین ثبت سفارش به بازرگانی و... می‌پردازد. در بخش مونتاژ نیز مباحثی که به تولیدکننده کمک می‌کند تا یراق‌آلات وینکهاوس را به نحو مطلوب‌تر و به صورت استاندارد به کار ببرد آموزش داده می‌شود.

در شش ماه گذشته به ۷ شرکت مختلف خدمات آموزشی ارائه شده است. آموزش مدیران، بازرگانی و انبار که به صورت تئوریک است در مجموعه WBH انجام می‌شود و آموزش مونتاژ در محل کارگاه همان شرکت‌ها صورت می‌گیرد. در سال‌های گذشته تعداد زیادی از پرسنل شرکت‌های همکار به آلمان اعزام شده و در آنجا به فراگیری آموزش‌های لازم می‌پرداختند که به دلیل برخی ملاحظات، این سفرهای آموزشی لغو و تصمیم بر این شده که فعلاً آموزش‌ها به این صورت در داخل کشور انجام شود.

البته در این خصوص WBH برنامه‌های مفیدی را در دست اقدام دارد که به زودی اعلام خواهد شد. منتظر خبرهای جدید از مجموعه WBH در ایران باشید!!



آن است که هیچ محصولی مانند یوبی.وی.سی به‌ویژه در بخش مسکونی برای بازار ایران مناسب نیست.

هرچند در حال حاضر سرمایه‌گذاران در بالاترین شتابی به سر می‌برند، ولی توجه به بحث کیفیت در محصولات یوبی.وی.سی نسبت به سال‌های قبل بسیار بیشتر شده است. در این وضعیت کار زیادی از دست سرمایه‌گذار بر نمی‌آید و سیاست‌های کلان باید در این زمینه تغییر کنند تا شرایط مطلوب حاصل شود.

حمیدرضا سیدی‌فر در این خصوص عقیده دارد: «نمی‌توانیم از یک سو تاکید کنیم که باید محصول باکیفیت به بازار عرضه شود و از سوی دیگر تعرفه محصول باکیفیت را بالا ببریم؛ بلکه باید یک موازنه در این زمینه به وجود آید. زمانی که کارخانه‌های تولید یوبی.وی.سی در ایران فعالیت خودشان را آغاز کردند چون محصولات آلمانی در بازار وجود داشت یک رقابت کیفی در این میان به وجود آمد که باعث شد قدم اولیه این صنعت در کشور محکم‌تر برداشته شود. اگر می‌خواهیم آینده این صنعت روشن باشد و همه از این صنعت استفاده لازم را ببرند باید به سمت کیفی‌سازی برویم. راهکار این موضوع این است که سیاست‌های کلان و نگاه تولیدکننده تغییر کند، باید اجازه دهیم محصولات باکیفیت به بازار عرضه شود و رقابت سالمی برای تولید محصول باکیفیت‌تر به وجود آید. اگر مانند صنعت خودرو با این صنعت برخورد شود و یک بازار بسته و انقباضی به وجود آید ضمن این که صنعت کشور و تولیدکننده هیچ سودی نمی‌برند در نهایت ضربه اصلی به مصرف‌کننده نهایی و صنعت ساختمان وارد می‌شود».

وینکهاوس در خدمت تولیدکنندگان باکیفیت

در ادامه و براساس سیاست‌های کلان وینکهاوس، شرکت WBH نیز بر آن بوده است که همواره به تولیدکنندگان محصولات باکیفیت خدمات ویژه‌ای ارائه دهد. اما این مهم همیشه با موانع و مشکلاتی روبرو بوده است. سیدی‌فر در این خصوص اظهار می‌دارد: «در زمینه کمک به کارگاه‌های تولیدکننده، چون نگاه ما به کار جمعی است، سعی کردیم از طریق انجمن تولیدکنندگان در و پنجره این موضوع را طرح کنیم و در نشست‌هایی که با اعضای هیأت مدیره این انجمن داشتیم نقطه نظرات و پیشنهادهای خودمان را عرضه کردیم. ما تلاش کردیم از طریق انجمن به کارگاه‌هایی که نگاه کیفی دارند و تمایل دارند از محصولات باکیفیت استفاده کنند محصولات خودمان را عرضه کنیم. واقعیت این است که به دلیل مشکلاتی که در بازار هست و عدم ثباتی که در بحث پرداخت‌ها و تسویه حساب‌ها وجود دارد چاره‌ای نداریم جز اینکه از برخی فیلترها استفاده کنیم. برای نمونه تلاش داریم تا به کمک انجمن با شرکت‌هایی که مورد اطمینان هستند مراوده و تعامل کاری بیشتری داشته باشیم». اما WBH در زمینه آموزش و ارائه خدمات جانبی نیز قدم‌های موثری برداشته است. این مجموعه در گذشته کلاس‌های آموزشی را به صورت عمومی و همایشی برگزار می‌کرد اما

رشد و توسعه از جنس **ساتیان** به روایتی دیگر؛

وبسایتی به وسعت ایران



و شاید در نظر بسیاری امری محال باشد. با توجه به تنوع و کثرت اقلام ارائه شده از سوی شرکت ساتیان که به چنده هزار قلم کالا می‌رسد و نیز پیچیدگی‌های پروژه‌های ساختمانی و البته روال سنتی که هنوز در کشورمان در این زمینه جاری است، نباید به افرادی که این امر را محال فرض می‌کنند چندان خرده گرفت. اما ساتیان تا قبل از این کار بزرگ هم نشان داده بود که مرد میدان‌های سخت است و به ممکن ساختن غیرممکن‌ها می‌اندیشد.

سوالات طلایی

اما سفارش‌گذاری آنلاین چه مزایایی دارد و چگونه انجام می‌شود؟ افراد متقاضی محصولات ساتیان از طریق سفارش‌گذاری آنلاین می‌توانند در سریع‌ترین زمان و کمترین هزینه ممکن به اقلام مورد نظر خود برسند. ضمن اینکه دقت انتخاب محصول در این شیوه بسیار بالا بوده و از این جهت شیوه‌ای منحصر به فرد در کشورمان به شمار می‌آید.

اعضای ساتیان فامیلی که امروز به بیش از ۱۳۰۰ عضو رسیده است، می‌توانند با وارد کردن نام کاربری مخصوص به خود وارد صفحه اختصاصی خویش شوند. در قسمت سفارش‌گذاری آنلاین سوالاتی از این افراد پرسیده می‌شود. پاسخ به این سوال‌ها فرد متقاضی را دقیقاً به محصول مورد نیاز خود راهنمایی می‌کند.

روشن است که با توجه به تنوع بسیار بالای براق‌آلات از نظر برند، کارکرد و قیمت، انتخاب براقی که دقیقاً کارکرد مورد نظر تولیدکننده را داشته باشد و در عین حال از نظر هزینه برای وی به صرفه باشد امری بسیار پیچیده است. اما این سوالات طلایی

در شماره ۱۱۸ نشریه پنجره ایرانیان (مرداد ۱۳۹۶) گزارشی مختصر از پیشرفت مستمر ساتیان را روایت کردیم و در پایان به مخاطبان ارجمند یادآور شدیم که باید در انتظار اخبار رشد و توسعه این پیشگام صنعت در و پنجره کشورمان باقی بمانیم؛ الوعد وفا.

ساتیان در طول این سال‌ها به تدریج بخش‌های مختلفی را راه‌اندازی کرد که همگی آنها به نوعی مبتکرانه بوده و هر کدام به نوبه خود تحولی شگرف را در صنعت در و پنجره کشورمان در پی داشتند. آکادمی ساتیان، ساتیان سرویس، ساتیان فامیلی و شبکه یکپارچه و گسترده شعبات و نمایندگی‌های ساتیان دستاورد تلاش‌های این مجموعه پویا و خلاق تا به امروز بوده است که در گزارش پیشین پنجره ایرانیان به طور جامع بدان‌ها پرداخته شد. در این شماره می‌خواهیم به آخرین دستاوردهای ساتیان بپردازیم. ساتیان اخیراً دست به پیاده‌سازی سیستمی زده است که ضمن افزودن بر کارایی بخش‌های موجود خود، دسترسی اعضای خانواده ساتیان به خدمات گسترده ارائه شده خود را به صورت غیرقابل باوری تسهیل کرده است.

این سیستم در قالب وبسایتی جامع پیاده شده است. وبسایتی که با بزرگترین و کاراترین وبسایت‌های جهانی پهلوی می‌زند و خود به تنهایی می‌تواند نقطه عطفی در زمینه ارائه خدمات در صنعت در و پنجره مهین عزیزمان به شمار آید. از طریق همین وبسایت است که امری محال ممکن شده است؛ از این پس اعضای خانواده ساتیان می‌توانند کالاهای مورد نظر خود را به صورت آنلاین سفارش دهند. هر کسی که اندکی به این صنعت آشنایی دارد، می‌داند که این قابلیت امری شگفت‌انگیز است



که برای طرح آنها کار مهندسی مفصلی صورت گرفته است، در سریع‌ترین زمان ممکن متقاضی را به محصولی که انطباق کاملی با نیازهایش داشته باشد هدایت می‌کند. پس از اینکه مشخص شد چه اقلامی مورد نیاز فرد متقاضی است، وی می‌تواند در همان جا و بلافاصله این اقلام را با موجودی انبار خود تطبیق دهد تا از خرید اقلام تکراری خودداری شود.

تحويل سریع کالاهای سفارش شده

پس از اینکه کار سفارش یراق آلات مورد نیاز و تطبیق آنها با موجودی انبار فرد متقاضی به پایان رسید، فرد تقاضای خود را ارسال می‌کند. سفارش این فرد در سریع‌ترین زمان ممکن و از نزدیک‌ترین انبارهای ساتیان برای فرد متقاضی ارسال می‌شود. در اینجا باید یادآوری شود که هر چند شمار نمایندگی‌های ساتیان در سراسر کشور زیاد نیست اما عاملان فروش ساتیان در تمامی نقاط کشورمان حضور دارند و اقلام سفارش شده از طریق انبارهای عاملان فروش، نمایندگی‌ها و شعبات برای فرد متقاضی ارسال می‌شود.

اما چرا تعداد نمایندگی‌های ساتیان چندان بالا نیست؟ دلیل این امر وسواس ساتیان برای گزینش نمایندگی‌هاست. به بیانی دیگر، یک عامل فروش باید مدت زیادی را با ساتیان کار کرده باشد تا بتواند تمامی معیارهای مورد نظر ساتیان را برای نمایندگی کسب کند. ضمن اینکه این معیارها فقط به امکانات سخت‌افزاری شرکت‌های متقاضی نمایندگی محدود نمی‌شوند، بلکه علاوه بر این مزیت این شرکت باید اخلاق و تعهد خود را نسبت به مشتریان ساتیان نیز در طول زمان نشان داده باشد.

یک استثناء در تحويل کالا به مشتریان

آیا تمامی اقلامی انتخابی فرد متقاضی برای وی صادر می‌شود؟ در اینجا باید به یک استثناء اشاره کنیم:

از آنجا که ساتیان در طول سال‌های گذشته با اختصاص هزینه‌های هنگفت به بخش آکادمی ساتیان، نشان داده است که ارتقای صنعت در و پنجره کشورمان و بالا بردن توان فنی تولیدکنندگان را رسالت اصلی خویش می‌داند و تنها به فروش محصولات خود نمی‌اندیشد و توجهی به سودهای کوتاه‌مدت ندارد، در این شیوه نیز تمهیدی در نظر گرفته است تا محصولات جدید و به‌روز خود را همراه با دانش فنی آن به مشتریان خود انتقال دهد.

بدین صورت که اگر فرد متقاضی کالایی را سفارش دهد که قبلاً آن را خریداری نکرده، با یک پیام خطا در وبسایت ساتیان مواجه شده و همانجا پنجره‌ای باز می‌شود و وی را به بخش آکادمی ساتیان هدایت می‌کند. در این بخش فرم درخواست آموزش در اختیار فرد متقاضی قرار می‌گیرد. پس از پر کردن این فرم، در کمترین زمان ممکن فرصتی برای آموزش کار با آن یراق آلات خاص برای فرد متقاضی اختصاص داده می‌شود.

برای دریافت این خدمات آموزشی نیز لازم نیست فرد به دفتر تهران مراجعه کند، بلکه از طریق شبکه گسترده شعبات، نمایندگی‌ها و عاملان فروش ساتیان در سراسر کشور، در کمترین زمان و نزدیک‌ترین مکان این آموزش‌ها به فرد ارائه داده می‌شود. پس از برگزاری دوره آموزشی مورد نظر، کالای سفارش‌گذاری شده به سرعت تحويل مشتری می‌شود. به بیانی دیگر تا فرد سفارش دهنده آموزش‌های لازم را ندیده باشد، کالا برای وی ارسال نمی‌شود.





آقای سمعی پور یازگانی سبحان، نماینده ساتیان در البرز

در اینجا باید به این نکته نیز توجه داشت که تمامی عاملان فروش، نمایندگی‌ها و مسئولان شعبات ساتیان، تمامی آموزش‌های لازم را دیده و توانایی برگزاری کلیه دوره‌های آموزشی را دارند. در واقع در آکادمی ساتیان وقت و هزینه بسیاری برای آموزش‌های درون سازمانی صرف می‌شود و برنامه‌ریزی دقیقی برای به‌روز نگه‌داشتن دانش فنی تمامی کارکنان و همکاران ساتیان وجود دارد.

با این حال اگر به هر دلیلی این خدمات آموزشی از منطقه مورد نظر به فرد متقاضی ارائه نشود، آکادمی آموزشی ساتیان سریعاً وارد عمل شده و خود راساً این خدمات را ارائه می‌دهد.

ساتیان به کمک فروشندگان پنجره می‌آید

دیگر بر کسی پوشیده نیست که ساتیان به فراتر از بازار پراق آلات و فروش محصولات خود می‌اندیشد. با چنین رویکردی است که کارشناسان خبره ساتیان همواره بخش‌های مختلف بازار در و پنجره را رصد می‌کنند و به دنبال خلاءهای موجود هستند تا برای رفع آنها راهکاری ارائه دهند.

یکی از مشکلات موجود در صنعت ما اطلاعات اندک فروشندگان و بازاریابان در و پنجره است. بدین صورت که غالب افرادی که در این حوزه مشغول فعالیت هستند دانش فنی کافی در خصوص این محصولات ندارند و هنگام مذاکره با مشتریان تنها به موارد کلی مانند نوع پروفیل و انواع برندها می‌پردازند و نمی‌توانند اطلاعات مورد نیاز سازندگان ساختمان‌ها را در اختیار آنها قرار دهند.

روشن است که این امر مشکل کوچکی نیست و در غالب اوقات یکی از بحث‌های اصلی ارگان‌های بالادست مانند انجمن‌های صنفی بوده است. زیرا بازاریابان پنجره به‌مثابه پیشانی صنعت در و پنجره هستند که تماس مستقیم با مصرف‌کنندگان ندارند. نداشتن آگاهی یا حتی انتقال اطلاعات غلط به مصرف‌کنندگان خدمات زیانباری را به صنعت می‌تواند وارد کند؛ همانگونه که تاکنون نیز چنین بوده است. اگر امروز سازندگانی را مشاهده می‌کنیم که هنگام خرید پنجره فقط قیمت آن را معیار انتخاب خود قرار می‌دهند، یکی از دلایل آن همین است که بازاریابان در و پنجره در طول این سال‌ها نتوانستند آنها را با معیارهای صحیح انتخاب در و پنجره آشنا کنند.

ساتیان با تمرکز بر این مشکل، راهکاری را برای ارتقاء سطح دانش بازاریابان اندیشیده است. ساتیان اطلاعات ارزشمندی در خصوص در و پنجره و نحوه معرفی و فروش این محصولات و نیز توضیحات کاملی در خصوص انواع مختلف پراق آلات و نیز دیگر ملزومات پنجره تهیه کرده است؛ این اطلاعات در قالب خدمات پس از فروش در اختیار اعضای خانواده ساتیان قرار می‌گیرد. با بهره‌جستن از این اطلاعات، یک بازاریاب به‌طور دقیق می‌تواند نیاز مشتری را بسنجد و محصولی را به وی پیشنهاد دهد که دقیقاً پاسخگوی نیاز او باشد؛ هم از نظر قیمت و هم از نظر کیفیت. در واقع فروشندگان در و پنجره با فراگیری این اطلاعات می‌توانند برای مشتری به‌خوبی توضیح دهند که یک پنجره دوجداره چه مزیت‌هایی دارد. آیا امتیاز این پنجره‌ها فقط به عایق صوتی و حرارتی بودن آنهاست یا مزیت‌های دیگری نیز دارند؟ آیا هر پنجره دوجداره‌ای می‌تواند عایق باشد یا ویژگی‌های دیگری نیز لازم است؟ با توجه به پروژه مورد نظر و مبلغی که برای خرید در و پنجره یو.پی.وی.سی یا آلومینیومی اختصاص داده شده است، بهترین پیشنهاد به صاحب این پروژه چه می‌تواند باشد؟

با این راهکار ضمن اینکه می‌توان رضایت مصرف‌کنندگان را به‌طور کامل تأمین کرد، که البته بزرگترین هدف و سرمایه هر مجموعه‌ای نیز همین رضایت مشتریانش است، می‌توان سطح آگاهی را در میان سازندگان ساختمان ارتقا داد و در نتیجه مانع از فعالیت‌های غیر کارشناسی و غیراستاندارد در زمینه ساخت در و پنجره شد. با بالا رفتن سطح اطلاعات مصرف‌کنندگان، تولیدکنندگان نیز باید به ارتقای سطح دانش فنی خود بپردازند.

به عبارتی دیگر، رقابت بر سر عرضه محصولات باکیفیت و استاندارد در خواهد گرفت؛ و در این رقابت تنها مجموعه‌هایی که صداقت و کیفیت را در سروسالجه فعالیت‌های خویش قرار داده باشند پیروز میدان خواهند شد. روشن است که چنین رقابتی می‌تواند سرعت پویایی و شکوفایی صنعت در و پنجره کشورمان را هر چه بیشتر کند.



شعبه ساتیان در حسن‌آباد



شعبه ساتیان در مشهد



شعبه ساتیان در خاوران



شعبه ساتیان در شهریار

تعمیر و نگهداری پنجره از نوع ساتیان

موضوع دیگری که به کلی در صنعت در و پنجره کشورمان مغفول مانده، بحث تعمیر و نگهداری پنجره‌هاست. جالب است که بدانید کار یک تولیدکننده با ساخت نصب پنجره در محل پروژه به پایان نمی‌رسد. پنجره‌ها به مراقبت مداوم نیاز دارند. اگر توجه کرده باشید روی تمامی یراق‌آلات، البته غالباً به زبان آلمانی نوشته شده است که سالی یکبار گریس کاری شود. یعنی بین‌های موجود روی اسپانیول‌ها باید هر ساله با ماده مخصوصی گریس کاری شوند.

این موضوع نیز از چشم کارشناسان ساتیان به دور نمانده و برنامه‌ای برای پیاده‌سازی آن ترتیب داده‌اند. بدین صورت که فقط کسانی مجاز هستند از برگه‌های گارانتی ساتیان استفاده کنند که خود را ملزم بدانند هر ساله به محل پروژه‌های سابق خود مراجعه و پنجره‌های آنان را گریس کاری کنند.

ساتیان سرویس پشتیبان برگه‌های ضمانت ساتیان

ساتیان سرویس یکی دیگر از بخش‌های مجموعه ساتیان است که موضوع مهم تعمیر و نگهداری پنجره‌ها را بر عهده گرفته است. برگه‌های ضمانتی که از سوی ساتیان سرویس در اختیار تولیدکنندگان در و پنجره قرار می‌گیرد توسط کارشناسان ساتیان پر شده و بخشی از آن نزد دفتر ساتیان باقی می‌ماند و اطلاعات آن وارد پایگاه داده‌های ساتیان می‌شود. دقیقاً یکسال پس از نصب پنجره، ساتیان سرویس پیگیری می‌کند که آیا این خدمات از سوی تولیدکننده به مشتریان ارائه شده است یا نه. اگر این کار انجام نشده باشد، کارشناسان ساتیان برای انجام این کار به محل پروژه اعزام می‌شوند و البته هزینه آن از تولیدکننده پنجره اخذ می‌شود. ضمن اینکه برای گریس کاری در و پنجره‌ها به یک نوع گریس مخصوص نیاز است که ساتیان خود به واردات و توزیع آن اقدام کرده است.

بدین ترتیب تمام تولیدکنندگان نمی‌توانند برگه ضمانت ساتیان را برای مشتریان خود صادر کنند مگر اینکه تعهد لازم برای ارائه خدمات و تعمیر و نگهداری را داده باشند. تولیدکنندگان از طریق وبسایت می‌توانند برگه‌های گارانتی را مشاهده کنند و در صورتی که توانایی صدور آنها را برای مشتریان خود داشته باشند می‌توانند به دفتر ساتیان سرویس درخواست لازم را ارائه کنند.

آینده صنعت در و پنجره در دستان ساتیان

ظاهراً ساتیان بنا ندارد در هیچ نقطه‌ای توقف کند. برنامه‌های بسیاری در دست اجرا یا مطالعه هستند. از جمله آنها می‌توان به ساتیان‌در اشاره کرد که به ساخت و نیز تعمیر و نگهداری درهای اتوماتیک می‌پردازد. همچنین برنامه‌هایی در دست اقدام است که در آینده‌ای نه چندان دور ساتیان تامین‌کننده تمامی یراق‌آلات مورد نیاز ساختمان‌ها، اعم از تجاری، مسکونی، هتل، بیمارستانی و غیره باشد. به عبارت دیگر کلیه یراق‌آلات ساختمانی از طریق ساتیان قابل تامین باشد. از برنامه‌های دیگری که باید در انتظار خبرهای داغ آن باشیم، بخش تجارت آنلاین یا SATIAN - E است. حتی ریزترین موارد در صنعت نیز از چشمان ساتیان دور نمانده است. این مجموعه بزرگ در نظر دارد با واردات یک ماده مخصوص بحث نظافت پنجره‌های یو.پی.وی.سی در کشور را نیز سروسامان دهد. همانطور که می‌دانید مواد تمیزکننده موجود در کشور یا توان پاک‌کنندگی لازم را ندارند یا باعث ایجاد خوردگی در سطح پروفیل یو.پی.وی.سی می‌شوند. ساتیان بناست ماده تمیزکننده اختصاصی پروفیل را نیز در کشور توزیع کند تا این مشکل نیز برطرف شود.

سخن آغازین

معمولاً رسم بر این است که هر نوشتاری را سخنی پایانی باشد، اما گویا پیشرفت‌های ساتیان هیچ نقطه پایانی ندارند. از این رو این کلام را با سخن آغازین به انتها می‌رسانیم. چراکه تردیدی نداریم تمامی این دستاوردها نقطه آغازی است برای پیشرفت‌های دیگر. همانطور که در گزارش پیشین خود گفتیم این مجموعه رشد و توسعه‌ای از جنس ساتیان دارد که ظاهراً مهمترین ویژگی آن پویایی مستمر است. پس هر روز منتظر شنیدن اخباری تازه از این روند رو به رشد و دستاوردهای نوین هستیم.

شما هم منتظر باشید.





اعزام جمعی از فعالان صنعت در و پنجره ایران به استانبول از سوی نوید تجارت آرسام؛

بازدید از کارخانه عظیم و فوق پیشرفته کاله کیلیت

۱۳ آبان ۱۳۹۶ نخستین گروه از فعالان صنعت در و پنجره کشورمان برای بازدید از کارخانه جدیدالتاسیس کاله کیلیت، عازم استانبول شدند. این سفر از سوی شرکت نوید تجارت آرسام، دفتر مشترک المنافع کاله در ایران، و با هدف آشنایی این گروه با توانمندی‌های منحصر بفرد کاله ترتیب یافته بود.

کاله کیلیت اخیراً کارخانه جدید خود را به وسعت ۳۸۰ هزار مترمربع افتتاح کرده است که ۱۱۰ هزار متر آن در قالب سالن‌های سرپوشیده است. با شروع به کار این کارخانه روند تولید محصولات کاله به طور کامل اتوماتیک شده و حجم تولیدات آن افزایش چشمگیری پیدا کرده است. قابل توجه است که کارخانه دوم با وسعت ۳۸۰ هزار متر مربع تا سال ۲۰۲۴ افتتاح خواهد شد که ظرفیت تولید این شرکت را به چهار برابر افزایش خواهد داد.

مهمانان ایرانی کاله روز نخست اقامت خود در استانبول را به استراحت پرداختند و در دومین روز راهی سمیناری شدند که از سوی کاله کیلیت برگزار شده بود. سخنران این سمینار Ersan Sarialtun، کارشناس فروش و صادرات کاله بود. وی در سخنان

خود مباحث مختلفی را پیرامون شرکت کاله، محصولات، فروش، صادرات، خدمات پس از فروش و مسائل گوناگون این شرکت مطرح کرد. در پرسش و پاسخی که در جریان سمینار برگزار شد حاضران نقطه نظرات خود و مسائلی درباره یراق آلات کاله را مطرح کرده و مسئولان کاله با ارائه پاسخ‌هایی ابهامات حاضران را مرتفع ساختند.

پس از اتمام سمینار، گروه به همراه مسئولان کاله به سمت کارخانه تازه تاسیس که در فاصله ۲۰۰ کیلومتری استانبول قرار دارد حرکت کردند. هم‌زمان با ورود گروه به کارخانه تدابیر خاصی اندیشیده شده بود تا مهمانان با حفظ امنیت برای آشنایی با کارخانه بزرگ کاله فرصت کافی داشته باشند و مشکلی به وجود نیاید. در این بازدید که قریب به سه ساعت به طول انجامید گروه از تمامی بخش‌های کارخانه کاله دیدن کرد.

مدیرتولید کاله کیلیت گروه را در بازدید از نقاط مختلف بزرگترین تولیدکننده یراق آلات اروپا همراهی می‌کرد و توضیحات لازم را ارائه می‌داد که توسط مترجم آنلاین برای حاضران ترجمه می‌شد.



معرفی اجمالی بخش‌های تولید کارخانه

نخستین بخشی که مورد بازدید قرار گرفت در واقع قلب تپنده این کارخانه بود که در آن انواع قفل، کلید و سیلندر تولید می‌شود. در این بخش ماشین‌آلات و دستگاه‌های CNC مستقر است. روند تولید بدین صورت است که مواد اولیه در قالب‌های سفارشی ریخته شده و مدل‌های مختلف سیلندر تولید می‌شوند. در مرحله بعد دستگاهی وجود دارد که بسیار منحصربه‌فرد است و کار سوراخ‌کاری و ماشین‌کاری روی سطح مقطع سیلندرها را انجام می‌دهد. این دستگاه حساسیت و دقت بسیار بالایی دارد (با خطای یک در هزار) تا محصول نهایی از کیفیت لازم برخوردار باشد. در نهایت سیلندرهای کلیدی و سیلندرهای کشویی و سرویسی تولید می‌شوند. در ادامه واحدی قرار دارد که در آن ساچمه‌های داخل سیلندر را تولید و جای‌گذاری می‌کنند. در بخش بعدی فرایند تکمیل‌کننده سیلندر قرار دارد که بخش‌های مختلفی را که در این خطوط تولید و آماده شده است مونتاژ کرده و سیلندر نهایی را به ما تحویل می‌دهد. در طراحی این سیلندرها شش متغیر امنیتی به کار رفته است به گونه‌ای که هر سیلندر تنها توسط یک کلید باز شود.

بخش بعدی، یکی از واحدهای مهم کاله کیلیت، یعنی بخش آزمایشگاه تایید کیفیت محصول است که تمامی محصولات را مطابق با آخرین استانداردها و موارد تعیین‌شده از قبیل تست دوام عملکرد، تست آبکاری، تست کارایی و... به صورت تمام‌اتوماتیک مورد آزمایش قرار داده و پس از تایید نهایی مجوز خروج محصول صادر می‌شود. به عنوان مثال قفل‌ها به وسیله بازوهای مکانیکی خودکار در مرحله اول ۶۰ هزار و مرحله دوم ۸۰ هزار بار باز و بسته شده تا مطمئن شوند که همه موارد از لحاظ استانداردهای کاله در تولید محصول رعایت شده است. قفل و دستگیره‌های روی در نیز به همین صورت و به تعداد ۱۰۰ هزار بار باز و بسته می‌شوند تا از نظر استحکام و دوام عملکرد مورد ارزیابی قرار گیرند. در این بخش نزدیک به ۷۰۰ نفر مشغول به کار هستند که تعداد ۱۷۰۰ مدل مختلف انواع قفل و کلید را تولید و روانه سراسر دنیا می‌کنند.

در بخش بعدی، آزمایشگاه مواد اولیه واقع است و افرادی به صورت مداوم این موارد را بررسی می‌کنند. قسمت تولید کلیدها در این بخش قرار دارد و تمامی کلیدهای مربوط به قفل‌ها در این قسمت تولید می‌شود. همان‌طور که اشاره شد شش متغیر

امنیتی در تولید هر سیلندر وجود دارد که باعث می‌شود هر سیلندر توسط یک کلید باز شود. این کار به وسیله دستگاهی انجام می‌شود که نحوه قرارگیری ساچمه‌ها و فنرها را بر اساس فرمول‌های خاص کدگذاری مشخص می‌کند. البته بخشی از این کار و نحوه کدگذاری به دلایل امنیتی قابل توضیح نیست و جزئیات آن برای کاله محفوظ است.

در بخش بعدی دستگاه‌های تولید اسپانیولت و قفل درهای ضد سرقت قرار دارد. این دستگاه صفحات فلزی را که در اسپانیولت‌ها و قفل درهای ضد سرقت به کار می‌رود، تولید می‌کند. در انبار این بخش مواد اولیه مربوط به صفحات فلزی نگهداری می‌شود. روزانه ۳۶ تن مواد اولیه در بخش‌های مختلف کاله مصرف می‌شود که همه این مواد اولیه از این انبار به کارخانه تزریق می‌شود. تمامی این مواد اولیه ساخت و تولید ترکیه است.

گنجینه قالب‌های کاله نیز در این بخش قرار دارد. در این بخش تمامی قالب‌های مورد استفاده در بخش‌های مختلف کاله انبار و نگهداری می‌شود. در سمت چپ این بخش، دستگاه فوق پیشرفته برش لیزر وجود دارد. این دستگاه دقت بسیار بالایی دارد و به دلیل قدرت فوق‌العاده زیادی که اشعه لیزر آن دارد یک‌بار نگاه کردن به آن باعث نابینایی مطلق فرد می‌شود به همین دلیل امکان بازدید از این بخش عملاً وجود ندارد.

کاله در یکی دو سال گذشته سیلندری را به بازار عرضه کرد که توانایی آژیر کشیدن دارد. این محصول به گونه‌ای طراحی شده است که با وارد شدن اولین فشار اضافه و خارج از قاعده به قفل، به صورت خودکار شروع به بوق زدن می‌کند. این محصول به فنر، ساچمه و پین‌های بسیار دقیق و حساسی نیاز دارد که بتواند با کوچک‌ترین مورد مشکوک به سیستم الکتریکی قفل پیام داده تا آلارم دستگاه فعال شود. این قطعات حساس توسط همین دستگاه برش لیزری تولید می‌شوند.

در بخش بعدی مونتاژ قفل انجام می‌شود. در این بخش قطعات تولیدشده در بخش‌های مختلف کارخانه بر روی هم مونتاژ شده و محصول نهایی تهیه می‌شود. در کنار این بخش، کارگاهی قرار دارد که در آن استادکاران قالب‌ها را تعمیر و بازبینی می‌کنند؛ به دلیل این که قالب‌ها پس از مدتی استفاده، ایراداتی پیدا می‌کنند و باید مرتباً نوسازی شوند تا کیفیت نهایی محصول تغییر نکند. با توجه به توانمندی‌هایی که در صنعت فولاد ترکیه وجود دارد تمامی قالب‌ها با تکنولوژی و



ظرفیت تولید این بخش ۲۵ هزار ست در روز است که در سه شیفت کاری تولید و به بازار عرضه می‌شود.

پس از بازدید گروه از بخش‌های مختلف کارخانه برای برخی از دوستان سوالاتی به وجود آمده بود که مدیران و مسئولان کاله با روی باز به سوالات و ابهامات این دوستان پاسخ دادند. بخش پایانی بازدید از کارخانه کاله گرفتن عکس یادگاری دسته‌جمعی در فضای کارخانه بود و پس از آن، گروه ضمن خداحافظی از کارکنان کارخانه برای صرف شام و استراحت به سمت هتل محل اسکان حرکت کردند.

روز بعد به استراحت پرداختند و با هماهنگی‌هایی که انجام شده بود برای بازدید و گشت‌وگذار به یک مرکز خرید بزرگ و مدرن در شهر استانبول رفتند. خرید و گشت‌وگذار دسته‌جمعی در مرکز خرید، آخرین برگ سفرنامه گروه در ترکیه بود که به همت و همراهی مجموعه کاله و شرکت نوید تجارت آراسام، دفتر مشترک المنافع کاله در ایران تدارک دیده شده بود. صبح روز چهارم، گروه با تحویل دادن اتاق‌ها و ترک هتل به فرودگاه آتاتورک برگشتند تا با پرواز ساعت ۱۰ صبح، ترکیه و شهر زیبای استانبول را به مقصد تهران ترک کنند.

لازم به ذکر است که اندکی پس از بازگشت این گروه به ایران، گروه دوم بازدیدکنندگان برای دیدن کارخانه کاله کیلیت راهی استانبول شدند.

به دست متخصصان داخلی ترکیه ساخته شده است. روند کار هم به این صورت است که ابتدا پس از احساس نیاز و گزارشی که تیم فروش به کارخانه ارائه می‌دهد، بخش تحقیق و توسعه یک سیستم را طراحی می‌کند. سیستم طراحی شده به این بخش می‌آید تا قالب اولیه ایجاد شود و پس از انجام تست‌ها و رفع ایرادات، قالب ثانویه تولید و نهایی می‌شود تا آن قالب در خط تولید قرار گرفته و به تولید محصول نهایی منجر شود. گفتنی است، همه این مراحل و از صفر تا صد تولید محصول در داخل مجموعه کاله انجام می‌شود.

در ابتدای خط تولید یراق‌آلات در و پنجره، مواد به‌صورت تسمه‌ای وارد می‌شود. در طول خط و در هر بخش عملیات مختلفی روی این مواد و قطعات انجام می‌شود تا به یراق‌آلاتی تبدیل شود که به شکل محصول نهایی به دست مصرف‌کننده می‌رسد.

در این بخش نیز بحث کنترل کیفیت، آزمایشگاه مواد و تست‌های مختلف به‌صورت مرتب و در هر شیفت انجام می‌شود تا استانداردهای کاله به شکل کامل رعایت شده و محصول نهایی با کیفیتی به بازار عرضه شود. در صورتی که محصول مورد آزمون یک شیفت نتواند از تست‌های مورد نظر عبور کند تمامی محصول تولیدشده در آن شیفت از خط تولید و بسته‌بندی خارج شده و به بازار عرضه نمی‌شود.





گفتگو با شماری از بازدید کنندگان مجموعه عظیم کاله در استانبول؛

جهانی بیندیش و منطقه‌ای عمل کن



- با شماری از همکارانی که در این سفر حضور داشتند گفت‌وگوی کوتاهی انجام دادیم تا نظرشان را پیرامون سفر به استانبول و بازدید از کارخانه تازه تاسیس کاله جویا شویم. سوالات زیر به صورت مشترک از همه این عزیزان پرسیده شد:
۱. در ابتدا ضمن معرفی شرکت، زمینه کاری و مدت‌زمان فعالیتتان را بیان کنید؟
 ۲. مدت‌زمان و دلیل همکاری‌تان با مجموعه کاله را بیان کنید؟
 ۳. در سفر به ترکیه و بازدید از کارخانه کاله، این مجموعه را چگونه دیدید و به نظر شما جالب‌ترین بخش کارخانه چه بخشی بود؟
 ۴. مهم‌ترین دستاورد شما از سفر به استانبول و بازدید مجموعه کاله چیست؟



فرزاد خسروی | کارگاه صنعتی پارس

کاله، جهانی می‌اندیشد و منطقه‌ای عمل می‌کند

۱. کارگاه صنعتی پارس مدت ۳۵ سال در زمینه تولید در و پنجره آلومینیوم در گیلان فعالیت داشته و قریب ۱۰ سال نیز به ساخت و تولید در و پنجره یوبی، وی، سی، اشتغال دارد.

۲. کارگاه ما مدت ۵ سال با مجموعه کاله همکاری دارد. دلیل انتخاب کاله کامل بودن سبد کالایی این مجموعه است و این که نسبت به کیفیت بالایی که دارد از قیمت مناسبی نیز برخوردار است. علاوه بر این، مدیران کاله در ایران فقط به فکر فروش نیستند و همیشه در کنار ما هستند و نسبت به تعهداتشان احساس وظیفه خوبی دارند.

۳. دیدن مجموعه کاله و سطح بالای تکنولوژی آن بیشتر از حد انتظار من بود. کاله مجموعه‌ای روبه‌جلو و مدرن است که با وجود داشتن پرسنل زیاد، فقط ۳۰ درصد کارها با دست انجام می‌شود و بیشتر کارها به صورت رباتیک و خودکار است. موضوعی که در مجموعه کاله برای من بیشتر جالب‌توجه بود برنامه‌ریزی دقیق و نظم فوق‌العاده‌ای بود که باعث می‌شد کمترین اتلاف زمانی را داشته باشند.

۴. دیدن کارخانه‌ای به آن بزرگی باعث شد دیدگاه من نسبت به صنعت به‌ویژه صنعت قفل و کلید و یراق تغییر کند و علاقه بیشتری به نوآوری پیدا کنم. تفکر حاکم بر کاله این است که «جهانی بیندیش و منطقه‌ای عمل کن».

این نوع نگاه که در مجموعه کاله به‌خوبی نهادینه شده است باعث شده مجموعه‌ای در حد و اندازه‌های جهانی شکل بگیرد.



میر یاور سید شکری | گروه صنعتی آذر سبلان

کاله نشان امنیت و کیفیت بالاست

۱. گروه صنعتی آذر سبلان علاوه بر تولید در و پنجره و شیشه دوجداره نمایندگی یراق آلات کاله را در استان اردبیل در اختیار دارد.

۲. گروه صنعتی آذر سبلان مدت ۴ سال است با کاله همکاری دارد. دلیل این که محصولات کاله را انتخاب کردیم کیفیت بالا، دیپوی قوی و گارانتی ۱۰ ساله محصولات کاله است. مجموعه کاله و مدیریت آن در ایران به تعهداتی که به ما می‌دهند بسیار پایبند هستند. کاله نشان امنیت و کیفیت بالاست و هر مشتری که محصولات کاله را استفاده کرده از آن کاملاً راضی بوده است.

۳. سفر ما به ترکیه و دیدن کارخانه بزرگ و مدرن کاله باعث شد تا نسبت به این مجموعه و محصولات آن شناخت بیشتری پیدا کنیم. مدتی بود که برخی رقبایان در بازار شایعه کرده بودند که برخی محصولات کاله در چین تولید می‌شود به‌گونه‌ای که باعث بدبینی ما هم شده بود ولی خوشبختانه در این سفر با دیدن روند تولید و بخش‌های مختلف کارخانه این شایعه رنگ باخت و ما به این مجموعه اعتماد بیشتری پیدا کردیم.

۴. ضرب‌المثل معروفی است که می‌گوید: «شنیدن کی بود مانند دیدن». ما در این سفر با دیدن خط تولید مدرن، تکنولوژی به‌روز و ماشین‌آلات پیشرفته کاله اطلاعات فنی خوبی پیدا کردیم به‌گونه‌ای که از این به بعد راحت‌تر می‌توانیم جواب سوالات مشتریانمان را بدهیم و ابهاماتشان را برطرف کنیم.



طاها باقری | در و پنجره دریچه

کاله مجموعه بزرگی در استاندارد جهانی است

۱. گروه تولیدی دریچه از سال ۸۴ در زمینه تولید در و پنجره دوجداره در رشت فعالیت می‌کند.
۲. گروه تولیدی دریچه مدت ۴ سال است به خاطر خدمات مناسب و دپوی قوی با مجموعه کاله همکاری می‌کند.
۳. البته ما به دلیل این که سال‌های زیادی است از محصولات کاله استفاده می‌کنیم از قبل چیزهایی درباره بزرگ و مدرن بودن کارخانه کاله شنیده بودیم ولی دیدن آن یک حال و هوای دیگری داشت.
- کاله مجموعه بزرگی در استاندارد جهانی است که سطح تکنولوژی بالایی دارد. همه بخش‌های کارخانه جدید کاله خوب بود ولی بخش آبکاری کاله از جمله بخش‌هایی بود که برای من خیلی جالب بود.
۴. سفر به ترکیه و دیدن کارخانه بزرگ کاله برای من خیلی مفید بود و مطمئناً بر فعالیت من تاثیر زیادی خواهد داشت. آگاهی از روند تولید و شناخت از نزدیک برخی از مسائل باعث می‌شود تا از این به بعد، محصولات کاله را به شکل بهتری برای مشتریان توضیح دهم. دیدن محصولات آینده بازار که کاله در سال ۲۰۱۸ آنها را عرضه می‌کند نکات مثبت زیادی برای من داشت.

ایوب نادری | پرشین پنجره

کاله ترکیبی از تکنولوژی، نظم، ماشین‌آلات مدرن و آزمایشگاه قوی است

۱. مجموعه پرشین پنجره مدت ۱۰ سال در زمینه تولید در و پنجره آلومینیوم و پوپی، وی.سی در اصفهان فعالیت می‌کند.
۲. ما از زمان شروع فعالیتیمان با محصولات کاله آشنا بودیم و در این ۱۰ سال همواره از برند کاله استفاده می‌کردیم. کاله یک برند قدیمی است که نشان آن روی قفل‌های قدیمی

هم وجود دارد و این مسئله باعث شد تا ما با اطمینان بیشتری از این برند استفاده کنیم. ضمن این که محصولات کاله دارای کیفیت خوب و قیمت بسیار مناسبی نسبت به دیگر محصولات بازار هستند. وجود اعتماد متقابل و خدمات مناسبی که مدیریت کاله در این سال‌ها به ما عرضه کرده باعث تداوم این همکاری شده است.

۳. متأسفانه مدتی بود در بازار ایران شایعاتی از سوی برخی رقبا منتشر می‌شد که ما در این سفر به چشم خودمان دیدیم که به هیچ وجه این طور نیست و همه محصولات کاله در کارخانه بزرگ و مدرن کاله در استانبول تولید و به بازار عرضه می‌شود. نقطه قوت کاله تکنولوژی پیشرفته، نظم و انضباط کاری، ماشین‌آلات مدرن و آزمایشگاه قوی است که باعث شده محصولات این کارخانه به کشوری مثل آلمان هم صادر شود.
۴. این سفر و آشنایی با روند تولید محصولات کاله، به بخش فروش ما اعتمادبه‌نفس بیشتری می‌دهد. با اطلاعات مفیدی که در طول این سفر به دست آوردیم از این به بعد می‌توانیم به مشتریانمان توضیحات بیشتری بدهیم و ابهاماتشان را بهتر برطرف کنیم. من در این سفر با تعدادی از همکارانم آشنا شدم که دیدگاه‌های نزدیکی با من دارند و به کیفیت بیشتر بها می‌دهند. پیدا کردن چندین شرکت با چنین دیدگاهی برای من یک دستاورد بسیار ارزنده است که می‌تواند در کارهای آینده‌ام به من کمک زیادی کند.

نادر پارسا | آلوم پلاست نادر

کاله سرمایه‌گذاری بزرگی برای تکمیل سبد کالایش انجام داده است

۱. شرکت آلوم پلاست نادر با سابقه ۲۸ ساله در زمینه تولید در و پنجره دوجداره در لاهیجان فعالیت می‌کند.
۲. ما از ۲۵ سال پیش در محصولات آهنی‌مان از قفل و کلید و یراق کاله استفاده می‌کردیم و تا به امروز نیز به خاطر کیفیت بالا، قیمت مناسب و خدمات پس از فروش مجموعه کاله همکاری‌مان را ادامه داده و همچنان از محصولات این شرکت استفاده می‌کنیم.
۳. در این سفر مشاهده کردیم که کاله سرمایه‌گذاری بزرگی انجام داده است و سعی دارد با استفاده از آخرین تکنولوژی و ماشین‌آلات مدرن سبد کالایی محصولاتش را کامل کند. البته ما از قبل ذهنیت خوبی از کاله داشتیم و به دلیل کیفیت بالای محصولاتش می‌دانستیم



کوتاه پس از سفر با توجه به مذاکراتی که با برخی همکاران و کارگاه‌های شهرمان داشتیم توانستیم تعدادی را جذب و برای استفاده از محصولات کاله متقاعد کنیم ضمن این که خودمان هم تصمیم گرفتیم میزان خریدمان را تا دو برابر افزایش دهیم.

میلاذ افشار منش | پنجره هلیل این سفر نگرش ما را نسبت به مجموعه کاله تغییر داد

۱. شرکت پنجره هلیل مدت ۸ سال است در زمینه تولید در و پنجره و شیشه دوجداره در جیرفت کرمان فعالیت می‌کند.

۲. پنجره هلیل سابقه همکاری ۴ ساله با مجموعه کاله دارد. واقعیت این است که ما یراق آلات زیادی را تجربه کردیم تا به این نتیجه رسیدیم که یراق کاله را برای همکاری انتخاب کنیم. کاله مدیریت قوی و خوبی داشته و نسبت به تعهدات خود با حسن نیت برخورد کرده و در برابر مسائل و مشکلات ما پاسخگو است.

یراق آلات کاله علاوه بر این که کیفیت بسیار بالا و قیمت مناسبی دارد کار کردن با آن برای نیروی بخش تولید ما بسیار راحت‌تر است و از این یراق رضایت کامل دارند.

۳. کارخانه جدید کاله در سطح فنی و تکنولوژی بسیار بالایی فعالیت می‌کند و صفر تا صد تمام محصولاتشان را در داخل مجموعه انجام می‌دهند. پرسنل زیادی در این مجموعه با نظم مثال‌زدنی مشغول فعالیت هستند که برای ما بسیار جالب بود. به‌شخصه انتظار چنین محصولات بی‌نقصی را نداشتیم چرا که حجم تولید محصول در کارخانه بسیار بالا بود ولی استفاده از مواد اولیه مرغوب و ماشین آلات مدرن و رباتیک باعث شده تولید بی‌نقص و بدون خطایی داشته باشند. در بخش آبکاری مجموعه کاله از سطح تکنولوژی بالا و ماشین آلات رباتیکی استفاده می‌شد که برای من خیلی جالب توجه بود همچنین بخش قفل و سیلندرها که با دقت و حساسیت زیادی اجزای بسیار کوچک قفل‌ها را تولید می‌کردند.

۴. این سفر و بازدید کارخانه عظیم کاله دید من را نسبت به این مجموعه بسیار تغییر داد. تا قبل از این سفر من محصولات کاله را برای خودم می‌فروختم ولی از این پس محصولات کاله را به خاطر کاله و مشتریان می‌فروشم! کاله مجموعه‌ای در اندازه و استاندارد جهانی است که احترام به مشتری را سرلوحه کارش قرار داده و با داشتن آزمایشگاهی مجهز محصولات بی‌عیب و نقصی به مشتریان عرضه می‌کند.

که مجموعه بزرگ و مدرنی است ولی در این سفر از نزدیک سطح بالای تکنولوژی و خط تولید پیشرفته کاله را دیدم و با بخش‌های مختلف آن آشنا شدیم. همچنین دروغ بودن برخی شایعات برای ما روشن شد، چون از نزدیک خطوط تولید تمامی محصولات و یراق آلات را دیدیم.

۴. این بازدید باعث شد دید ما نسبت به صنعت و تکنولوژی بسیار تغییر کند و انتظار بیشتری برای بالا بردن کیفیت محصولات داشته باشیم. با توجه به ظرفیت و توانمندی که در کارخانه کاله وجود دارد، کاله باید سبک کالایی‌اش را کامل‌تر کند و یراق آلات یوپی، وی‌سی و آلومینیوم را تکمیل کند. با توجه به کیفیت مطلوبی که محصولات کاله دارد قیمت رقابتی‌تری ارائه کند تا سهم بیشتری از بازار را کسب کند.

امیر بیک محمدی | ایده‌آل کار پارسیان

کاله از جمله برندهای با سابقه و خوش‌نام در یراق آلات است

۱. شرکت ایده‌آل کار پارسیان در زمینه تولید در و پنجره دو و چند جداره فعالیت می‌کند و نمایندگی بخش چند پروفیل و یراق آلات کاله را در اختیار دارد.

۲. شرکت ما مدت سه سال است با مجموعه کاله همکاری می‌کند. کاله از جمله برندهای با سابقه و خوش‌نام در یراق آلات است که به خاطر کیفیت بالای محصولات و خدمات و تعهدات خوبی که نسبت به مشتریان دارد باعث شده همکاری ما همچنان تداوم داشته باشد.

۳. سفر ما به ترکیه و بازدید از کارخانه جدید کاله برای من بسیار جالب بود و سطح تکنولوژی که در آنجا دیدم بیشتر از حد انتظار بود. کاله مجموعه قدیمی و استخوان‌داری است که با به‌کارگیری تکنولوژی روز و ماشین آلات جدید تلاش دارد محصولاتش را به‌روزتر کند. با دیدن خطوط تولید متنوع و ماشین آلات پیشرفته که تمامی محصولات و یراق آلات کاله را در بهترین سطح فنی تولید می‌کردند دروغ شایعه تولید چین بودن محصولات کاله برای ما مسجل شد. مجموعه‌ای که محصولاتش را به بیش از ۱۰۰ کشور دنیا صادر می‌کند مسلماً باید از سطح فنی بالایی برخوردار باشد که کاله از این منظر بی‌همتا است.

۴. مشاهده مجموعه کاله سطح دانش فنی ما را بسیار بالا برد و باعث اعتبار مضاعف این مجموعه شد. ما با شناخت و آگاهی که با دیدن خطوط تولید و دستگاه‌ها و ماشین آلات پیشرفته کاله به دست آوردیم راحت‌تر می‌توانیم مشتریانمان را توجیه کنیم. در همین مدت



ناصر زارعی | درساوین

ارتباط ما با کاله یک رابطه صمیمی است

۱. مجموعه درساوین از سال ۸۹ در زمینه تولید در و پنجره دوجداره در قم فعالیت می‌کند.

۲. مجموعه ما مدت ۲ سال است با کاله آشنا شده و همکاری می‌کند. شروع همکاری ما با لولاهای رگلازی کاله بود که با توجه به کیفیت خوب و قیمت مناسب محصولات کاله این همکاری همچنان ادامه دارد.

۳. مجموعه بزرگ کاله یکی از معدود مجموعه‌هایی است که چنین سفری را برای مشتریان و همکارانش در ایران تدارک دیده و اجازه داده تا از تمامی بخش‌های تولید و روند ساخت محصولاتش بازدید کنند. بخش‌های تولید تویی و متغیرهای ایمنی سیلندر که باعث می‌شود هر قفل فقط با یک کلید باز شود برای من خیلی جالب بود. بخش آبکاری و استفاده از ماشین‌آلات خودکار و رباتیک از جمله بخش‌های خوب کارخانه بود. آزمایشگاه مجهز کاله و آزمون‌های خوبی که روی محصولات انجام می‌دادند بسیار عالی بود چراکه باعث می‌شود محصولی باکیفیت و بدون نقص به بازار عرضه شود.

۴. این سفر برای ما خیلی مفید بود و شناختی که از روند تولید محصولات پیدا کرده‌ایم به ما کمک می‌کند تا در آینده بتوانیم برای مشتریانمان درباره پراک‌آلات بهتر توضیح دهیم. دیدن خطوط تولید محصولات و بخش‌های مختلف کارخانه خیالمان را از بابت برخی شایعه‌ها راحت کرد و از این‌پس با استناد به مشاهدات خودمان می‌توانیم جواب این موارد را بدهیم. از این به بعد ارتباط ما با کاله بسیار صمیمی‌تر و به قول خودمان دلی شده است و این سفر در تحکیم این روابط نقش موثری داشت.

مجید حق پرست | ایرمان صنعت

جای خالی مجموعه‌ای مانند کاله در کشور احساس می‌شود

۱. شرکت ایرمان صنعت از سال ۸۶ در زمینه تولید در و پنجره و شیشه دوجداره گرید A⁺ در قائم‌شهر فعالیت می‌کند.

۲. شرکت ما مدت ۶ سال است با مجموعه کاله همکاری دارد. محصولات کاله

به دلیل کیفیت بالایی که دارند در مقابل زنگ‌زدگی که در مناطق شمالی کشور مشکل‌ساز هستند خوب جواب می‌دهند؛ به همین دلیل همکاری ما با کاله تاکنون ادامه داشته است.

۳. کارخانه جدید کاله در استانبول با برخورداری از تکنولوژی روز دنیا در سطح بالایی از کیفیت فعالیت می‌کند. با دیدن این کارخانه به این فکر کردم که جای خالی چنین مجموعه‌ای در ایران به‌شدت احساس می‌شود. بخش آبکاری کارخانه کاله که با استفاده از ماشین‌آلات تمام‌اتوماتیک و به‌صورت رباتیک انجام می‌شد از جمله بخش‌های دیدنی این مجموعه بود.

۴. سفر به ترکیه و بازدید مجموعه کاله تجربه فنی بسیار گرانبه‌ای برای همه ما بود. مشاهده روند تولید و آگاهی از جزئیات کار به ما کمک می‌کند تا جواب سوالات مشتریان را راحت‌تر بدهیم. از مجموعه کاله در ایران و ترکیه که چنین فرصتی را برای ما به وجود آوردند تشکر می‌کنم.

رضا عباسی | گروه تولیدی عباسی

استاندارد سخت‌گیرانه کاله عامل موفقیت آن است

۱. گروه تولیدی عباسی با سابقه‌ای ۱۰ ساله، در زمینه تولید در و پنجره دوجداره در کشور فعالیت می‌کند.

۲. مجموعه ما مدت سه سال است با کاله همکاری می‌کند. کیفیت بالای محصولات، گارانتی مناسب و ارسال به‌موقع سفارشات از جمله دلایل ما برای ادامه همکاری با مجموعه کاله است.

۳. کارخانه تازه تأسیس کاله در استانبول ترکیه بسیار بزرگ و پیشرفته و بالاتر از حد انتظار ما بود. استفاده از مواد اولیه درجه‌یک و استاندارد سختگیرانه‌ای که به چشم خودمان دیدیم باعث شده تا چنین محصول باکیفیتی روانه بازار کنند.

بخش آبکاری کاله و کنترل کیفی و استاندارد بالای این بخش برای ما بسیار جالب بود.

۴. چون از قبل هیچ آشنایی با روند تولید پراک‌آلات نداشتیم این سفر برای من بسیار مفید و خاطره‌انگیز بود.

آشنایی با بخش‌های مختلف کار تولید و رعایت استاندارد جهانی در یک کارخانه بزرگ در سطح و اندازه جهانی باعث شد دید تازه‌ای به این مقوله پیدا کنیم. از مهمان‌نوازی مدیران کاله در ایران و ترکیه و گروه نوید تجارت آرسام تشکر می‌کنم.



امیر آزادی | طرح و ساخت ایستا

کاله از سطح تکنولوژی تولید قابل قبولی برخوردار است

بوشهر به دلیل رطوبت بالا، نحوه آبکاری در جلوگیری از زنگ زدگی یراق آلات و حفظ کیفیت و کارایی آن نقش زیادی دارد بخش آبکاری مجموعه کاله برای من بسیار جالب توجه بود. بخش آزمایشگاه و آزمون های واقعی برخی قطعات مانند لولاها و قفل ها که با تعداد دفعات بالا باز و بسته می شدند، نیز نشان از دقت، حساسیت و استاندارد بالای محصولات کاله داشت.

۴. مهم ترین دستاورد این سفر برای من اطمینان بیشتری است که به کاله و محصولات آن پیدا کرده ام و از این پس با اطمینان بیشتر هم این محصولات را به مشتریانم عرضه می کنم.

امین مویدفر | طرح و ساخت ایستا

فرا تر از حد تصور ما بود

۱. شرکت طرح و ساخت ایستا با سابقه ۱۰ ساله، تولید کننده در و پنجره دوجداره آلومینیوم و یو.پی.وی.سی با برند ایستاین است.

۲. شرکت ایستا از سال ۹۲ با مجموعه کاله در ایران همکاری می کند. مجموعه کاله یک پکیج کامل است و برای ما به عنوان همکار و مشتری همه آن چیزی را که از یک تامین کننده کالا انتظار داریم دارد. مدیران نوید تجارت آراسام شخصیت هایی متین و فرهیخته اند که با تمام توان پشت ما و محصولاتشان هستند و در یک سیستم تامین کالای حرفه ای از ثبت سفارش تا تحویل محصول و خدمات پس از فروش به بهترین نحو خدماتشان را به مشتریان ارائه می کنند.

۳. در صحبت هایی که از قبل با مدیران نوید تجارت آراسام درباره کارخانه کاله داشتیم تا حدودی شرایط و فضای آنجا را برابمان توضیح داده بودند ولی چیزی که در آنجا دیدیم از نظر وسعت فضای کارخانه، حجم تولید، تنوع محصول، ماشین آلات و تکنولوژی تولید، تعداد پرسنل و ... واقعا فراتر از حد تصور ما بود. تمامی بخش های کارخانه کاله به صورت حرفه ای فعالیت می کردند ولی بخش آزمایشگاه و آزمون های دقیقی که با تعداد دفعات زیاد برخی محصولات را تست می کردند برای من بسیار جالب بود.

۴. آشنایی با تعدادی از همکارانمان که برخی را تاکنون از نزدیک ندیده بودیم، از جمله دستاوردهای خوب این سفر بود. بازدید مجموعه ای با آن عظمت و سطح تکنولوژی بالا کمک زیادی به آینده کاری و فعالیت های آتی ما کرد. آشنایی و تبادل نظر با دوستان و همکارانی که به قول آقای خرم خانواده کاله را در کنار هم تشکیل می دهیم سرشار از تجربه و از اتفاقات خوب و لذت بخش سفر ترکیه برای من بود.

۱. شرکت طرح و ساخت ایستا با ۱۰ سال سابقه در زمینه تولید در و پنجره یو.پی.وی.سی و آلومینیوم با برند ایستاین فعالیت می کند.

۲. چندین سال است که با مجموعه کاله همکاری داریم. به دلیل پشتیبانی خوبی که کاله از مشتریانش دارد همچنان این همکاری ادامه داشته است.

۳. من از کارخانه های زیادی در ترکیه، آلمان و جاهای دیگر بازدید داشته ام که در میان آنها کاله از سطح تکنولوژی تولید بسیار خوب و قابل قبولی برخوردار بود. بخش آزمایشگاه مجموعه کاله به دلیل ارتباطی که با کار خود داشت از بهترین قسمت های کارخانه بود.

۴. این سفر به بهتر شدن رابطه کاری ما در آینده کمک خواهد کرد. ما در این سفر با همکاران زیادی از نزدیک آشنا شدیم که در همکاری های آینده ما تاثیرگذار خواهد بود. سمیناری که مجموعه کاله در طی این سفر برای ما تدارک دیده بود خیلی مفید بود و اطلاعات خوبی از کاله و محصولات آن به دست آوردیم.

حسین پورپهی | الوند پروفیل ساحل

کاله مجموعه ای بزرگ و گسترده با محصولاتی متنوع و باکیفیت

۱. شرکت الوند پروفیل ساحل با سابقه ای ۱۰ ساله در زمینه تولید در و پنجره یو.پی.وی.سی در بوشهر فعالیت می کند.

۲. مجموعه ما مدت ۵ سال است با کاله همکاری دارد. ما در سال های اولیه فعالیتیمان از یراق دیگری استفاده می کردیم ولی به دلیل عدم کشش بازار دنبال جایگزین کردن برند دیگری بودیم که با مذاکراتی که با آقای خرم داشتیم با توجه به مساعدت و همراهی خوبی که با ما داشتند تصمیم گرفتیم یراق کاله را جایگزین کنیم. از ۵ سال پیش تاکنون نیز به دلیل کامل بودن سبد محصولات و قیمت مناسب یراق آلات کاله از این برند استفاده می کنیم.

۳. واقعیت این است که آن چیزی که ما در مجموعه کاله در ترکیه دیدیم فراتر از حد تصوراتمان بود. کارخانه کاله در فضای بسیار بزرگی واقع شده است و با گستردگی فعالیتی که دارد محصولات متنوع و با کیفیتی به بازار عرضه می کند. چون در منطقه



گفتگوی اختصاصی پنجره ایرانیان با مدیر عامل شرکت برین یراق؛

برین یراق، از سهند تا دماوند در اوج افتخار

اشاره

شرکت برین یراق از جمله نخستین شرکتهایی است که فعالیت خود را در زمینه تولید یراق آلات در و پنجره در کشور آغاز کرد. هرچند این شرکت در ادامه بیشتر به سمت فعالیت بازرگانی و واردات یراق آلات سوق یافت اما همچنان به فعالیت تولیدی خود ادامه می‌دهد. شرکت برین یراق با سرمایه اولیه چند دانشجوی فنی و مهندسی در تبریز تأسیس شد. در حال حاضر دفتر شرکت برین یراق در مجتمع نمایشگاه‌های دائمی صنعت ساختمان رضا در بازار شادآباد تهران دایر است و در زمینه تأمین یراق آلات در و پنجره دوجداره به سراسر کشور خدمات ارائه می‌دهد. برین یراق با کسب نمایندگی شرکت‌های پروفیل fenster mann، GEVISS، ترکیه، و MAKO اتریش انواع یراق آلات و ملزومات در و پنجره دوجداره یو.پی.وی.سی را تأمین و توزیع می‌کند. گروه خبری نشریه پنجره ایرانیان به سراغ سلمان سرخ‌مرد، مدیر عامل جوان و پرتلاش شرکت برین یراق رفته تا گفتگویی پیرامون وضعیت این روزهای صنف یراق آلات در و پنجره انجام دهد که در ادامه توجه شما را به این گفتگو جلب می‌کنیم:

در بخش تولید مجموعه برین یراق، تولید محصولاتی مانند انواع دستگیره‌های پلاستیکی و آلومینیومی، کانکتور، زیر شیشه‌ها و زبانه‌های آکس سیزده و نه را همچنان ادامه داده و به بازار عرضه می‌کنیم. در سال‌های اخیر با تمرکز بر بخش واردات تلاش کردیم تا بار دیگر فعالیت شرکت را تقویت کنیم و در این راه به سمت واردات محصولات برند GEVISS رفتیم و با کسب نمایندگی اقدام به توزیع و فروش این محصول کردیم. از دیگر محصولاتی که ما نمایندگی آن را در اختیار داریم برند MAKO اتریش است. برند ماکو از جمله یراق آلات باکیفیت روز اروپا است که کیفیت آن در حد محصولات درجه یک اروپا و بسیار بالاتر از برندهای ترک است. کسب نمایندگی پروفیل فنسترمن و توزیع آن در بازار از دیگر فعالیت‌های شرکت برین یراق است. شرکت برین یراق همچنین عضو انجمن در و پنجره یو.پی.وی.سی کشور است و از فعالیت‌های جمعی استقبال می‌کند.

فعالیت شما از چه موقع به تهران منتقل شد؟

با تشدید مشکلات بخش تولید چون هم‌زمان برخی اقلام را از ترکیه وارد می‌کردیم تصمیم گرفتیم بخش بازرگانی را بیشتر توسعه دهیم. در همین دوره بود که با راه‌اندازی

ابتدا مختصری پیرامون پیشینه و سابقه فعالیت شرکت برین یراق بیان کنید؟

شرکت برین یراق از سال ۱۳۸۸ در تبریز وارد عرصه تولید اسپانیولت و ملزومات در و پنجره یو.پی.وی.سی شد. هسته اولیه برین یراق که با سرمایه اندک چند رفیق دانشجویی شکل گرفته بود در زمینه تولید یراق آلات در و پنجره در ایران جزو اولین‌ها بود و باوجود مشکلات عدیده‌ای که داشتیم کار را به‌سختی ادامه دادیم. تولید اسپانیولت با برند BAY در سطحی که می‌توانست از لحاظ کیفیت با محصولات مشابه ترک رقابت کند در همین دوره اتفاق افتاد. بااین‌حال مشکلات بخش تولید و عدم توان رقابت از نظر قیمتی با محصولات بازار باعث توقف این کار شد. افزایش مشکلات بخش تولید رفته‌رفته ما را ناچار کرد برخلاف میلمان عمل کنیم و با تعدیل کردن بخش تولید، بیشتر به بخش بازرگانی و واردات محصولات ترک و خارجی بپردازیم. یکی از عوامل اصلی که بخش تولید ما را دچار مشکل می‌کند نوع نگاه جامعه ما به تولیدات داخلی است. متأسفانه جامعه ما در این زمینه بسیار ضعیف عمل می‌کند و چشم و گوش بسته هر محصول خارجی را بر نمونه داخلی ترجیح می‌دهد. البته ما



ایرانی از قیمت مناسبی برخوردار است. مسئله بعدی نحوه تامین و در دسترس بودن این محصول در بازار ایران است. به دلیل وجود بازار خوب، انبار بزرگ و پشتیبانی مناسبی که توسط نمایندگی‌های مجاز GEVISS از مشتریان این برند می‌شود میزان استقبال از محصولات GEVISS نسبتاً خوب است. GEVISS بیشترین میزان دپوی کالا و تیراژ واردات را در بین برندهای خارجی در ایران دارد. یکی دیگر از تفاوت‌های عمده GEVISS نسبت به سایر برندهای ترک این است که مدیران ارشد این برند در انتخاب نمایندگی فروش در ایران دقت و حساسیت زیادی به خرج داده‌اند و به هر کسی به‌صرف داشتن پول نمایندگی و جنس ندادند. این موضوع بر روی نحوه توزیع این محصول در بازار ایران تاثیر بسیار مثبتی داشته است.

● در حال حاضر چه مشکلاتی در بخش واردات یراق وجود دارد؟

علاوه بر مشکلات همیشگی که در بخش گمرک و واردات کالا در مملکت با آن مواجه هستیم به‌تازگی میزان تعرفه برخی محصولات از جمله یراق‌آلات در و پنجره افزایش یافته است. این افزایش تعرفه ما را مجبور کرد تا نزدیک به ۲۰ درصد افزایش قیمت داشته باشیم که با توجه به رکودی که در بازار وجود دارد این افزایش قیمت اصلاً به مذاق بازار و مشتریان خوش نیامد. بالا و پایین شدن دلار و قیمت مواد اولیه از دیگر مسائلی است که دست‌به‌دست هم داده‌اند تا ثبات لازم در بازار ما وجود نداشته باشد و فعالیت ما همواره با استرس فراوانی همراه باشد. ما برای تعدیل این مسائل مجبور می‌شویم از سود خودمان کم کنیم تا بازار را حفظ کنیم.

● میزان تفاوت کیفیت یراق ایرانی و خارجی در چه حدی است؟

به‌عنوان کسی که هم در تولید یراق در داخل کشور فعالیت دارم و هم یراق خارجی و ترک وارد می‌کنم به‌جرات اعلام می‌کنم که اگر از تولید داخلی ما حمایت شود تفاوت معناداری از نظر کیفیت با بهترین محصولات خارجی به‌ویژه ترک نخواهیم داشت. شاید تا رسیدن به سطح تکنولوژی و کیفیت کشوری مثل آلمان هنوز راه بسیاری داشته باشیم اما نسبت به محصولات ترک در یک سطح و حتی در برخی موارد بالاتر هستیم. متأسفانه هم مسئولان ما آن‌چنان‌که باید و شاید از تولید داخلی حمایت نمی‌کنند هم مردم و جامعه نسبت به خرید جنس داخلی رغبت آن‌چنانی ندارند و حمایتی صورت نمی‌دهند. در این شرایط تولیدکننده هم تمایلی برای صرف هزینه در این زمینه از خود نشان نمی‌دهد و ترجیح می‌دهد سرمایه‌اش را در جای کم‌خطر و پرمنفعت‌تری هزینه کند.

● خدمات پس از فروش در شرکت شما به چه صورت به مشتریان ارائه می‌شود؟

بحث خدمات پس از فروش در مجموعه ما به دو صورت است. یکی گارانتی و ضمانت‌نامه‌هایی است که خود شرکت‌ها برای محصولاتشان دارند و چنانکه شما کالا را از نمایندگی مجاز آن خریداری کنید این گارانتی شامل حال شما خواهد شد. مورد دیگر خدماتی است که شرکت ما بر اساس رعایت اصل مشتری مداری و فراتر از گارانتی اصلی کالا به مشتریان ارائه می‌دهد به این صورت که اگر یراقی دچار مشکل باشد در اسرع وقت، بدون هزینه و بدون هیچ قید و شرطی تعویض می‌شود.



دفتری در بازار شادآباد تهران همکاری ما با نماینده اصلی جیویس (GEVISS) در ایران آغاز شد و از دفتر تهران اقدام به توزیع و فروش کالا به سراسر کشور کردیم. در حال حاضر نیز این دفتر آماده ارائه خدمات به‌تمامی مشتریان در سراسر کشور است. دفتر و انبار ما در محدوده شادآباد در مجتمع تازه تاسیس «نمایشگاه‌های دائمی صنعت ساختمان رضا» واقع شده است. ما در اینجا نمایشگاه دائمی و شوروم داریم که مشتریان می‌توانند کالای موردنظرشان را از اینجا خریداری کرده و به نقاط مختلف کشور ارسال کنند.

● با توجه به این که شما در هر دو بخش تولید و بازرگانی فعالیت داشتید، کدام بخش را بیشتر می‌پسندید؟

با توجه به رشته تحصیلی و تجربیاتی که دارم شخصاً فعالیت در بخش تولید را ترجیح می‌دهم ولی باور کنید آن‌قدر مشکلات بخش تولید در کشور زیاد است که هرچقدر هم علاقه داشته باشید نمی‌توانید در این بخش دوام بیاورید. متأسفانه کاستی‌های فراوانی در بخش تولید کشور وجود دارد و این مشکلات، ریسک فعالیت تولیدی را بسیار زیاد کرده است. باوجودی که ما به‌عنوان صنعتگر کشور دوست داریم که محصول داخلی و کالای ایرانی تولید کنیم و به دست مردم برسانیم ولی همان مردم هم در بازار علاقه بیشتری به کالای خارجی نشان می‌دهند و حتی بین دو محصول مشابه ایرانی و خارجی که از نظر قیمت و کیفیت برابر هستند کالای خارجی را انتخاب می‌کنند. مسئولان و دست‌اندرکاران بخش صنعت کشور نیز حمایت آن‌چنانی از تولیدکنندگان داخلی ندارند و هیچ کار مفیدی برای بخش تولید صورت نمی‌گیرد. این مسائل و سایر مشکلات بخش تولید باید به‌صورت ریشه‌ای درست شوند و باید با کار فرهنگی زیرساخت‌های فکری و صنعتی جامعه را تغییر داد. تا این موارد حل نشود نمی‌توان انتظار داشت بخش تولید پویا و مفیدی در کشور داشته باشیم.

● در مورد برند GEVISS کمی توضیح دهید؟

GEVISS از جمله برندهای معتبر و معروف ترکیه در شهر استانبول است که تولید و عرضه تمامی یراق و ملزومات در و پنجره یوپی، وی، سی را در سبک کالایی خود دارد. این برند که از تیراژ تولید بسیار بالایی در میان سایر برندهای ترک و حتی آلمانی برخوردار است، تمامی استانداردهای تولید اروپا و جهان را دریافت کرده است؛ به همین دلیل سهم خوبی از بازار یراق‌آلات در و پنجره کشور ما را نیز در اختیار دارد.

● آیا GEVISS به‌تازگی محصول جدیدی به بازار عرضه کرده است؟

جدیدترین محصولی که به سبک کالایی GEVISS اضافه شده سیستم‌های دوجالته ضد سرقت است. این سیستم نسبت به دوجالته معمولی از نظر ایمنی در سطح بسیار بالاتری قرار دارد و امکان بازکردن آن توسط سارق به‌هیچ‌عنوان وجود ندارد. مسئله امنیت در پنجره بسیار حائز اهمیت است و از آنجاکه سیستم دوجالته ضد سرقت تفاوت کمی از نظر قیمت با سیستم دوجالته معمولی دارد این محصول با استقبال خوبی در بازار روبه‌رو شده است.

● GEVISS چه مزایایی نسبت به سایر یراق‌آلات و برندهای موجود در بازار دارد که باعث شد شما به سمت این برند متمایل شوید؟

اولین مسئله درباره برند GEVISS بحث کیفیت آن است که به دلیل دارا بودن اکثر استانداردهای مطرح اروپا و جهان، نسبت به عموم یراق‌آلات ترک و ایرانی از سطح بالاتری برخوردار است. از نظر قیمت هم نسبت به کیفیتش و در مقایسه با سایر برندهای ترک و





گفتگوی اختصاصی پنجره ایرانیان با مدیران سوین سبحان؛

افتتاح بازرگانی سوین همدان

اشاره

بخش بازرگانی سوین سبحان از نیمه اول سال ۱۳۹۶ با حضور جمعی از فعالان صنعت یو.پی.وی.سی فعالیت رسمی خود را در زمینه تامین مواد اولیه تولید در و پنجره یو.پی.وی.سی و ملزومات ساخت شیشه‌های دوجداره در همدان آغاز کرد. در حال حاضر شرکت سوین سبحان (گروه صنعتی عظیمی) که در سال ۱۳۸۹ با مدیریت مهندس عظیمی در زمینی به مساحت ۳۰۰۰ متر مربع راه‌اندازی شد، با تعداد ۱۷ نفر پرسنل مشغول به تولید در و پنجره دوجداره می‌باشد. سیاست‌های این شرکت بر تولید محصولات با کیفیت از مواد اولیه مطرح و مرغوب و رعایت کامل استاندارد تولید در و پنجره استوار است، که این امر موجب شده شرکت سوین سبحان یکی از موفق‌ترین تولیدکنندگان غرب کشور شود و جایگاه ویژه‌ای را در بازار در و پنجره به خود اختصاص دهد. رعایت حقوق مصرف‌کننده و تلاش برای ارائه خدمات پس از فروش به مشتریان نیز به توسعه بازار و سودآوری بیشتر این مجموعه کمک فراوانی کرده است. شرکت سوین سبحان با توجه به نیاز بازار و تجارب ارزشمندی که در زمینه تولید در و پنجره یو.پی.وی.سی و شیشه دوجداره داشت بر آن شد تا در بخش بازرگانی نیز فعالیت جدی‌تری داشته باشد. بر همین اساس تصمیم مدیران مجموعه بر این شد تا با احداث و راه‌اندازی بخش بازرگانی مجموعه سوین سبحان با نام «شرکت بازرگانی سوین همدان»، خدمات بازرگانی مورد نیاز مشتریان و بخشی از بازار غرب کشور را تامین و عرضه کنند. پنجره ایرانیان در راستای معرفی مجموعه‌های موفق صنعت در و پنجره و به مناسبت افتتاح شرکت بازرگانی سوین با آقایان محمد و مهرداد عظیمی مدیران این مجموعه گفتگو انجام داده است که مشروح آن را در ادامه می‌خوانید:

پنجره‌های یو.پی.وی.سی و ملزومات تولید شیشه‌های دو و سه جداره تاسیس شد. با توجه به بررسی‌های انجام‌گرفته متوجه شدیم ۷۰ درصد تولیدکنندگان در و پنجره و شیشه دوجداره در تامین مواد اولیه کارگاه خود با مشکلاتی روبه‌رو هستند. مشکلاتی نظیر هزینه‌های بالای حمل‌ونقل و زمان زیاد باربری و همچنین مشکل تامین مواد اولیه از چند شرکت متفاوت از جمله مشکلاتی است که بسیاری از کارگاه‌های تولید در و پنجره با آن مواجه هستند لذا مدیران شرکت سوین سبحان تصمیم گرفتند واحد بازرگانی این شرکت را با ایجاد یک انبار کامل و مجهز در منطقه غرب کشور و به

● **مختصری پیرامون شرکت سوین و اهم فعالیت‌های آن بیان کنید؟**
شرکت ما با برند بازرگانی سوین تابستان امسال (۱۳۹۶) فعالیت خود را در زمینه فروش پروفیل‌های یو.پی.وی.سی، یراق‌آلات در و پنجره یو.پی.وی.سی و آلومینیوم و همچنین ملزومات ساخت شیشه دوجداره و تولید و فروش مقاطع گالوانیزه و تقویتی در استان همدان آغاز کرده است.

● **هدف از تاسیس بازرگانی سوین چه بوده است؟**
بازرگانی سوین در تابستان امسال باهدف تامین مواد اولیه تولیدکنندگان در و

مرکزیت همدان راه اندازی کنند.

● سوین چه امتیازی نسبت به رقبای خود ایجاد کرده است؟

از جمله مزایا و امتیازات بازرگانی سوین این است که محصولات ارائه شده در سبد کالایی این مجموعه نسبتاً کامل و از برندهای درجه یک و مطرح صنعت در و پنجره دنیا هستند. با توجه به این که انبار مجموعه سوین کلیه محصولات را در یک نقطه و در دسترس مشتریان قرار داده است، سهولت تامین مواد اولیه برای تولیدکنندگان، امتیاز ویژه‌ای را برای این مجموعه فراهم کرده است. بازرگانی سوین همچنین با ارائه محصولات خود با قیمت تمام شده مناسب و پایین توانسته خیلی زود در منطقه بازار خوبی ایجاد کند.

● بازرگانی سوین در حال حاضر چه محصولات و خدماتی به بازار و مشتریان ارائه می‌دهد؟

بازرگانی سوین ارائه کلیه مواد اولیه و لوازم مورد نیاز برای تولید در و پنجره یو.پی.وی.سی و شیشه دوجداره و حتی ملزومات نصب را در سبد کالایی خود جای داده است.

عمده‌ترین محصولات بازرگانی سوین به شرح زیر است:

- فروش و پخش پروفیل‌های یو.پی.وی.سی (لازم به ذکر است که بازرگانی سوین نماینده رسمی توزیع و فروش پروفیل پراتیک در غرب کشور است).
- فروش انواع یراق‌آلات از قبیل تک حالت، دوحالته، کشویی، فولکسی و آکاردئونی و عرضه انواع پیچ از بهترین و مرغوب‌ترین برندهای موجود در بازار.
- پروفیل‌های تقویتی گالوانیزه با مقاطع متنوع برای انواع پروفیل‌های موجود در بازار ایران و ضخامت‌های مختلف از ۰/۹ تا ۱/۵ میلی‌متر.
- ملزومات ساخت شیشه دوجداره نظیر انواع اسپیسرهای بوتیل دار و معمولی با عرض ۶ میل تا ۱۶ میل، رطوبت گیر و انواع چسب‌های پلی سولفاید و سیلیکون و همچنین انواع پروفیل و ملزومات جورچین بار.
- کلیه لوازم مربوط به نصب پنجره‌های یو.پی.وی.سی مانند چسب‌های درزگیر ماستیک و سیلیکون و انواع پیچ و قطعات نصب.
- فروش کلیه لوازم توری‌های پشه بند.
- ارائه خدمات خم پروفیل یو.پی.وی.سی به همکاران تولیدکننده پنجره‌های یو.پی.وی.سی.
- بازرگانی سوین حتی با ایجاد کارگاه خم کاری پروفیل سعی کرد این بخش از

درخواست همکاران عزیز را نیز مرتفع کند.

● توان و ظرفیت مجموعه بازرگانی سوین را چگونه می‌بینید؟

بازرگانی سوین به دلیل اینکه با یک سابقه ۱۱ ساله در صنعت در و پنجره وارد بحث بازرگانی شده لذا با بیشتر مسائل، مشکلات و زیربوم این صنعت آشناست و به پشتوانه این سابقه دپوی قوی و مناسبی ایجاد کرده است. برای مثال در حال حاضر ما در بازرگانی سوین در یک روز کاری توانایی تامین بیش از دو هزار دست یراق دوحالته و بیش از سی هزار متر پروفیل را برای همکاران عزیز داریم و حتی یراق‌آلات خاص مانند فولکس‌واگنی، آکاردئونی و ... در بازرگانی سوین به اندازه کافی موجود است و مشتریان ما در این زمینه هیچ مشکلی نخواهند داشت.

● شما برای آینده این مجموعه چه برنامه‌ای دارید؟

ما در ابتدا و برای سال اول، فعالیت خود را برای تامین مواد اولیه همکاران عزیزمان در ۶ استان همدان، مرکزی، کردستان، لرستان، کرمانشاه و ایلام برنامه‌ریزی و تامین منابع کرده‌ایم که می‌توانند با صرف کمترین هزینه از انبار بازرگانی سوین در نزدیکی خودشان نیازهای خود را تامین کنند. البته قرار بود دفتر و انبار تهران تا سال ۱۳۹۷ راه اندازی شود اما با توجه به استقبال خوب مشتریان سوین این امر تسریع شد و دفتر بازرگانی سوین در تهران واقع در خیابان ولیعصر بالاتر از میرداماد، برج فیروز افتتاح و هم‌اکنون مشغول به ارائه خدمات شده است.

● در انتها اگر صحبت خاصی دارید بیان کنید؟

با توجه به اوضاع ناهمسامانی که گریبان گیر صنعت ساختمان به خصوص صنعت در و پنجره شده است از همه آحاد جامعه به ویژه همکاران، تولیدکنندگان و فعالان صنعت خواهشمندیم تاکید به استفاده از محصولات با کیفیت را در دستور کار خود داشته باشند. واقعیت این است که صنعت ما به اندازه کافی در بحث کیفی پس رفت داشته و بیش از این دیگر فاجعه به حساب می‌آید. مطمئناً اگر از تولیدکنندگان داخلی حمایت شود و محصولات با کیفیت و دارای استاندارد داخلی به بازار عرضه شود، قوانین استاندارد مونتاژ تدوین شده و نظارت دقیقی بر اجرای آن صورت گیرد بسیاری از موانع و مشکلات این صنعت در آینده رفع خواهد شد. تشکیل اتحادیه و سندیکای صنفی برای همفکری، همکاری و رفع مشکلات این صنف نیز تاثیر زیادی بر بهبود شرایط آینده بازار در و پنجره دوجداره خواهد داشت. آشنایی مردم با مزایای پنجره دوجداره و نقش زیاد آن در حفظ و بهره‌وری انرژی و کمک به اقتصاد و محیط زیست اصلی‌ترین عامل در ترویج این صنعت و ترغیب مردم به استفاده از پنجره‌های دوجداره است.





■ ■ در شماره ۱۲۲ نشریه پنجره ایرانیان به اهمیت نوآوری در یراق آلات آلومینیوم و همچنین اهمیت یراق آلات دو حالت در ساختمان های ایرانی پرداختیم و قسمت های مختلف یراق آلات دو حالت آلومینیوم MASTER را شرح دادیم. MASTER نیز همانند همه برندهای معتبر جهانی این اصل را که امروزه علاوه بر کیفیت مواد اولیه و کیفیت تولید، کارایی و به روز بودن محصول برای انسان اهمیت بالایی دارد، مورد توجه قرار داده است. روشن است همه تولیدکنندگان بنام اگر قصد رقابت در سطح جهانی را داشته باشند باید کیفیتی جهانی را عرضه کنند؛ بنابراین آنچه این برندهای معتبر را متمایز می کند نگاه ویژه به خواستگاه زیبایی شناختی در جامعه امروزی و تبلور این نگاه در محصولات آن برند است.

در این شماره قصد داریم با تمرکز بیشتر بر سیستم دو حالت MASTER وجوه تمایز این سیستم را مورد بررسی بیشتری قرار داده و به نگاه ویژه این برند به نیازها و دغدغه های امروز صنعت بیشتر پی ببریم.

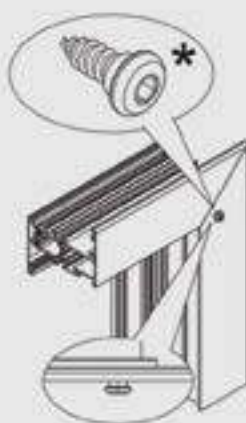


در قسمت دیگر لولای بالای فریم و لنگه، وجود شابلون پلاستیکی دقت در مونتاژ و همچنین تسریع عملیات مونتاژ را به همراه دارد که در نهایت به تولید پنجره بهتر، با دقت بالاتر و در مدت زمان کمتر منجر خواهد شد.



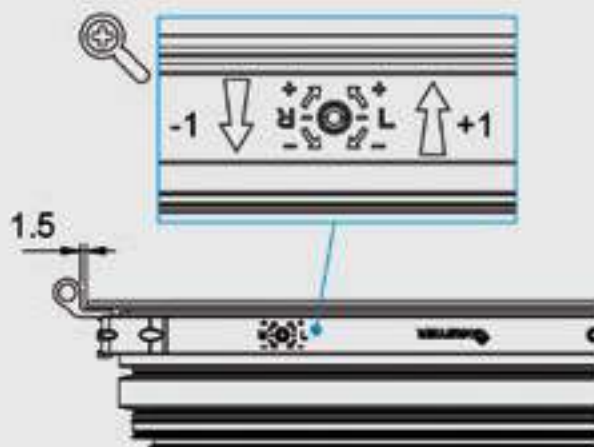
یکی از اساسی ترین وجوه تمایز یراق آلات دو حالتی MASTER وجود لولای با تحمل وزن ۱۶۰ کیلوگرم است. همان طور که در تصویر مشخص است لولای بالای فریم و لنگه MASTER از سه تکه مجزا، یک بین قدرتمند و یک پیچ متصل به فریم تشکیل شده است که در واقع این پیچ وجه تمایز MASTER محسوب می شود. یراق آلات MASTER با وجود یک بین قدرتمند در لولای بالا به خودی خود توان تحمل وزن ۱۱۰ کیلوگرم را دارند که بعد از نصب پیچ لولا، تحمل وزن به میزان ۱۶۰ کیلوگرم افزایش می یابد. در واقع MASTER با این نوآوری توانسته دغدغه تولیدکننده را در ارتباط با وزن پنجره از بین ببرد و همچنین یراق با تحمل وزن بالاتر را با قیمت بسیار مناسب تر عرضه کند.

شابلون پلاستیکی جهت مونتاژ لولا



در قسمت بازویی وجود دو نکته منحصر به فرد سبب بالاتر رفتن کیفیت پنجره خواهد شد:

مورد اول امکان تنظیم کیپ موجود روی بازویی از بالاست که راحتی بیشتری را برای تولید کننده به همراه دارد و در نهایت به کیفیت پنجره تولید شده کمک زیادی خواهد کرد



اما مورد دوم یک نکته جالب توجه و منحصر به فرد است. امکان قرار گرفتن بازویی و پنجره در حالت micro - ventilation یا حالت تهویه بوده، که امروزه بسیار مورد توجه قرار گرفته است.

همان طور که در تصویر مشخص است بین درگیر شونده با کیپ micro - ventilation که در قسمت انتهایی بازویی قرار گرفته امکان حالت micro - ventilation یا تهویه را به وجود می آورد این حالت در زمان هایی که برودت هوا یا مسائل امنیتی اجازه استفاده از حالت های tilt یا turn را نمی دهد برای بهره مندی از هوای تازه کمک شایانی خواهد کرد.

در سالیان اخیر پنجره های دو لنگه بازشو که در کشورمان به پنجره های فرانسوی نیز مشهور هستند، به سبب اینکه امکان استفاده بهتر از منظره را فراهم می کنند هواداران زیادی را به دست آورده اند. به مرور زمان و با تجمع ایده های مختلف، سیستم دو لنگه دستگیره مخفی جایگاه خود را در ذهن معماران خوش فکر باز کرده و امروزه شاهد آن هستیم که تولید کنندگان یراق آلات در سراسر دنیا توجه ویژه ای به این سیستم نشان می دهند.

لولاها نیز در سیستم دو لنگه نقش مهمی در زیبایی نمای داخلی پنجره دارند و به همین دلیل تولید کنندگان حتما به این موضوع دقت خواهند کرد که لولاها ی هم شکل و هم اندازه لولاها ی سیستم دو حالت، جهت بهره مندی از نمای زیباتر تولید کنند. امکان تولید پنجره هایی با عرض و ارتفاع بزرگتر به سبب تحمل وزن بالای لولاها از مزایای این سیستم در یراق آلات MASTER است.





پنجره‌های دوحالته و دو لنگه لولا مخفی MASTER با قابلیت بازشو ۱۸۰

با توضیحات ارائه شده در این شماره و شماره قبلی، سیستم‌های دوحالته و دو لنگه دولنگه معمولی و لولا مخفی را به شما عزیزان معرفی کردیم. با این امید که مطالب مطرح شده مورد توجه قرار گرفته باشد، در شماره‌های بعدی با انواع سیستم‌های دیگر یراق‌الات MASTER در خدمت شما دوستان خواهیم بود.

در معماری امروز سادگی اجسام طراحی شده در ساختمان بسیار حائز اهمیت است. اما این سادگی نباید کارایی را تحت شعاع قرار دهد.

MASTER با رعایت این اصول معماری توانسته سیستم دوحالته لولا مخفی و سیستم دولنگه لولا مخفی را طراحی کند. سیستمی که برخلاف موارد مشابه تولیدشده محدودیتی در اندازه بازشو ایجاد نکرده و همانند سیستم‌های لولایی ساده تا اندازه ۱۸۰ درجه باز خواهد شد. این سیستم در برندهای مشابه تا اندازه حداکثر ۱۱۰ درجه باز می‌شود که به علل مختلف از جمله محدودیت منظره و اشغال فضای داخلی ساختمان آنچنان مورد توجه معماران قرار نگرفته است اما نوآوری شرکت MASTER می‌تواند دیدگاه مثبت معماران را به همراه داشته باشد.

هونام ابزار نوین

نماینده انحصاری مستر ایتالیا در ایران

تهران / زعفرانیه / خیابان مقدس اردبیلی
ساختمان اکباس / واحد ۱۷ / کد پستی: ۱۹۸۵۸۳۳۴۱۰
تلفن: ۵۰۰ ۵۰۰ ۲۲۴۳۵۰ / فکس: ۲۱-۲۲۱۷۹۸۸۳۰

www.hoonamco.ir • info@hoonamco.ir

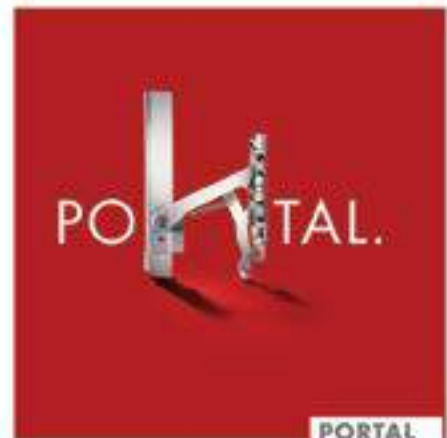
SIEGENIA®



TITAN



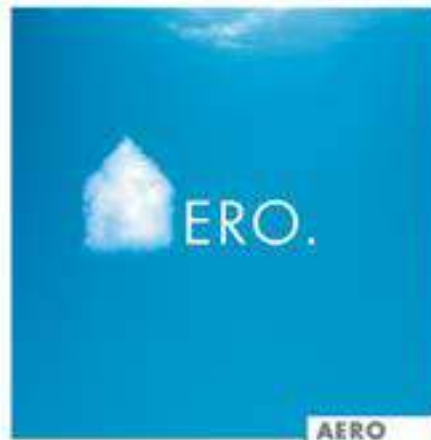
ALU



PORTAL



KFV



AERO



DRIVE

YELKEN

یراق آلات در و پنجره UPVC و آلومینیوم



نماینده استان البرز:
شرکت حامی صنعت 
تلفن: ۰۲۶-۳۴۸۰۲۶۶۶
فکس: ۰۲۶-۳۴۸۰۲۶۶۵

دفتر تهران:
شهر قدس (قلعه حسن خان)،
انتهای بلوار امامزاده کوچه تخصص، پلاک ۱۳
تلفن: ۰۲۱-۴۶۰۷۱۵۵۰
فکس: ۰۲۱-۴۶۰۷۱۵۵۱

آدرس دفتر مرکزی ایران:
دفتر تبریز: پلیس راه تبریز، مرند،
جنب بستنی اطمینان کوچه دانشمند،
پلاک ۸۹
تلفن: ۰۴۱۳-۲۸۵۸۱۲۷
فکس: ۰۴۱۳-۲۸۵۸۱۲۶

صنایع پیچ سهیل

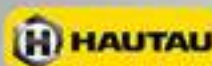
وارد کننده انواع پیچ های سرمته دار چهار سو، بکس خور و نوک سوزنی
قابل استفاده در صنایع:

درب و پنجره UPVC، آلومینیوم و ترمال بریک و صنایع کانکس و کاروان سازی
نصب انواع پوشش سوله و پانل های ساندویچی



و عده دیدار ما به همین نمایشگاه بین المللی در و پنجره
تهران ۱۳-۱۶ بهمن ۱۳۹۶ - سالن خلیج فارس غرفه ۶

SATIAN



دفتر مرکزی : میدان ونک ، خیابان ملاصدرا ، خیابان شیراز شمالی ، کوچه زاینده رود ، پلاک ۱۹ ، طبقه اول - تلفن : ۸۸۰ ۵۷ ۱۳۳

شعبه خاوران : سه راه افسریه ، به سمت میدان آفتاب ، نبش خیابان شرکت واحد ، پلاک ۹۷۲ - تلفن : ۳۳ ۹۸ ۹۸ ۵۵ - فکس : ۳۳ ۸۶ ۵۹ ۳۱

شعبه شهریار : جاده شهریار به سمت ملارد ، روبروی شهرک جعفریه ، مجتمع تجاری آس.پ. ، پلاک ۱۰ - تلفن : ۶۵ ۹۱ ۳۷ ۹۵ / ۶۵ ۹۱ ۳۱ ۷۵ - فکس : ۶۵ ۹۱ ۰۳ ۱۲

شعبه مشهد : مشهد ، کیلومتر ۵ جاده مشهد - قوچان ، مابین آزادی ۱۳۳ و ۱۳۵ ، فروشگاه توس پراق - تلفن : ۰۵۱ - ۳۶ ۵۱ ۱۰ ۶۶ - فکس : ۰۵۱ - ۳۶ ۵۱ ۱۰ ۶۷

شعبه حسن آباد : خیابان امام خمینی ، بعد از میدان حسن آباد ، پلاک ۲۵۹ - تلفن : ۶۶ ۹۸ ۹۱ ۶۸ / ۶۶ ۹۸ ۳۷ ۹۲ - فکس : ۶۶ ۹۸ ۶۸ ۳۲

BS بازرگانی سینا

ارائه دهنده انواع یراق آلات
درو پنجره های آلومینیومی و UPVC
طراحی و نصب و اجرای کلیه
دربهای اتوماتیک



تهران، بزرگراه ازادگان، تقاطع پل شهید صنیع خانی، بازار بزرگ آهن مکان،
فاز ۶ غربی، پلاک ۱۶۲۴ - ۱۶۲۳ کد پستی: ۱۸۸۱۶۴۵۸۸۴
تلفن: ۵۵۴۴۰۳۸۷، ۵۵۴۴۰۳۸۸ - ۰۲۱ فکس: ۵۵۴۴۰۳۸۹ - ۰۲۱
ir9121782918@gmail.com



دفتر مرکزی : میدان ونک ، خیابان ملاصدرا ، خیابان شیراز شمالی ، کوچه زاینده رود ، پلاک ۱۹ ، طبقه اول - تلفن : ۸۸۰ ۵۷ ۱۳۳

شعبه خاوران : سه راه افسریه ، به سمت میدان آفتاب ، نیش خیابان شرکت واحد ، پلاک ۹۷۲ - تلفن : ۳۳ ۹۸ ۵۵ - فکس : ۳۳ ۸۶ ۵۹ ۳۱

شعبه شهریار : جاده شهریار به سمت ملازده ، روبروی شهرک جعفریه ، مجتمع تجاری آس.پ. ، پلاک ۱۰ - تلفن : ۶۵ ۹۱ ۲۷ ۹۵ / ۶۵ ۹۱ ۳۱ ۷۵ - فکس : ۶۵ ۹۱ ۰۳ ۱۲

شعبه مشهد : مشهد ، کیلومتر ۵ جاده مشهد - قوچان ، مابین آزادی ۱۳۳ و ۱۳۵ ، فروشگاه توس پراق - تلفن : ۰۵۱ - ۳۶ ۵۱ ۱۰ ۶۶ - فکس : ۰۵۱ - ۳۶ ۵۱ ۱۰ ۶۷

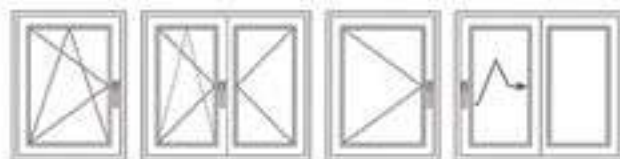
شعبه حسن آباد : خیابان امام خمینی ، بعد از میدان حسن آباد ، پلاک ۲۵۹ - تلفن : ۶۶ ۹۸ ۹۱ ۵۸ / ۶۶ ۹۸ ۳۷ ۹۲ - فکس : ۶۶ ۹۸ ۵۸ ۳۲



ENDOW®
DOOR & WINDOW SYSTEMS

قیمت استثنایی
را با ما تجربه کنید

نمایندگی رسمی یراق آلات **ENDOW®**
DOOR & WINDOW SYSTEMS



ENDOW®
DOOR & WINDOW SYSTEMS

AXWIN
ALUMINUM WINDOW SYSTEMS

ncex

اراک، خیابان امام خمینی، نرسیده به میدان ولیعصر

تلفن: ۰۸۶-۳۲۲۴۸۴۱۰

۰۸۶-۳۲۲۴۸۴۴۴

فکس: ۰۸۶-۳۲۲۳۶۳۷۹

همراه: ۰۹۱۸۱۶۲۱۴۱۶



توزیع چسب‌های پلی‌سولفاید و اسپیسر و رطوبت‌گیر با برند



قیمت استثنایی
را با ما تجربه کنید



اراک، خیابان امام خمینی، نرسیده به میدان ولیعصر
تلفن: ۰۸۶-۳۲۲۴۸۴۱۰ | فکس: ۰۸۶-۳۲۲۳۶۳۷۹
همراه: ۰۹۱۸۱۶۲۱۴۱۶ | ۰۸۶-۳۲۲۴۸۴۴۴



یراق آلات در و پنجره

- دستگیره در و پنجره | پیچ های مونتاژ و نصب
- یراق آلات تک حالت و دو حالت | یراق آلات فرانسوی و کشویی
- چسب، فوم و سایر ملزومات نصب | فروش پروفیل UPVC



Carbon Plast



آدرس: جاجرود شهرک صنعتی کمرد

• ۰۲۱ ۷۶ ۲۶ ۶۹ ۲۰ ۵۰
• ۰۲۱ ۷۶ ۲۶ ۶۹ ۶۳ ۸۸





نماینده انحصاری گسکت جوتا در ایران

نمایندة رسمی یراق آلات ورنه در ایران



کمپانی ورنه به جرات بزرگترین و معتبرترین کمپانی یراق آلات درب و پنجره های UPVC در کشور ترکیه است که از نظر کیفی و تعدد محصول با برندهای برتر اروپایی قابل مقایسه می باشد. این کمپانی تاکنون موفق به اخذ تاییدیه های چون RAL، تاییدیه اتحادیه اروپا و کشور روسیه گردیده است.

سبد محصولات این کمپانی که به طور کامل توسط شرکت آروکو خدمتتان ارائه میگردد شامل پنجره های تک حالت، دو حالت، فرانسوی، کشویی، فولکس واگن و همچنین درب های سونیچی و فولدینگ می باشد. شرکت آروکو به عنوان یکی از با سابقه ترین نمایندگان کمپانی ورنه و نماینده رسمی این شرکت در ایران، یراق آلات ورنه را با **ایستادن ضمانت** به مصرف کنندگان محترم ارائه می نماید.

آدرس: خیابان شریعتی، کوچه محوی، پلاک ۴ واحد ۳۰۲
تلفن: ۰۲۱-۲۲۷۳۰۲۹۷ | ۰۲۱-۲۲۷۵۱۹۴۳ | ۰۲۱-۲۲۷۴۱۳۰۹ | ۰۲۱-۲۲۷۲۲۸۹۳
کد پستی: ۱۹۳۴۶۱۳۷۸۵
فکس: ۰۲۱-۲۶۸۵۰۷۹۳



KIAN RAHAVARD
Iranian

مقدم شما را در

نهمین نمایشگاه بین المللی درب و پنجره و صنایع وابسته
The 9th Doors & Windows Technology International Exhibition

گرفه شماره ۱۶، سالن ۲-۴۴

از تاریخ ۱۳ الی ۱۶ بهمن

گرامی میداریم

ENDOW®

DOOR & WINDOW SYSTEMS

نماینده رسمی در ایران

OFMANN

نماینده انحصاری بخش پروفیل
در استانهای آذربایجان شرقی و گیلان

wboss®
Handle of Design

نماینده رسمی در ایران

KAYA-PEN

نماینده رسمی در ایران

panaspace
Energy Efficient

نماینده رسمی در ایران

PUSULA
DEKORATI

SÜNMEZ
MAKİNE

GM1X

کیان ره آورد ایرانیان

وارد کننده و توزیع کننده یراق آلات درب و پنجره های U.P.V.C

آدرس: تبریز، کوی ولیعصر، فلکه سعدی، ساختمان دکتر عطاری، طبقه ۴

تلفن: ۳۳۲۹۱۲۴۷ | ۳۳۲۹۱۲۴۷ - ۴۱

تلفکس: ۳۳۳۲۹۴۳۳ - ۴۱

WWW.KIANRAHAVARD.COM

INFO@KIANRAHAVARD.COM





PROTECTING
YOUR
HOME



KIAN KHAVARD
Iranian

سیستم لولاهای تنظیم شو تک حالته ویناک در چهار مدل :

- مخفی - ثابت
- با قاب - ثابت
- مخفی - تنظیم شو محدود
- مخفی - تنظیم شو 3D

محصول
جدید



مینا

میناک

طراح و تولید کننده مجموعه یراق آلات در و پنجره

تولید کننده انواع اسپانیولیت های قاب فلزی، زاماک و کشویی، انواع لولا در و پنجره، انواع دستگیره پلاستیکی و آلومینیومی، انواع مولیون کانکتور و ...



واحد نمونه تحقیق و توسعه استان قزوین در سال های ۹۲ و ۹۴
کار آفرین برتر استان قزوین در سال های ۸۷، ۹۰ و ۹۱





شرکت مقصود اندیشه صدر

نماینده محصولات VHS در ایران

آدرس: تهران، فردوس شرق، نبش خیابان عقیل، پلاک ۵،
طبقه چهارم، واحد ۸
تلفن: ۰۹۹۲ ۰۹۶۹ ۴۴ - ۲۱۰۲۱



شرکت مقصود اندیشه صدر



fapim

Life in evolution

اورین آلومینیوم تجارت
نماینده رسمی فاپیم ایتالیا در ایران

آدرس: تبریز، خیابان امام، جنب بانک انصار ساختمان خاوران،
طبقه سوم، واحد D3
تلفکس: ۹۷ ۳۵ ۳۴ ۳۳ - ۴۱ (PBX) | همراه: ۰۹۱۴۹۹۹۷۰۵۰



Made in Italy

تجهیز گستران آموت



پراق آلات و ملزومات UPVC و شیشه دوجداره

نماینده فروش پراق آلات GSA



فروش ویژه پیچ تایوان در سایزهای مختلف

فروش ویژه گسگت **SEÇİL** MAQUK

فروش ویژه اسپیسر و کلیه ملزومات شیشه دوجداره

انواع چسب و فوم



آدرس: کرج - پل فردیس - جاده ملارد - بعد از پل سرحد آباد نرسیده به انبار نفت
تلفن: ۰۲۶-۳۶۶۳۶۶۷۷ (خط ۵) همراه: ۰۹۱۲ ۲۶۰۷۲۸۶ | ۰۹۳۵ ۸۵۰۷۰۵۴

بازرگانی پویان تجارت

عاملیت فروش آکادو در استان خراسان رضوی

دفتر: مشهد، بولوار وکیل آباد، خیابان سید رضی ۴۴، پلاک ۳۰۶
انبار: مشهد، انتهای خیابان خین عرب، بین خیابان آفاقیا و خیابان پاس
تلفن: ۰۵۱۳۶۰۱۸۰۱۷ | ۰۵۱۳۶۰۱۸۰۱۸ | ۰۹۱۰۱۱۴۰۹۴۲



SONFAST

گل‌دیران پیچ

”پیچ‌های خود را از ما بخواهید“



- واردات پیچ‌های سر تخت مته‌ای و سر گرد مته‌ای
- سوزنی و بولتکس از کشور تایوان
- تنها نمایندگی Sonfast در ایران
- تمامی پیچ‌ها با مفتول C1022 تولید شده است
- ارائه دهنده انواع دستگیره و یراق آلات مربوطه

SONFAST



پذیرش نمایندگی فعال از سراسر کشور



آدرس: تهران، بازار آهن شاد آباد، مجتمع تجاری ۱۷ شهرپور، بلوک ۸ / ب، طبقه همکف، پلاک ۱
تلفن: ۶۶۶۶۱۷۸۳ - ۶۶۶۳۷۱۱۳ | تلفکس: ۸۷ ۶۶۳۷۰ | همراه: ۴۸ ۰۹۱۲۳۷۷۰۰



شرکت وایا الیزاریو تاب

نماینده رسمی یراق آلات ورنه در ایران



SIEGENIA
SOLUTIONS INSIDE



یراق آلات خاص نظیر: آکاردئون - زاویه - یراق
در ضد سرقت - یراق منحنی، فولکس واگنی
و اختصاصی آلومینیوم
پیچ - چسب - کانکتور - ملزومات نصب و ...
انواع فویل لمینیت آلمان

دارای نمایندگی انحصاری تولید کنندگان در و شهر دزوی وی سی

تهران، تهرانپارس، خیابان استخر، بوستان هشتم غربی، پلاک ۴۰
تلفکس: ۴ - ۲۳ ۱۰ ۰۸ ۷۷ (+۹۸۲۱) | ۶ - ۱۵ ۱۲ ۰۸ ۷۷ (+۹۸۲۱)
www.Utab.com | info.utab.co@gmail.com



ماكسيم صنعت

نماینده انحصاری اوراق آلات پے وک سے و آلومینیوم tandt



دفتر فروش ایران (تهران) :

۵۶۷۱۸۳۶۰

۵۶۷۱۸۶۶۹

فکس : ۸۹۷۸۱۴۳۰

E-mail: Maxim.Sanat@yahoo.com

kazim Karabekir Cad.No:82

35170 Kemalpaşa-Izmir / Turkey

Tel:+90 232 877 09 94

Fax:+90 232 877 09 95

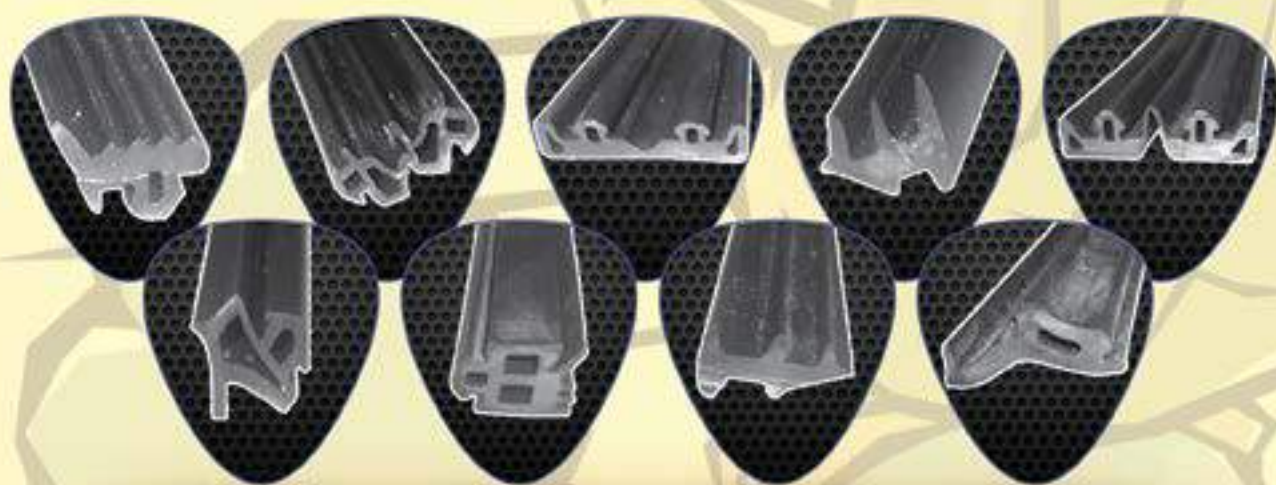
E-mail:info@tandt.com.tr

www.tandt.com.tr



شرکت صنایع لاستیکی
پارمیدا

تولید کننده تخصصی گسکت های EPDM
تولید کننده انواع نوارهای تک جزئی، دو جزئی و سه جزئی



دفتر مرکزی: تهران، یوسف آباد، خیابان اسدآبادی، بلوار فرهنگ، خیابان ۳۸، پلاک ۴۶، نبش جهان آرا
تلفن: ۰۲۱ - ۸۸۰ ۲۸ ۹۱۱ ، ۰۲۱ - ۸۸۳ ۵۹ ۱۳۰ فکس: ۰۲۱ - ۸۸ ۶۳ ۱۶ ۲۲
www.parmida.co.ir . info@parmida.co.ir

ENDOV®
DOOR & WINDOW SYSTEMS

بازارگان آلتین ییلاق (خسروشاهی)



بازار گانه آلتین یراق (خسروشاهی)



نماینده انحصاری فروش پروفیل و اناوین در استان البرز

وانا وین VANA WIN

UPVC PROFILE PRODUCER

تویه و توزیع یراق آلت در و پنجره یو پی وی سی

(نماینده رسمی ENDO در ایران)

(نماینده رسمی PUSULA DEKORATIF در ایران)

(نماینده رسمی Wboss® در ایران)



www.altingostar.com

آدرس: کرج، کمالشهر، روبروی شهرک امیر المومنین همراه: ۰۹۱۲۶۳۹۰۷۲۹

تلفکس: ۰۲۶-۳۴۷۰۷۱۰۰ | ۰۲۶-۳۴۷۲۱۷۰۹
۰۲۶-۳۴۷۰۷۲۰۰ | ۰۲۶-۳۴۷۲۱۷۱۰

بیش از ده‌ها مدل دستگیره آلومینیومی و پلاستیکی
در سه تیپ / سکوئستیک / آکوئستیک / نرمال



آرتمیس



آوین



آیسا



آناهید



لولای LP-102



آتنا



تاکوز زیر شیشه - اهرم شیشه



نگهدارنده جلو اسپانیولت

گارانتی
تعویض
بی قید
و شرط

تولید با
افتخار
ایرانی



نستروند

ومده ديدار مادر نهمين نمايشگاه
بين المللی در و پنجره تهران
۱۳ الی ۱۶ بهمن ۱۳۹۶ سالن ۳۰۸



تولید دستگیره در رنگهای مختلف و آبنکاری های زیبا



قابلیت چاپ لوگوی شرکت ها

★ انواع زیر شیشه ★

★ تولید کننده مقاوم ترین لولای در و پنجره ★

★ انواع نگهدارنده جلو اسپانیولت ★



(آکس وین) نماینده فروش انواع یراق آلات
درب و پنجره UPVC (بکا) ترکیه در ایران

آدرس: تبریز، جاده تهران، ۵۰۰ متر بالاتر از بستنی وحید
تلفن: ۰۴۱-۳۶۳۷۲۸۸۳ | همراه: ۰۹۱۴۳۰۷۰۸۲۵



بانیان صنعت Banian Sanat

بهترین محصولات شایسته شماست...



نماینده رسمی انواع
یراق آلات آکپن



نماینده رسمی انواع
دستگیره های کایپن



نماینده رسمی ماشین آلات تولید
در و پنجره ساوین و پلاستماک



نماینده رسمی انواع چسب های
سودال بلژیک



نماینده رسمی انواع
پیچ های سلکترون



تهران، شهر قدس، شهرک صنعتی زاگرس، خیابان صنایع پنجم، پلاک ۵

تلفن: ۰۲۱-۴۶۸۹۶۱۱۸ | فکس: ۰۲۱-۴۶۸۹۶۸۷۳

E-mail : rajaee.banian@gmail.com

Telegram.me/baniansanat

همراه: ۰۹۱۲-۸۴۳۸۸۷۰

در کانال تلگرام بانیان صنعت به ما بپیوندید



فروش پنجره **PLASPEN** و **WINTeCH**

فروش پروفیل **PiMAPEN** ترکیه

فروش پیراق آلات **FORES** ترکیه

فروش پروفیل **UOR WIN**

کرج، حصارک، روبروی سرم سازی، بین خیابان طالقانی و آزادگان

☎ ۰۲۶-۳۴۶۶۷۲۹۹ | ☎ ۰۲۶-۳۴۶۶۷۲۴۵ | ☎ ۰۲۶-۳۴۶۶۷۸۱۴

novinalborzupvc

www.novinalborz.com

الاکس

برند برتر صنعت آلومینیوم

طراحی و تولید انواع یراق آلات آلومینیومی و UPVC

Design and production of aluminium , upvc & metal accessories

ALAKS

CE TÜV



ISO 9001 : 2008 ISO 10002 : 2004 IMS Systems Management

ISO 14001:2004
OHSAS 18001:2007

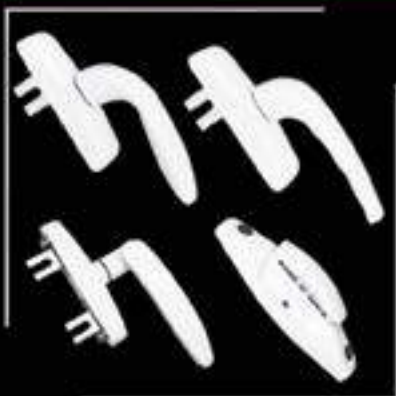


GIESSE
HARDWARE FOR ALUMINIUM WINDOWS AND DOORS

fapim

Ragni

SEÇİL
KALCIN



آدرس : تبریز - شهرک سرمایه گذاری خارجی
خیابان آسیای ۲ - خیابان اروپا - ترسیده به میدان صنعت

تلفن : ۰۲۱-۳۲۴۶۶۰۰۶
فکس : ۰۲۱-۳۲۴۶۶۲۵۸ - ۳۲۴۶۶۱۲۸

از سراسر کشور نمایندگی
فروش فعال می پذیرد

www.alaksiran.com info@alaksiran.com

درب‌های دوستی را گزینیم

شرکت سیستم‌های درب و پنجره **ورنه** بصورت رسمی در ایران...



WINDOW & DOOR SYSTEMS

info@vorneiranian.ir

021-56526211

021-56526212

WE ARE

FRIENDS WITH STORM

if it is about isolation, every inch counts.

That's why we are obsessive with maximizing the resistance performance of window and door systems.





صنایع تولیدی بازرگانی

هایتیک

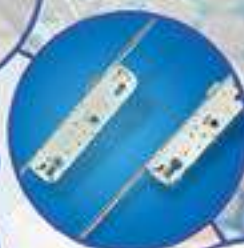
- ✓ پخش و فروش انواع پرایم آلای و پروفیل UPVC
- ✓ تولید کننده انواع درب و پنجره دو و سه جداره UPVC
- ✓ اولین تولید کننده انواع نوری پلمسه ان و روئینگ

ویستا بست
VISTA BEST
UPVC Profile Producer Best of the Best

- ✓ نمایندگی انحصاری فروش ویستا بست گروه صنعتی ایران گار (گدو ۱۱)
- ✓ نمایندگی انحصاری فروش پرایم آلای ترین ترکیه در استان قزوین
- ✓ نمایندگی انحصاری فروش پرایم آلای REZE ترکیه در استان قزوین
- ✓ نمایندگی انحصاری فروش پروفیل گوانیزه انیس
- ✓ نمایندگی انحصاری شرکت گاسپین UPVC

۲ سال گارانتی، ۱۰ سال خدمات پس از فروش

تحويل فوری، راه اندازی و آموزش رایگان



Energy 0032

قزوین: خیابان نوروزیان - بین حکمت ۲۱ و ۲۳ تلفکس: ۰۲۸-۳۳۶۸۸۶۶۷ ۰۲۸-۳۳۶۸۹۵۹۷
همراه: ۰۹۱۲۳۸۲۷۷۱۸-۰۹۱۲۴۸۱۹۹۲۸-۰۹۱۲۲۸۱۰۹۳۳

GU
GRETSCH-UNITAS

DELTA
بازرگانی دلتا
Delta Trading

- ◀ نماینده یراق آلات آلومینیوم G-U در استان البرز
- ◀ نماینده یراق آلات یو.پی.وی.سی اروپایی AXOR
- ◀ نماینده ملزومات شیشه K.S.S (NEDEX سابق)
- ◀ نماینده رسمی یراق آلات آپن
- ◀ نماینده پروفیل KENT WIN

(بناد کوکی)

نشانی: کرج، کمالشهر، نبش فجر یک

تلفن: ۰۲۶-۳۴۸۱۳۱۸۰ | ۰۲۶-۳۴۸۰۱۰۱۵

فکس: ۰۲۶-۳۴۸۰۱۰۵۵ | همراه: ۰۹۱۲۶۶۲۳۴۸۹

bazarganidelta@gmail.com



پارس یراق پروفیل

PARS ACCESSORIES & PROFILE

وعددهدار مادر نهمین نمایشگاه بین المللی
در و پنجره تهران ۱۳ الی ۱۶ بهمن ۱۳۹۶ سالن
۴۰۸ غرفه ۱۳۸



تولید و فروش انواع یراق آلات در و پنجره های U.PVC
تولید و فروش انواع یراق آلات شیشه های دو جداره
تولید و فروش انواع یراق آلات های دکوراتیو و تزئینات داخل شیشه
تولید و فروش انواع یراق آلات توری های ثابت، متحرک، پلیسه و رولینگ
تهیه و توزیع کلیه ابزار آلات و یراق آلات وارداتی U.PVC
تولید انواع کانکشن مولیون فولادی، آلومینیومی و زامکی تمام پروفیل ها
تولید انواع زبانه مقابل اسپانیولت تک سوراخ و دو سوراخ تمام پروفیل ها
تولید ریل کشویی و آلومینیومی تمام پروفیل ها

آدرس: اتوبان جدید تبریز، شهر سهند، شهرک فناوری های پیشرفته (تبریز ۴) پلاک ۸۰۰۷۲
تلفن: ۰۴۱-۳۴۲۵۸۷۴۷ | فکس: ۰۴۱-۳۴۲۵۸۷۴۱ | همراه: ۰۹۱۴۴۰۷۸۹۰۷ | ۰۹۱۴۱۱۴۷۳۲۹

AKP

آكام ابزار پارسيان

نماینده رسمی یراق آلات ACCADO ترکیه در ایران



۱۲ سال ضمانت تعویض

دارای استانداردهای RAL و IFT آلمان

تهران، خیابان شهید بهشتی، خیابان پاکستان، کوچه ۱۴، پلاک ۱۲ طبقه ۱، واحد ۱

فکس: ۸۸۵۳۶۹۰۶

تلفن: ۱۵-۱۴ ۸۸۵۳۵۶ ۸۸۵۲۳۷۶۰-۶۱

WWW.AKAMABZAR.COM

INFO@AKAMABZAR.COM

یراق آوران زحل

پیشرو در صنعت تولید دکوراتیو



- تولید کننده و تهیه کننده یراق آلات درب و پنجره u.p.v.c
- تولید کننده انواع پروفیل دکوراتیو و لوازم تزئین داخل شیشه
- تولید کننده انواع پروفیل و لوازم توری ثابت، متحرک و پلیسه



بازرگانی آریو

یراق آلات و ملزومات درو پیجره

☎ ۰۲۱- ۶۶۸۷۴۵۳۰

☎ ۰۲۱- ۶۶۸۷۳۱۱۵

🌐 www.ArioGroup.co

✉ info@ariogroup.co

📍 [@ariogroupco](https://www.instagram.com/ariogroupco)



بازرگانه یراق بنائے

عرضه کننده یراق آلات در و پنجره های دوجداره و ملزومات مصرفی



Design: Qasbi



مشهد بزرگراه آزادی، بین آزادی ۹۱ و ۹۳ نبش سعادت ۸ پلاک ۲۵

۰۵۱۳۶۵۸۵۳۲۶

📍 Banaeiyaragh

۰۵۱۳۶۵۸۵۳۲۷

📞 Bazargani.banaei



بازرگانی سوسن

مخفیه کننده انواع یراق آلات UPVC و آلومینیوم



- اجرای پروژه های خم UPVC
- ملزومات ساخت توری پلیسه
- ملزومات نصب

- فروش انواع پروفیل های UPVC
- ملزومات ساخت شیشه دو جداره
- تولید انواع مقاطع گالوانیزه

۰۸۱-۳۲۶۴۰۲۷۰-۲

۰۹۱۸۶۷۱۷۰۱۷

مهندس عظیمی

آدرس: همدان، خیابان اراک، روبروی کوچه دهپیزی، جنب آهن آلات سیف

ایده

یراق آلات تخصصی آلومینیوم



دفتر فروش:

تهران، بازار آلومینیوم، شماره ۱۹۳، طبقه اول

تلفن: ۵۵۶۴۱۸۴۳ - ۰۲۱ - ۵۵۶۵۹۷۱۲ - ۰۲۱

فکس: ۵۵۶۵۲۱۶۴ - ۰۲۱

www.ideairan.com



RUBBER CO.

شرکت زند لاستیک

وعده دیدار مادر نهمین نمایشگاه بین المللی در و پنجره تهران
۱۳ الی ۱۶ بهمن ۱۳۹۶ سالن خلیج فارس (۱-۴۴) غرفه شماره ۷

تولیدکننده انواع گسکت درب و پنجره

اولین تولیدکننده نوارهای لاستیکی (Gaskets) از جنس **EPDM**
برای درب و پنجره های آلومینیومی، PVC و UPVC در ایران؛ مطابق استاندارد اروپا

We are your partner to supply **EPDM** gaskets

دارنده گواهینامه کیفیت ISO 9001:2008 و ISO/TS 16949:2009 از TUV NORD آلمان



نشانی: تهران، خیابان آیت الله کاشانی، ابتدای بزرگراه ستاری جنوبی، پلاک ۵۴، واحد ۲۷، تلفن: ۴۴۱۱۴۰۱، فاکس: ۴۴۱۶۸۷۲۱

Address: #27, No.11, South Sattari Exp., Kashani Ave., Tehran - Iran Tel: (+98 21) 44111401 Fax: (+98 21) 44168721

Website: www.zandrubber.ir

E-mail: info@zandrubber.ir



Pars Zamak

Windows&Doors Fittings



سه پروفیل . یک کانکتور

کانکتور PZ01 پارس زاماک ، طراحی شده با قابلیت استفاده در سه برند پروفیل



VISTA BEST®
UPVC Profile Producer *Best of the Best*

syndej

WINTeCH
UPVC Windows, Doors and Fittings Systems

آدرس: مشهد / بزرگراه آسیایی / نبش آزادی ۹۷ / برج سامان / واحد ۲۰۵

تلفن: ۶ - ۰۵۱۳۶۵۸۵۲۵۵ / فکس: ۰۵۱۳۶۵۸۵۱۷۵

همراه: ۰۹۳۶۷۸۰۷۴۱۹

تلگرام: ۰۹۳۶۷۸۰۷۴۳۵

www.parszamak.ir
parszamak.ir@gmail.com

افق یراق

NEDEX

GEVISS

KICO

JAHANSTEEL

عرضه و پخش یراق آلات
و ملزومات دروپنجره UPVC



نمایندگی فروش پروفیل کایکو

عاملیت فروش گالوانیزه تقویتی شرکت آهن فولاد جهان سپاهان

نمایندگی فروش چسب پلی سولفاید (ندکس)

عاملیت فروش یراق آلات (جی ویس)

فروش ملزومات شیشه های دو جداره

آدرس: کرمانشاه، میدان فرودگاه، بعد از شهرک آزادگان

تلفن: ۶۸ ۵۹ ۲۹ ۳۴ (۰۸۳) | ۸۲ ۵۵ ۲۳ ۳۴ (۰۸۳) | همراه: ۸۸ ۰۶ ۸۵۹ ۰۹۱۸

اصلی ترین مرکز تجارت
صنعت های پنجره، شیشه و
درب در منطقه اوراسیا

پنجره

Eurasia WINDOW



نوزدهمین نمایشگاه بین المللی پنجره، بازشو،
سیستم های نما و لوازم جانبی، پروفیل،
تکنولوژی های تولید و ماشین آلات، محصولات
عایق کاری، مواد خام و محصولات تکمیلی

www.eurasiawindowfair.com

بخش مخصوص
پروفیل های
آلومینیوم، سیستم های
نما و لوازم جانبی

بخش مخصوص
سیستم های سایه بان،
محافظتی و پوششی



شیشه

Eurasia GLASS



هشتمین نمایشگاه محصولات شیشه ایی
نصب، تولید و تکنولوژیهای کار بر روی
شیشه و ماشین آلات، محصولات تکمیلی
و مواد شیمیایی

www.eurasiaglassfair.com

درب

Eurasia DOOR



دهمین نمایشگاه بین المللی در،
کرکره، قفل، پانل، سیستم های
جدا کننده و لوازم جانبی

www.eurasiadoorfair.com

۱۶ تا ۱۹ اسفند ۱۳۹۶



Glass
Machinery

Platinum Sponsor



Member
TURKISH FAIR ORGANIZERS ASSOCIATION



دفتر تویاپ در ایران

تهران، میدان ونک، برج آسمان ونک، طبقه ۸ واحد ۸۰۵

تلفن: ۰۲۱۸۸۱۹۱۰۱۷-۱۹ - فکس: ۰۲۱۸۸۱۹۱۰۱۶

İSTANBUL

TÜYAP FAIR CONVENTION AND CONGRESS CENTER
Büyükcçekmece, İstanbul / Turkey

Reed | TÜYAP
Reed Tüyap Fairs A.Ş.

این نمایشگاه با ارجاع به قانون ۵۱۷۴ و زیر نظر (اتحادیه اتاق ها و بورس های ترکیه) برگزار میگردد.



انواع پیچ‌های در و پنجره یوپی‌وی سی



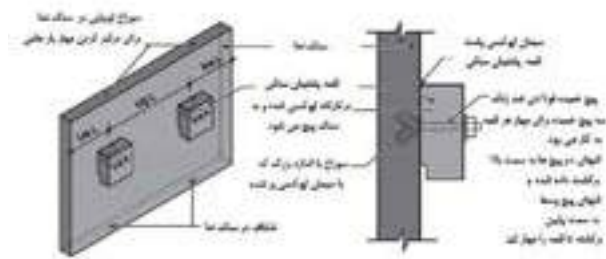
© graphicland

دفتر مرکزی: بابل . میدان هفت تیر . بسیج ۲۰۹ متر داخل . ساختمان نوین پنجره

تلفن: ۰۱۱. ۳۲ ۳۰ ۳۰ ۵۳ فکس: ۳۲ ۳۰ ۳۰ ۲۲ همراه: ۰۹۱۱ ۱۱۱ ۳۸۷۹

الزامات طراحی و اجرای نمای سنگی (بخش سوم)

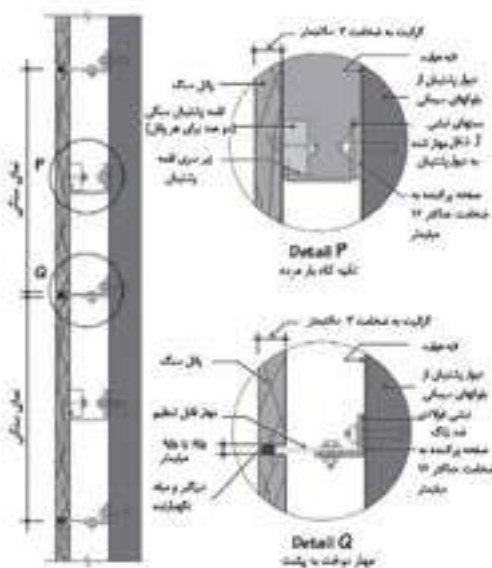
را برای نصب‌کننده فراهم می‌کند که معلوم شود آیا بست‌ها در محل مورد نظر قرار گرفته‌اند و به‌طور کامل داخل سوراخ‌ها فرو رفته‌اند یا خیر (شکل ۸).



شکل ۵ - قطعه سنگ نما همراه با قطعات لقمه سنگی نصب‌شده در فاصله ۲۵/۰ طول قطعه



شکل ۶ - بست‌های نبشی ل شکل مهارشده به دیوار پشتیبان بلوک سیمانی یا بتنی



شکل ۷ - مقطعی از نمای سنگی متصل به دیوار بتنی با بلوک سیمانی به کمک لقمه‌های پشتیبان

... مهندس شهرام علیزاده
مدیر عامل شرکت آلوکد



اشاره

با توجه به اهمیت سنگ‌ها در نماهای ساختمان‌های ساخته‌شده در کشور و تجربیات حاصل از زلزله‌های اخیر و استقبال از مبحث الزامات طراحی و اجرای نمای سنگی (ضابطه ۷۱۴)، این بحث را در بخش سوم و چهارم نیز ادامه خواهیم داد. در بخش سوم به ادامه مطالب مربوط به روش‌های مهار در نما می‌پردازیم:

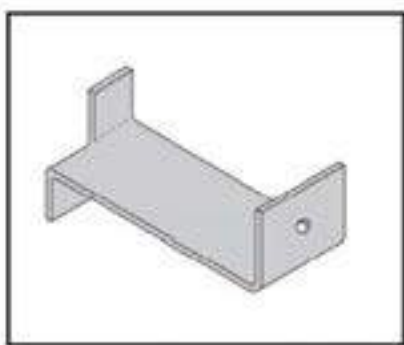
انواع مهار در نماهای مهارشده

۱. لقمه‌های پشتیبان (روش نصب مستقیم)

در این روش هر یک از سنگ‌های نما جهت تحمل بارهای ثقلی و جانبی به‌صورت مستقیم به دیوار پشتیبان متصل می‌شود. بار ثقلی هر یک از قطعات سنگ نما به‌وسیله دو تکیه‌گاه به دیوار پشت‌بند منتقل می‌شود که این تکیه‌گاه‌ها شامل لقمه‌های پشتیبان می‌باشند. لقمه‌های پشتیبان که نقش آنها، انتقال بار از سنگ به مهار می‌باشد شامل قطعاتی از سنگ یا فلز هستند که در هنگام ساخت سنگ‌های نما به‌وسیله اتصال مکانیکی ضدزنگ آغشته به چسب به پشت سنگ متصل می‌شوند (شکل ۵). ماده چسبنده، تنها به‌منظور تسهیل اتصال لقمه‌های پشتیبان به سنگ استفاده می‌شود. اتصال مکانیکی باید شامل دو یا تعداد بیشتری بست فولادی ضدزنگ به ازای هر لقمه باشد که انتهای آن یا تمام طول آن با زاویه ۳۰ یا ۴۵ درجه، یکی رو به بالا و یکی رو به پایین از پشت لقمه پشتیبان تا داخل سنگ ادامه می‌یابد (استفاده از مهارهایی مانند شکل ۸ اجرایی‌تر است). مهره این بست‌ها پس از گیرش چسب لقمه پشتیبان، محکم می‌شود. لقمه‌های پشتیبان می‌توانند دارای یک برش شیاری باشند تا شکافی تشکیل دهند که به بست‌های نبشی ل شکل که به دیوار پشتیبان بلوک سیمانی یا بتنی مهار شده‌اند، متصل شوند یا می‌توان آنها را به‌صورت مربعی برش داد (شکل ۵ تا ۷). بست‌های مکانیکی تعبیه‌شده در سنگ باید به‌اندازه طول‌های محاسبه‌شده، از قبل برش داده شده باشند، به صورتی که هنگامی که به‌طور کامل داخل سوراخ‌های تعبیه‌شده جای می‌گیرند، انتهای آنها در سطح لقمه پشتیبان قابل رویت باشد. این موضوع، این امکان

- ۲۱ - سطح تماس لقمه پشتیبان با سنگ نما که باید توسط چسب اپوکسی پوشانده شود.
- ۲۲ - فضای خالی بالای شکاف به منظور جلوگیری از بارگذاری نقطه‌ای ناشی از ناهمواری‌ها و تیرانس اجرایی که توسط مصالح تراکم پذیر پر می‌شود.
- ۲۳ - گوشه نمایان سنگ که باعث عدم امکان اجرای مهار در گوشه می‌شود.
- ۲۴ - سوراخ‌های مهار حداقل باید ۲۰ میلی‌متر بالاتر از شکاف و گوشه لقمه باشد.
- ۲۵ - ارتفاع لقمه حداقل باید سه برابر فاصله محل اتصال مهار به سنگ تا گوشه لقمه باشد.
- ۲۶ - فاصله محل اتصال مهارها به سنگ نما باید حداقل ۴ برابر عمق نفوذ آنها در سنگ نما باشد.
- ۲۷ - حداقل فاصله مجاز محل پیچ از اتصال نبشی به دیوار پشتیبان تا بالای نبشی باید به گونه‌ای باشد که نیروی بیرون آمدگی عمود بر سطح سنگ را تحمل کند.
- ۲۸ - حداقل فاصله مجاز محل پیچ از اتصال نبشی به دیوار پشتیبان تا پایین نبشی باید به گونه‌ای باشد که نیروی بیرون آمدگی عمود بر سطح سنگ نما را تحمل کند.
- در ساخت و نصب نماهای سنگی، بست‌های دوتکه به پشت، جهت تحمل بارهای جانبی به کار می‌روند و شامل بست‌های دم دوتکه هستند که قسمت انتهایی آنها (بست‌ها) در داخل شیار ایجاد شده در قطعه سنگ مهار می‌شود (شکل ۹).

نکته: این روش در مواردی که لبه سنگ نمایان باشد یا به وسیله مهار قابل دسترسی باشد، کاربرد دارد. لقمه پشتیبان به همراه مهار تحتانی می‌تواند بار ثقیل و بار جانبی را تحمل کند (مهار برای لقمه پشتیبان از کنار یا بالا فقط می‌تواند نیروی جانبی را تحمل کند).

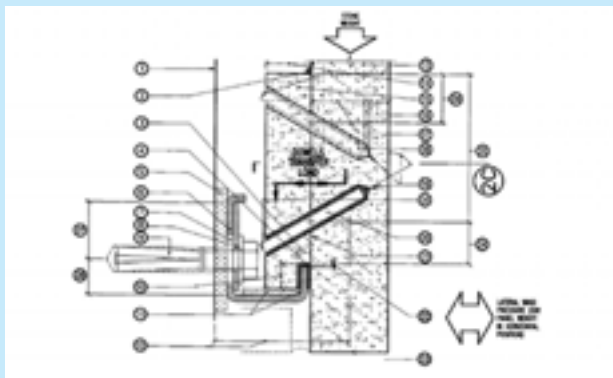


شکل ۹ - نمونه‌ای از بست‌های دم دوتکه

همان‌طور که در شکل ۱۰ نمایش داده شده است بست‌های دم دوتکه می‌توانند به صورت مستقیم به دیوار پشتیبان متصل شوند یا آنها را می‌توان به نبشی تکیه‌گاهی که به دیوار پشتیبان متصل است مهار کرد (شکل ۱۱). متصل کردن بست‌ها به نبشی تکیه‌گاهی باعث افزایش قابلیت تنظیم آنها در محل می‌شود.



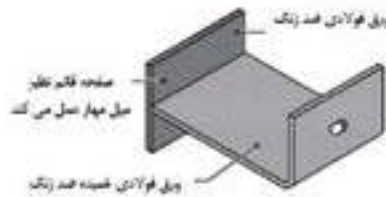
شکل ۱۰ - بست‌های دم دوتکه که به صورت مستقیم به دیوار پشتیبان متصل شده‌اند



شکل ۸ - لقمه پشتیبان در زردار

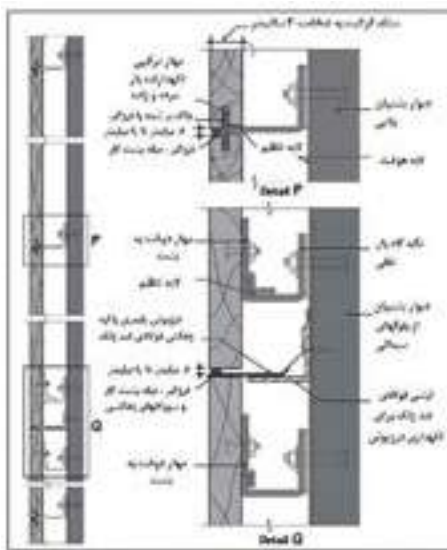
- ۱ - دیوار پشتیبان نما
- ۲ - پوشش درزبندی در بالای لقمه پشتیبان از جنس اپوکسی برای جلوگیری از نفوذ رطوبت به اتصال لقمه به سنگ
- ۳ - فرورفتگی ایجاد شده در لقمه پشتیبان برای ایجاد شکاف برای تحمل بار جانبی
- ۴ - در شکاف باید مواد تراکم‌پذیر برای تماس مناسب سنگ و مهار و جلوگیری از لرزش آن قرار داده شود.
- ۵ - صفحه فلزی یا پلاستیک برای تنظیم موقعیت تکیه‌گاه مهار که باید از سطح صفحه خمیده مهار در راستای اتصال به دیوار پشتیبان اندکی بزرگ‌تر باشد و ضخامت آن باید حداقل مقدار ممکن باشد. ضخامت زیاد آن در پیچ مهار خمش ایجاد کرده و ظرفیت آن را کاهش می‌دهد.
- ۶ - صفحه فولادی خم‌کاری شده مهاری دارای لبه برای قرار گرفتن در شکاف لقمه پشتیبان که باید دارای پوشش یا جنس ضدزنگ باشد. این قطعه وظیفه تحمل بارهای ثقیل و جانبی ناشی از سنگ نما را دارد و باید برای آن طراحی گردد.
- ۶A - نبشی نشیمن فقط به عنوان تکیه‌گاه ثقیل از ناشاقولی در هنگام نصب نبشی باید احتراز کرد.
- ۷ - حفره‌ها با ابعاد بزرگ‌تر در نبشی برای ایجاد قابلیت تنظیم موقعیت اتصال به دیوار پشتیبان با لبه پائین لقمه پشتیبان سنگ
- ۸ - قطعه جلوگیری‌کننده از لغزش اتصال که پس از تنظیم موقعیت تکیه‌گاه نصب می‌شود.
- ۹ - پیچ بازشونده متصل‌کننده نبشی به دیوار پشتیبان
- ۱۰ - حداقل ارتفاع شکاف ۱۰ میلی‌متر می‌باشد.
- ۱۱ - نشیمن سنگ از جنس پلاستیک یا لاستیک تراکم‌ناپذیر برای تنظیم ارتفاع
- ۱۲ - فاصله مرکز ثقل سنگ تا دیوار پشتیبان به منظور حداقل کردن لنگر خارج محور وارده به مهارها و نیروی خارج‌کننده آنها باید حداقل ممکن از لحاظ اجرایی باشد.
- ۱۳ - سنگ نما
- ۱۴ - مهارهای متصل‌کننده لقمه به سنگ که تمام ضخامت لقمه را در برمی‌گیرد.
- ۱۵ - لقمه پشتیبان از جنس مشابه سنگ نما، ظرفیت نما به صورت غیرخطی با افزایش طول لقمه، ضخامت لقمه و تعداد مهارهای متصل‌کننده لقمه افزایش می‌یابد.
- ۱۶ - میزان نفوذ مهار در داخل نمای سنگی به اندازه دوسوم ضخامت سنگ باید باشد.
- ۱۷ - فضای خالی انتهای حفره سوراخ برای مهار باید به منظور جلوگیری از بیرون آمدن مهار از سنگ حداقل باشد.
- ۱۸ - مهار قفل‌کننده با شاخک انتهایی یا مهار ثانویه‌ای با شیب مخالف مهار اصلی. مهار باید به‌طور کامل با چسب اپوکسی مناسب چسبانده شده باشد. وجود شاخک فقط در صورتی لازم است که مهار اصلی در شیب مخالف مهار ثانویه قرار نگرفته باشد.
- ۱۹ - حفره‌ها با جهت مخالف قائم، در صفحه افقی تیر به صورت شیبدار از لقمه پشتیبان به‌سوی سنگ نما باید سوراخ‌کاری شود.
- ۲۰ - مهار اصلی که وظیفه اتصال بار از سنگ نما به لقمه پشتیبان را دارد و به‌طور کامل در چسب اپوکسی قاب مدفون شود. مهار اصلی باید به صورت شیبدار رو به بالا و شیبدار در صفحه افق اجرا شود.

بر عهده دارد استفاده کرد. این بست‌ها از دو قطعه فولاد ضدزنگ ساخته می‌شوند که شامل یک ورق فولادی خمیده و یک ورق فولادی صاف می‌باشد (شکل ۱۴).

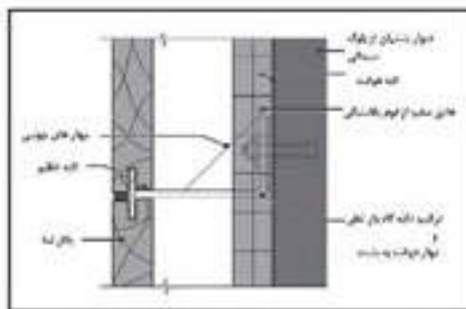


شکل ۱۴ - بست‌های ترکیبی بار ثقلی و جانبی شامل ورقه فولادی ضدزنگ

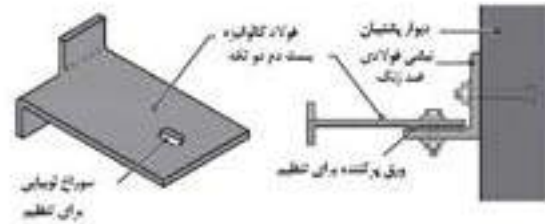
استفاده از یک نوع بست، نصب قطعات نما را به‌طور قابل ملاحظه‌ای ساده خواهد کرد. در مواقعی که استفاده از درزپوش مورد نیاز است تکیه‌گاه‌های بار ثقلی و مهارهای بار جانبی باید به‌صورت جداگانه به کار روند (جزئیات Q در شکل ۱۵). در مواقعی که درزگیر مورد نیاز است تکیه‌گاه‌های بار ثقلی و مهارهای بار جانبی به‌صورت جداگانه به کار می‌روند. در مواقعی که از فوم‌های سخت بین نما و دیوار پشتیبان به‌عنوان عایق استفاده می‌شود، مطابق شکل ۱۶ عایق باید در اطراف بست‌های بار ثقلی و بار جانبی بریده شوند و باید در این موارد از بست‌های قوی‌تری استفاده کرد یا بست‌ها را مهاربندی و تقویت کرد.



شکل ۱۵ - مقطعی از نمای سنگی اجراشده با بست‌های ترکیبی بار ثقلی و جانبی، شامل ورقه فولادی ضدزنگ



شکل ۱۶ - روش دیگری از جزئیات p در شکل ۱۵



شکل ۱۱ - بست‌های دم دوتکه تنظیم شونده که به‌وسیله نبشی تکیه‌گاهی که به دیوار پشتیبان متصل شده‌اند

شیار موجود در قطعات سنگی نما باید قبل از نصب بست‌ها به‌صورت کامل با درزگیر زود سخت شونده پر شوند (شکل ۱۲). نفوذ ناقص درزگیر ممکن است به نفوذ آب باران به داخل شیار منجر شود و در اثر چرخه‌های یخ زدن باعث آسیب به قطعه سنگ نما شود.

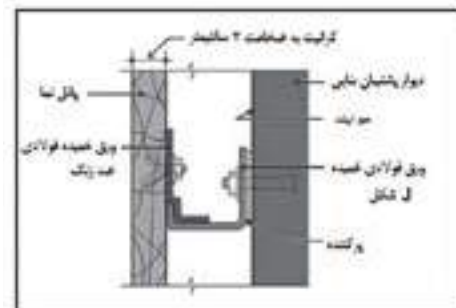


شکل ۱۲ - پر کردن شیار موجود در قطعات سنگی قبل از نصب بست‌ها

تعداد بست‌ها بر پایه مقاومت بست و نیز میزان نیروی جانبی وارده تعیین می‌شود. به‌طور کلی حداقل چهار بست برای قطعات بزرگ‌تر از $1M^2$ باید پیش‌بینی شود و در صورت افزایش مساحت قطعه به اتصالات بیشتری نیاز است.

۲. بست‌های ورق خمیده به‌عنوان جایگزین قطعات لقمه سنگی

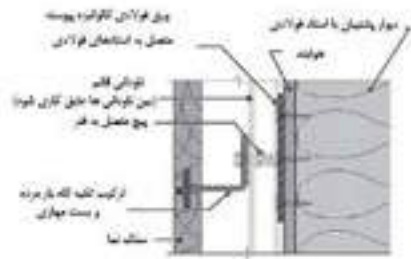
معمولاً در اجرای نمای سنگی از بست‌های ورقه فولادی ضدزنگ خمیده به‌عنوان جایگزین قطعات لقمه سنگی استفاده می‌شود (شکل ۱۳). در شرایطی که از این نوع بست استفاده شود به دلیل وزن کمتر، وزن قطعات سنگ کاهش یافته و باعث کاهش بار مرده می‌شود. بست‌های فولادی نیز مانند قطعات لقمه سنگی به‌وسیله پیچ و چسب به قطعات سنگ متصل می‌شوند.



شکل ۱۳ - بست‌های ورقه فولادی ضدزنگ خمیده به‌عنوان جایگزین قطعات سنگی در تحمل بار ثقلی

۳. ترکیب بست‌های مهار بار ثقلی و بار جانبی در یک بست

تکیه‌گاه بار ثقلی و بست‌های دوخت به پشت (جهت انتقال بار جانبی) در نماهای سنگی را می‌توان ترکیب کرد و فقط از یک بست که هر دو وظیفه انتقال بار ثقلی و بار جانبی را



شکل ۲۰ - نصب ناودانی‌های قائم به دیوار پشتیبان فولادی

۵. درزهای بین قطعات یا پانل‌های سنگی

– درزهای بین سنگ‌ها باید متناسب با موارد زیر باشد:

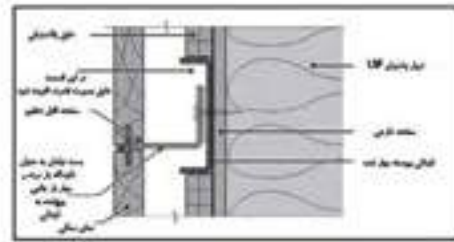
- ۱ – رواداری‌های ابعادی سنگ
- ۲ – رواداری‌های اجرایی
- ۳ – تغییرات ابعادی در سنگ به دلیل عواملی چون تغییرات دما، کرنش و رطوبت
- ۴ – جابجایی‌های سازهای نظیر تغییر طول ستون، تغییر مکان‌های جانبی سازه و پیچش و خیز تیر پیشانی
- ۵ – تأثیرات بلندمدت ناشی از خزش یا جاری شدن پلاستیک
- ۶ – مهارها
- ۷ – درزگیرها و میله پشتیبان برای نسبت ابعادی صحیح درزگیر
- سازگاری درزهای افقی با تغییرات ابعادی بیشتر از درزهای قائم است.
- جلوگیری از حرکت سنگ نما ممکن است به ایجاد تنش‌های زیاده از حد و در نهایت، شکست منجر گردد. تعبیه درزهای نرم و باز سازه‌ای می‌تواند مانع از چنین شکست‌هایی گردد.

– یک درز نرم، درزی است که مانع از انتقال بار از سنگ مجاور در عرض درز می‌گردد، عرض درز در صورتی که هر سنگ به‌صورت جداگانه مهار شده باشد و بسته به درزگیر مورد استفاده، معمولاً می‌تواند ۲ تا ۴ برابر جابجایی پیش‌بینی شده باشد. به‌عنوان مثال، برای جابجایی پیش‌بینی شده ۴/۸ میلی‌متر، عرض درز باید ۹/۵ میلی‌متر تا ۱۹/۱ میلی‌متر باشد. در برخی از طرح‌ها، سنگ‌ها طوری روی هم قرار می‌گیرند که بارهای ثقیلی را منتقل کنند. در صورت استفاده از دیوارهای غیرمهندسی، اگر این سنگ‌های روی هم قرار گرفته در ارتفاع بیشتر از ۹/۱۴ متر از سطح تراز زمین مجاور نصب شده باشند، باید از ارتفاع مازاد بر ۹/۱۴ متر، در فواصل قائم حداکثر ۳/۶۶ متری، تکیه‌گاه‌های افقی برای آنها پیش‌بینی شده باشد.

– به‌منظور حفظ عملکرد غیرمقید یک درز نرم، ویژگی‌های درزگیر باید در نظر گرفته شود.

– در مرحله گیرش، باید دقت شود که از ورود احتمالی مصالح سخت به داخل درزهای باز جلوگیری شود. تمرکز تنش حاصله در نقاط گیردار می‌تواند به خرد شدن سنگ یا شکست احتمالی مهار یا هر دو شود.

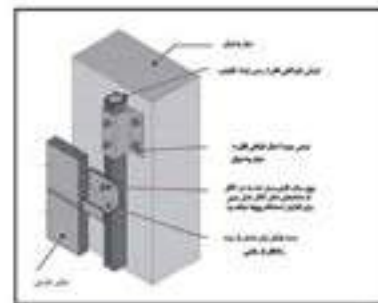
جزئیات ارائه شده در این بخش را می‌توان با ایجاد اصلاحاتی که در شکل ۱۷ نمایش داده شده است، جهت دیوارهای پشتیبان فولادی سرد نورد LSF نیز به کار برد.



شکل ۱۷ - جزئیات تیپ نمای سنگی متصل به دیوار پشتیبان فولادی سرد نورد LSF

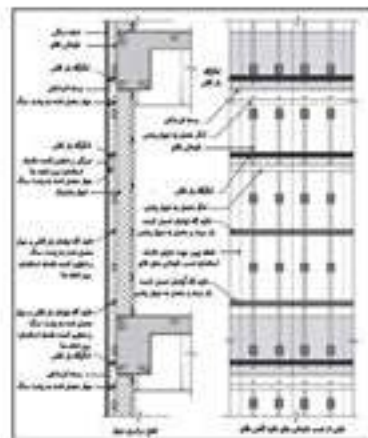
۴. روش نصب قطعات سنگ نما به وسیله قطعات ناودانی شکل عمودی

با استفاده از ناودانی‌های تکیه‌گاهی عمودی پیوسته روند نصب قطعات سنگ نما به شکل قابل ملاحظه‌ای ساده می‌شود (شکل ۱۸). سازندگان تکیه‌گاه‌های ناودانی شکل از لوازم متنوعی جهت اتصال ناودانی به دیوار پشتیبان استفاده می‌کنند.



شکل ۱۸ - ناودانی‌های تکیه‌گاهی عمودی پیوسته

همان‌طور که در شکل ۱۸ نمایش داده شده است ناودانی‌های تکیه‌گاهی در فواصل یک‌چهارم قطعات سنگ نما به دیوار پشتیبان متصل می‌شوند و از طبقه‌ای به طبقه دیگر ادامه پیدا می‌کنند و در تراز هر طبقه به وسیله بست به تیر لبه سقف متصل می‌شوند (شکل ۱۹). هنگامی که دیوار پشتیبان، دیوار بلوک سیمانی باشد ناودانی‌های تکیه‌گاهی به‌صورت مستقیم به دیوار متصل می‌شوند ولی در صورت استفاده از دیوارهای شامل استادهای فولادی، باید از ورقه‌ای فولادی گالوانیزه پیوسته که در فواصل مناسب به دیوار متصل می‌شوند جهت اتصال ناودانی‌های تکیه‌گاهی استفاده کرد (شکل ۲۰).



شکل ۱۹ - مقطعی از نمای سنگی نصب شده به وسیله ناودانی‌های تکیه‌گاهی عمودی پیوسته

مجری شرکت آلکود



Akfix®
- MASTER OF SOLUTIONS -

شرکت پرهیز کالامهر
۰۲۱۸۸۶۰۳۴۱۲

@Akfixkalamehr

in kalamehr

چسب درز گیر
پلی اورقان
ساختمانی



ایرانیان

رزومه

نشریه پنجره ایرانیان

نخستین ماهنامه تخصصی صنعت در و پنجره و بهینه‌سازی انرژی ایران

گفتگوی اختصاصی پنجره ایرانیان با مدیرعامل شرکت
فناوری داده پویشگر ۲۷۰

گفتگوی اختصاصی پنجره ایرانیان با مدیرعامل شرکت
اور اتوس ۲۷۲

Akfix®



همیشه به راه حل وجود داریم!

واردات و توزیع انواع چسب، فوم، سیلیکون و درزگیر

www.kelamehr.com





گفتگوی اختصاصی پنجره ایرانیان با مدیر عامل شرکت فناوری داده پویشگر؛

MasterWin نرم افزار حرفه ای با کاربری آسان

اشاره

بدون تردید همگامی هر صنعت با فناوری های به روز جهانی مایه اصلی توانمندی آن صنعت است. در حوزه در و پنجره کشورمان نیز شرکت های نرم افزاری نقش قابل توجهی در این خصوص ایفا می کنند. یکی از شرکت های پیشگام در این عرصه شرکت فناوری داده پویشگر است. این مجموعه به مدیریت مهندس علیرضا شامی در سال ۱۳۸۳ تأسیس شد و از آن هنگام تا به امروز با جدیت و سختکوشی هر چه تمام تر و با تولید نرم افزارهای تخصصی صنعت در، پنجره و شیشه های چندجداره، تلاش داشته است تا فناوری های نوین جهانی را در اختیار فعالان این صنعت قرار دهد. نسخه های نرم افزارهای این شرکت که به طور مرتب به روز می شوند، همواره کاربرد این فناوری ها را برای کاربران تسهیل کرده اند و از این طریق گام موثری در جهت شکوفایی و ارتقای صنعت در و پنجره ایران برداشته اند. به جهت اهمیتی که این شرکت در صنعتمان از آن برخوردار است بر آن شدیم تا با مدیر جوان و خوشفکر این مجموعه گفتگویی داشته باشیم و از چند و چون فعالیت های این شرکت باخبر شویم. با هم گپ و گفت پنجره ایرانیان با مهندس علیرضا شامی را می خوانیم:

سیستم عامل های Android و ios برنامه ریزی و تولید شده است و قابلیت ارتباط و تبادل اطلاعات با نرم افزار دسکتاپ MasterWin را داراست.

MasterWin را به صورت کلی معرفی کرده و نحوه عملکرد آن را توضیح دهید؟

نرم افزار MasterWin نرم افزار حرفه ای طراحی، فروش و تولید انواع در و پنجره می باشد که بر اساس جدیدترین تکنولوژی ها و نیازهای صنعت در و پنجره کشور برنامه ریزی و تولید شده است. این نرم افزار با افزایش سرعت و دقت در روندهای دقتی و تولیدی یک مجموعه می تواند در ارتقاء راندمان آن مجموعه نقش بسزایی را ایفا کند.

این نرم افزار به کاربران این امکان را می دهد که پیچیده ترین و خاص ترین اشکال یک در یا پنجره را به سادگی طراحی کرده و پس از دریافت گزارش های مالی دلخواه خود، گزارش های تولیدی پروژه را با دقت بالا دریافت کنند. همچنین به کمک الگوها و روش های پیشرفته نرم افزار در قسمت بهینه سازی برش، کاربر می تواند در چند ثانیه یک یا چند پروژه را با هم مخلوط کرده و

و محاسبات تولید در و پنجره های یو پی.وی.سی و آلومینیومی در ایران؛ نرم افزار جامع مینا: نرم افزار مدیریت مشتریان، انبارداری، حسابداری، بهینه سازی و محاسبات برش برای صنعت شیشه های چند جداره؛ نرم افزار جامع مینا (نسخه ماشین): نسخه نرم افزار جامع مینا در زمینه شیشه می باشد که قابلیت های ویژه ای برای اتصال یا خروجی دادن به انواع دستگاه های برش CNC به صورت GCODE و DXF به آن اضافه شده است؛ نرم افزار جامع مینا (نسخه چوب): نرم افزار مدیریت مشتریان، بهینه سازی و محاسبات برش برای صنعت چوب؛ نرم افزار چارچوب (charchoob): نرم افزار همراه طراحی و فروش انواع در و پنجره های یو پی.وی.سی و آلومینیومی می باشد که برای سیستم عامل اندروید برنامه ریزی و تولید شده است؛ نرم افزار MasterWin: نرم افزار طراحی، فروش و تولید انواع در و پنجره می باشد. این محصول جدیدترین محصول شرکت می باشد که با رویکردی برون مرزی برنامه ریزی و تولید شده است؛ نسخه موبایل MasterWin: نرم افزار همراه طراحی و فروش انواع در و پنجره می باشد که برای

مختصری پیرامون تاریخچه شرکت داده پویشگر توضیح دهید.

شرکت فناوری داده پویشگر فعالیت رسمی خود را از سال ۱۳۸۳ آغاز کرده است و اکنون پس از ۱۳ سال حضور موفق در صنعت در و پنجره کشور و همچنین برخورداری از تیم های تولید و پشتیبانی متخصص و کارآمد، توانسته است با بیش از ۵۰۰۰ شرکت، کارخانه و کارگاه صنعتی تولیدکننده در و پنجره در سراسر ایران همکاری کند.

در حال حاضر چه نرم افزارهایی را به بازار عرضه می کنید؟

شرکت فناوری داده پویشگر در طول مدت فعالیت خود با توجه به تقاضا و نیاز بازار و همچنین تجربیات خود در صنعت در، پنجره و شیشه های چند جداره، مجموعه نرم افزارهایی را با هدف ارتقا و رشد صنعت ارائه کرده است که جدیدترین آنها نرم افزار MasterWin می باشد. در حال حاضر سبد محصولات شرکت فناوری داده پویشگر دارای تنوع محصولاتی به شرح زیر می باشد:

نرم افزار جامع طراحی: اولین نرم افزار طراحی، فروش

● **کانال‌های ارتباطی و اطلاع‌رسانی شرکت داده پویشگر با مشتریان به چه صورت است؟ آیا از فضای مجازی و امکانات آن برای این کار استفاده می‌کنید؟**

همکاران و مشتریان شرکت فناوری داده پویشگر می‌توانند با تماس یا حضور در دفتر تهران و اصفهان شرکت به‌طور سنتی با این مجموعه در ارتباط بوده و یا از طریق رسانه‌ها و شبکه‌های اجتماعی شرکت مانند:

instagram, Telegram, linkedin, whatsapp, lmo و ... با این مجموعه در ارتباط باشند. همچنین مشتریان می‌توانند از طریق وبسایت‌های شرکت از جدیدترین اخبار محصولات یا شرکت مطلع شده یا از طریق پشتیبانی آنلاین و صدای مشتریان موجود در وبسایت‌ها با پرسنل این شرکت در ارتباط مستقیم قرار گیرند.

● **چه موارد آموزشی از طریق کانال تلگرامی شما انجام می‌شود؟**

در کانال اختصاصی نرم‌افزار MasterWin علاوه بر اطلاع‌رسانی آخرین اخبار و مطالب این نرم‌افزار، اطلاعات آموزشی و فنی مربوط به این صنعت مانند نحوه محاسبات دستی تولید انواع پنجره‌های بازشو و کشویی یا چگونگی طراحی و محاسبات اشکال خاص به‌صورت دستی و نرم‌افزاری ارائه می‌گردد.

● **استفاده از نرم‌افزارها و برنامه‌های محاسبه و ساخت در و پنجره چه تاثیری در بهبود سطح کیفی محصولات و رشد صنعت در و پنجره کشور دارد؟**

فرآیند طراحی و محاسبات دستی برای صدور پیش‌فاکتور یا تهیه گزارش‌های ساخت یک پروژه به‌صورت دستی علاوه بر زمان زیادی که نیاز دارد، با خطاهای انسانی و محاسباتی فراوانی همراه می‌باشد. استفاده از نرم‌افزارهای تخصصی مناسب در این خصوص امری لازم و ضروری است که با صرفه‌جویی در زمان و افزایش دقت و سرعت در محاسبات و صدور گزارش‌های مالی و تولیدی، باعث کاهش هزینه‌های تولیدی و در نهایت افزایش راندمان و سودآوری مجموعه می‌گردد.

جهت طراحی و صدور پیش‌فاکتورها، بایگانی دقیق برای همه پیش‌فاکتورهای صادرشده برای یک پروژه به‌صورت پویا و قابل تغییر و اصلاح در آینده، کاهش پرت برش پروفیل‌ها به‌واسطه بهینه‌سازی چندین پروژه با الگوریتم‌های حرفه‌ای آپتیمایز، افزایش سرعت و بهره‌وری در خط تولید به سبب گزارش‌های کامل و جامع برنامه و غیره.

● **در مورد قابلیت اتصال نسخه موبایل نرم‌افزار MasterWin به سیستم دسکتاپ و نحوه ارسال و دریافت اطلاعات از سیستم دسکتاپ به گوشی همراه و بالعکس کمی بیشتر توضیح دهید؟**

نسخه موبایل این نرم‌افزار با هدف کاهش خطاهای اپراتوری در طراحی‌های مجدد پروژه‌ها و همچنین کاهش زمان‌های مورد نیاز جهت هماهنگی و تبادل اطلاعات بین بازاربازان و دفاتر شرکت‌ها، برای سیستم‌عامل‌های iOS و Android طراحی و پیاده‌سازی شده است.

وجه تمایز نرم‌افزار موبایل MasterWin با سایر نرم‌افزارهای مشابه در این است که همانند نسخه اصلی خود قابلیت طراحی انواع یونیت‌های لولایی، کماندار با قوس متفاوت، کشویی تک‌ریل و جفت ریل و کشیه دار، ترکیب کشویی و بازشو، پنجره‌های لنگه مخفی، کوپل‌دار، درهای با آستانه، درهای با پاخور و غیره را شامل بوده و همچنین برای پروژه‌های طراحی‌شده قابلیت صدور انواع پیش‌فاکتورهای مالی با در نظر گرفتن تنظیمات و تغییرات دلخواه مورد نیاز کاربر را دارا می‌باشد.

برجسته‌ترین وجه تمایز نرم‌افزار موبایل MasterWin توانایی ارسال پروژه‌ها و دریافت اطلاعات مشخصات اجزا و اقلام مصرفی با نسخه کامپیوتری می‌باشد. این قابلیت نرم‌افزار، کاربران نسخه‌های کامپیوتری را از طراحی مجدد پروژه‌ها یا ورود اطلاعات پروفیل و یراق و شیشه و ... در نسخه‌های موبایل بی‌نیاز کرده و حتی نیاز به هماهنگی‌های مربوط به تغییرات قیمت اجزای مصرفی را از میان برداشته است. به کمک این ویژگی کاربران نرم‌افزار موبایل MasterWin به‌راحتی می‌توانند با یک کلیک ساده دیتای خود را به‌روز کرده یا اطلاعات پروژه‌های خود را برای همکاران خود ارسال کنند.

گزارشی به دست آورد که بیشترین راندمان و کمترین پرت و کناره برش را در برداشته باشد.

● **با توجه به استقبال فراوانی که از محصول MasterWin شما شده است، توضیحات بیشتری درباره این محصول ارائه دهید؟**

این نرم‌افزار به‌واسطه اپراتوری آسان و راحت در کنار قدرت عملکرد بالا در طراحی و محاسبات خود، توانست محبوبیت خوبی در بین مونتاژکاران کسب کند. وجود بانک کاملی از انواع پروفیل‌های پنجره‌های یو.پی.وی.سی و آلومینیومی در برنامه و همچنین توانایی برنامه در ارائه گزارش‌های مالی و حتی ساخت یک پروژه بدون نیاز به طراحی مجدد و با انواع پروفیل و اجزای مصرفی مختلف، باعث شده است که مقبولیت نرم‌افزار MasterWin افزایش یابد.

● **MasterWin به‌جز بخش مربوط به محاسبات ساخت در و پنجره چه موضوعات دیگری را پوشش می‌دهد؟**

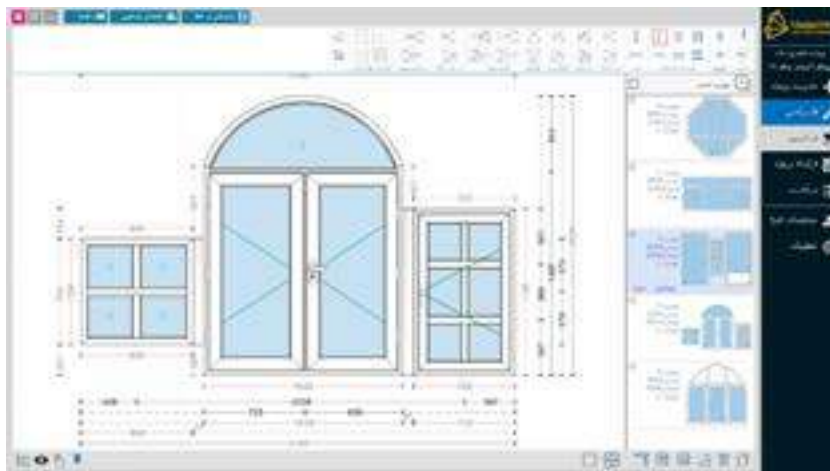
دارا بودن بانکی از انواع پروفیل‌های یو.پی.وی.سی و آلومینیوم داخلی و خارجی در نرم‌افزار MasterWin به‌صورت پیش‌فرض، مشکل مجموعه‌ها در شناسایی و تعریف پروفیل‌های مختلف مصرفی را مرتفع می‌کند. نسخه موبایل نرم‌افزار با قابلیت اتصال و تبادل اطلاعات با نسخه دسکتاپ قابلیت دیگری است که مشکل بازاربازهای مجموعه‌ها را برطرف کرده و پروسه طراحی مجدد و خطاهای احتمالی این کار را به صفر نزدیک می‌کند. قابل تغییر بودن کلیه قسمت‌های ریزودرشت نرم‌افزار در قسمت تنظیمات برنامه قابلیت دیگری است که به کاربر توانایی اعمال تغییرات دلخواه در ظاهر یا خروجی‌های نرم‌افزار را می‌دهد.

● **عملکرد بخش گزارش‌های مالی نرم‌افزار در چه حدی است؟ آیا قابلیت این بخش به اندازه‌ای هست که مجموعه را بی‌نیاز از سایر نرم‌افزارهای مالی کند؟**

گزارش‌های مالی نرم‌افزار MasterWin شامل ارائه انواع پیش‌فاکتورها، فاکتورها، قرارداد فروش و برگه‌های دستور ساخت و مالی پروژه می‌باشد. در هر یک از این قسمت‌های نرم‌افزار، کاربر توانایی اعمال تغییرات دلخواه خود مانند شارژ قیمت، شارژ متر، تخفیف، خدمات اضافی، هزینه‌های متفرقه پروژه، تبدیل اجزای مصرفی پروژه و غیره را داراست.

● **استفاده از این محصول چه مزایایی برای کارگاه‌ها دارد و آیا تمامی کارگاه‌ها می‌توانند از این محصول استفاده کنند؟**

این نرم‌افزار با دیدگاه مرتفع‌سازی نیازها و برای همه فعالان صنعت در و پنجره کشور پیاده‌سازی و ارائه شده است. این نرم‌افزار برای مجموعه‌ها مزایای رقابتی زیادی ایجاد می‌کند که چند نمونه از آنها را می‌توان بدین صورت برشمرد: افزایش سرعت پاسخگویی واحد فروش مجموعه



گفتگوی اختصاصی پنجره ایرانیان با مدیر عامل شرکت اورانوس؛

اورانوس بایش از نیم قرن تجربه



اشاره

شرکت اورانوس یکی از مجموعه‌های پر تجربه در صنعت ما محسوب می‌شود. این مجموعه که بیش از ۵۰ سال پیش در عرصه چرم طبیعی کار خود را شروع کرده بود، امروز به‌عنوان یکی از شرکت‌های معتبر در زمینه توری مشغول فعالیت است. البته توری تنها یکی از زمینه‌های کار این مجموعه خوشنام و معتبر است. برای آگاهی از فعالیت‌های مختلف این مجموعه به سراغ مدیرعامل سختکوش اورانوس، آقای سعید اورنگ رفتم و گفتگوی کوتاهی را با وی ترتیب دادیم. آنچه بیش از همه در سخنان وی نمود داشت، توجه و تاکید فراوان بر کیفیت محصولات بود. روشن است که تجربه فراوان سالیان دراز بر بینش مدیریت اورانوس صحنه می‌گذارد که راز ماندگاری و خوشنامی، جز عرضه محصول با کیفیت و جلب رضایت مصرف‌کننده نیست. با هم این گفتگو را می‌خوانیم:

چه محصولات و خدماتی ارائه می‌دهید؟

عرضه محصولات متنوع در زمینه‌های مختلف صنعتی، از جمله خدمات اورانوس در ایران می‌باشد. انواع نخ‌های دوخت، انواع مواد شیمیایی در زمینه رنگ، انواع چسب‌های صنعتی مورد استفاده در صنایع خودرو، مبلمان، چوب، کیف و کفش و کمر بند، بسته بندی و ... همچنین انواع مواد اولیه و لوازم جانبی صنایع کیف و کفش و همچنین نخ‌های پلیسه مورد استفاده صنایع پنجره و ... محصولاتی هستند که مجموعه اورانوس به مشتریان ارائه می‌دهد.

درباره پیشینه شرکت اورانوس به‌طور کامل توضیح دهید.

پیشینه اورانوس به نیم قرن پیش بازمی‌گردد. این مجموعه حدود پنجاه و اندی سال قبل در زمینه چرم طبیعی فعالیت خود را آغاز کرد. اما روند فعالیت اورانوس همگام با تغییر سلیقه بازار دچار تحولاتی گردید. از حدود ۱۵ سال قبل و با نزدیک‌تر شدن روابط سیاسی و اقتصادی کشورهای ایران و ترکیه تجارت و داد و ستد اورانوس نیز به سمت ترکیه تمایل بیشتری پیدا کرد و در حال حاضر با ۹ شرکت ترکیه‌ای و همچنین یک شرکت اسپانیایی و یک شرکت آلمانی روابط تجاری مستحکم و پایداری دارد.



❖ برخی معتقدند واردات محصولات خارجی، مانعی برای تولید داخل به‌شمار می‌رود. نظر شما در این باره چیست؟

پاسخ شما را در یک عبارت بیان می‌کنم: تا بره تولید داخل از گرگ واردات خوف و هراس نداشته باشد، تنبلی کرده از مراتع تولید با کیفیت بی‌نصیب شده و پروار نخواهد شد. بعضی محصولات خارجی رقیبی برای تولیدات داخلی به شمار می‌آیند، اما رقیب همواره مایه پیشرفت بیشتر و پویایی آن تولید و صنعت است.

❖ محصولات بی‌کیفیت و تولیدکنندگان بدون شناسنامه‌ای که کیفیت را قربانی قیمت محصولات خود می‌کنند چه لطماتی به صنعت وارد می‌کنند؟ از نظر شما چگونه می‌توان مانع از چنین فعالیت‌هایی در بازار شد؟

همواره محصولات بی‌کیفیت در کمین هستند تا به تولیدات باکیفیت لطمه وارد کنند. این معضل با فرهنگ‌سازی و بالا بردن دانش تولیدکننده و مصرف‌کننده قابل جبران است. مشتری و مصرف‌کننده باید بدانند تنها شکل ظاهری کالا و قیمت به ظاهر ارزان هر کالایی نباید مدنظر قرار گیرد. کیفیت بالا و مقاومت در تغییرات آب و هوایی به‌ویژه در محصولات نخ پلیسه از جمله مواردی است که سبب می‌شود در طولانی مدت و سپری شدن ایام، کالا مورد اعتماد مصرف‌کننده قرار گرفته و مشتری نهایی به آن برزد و نام تجاری اعتماد و تکیه کنند.

❖ به نظر شما شرکت‌های معتبر تولیدکننده برای بالابردن سطح کیفی این صنعت چه نقشی می‌توانند ایفا کنند؟

شرکتی در زمره شرکت‌های معتبر محسوب می‌شود که مواد اولیه مورد استفاده آن از کیفیت مطلوب و بالایی برخوردار باشد. سرویس‌دهی به موقع و ارائه خدمات بعد از فروش مناسب، نشان‌دهنده اعتماد تولیدکننده به ملزومات استفاده شده در تولیدات خود می‌باشد. بدین ترتیب، چنین شرکت‌هایی علاوه بر جذب مشتری و کسب سهم بیشتری از بازار، به‌عنوان سرمشق و الگوی همکاران و دوستان خود در جهت بالا بردن سطح کیفی محصول در مسیر کسب سهم مطلوب بازار قرار می‌گیرند.

❖ انجمن‌ها و تشکلات صنفی در این خصوص چقدر می‌توانند تاثیرگذار باشند؟

انجمن‌ها و تشکلات صنفی به عنوان ناظر کیفی و تاییدکننده تولیدکنندگان برتر و همچنین معرف محصولات باکیفیت می‌توانند بر روند تولیدات باکیفیت در کشور تاثیر مثبتی داشته باشند.

❖ محصولات اورانوس از چه ویژگی‌ها و مزایایی بهره‌مند است؟

سیاست اورانوس بر تجارت سالم و فراهم آوردن کالایی با اصالت و مورد تایید استانداردهای جهانی مبتنی بوده است. اورانوس در همین راستا، به‌عنوان مثال اقدام به واردات نخ پلیسه‌ای کرد که در نوع خود بهترین و بدون رقیب می‌باشد. نخ پلیسه شرکت (KORD) در زمان تولید از تونل‌های فشار، گرما و سرما عبور کرده و بعد از تزریق روغن و طی مسافت ۱۵ متری در داخل دستگاه، تست‌های مختلف را گذرانیده، تا قابلیت استفاده در انواع توری‌های پلیسه در آب و هوای مختلف و اقلیم‌های متفاوت را داشته باشد. در نتیجه این نخ در مقابل نور آفتاب و آب و باران بسیار مقاوم بوده و حتی آب باران در آن نفوذ نمی‌کند.

❖ درباره انبار محصولات خود و مدت زمان تحویل سفارشات مشتریان توضیح دهید.

اورانوس با توجه به سابقه طولانی خود در این عرصه بر بازار مصرف کالای خود اشراف کامل دارد و چون نماینده مستقیم و انحصاری کالاهای خود می‌باشد، عملاً به صورت انبار محصولات کارخانه‌های مورد قرارداد عمل می‌کند. در نتیجه زمان تحویل سفارشات تقریباً به کمتر از یک روز تقلیل پیدا کرده است.

❖ محصولات اورانوس از چه استانداردها و گواهینامه‌هایی برخوردار هستند؟

سیاست‌های تجاری اورانوس همواره بر این اساس بوده است که تمامی کالاهای وارداتی و مورد قرارداد باید دارای استانداردهای جهانی بوده و صرفاً جهت صدور به ایران تولید نشده باشند. همان کالاهایی که توسط اورانوس وارد ایران می‌گردد به کشورهای اروپایی، آمریکایی و روسیه نیز صادر می‌شود. بدیهی است ورود هر کالایی به کشورهای اروپایی باید با مجوز و استانداردهای خارجی همراه باشد.

❖ برای واردات کالا و فعالیت‌های دیگر خود با چه مشکلاتی روبه‌رو هستید؟

تغییر سیاست و قوانین گمرکی از جمله مشکلات هر واردکننده کالا در ایران محسوب می‌شود که ما نیز از این امر مستثنی نیستیم.

❖ وضعیت بازار در و پنجره و توری را چگونه ارزیابی می‌کنید؟

بازار در و پنجره و توری تابعی از ساخت مسکن و به‌طور کلی ساخت و ساز در کشورمان است. طبیعتاً هر قدر بازار ساخت‌وساز رونق داشته باشد، بی شک همان مقدار بازار در و پنجره رونق خواهد داشت.



تلفن: ۲۲۷۲۴۷۰۴
فکس: ۲۲۷۳۸۷۷۴
تلگرام: ۰۹۲۱۲۰۴۵۷۳۰



BS بازرگانی سینا

تحويل بروز

مقاطع گالوانیزه

از بازار بزرگ آهن تهران (آهن مکان)

تهران، بزرگراه آزادگان، تقاطع بل شهید منیر خانی، بازار بزرگ آهن مکان، فاز ۶ غربی
پلاک ۱۶۲۴-۱۶۲۳
تلفن: ۵۵۴۴۰۳۸۷، ۵۵۴۴۰۳۸۸ - ۰۲۱ فکس: ۵۵۴۴۰۳۸۹ - ۰۲۱
کد پستی: ۱۸۸۱۶۴۵۸۸۴

Email: ir9121782918@gmail.com

KIMIYA SANAT SHIMA



وعده دیدار مادر نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره تهران ۱۳ الی ۱۶ بهمن ۱۳۹۶ سالن ۴۰۸-۴۰۰

تغییر نام  به 

کیمیا صنعت شیمیا

تولید کننده ملزومات شیشه‌های دوجداره
چسب پلی سولفاید، اسپیسر، رطوبت گیر، بوتیل، سیلیکون و ماستیک

خیابان شهید مطهری . نرسیده به خیابان ترکمنستان . روبروی باشگاه
بانک سپه . نبش خیابان شهید محسن وزوانی . پلاک ۳۵ . واحد ۲
۸۸ ۴۴ ۳۲ ۴۲ . ۸۸ ۴۴ ۲۳ ۶۳ . ۸۸ ۴۴ ۲۰ ۱۹

www.kimiyasanat.com | info@kimiyasanat.com



Saina

www.sainapolymer.com
info@sainapolymer.com

Polymer

تولید کننده انواع استناراتها و استایلايزرهای پی وی سی

استایلايزرهای کلسیم / روی

رویشی سبز در قلب درب و پنجره های UPVC

تولید کننده استایلايزرهای مناسب برای پروفیل های درب و پنجره UPVC

اصفهان، شهرک صنعتی سجزی، خیابان غربی سوم اصلی، پلاک ۱۸

تلفکس: ۰۳۱-۴۶۴۱۲۲۴۰-۱



پارس پروفیل سازان
تولید کننده انواع پروفیل تقویتی

Pars Profil Sazan

Manufacturer Of Galvanized Profil

پارس پروفیل سازان نمایندگی رسمی
فروش پروفیل پلاستین از شرکت آدوپن پلاست پرشین



PLASPEN®
UPVC WINDOW & DOOR SYSTEMS

تهران، فلکه دوم صادقیه، بزرگراه اشرفی اصفهانی، برج نگین رضا، طبقه ۲۰ جنوبی، واحد ۲

تلفن: ۴۴۰۷۳۳۸۵ - ۴۴۰۳۱۰۸۷ - ۴۴۰۳۳۲۳۵

12.3, Negin Reza Tower, Ashrafi Esfahani Highway, Second Of Sadeghiyeh - Tehran

Tel: +9821 (44031087 - 44073385 - 44033235)

UPVC

پگاه

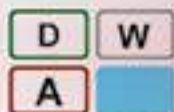
ساخت و اجرای رنگ قطعات پلیمری

رنگ پنجره پگاه

تولید کننده و مجری رنگ

بروی پنجره و پروفیل های UPVC

رنگ پگاه اولین تولید کننده رنگ های UPVC در ایران، برنده مدال طلای گروه شیمی و پلیمر در مسابقات مخترعین ژنو (سوئیس) سال ۲۰۱۰، با بیش از ۱۲ هزار رزومه کاری و ۸ سال خدمات مستمر به تولید کنندگان پروفیل و در و پنجره UPVC مفتخر است مطابق قبل آمادگی خود را با گارانتی ۱۲ ساله رنگ اعلام نماید. این شرکت با بکارگیری مناسب ترین مواد اولیه، تجهیزات و پرسنل متخصص قادر به تولید پوشش های رنگی مقاوم در برابر اشعه UV می باشد.



انجمن تولید کنندگان در و پنجره UPVC ایران

با همکاری رنگ پگاه سید محصولات خود را با رنگ متنوع تر سازید

مزایای رنگ پگاه:

- تولید محصول رنگی براق، نیمه براق و مات
- انعطاف پذیری و چسبندگی بالای پوشش رنگی
- مقاوم در برابر عوامل جوی
- امکان پولیش کاری رنگ
- مقاوم در برابر شوینده ها و حلال ها
- خدمات رنگ پگاه:
- اجرای رنگ بروی پروفیل یا پنجره در سالن رنگ
- اجرای رنگ بعد از نصب پنجره در محل پروژه
- اجرای رنگ در کارخانه یا کارگاه تولید پنجره بر روی پروفیل UPVC
- آموزش و فروش رنگ

www.pegahpaint.com

info@pegahpaint.com

دفتر مرکزی و کارخانه: جاده مخصوص کرج، کیلومتر ۲۴، گرمدره، مقابل کارخانه اتمسفر، خیابان تاجبخش، کوچه مدنی، پلاک ۶۸۱
تلفن: ۰۲۶-۳۶۱۰۷۸۶۴-۳۶۱۰۷۸۶۲ فکس: ۰۲۶-۳۶۱۰۷۸۶۶-۳۶۱۰۷۸۶۵ همراه: ۰۹۱۲۲۰۶۶۴۵۹

نمایندگی شمالغرب کشور: تبریز، جاده تهران، کندرود، جنب مسجد المهدی

تلفن: ۰۴۱-۳۶۳۰۴۵۳۵ همراه: ۰۹۱۲۶۱۷۹۳۰۰۰-۰۹۳۰۷۱۷۹۳۰۰۰



کیمیا صنعت آویسا
تولید و پخش انواع چسب



ماستیک، سیلیکون و چسب پلی سولفاید
مکرومات شیشه فوم و چسب کاشی (GMAX)

جاده ساوه / رباط کریم شهرک صنعتی نصیر آباد / خیابان سرو ۲۰ / پلاک ۱۶۹
تلفن: ۰۲۱-۵۶۳۹۱۵۷۴ www.gmaxglue.com فکس: ۰۲۱-۵۶۳۹۲۶۴۵

استایلازرهاي پایه سرب، استایلازرهاي بهداشتی پایه کلسیم / روی
استناراتهای فلزی، پلی اتیلن واکس، سفیدکننده
اصلاح کننده ضربه (ACR, CPE)، کمک فرایند، رنگدانه آبی، اسید استناریک

استایلازرهاي در و پنجره UPVC

تولیدکننده افزودنی‌های پلیمری
و پایدارکننده‌های پی‌وی سی

تجربه دیروز
تکنولوژی امروز
تضمین فردا



شرکت کیمیاران بایش از بیست و دو سال تجربه درخشان در خدمت صنعت کشور

Polymer additives producer
PVC stabilizers
Lubricants for polymers

www.chimiaran.com
Sale@chimiaran.com
Tel: +98 26 347 10 210 & +98 26 347 10 220
Fax: +98 26 347 10 222



 **niloon**
رنگ نیلگون

خدمات تخصصی رنگ پنجره UPVC

اسلامشهر. خیابان کاشانی. شهرک صنعتی
چیچکلو. خیابان همدانی. پلاک ۱۶
تلفن ۰۲۱ ۶۶ ۱۹ ۹۵ ۷۳
همراه ۰۹۱۲ ۴۲ ۴۲ ۹۶۲

ساخت و نصب انواع شیشه های چند جداره استاندارد

شیشه های چند جداره با اشکال هندسی و شیشه با ابعاد بزرگ تا ۵ متر

شیشه های چند جداره

(دکوراتیو (جورجین بار) - سندبلاست)

شیشه های چند جداره لبه دار

(استپ پوش - یوچنل)

شیشه های چند جداره امنیتی

(سکوریت - ویندو فیلم)

www.mahsanpersianjaam.com



مهسان پرشین جام

تلفن: ۰۲۱-۷۷۵۲۳۵۲۱ تلفکس: ۷۷۵۶۷۴۵۲





ماهسان پروفیل اولین تولیدکننده اسپیسر آلومینیومی در ایران

اسپیسرهای استاندارد، بوتیل دار، بندل [خم شو]



فردا بخش عصر

شرکت تعاونی
شماره ثبت: ۱۳۳۳۱



تحويل همه روزه
حتی ایام تعطیل

نماینده انحصاری پخش پروفیل‌های **PLASPEN** و **BEST VISION** و **FENSTER-MANN** در استان‌های قزوین و زنجان
نماینده انحصاری پخش یراق آلات **Roto** (ساتیان) و **GEVISS** (البرز یراق) در استان‌های قزوین
نماینده فروش گالوانیزه **MAX** در استان‌های قزوین و زنجان
نماینده انحصاری پخش پیچ مکس **MAX** در استان‌های قزوین
نماینده انحصاری پخش پلی سولفات **NEDEX** در استان‌های قزوین
نماینده فروش پروفیل **AVERTA** در استان‌های قزوین و زنجان

آدرس: قزوین، ابتدای بلوار آزادگان (غیاث آباد)، روبروی مخابرات، ساختمان میرداماد، طبقه ۲، واحد ۵
دفتر مرکزی: ۰۲۸-۳۳۶۸۸۲۵۵ | ۰۲۸-۳۳۶۷۶۶۴۸
مدیر عامل: محمد ابراهیم تهریزی ۰۹۱۲۴۸۱۷۱۰۷
مدیر فروش: خانم جمشیدی ۰۹۰۳۵۵۵۷۱۰۷
تلفن: ۰۲۴-۳۵۲۷۰۶۷۵

بخش کالای پارسیان

Distribution of goods Parsian

ارائه دهنده انواع چسب، سیلیکون پلی یورتان، انواع ماستیک های پنجره UPVC ، انواع اسپری فوم عمومی ، تخصصی



نماینده رسمی محصولات S5 بلژیک و kcc کره



P A R S I A N

بازار آهن شادآباد، مجتمع تجاری ۱۷ شهر یور
 بلوک ب/ب، طبقه همکف، داخل کوچه، پلاک ۴۶
 تلفن: ۵۳ ۲۷۰ ۶۶۶-۰۲۱
 ۴۹ ۸۳۸ ۶۶۶-۰۲۱
 ۵۲ ۴۰۳ ۹۱۲-۰۹۱۲
 ۵۹ ۲۴۰ ۹۱۲-۰۹۱۲

آگهی فروش

پنل ۵ شیاره با عرض ۱۰ cm و قطر ۲۰ mm با قیمت مناسب
شماره تماس: ۰۲۱۶۵۳۰۰۲۹۵ | ۰۲۱۶۵۳۱۹۷۱۷
محمودی: ۰۹۱۲۴۶۶۹۴۷۱

درج نیازمندی‌ها در سایت و نشریه پنجره ایرانیان رایگان می‌باشد

آگهی فروش

فروش دستگاه لول
دستگاه لول بازسازی شده، آماده تحویل
مهرنگ: ۰۲۱-۵۵۸۰۵۶۳۱

آگهی فروش

فروش دستگاه‌های یو.پی.وی.سی
فروش فوری دستگاه‌های یو.پی.وی.سی کار کرده دو کله برش
ودو کله جوش سلیم ترکیه در حد نو
نو و کار کرده
شماره تماس: ۰۹۱۴۹۴۳۴۵۳۶

آگهی فروش

فروش دستگاه اکبند خم پروفیل Elumatec تیپ ۶۰-PB-۱۰
مهر آذربایجان
تلفن همراه: ۰۹۰۳۶۷۷۳۲۸۸
تلفن تماس: ۰۴۱۳۵۲۴۴۴۰۳
ایمیل: olkapey@ymail.com

آگهی فروش

فروش توتال استیشن Leica TS06 Plus R500
تولید ۲۰۱۳، بسیار تمیز، اندازه گیری بدون منشور تا ۵۰۰ متر
شارژر ۳۱۱ اصلی، متعلقات نو، استوک اروپا شرکت نودال:
شماره تماس: ۰۹۱۲۵۷۷۹۰۹۶ | ۰۲۱۶۶۱۲۴۴۹۸

آگهی فروش

فروش دستگاه تولید نایلون
دستگاه تولید نایلون و نایلکس چینی عرض ۹۰
اینورتر، قالب گردان، بک تو بک، فن خنک کن ماردون،
سیلندر عاج، غلطک موزی، تیغ بغل بر اتومات، دو عدد
قالب ساخت سانبی ۲۰۰۸
شماره تماس: ۰۹۱۲۲۱۸۹۵۵۵

آگهی فروش

فروش دستگاه میز خم اسپیسر
یک دستگاه میز خم اسپیسر آلومینیومی نیمه اتومات مجهز
به متر دیجیتالی، سالم و تضمینی با قیمت مناسب به فروش
می‌رسد.
شماره تماس با بازرگانی کارا: ۰۹۱۲۰۱۲۹۰۶۰

آگهی فروش

فروش فوری دستگاه یلماز صفر
۱- کپی فرز
۲- کانال تخلیه آب
۳- مولین
۴- برش زهوار
۵- تمیزکن
شماره تماس: ۲۲۰۱۰۱۱۵

آگهی فروش

فروش دستگاه برش لیزر
دستگاه برش لیزر مدل: TRUMATIC L 3050 6.0 KW
قابلیت‌های برش به شرح زیر:
آهن ۲۵ میلیمتر، استیل ۲۰ میلیمتر، آلومینیوم ۱۵ میلیمتر
مدل: ۲۰۰۶ ساعت کارکرد: ۳۴,۰۰۰
شماره تماس: ۰۹۱۲۳۵۷۴۸۲۴



بهترین خریدار ضایعات UPVC

۰۹۱۲ ۷۶۵ ۹۴ ۶۰

بهترین خریدار ضایعات آهن، مس، آلومینیوم و...

۰۹۱۹ ۵۴۹ ۳۹ ۳۵





نیازمندی‌های پنجره

آگهی فروش

بزرگترین مرکز خرید و فروش ماشین آلات شیشه‌های دوجداره و مونتاژ درب و پنجره UPVC، آلومینیوم

- جوش چهار سر U-R-B-A-N
- ست ۷ تیکه دوسر MURAt
- ست ۷ تیکه دوسر ETM
- ست ۷ تیکه دوسر BATI PEN
- ست ۷ تیکه دوسر ATLAS
- ست ۷ تیکه دوسر CNC تمیزکن GRAF

شماره تماس: ۰۲۱-۲۲۰۲۴۶۹۳

آگهی فروش

دستگاه برش دوسر (اختصاصی آلومینیوم)

برند ÖZGENÇ، مدل OMRM 113، فول آپشن، تیغه ۴۵۰ میلی‌متر، سیستم هیدروچکینگ (استاپر هیدرولیک جهت ارتقاء کیفیت و دقت برشکاری)، سیستم خنک کننده پودری پاششی Püskürtme، گونیا (لقمه) بری Piece Cut-ting Mode، برش ابعاد بلند (تا ۶ متر) Long Size Cutting

Mode، دو منظوره آلوم پی وی سی

شماره تماس: ۰۹۱۲۳۵۷۴۸۲۴

آگهی فروش

خط حرفه ای تولید شیشه دوجداره خط کاملاً حرفه ای تولید شیشه دوجداره هر شیفت ۳۰۰ قطعه CMS

- برش CNC
- شستشو خشک کن ۲۰۰۰
- پرس پنل ۲۰۰۰
- چسب پلی سلفاید ۳۸۰ کیلویی
- فریزر و هیتر
- برش اسپیسر
- چسب هاتملت
- چسب بوتیل و کلیه متعلقات مربوطه

آمادگی معاوضه با ملک سنددار.

شماره تماس: ۰۹۱۲۸۳۰۴۱۵۲

آگهی فروش

فروش ست کامل تکسر نو داخل جعبه. قیمت ۴۱ میلیون تومان

شماره تماس: ۰۹۱۲۱۹۵۳۵۲۶

آگهی فروش

یک ست تک سر شش تکه با برند پن ماک دو منظوره UPVC و آلومینیوم در حد نو به فروش می‌رسد.

شماره تماس: ۰۹۳۵۹۸۷۰۹۴۶

آگهی استخدام

استخدام یک نفر کارمند آقا جهت فروش پروفیل UPVC پرسیا پروفیل ارسال رزومه از طریق تلگرام:

شماره تماس: ۰۲۱-۸۸۰۲۶۰۵۴ | ۰۹۱۲۹۱۵۰۶۶۲

جذب نمایندگی فعال

امداد یوپی وی سی در نظر دارد در راستای توسعه دامنه فعالیت خود و جهت سهولت دسترسی تمامی همکاران در سراسر کشور به قطعات یدکی ماشین آلات یوپی وی سی؛ نمایندگی فعال جذب می‌نماید

متقاضیان محترم با شماره‌های ذیل تماس حاصل فرمایند یا از طریق آی دی تلگرام در ارتباط باشید:

شماره تماس: ۰۹۳۶۷۶۰۸۴۲۳ | ۰۲۱-۲۶۲۹۱۷۰۶

یا از طریق آی دی تلگرام در ارتباط باشید:

آگهی فروش

فروش دستگاه شستشو شیشه ۱۷۰ سانتی در حد نو

شماره تماس: ۰۹۱۲۷۲۷۹۲۸۹

استخدام کارشناس فروش

گروه صنعتی باران پنجره جهت تکمیل کادر فروش خود از علاقه مندان به بازاریابی پنجره دوجداره با شرایط خاص و باور نکردنی دعوت بعمل می‌آورد.

تلفن دفتر: ۰۵۱-۳۷۵۷۲۶۳۶

همراه: ۰۹۳۰۱۰۶۲۸۰۱

@Emdadupvcadmin

@emdadupvc













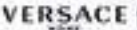



































tell: 021 88 49 40 81 تلفن: ۰۲۱ ۸۸ ۴۹ ۴۰ ۸۱
0912 320 5606 ۰۹۱۲ ۳۲۰ ۵۶۰۶

وارد کننده و توزیع کننده تور پلیسه

تولید کننده انواع پروفیل توری پلیسه و فیکس
وارد کننده و توزیع کننده انواع تور خام پلیسه
ساخت انواع توری پلیسه و فیکس در سه روز کاری
ارسال به تمام نقاط کشور
پذیرش نمایندگی فعال در سراسر کشور



www.fara-tech.com

تلفن: ۰۲۱-۲۶۸۰۱۱۳۵ | همراه: ۰۹۱۲ ۲۲۶ ۶۵ ۸۶
فکس: ۰۲۱-۲۲۳۷۱۹۴۱ | ۰۹۱۲ ۴۱۰ ۱۵ ۹۳

اوبار، بزرگترین سامانه هوشمند حمل بار



کاهش هزینه ها ←

سیستم قیمت گذاری هوشمند و شفاف ←

ثبات سفارش 24 ساعته از طریق اپلیکیشن و وبسایت ←

قابلیت رصد لحظه ای بار ←



 www.ubaar.ir

 [Ubaar.ir](https://www.instagram.com/Ubaar.ir)

 [Ubaar](https://apps.apple.com/ir/app/ubaar/id1444444444)



KQR

KAVOSH QUALITY CENTER

ISO 9001 : 2015

دارنده گواهینامه استاندارد ایزو

سیستم مدیریت کیفیت

گروه تولیدی اصفهان تور

- تولید کننده انواع توری های پلیسه
- تولید و فروش انواع پروفیل ، ملزومات و اتصالات
- توری پلیسه ، رولینگ ، ثابت ، ریلی ، واشو
- اجرای خط تولید انواع توری با آموزش و نرم افزار رایگان

بپذیرتر
نمایندگی فعال
در سراسر کشور

پروفیل موئی خور جدید
متفاوت با بازار

اصفهان، خمینی شهر، خیابان شریعتی شمالی، ابتدای خیابان ساعی، روبروی دانشگاه

تلفکس: ۰۳۱-۳۳۶۴۱۶۱۵

(زاغی)

www.esfahantoor.ir

کارگاه: ۰۳۱-۳۳۶۰۵۲۵۱

همراه: ۰۹۱۳۳۲۶۷۹۳۸

Email: Esfahantoor364@gmail.com

بازرگانی عادل

اولین واردکننده و تولیدکننده انواع دکوراتیو و اتصالات

اولین تولیدکننده انواع کانکتورهای فلزی

واردات و توزیع کلیه ملزومات شیشه دوجداره

عرضه مستقیم انواع اسپیسر، بوتیل، پلی سولفاید، سیلیکون، ماستیک و...

طراحی و اجرای شیشه‌های دوجداره با نصب دکوراتیو و پرده

با حضور در مهمان‌نوازی بین‌المللی در و پنجره، سالن شماره (۲-۲۲) غرفه ۸۸ از مشخصات ویژه ما برخوردار شوید

اعطای نمایندگی فروش با شرایط ویژه



www.adeltrade.com
E-mail: info@adeltrade.com
Telegram: @adeltrade
Instagram: adel_trade

ADEL
Trading Group

آدرس: تهران، خیابان خیام جنوبی، پلاک ۱۸۳
تلفن: ۵۵۸۰۱۱۶۸ | ۵۵۶۲۸۹۲۹
موبایل: ۰۹۱۳۳۱۰۶۴۸۲ | فکس: ۵۵۶۳۱۱۱۷



[Z] ZOBEL

coating systems

PVC-Color

www.zobel.ir

تهران میدان فاطمی میدان گلها بلوار گلها بین

کاج و هشت بهشت پ ۲۲ طبقه ۳ واحد ۳

کد پستی: ۱۴۱۳۸۷۳۹۴۴

۰۲۱-۸۸۲۲۳۹۰۴ | ۸۸۲۲۳۸۰۷ ☎

🌐 www.persiaprofile.com

✉ info@persiaprofile.com

📧 [telegram.me/zobelupvc_paint](https://t.me/zobelupvc_paint)

پرسیا پروفیل

رنگ پروفیل u.PVC با پایه آب

PERSIA PROFILE

آرام صنعت

توری های **کف** را از ما بخواهید

- توزیع و عرضه مستقیم انواع توری های رولینگ و پلیسه ای در طرح های مختلف
- واردات انواع توری های پلی استر و فایبر گلاس به همراه پروفیل آلومینیومی
- کلیه ملزومات مورد مصرف در ساخت توری های در و پنجره ساختمانی
- **توزیع و عرضه انواع پیچ های سر مته دار و سر سوزنی**

نمای اجناس
دارای گارانتی
می باشد



بازار آهن غرب تهران (شادآباد)، مجتمع تجاری ۱۷ شهرپور، بلوک ب A طبقه اول، پلاک ۷۰
تلفن: ۶۶۶۰۴۷۰۵ | فکس: ۶۶۶۰۴۷۲۶ | همراه: ۰۹۱۲۳۳۵۶۵۲۷ | sajadyazdi11@gmail.com

گروه صنعتی AbarVand Abarvand Industrial Group



مبتکر و تولید کننده:

توری های پلیسه برای گرمای شدید مناطق گرمسیری، توری های دوطرفه بدون مگنت و مویی
توری های باز شو مخصوص انواع هواکش های خانگی و صنعتی
گروه صنعتی ابروند افتخار دارد برای اولین بار عیوب توری های پلیسه (رد شدن گریه از
زیر توری و پاخور شدن توری های دری) را رفع کرده و بهترین محصول را روانه بازار نماید

WWW.abarvand.CO

تمامی راههای ارتباطی با ما از طریق ارسال کلمه **توری** به سامانه پیامکی شماره ۱۰۰۰۸۵۹۰



[abarvand.ing](https://www.abarvand.ing)



[AbarVand.ING](https://www.abarvand.ing)



0913 262 2601



031 5523 4313

توری های رولینگ و پلیسه



پرده های زیبرا



توری پلیسه دبل فریم



بالکن شیشه ای

ساکار

گروه صنعتی

همراه شما

پرده داخل کرکره

«مغناطیسی»
«برقی»
«ولومی»



۰۲۵ - ۳۶۵۷۳۷۰۲

۰۲۵ - ۳۶۵۷۳۶۰۲

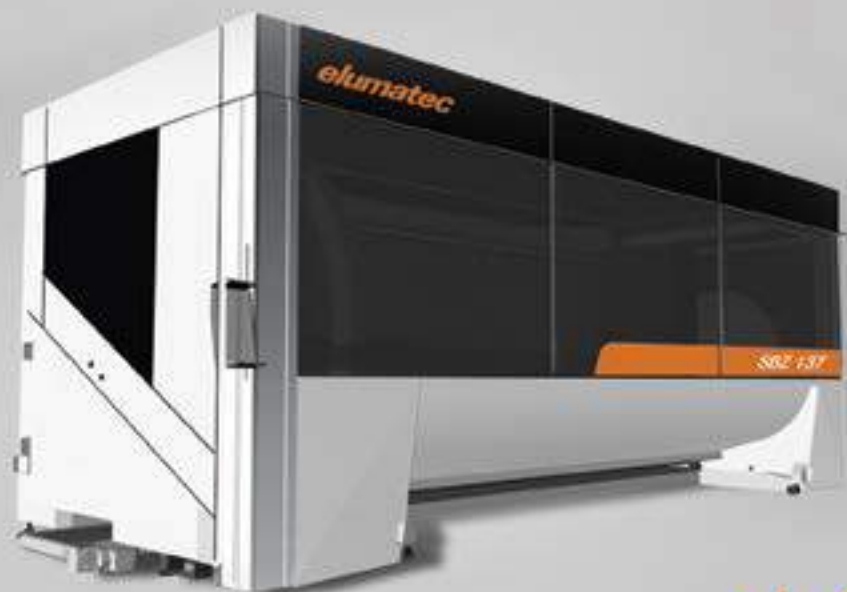
Sakar_Co

SAKAR_PEN@YAHOO.COM

WWW.SAKARCO.IR

قم، میدان ۷۲ تن، اتوبان امام علی، شهرک صنعتی راش
کوچه پارسا، پلاک ۲۱

elumatec ■



الوماتك ايران

■ به ايران بازگشت!

از سال ۱۹۲۸

بهترین راه حل برای هر نیازی

The perfect solution for every requirement

تلفن : ۰۲۶ ۳۴۴۴۳۸۹۴

موبایل: ۰۹۱۲ ۳۴۷۳۱۲۲

www.elumatec-ir.com

info@elumatec-ir.com

Think Online...





- ✓ تولید کننده انواع توری های پلیسه
- ✓ تولید کننده پرده پلیسه
- ✓ فروش ملزومات توری پلیسه با طراحی اختصاصی
- ✓ آموزش و راه اندازی کارگاه ساخت توری
- ✓ ملزومات شیشه های دکوراتیو
- ✓ ملزومات UPVC و آلومینیوم



ملزومات دکوراتیو شیشه دوجداره



گل لاله



گل کاج



گلکسی



چهار شاخ



فرفوزه



گل بنفشه



پروفیل آلومینیوم



اتصال



سه شاخ

سیمما پنجره»



خم انواع پروفیل UPVC
اجرا و مونتاژ خم‌های خاص و مدرن
(ویترینی، گنبدی، دایره، سینوسی و ...)



تحويل در اسرع وقت و ارسال به تمام نقاط کشور

تلفن: ۰۲۱۴۶۸۰۰۲۴۵
تلفکس: ۰۲۱۴۶۸۰۰۲۶۴
همراه: ۰۹۱۲۳۶۰۰۹۵۱
۰۹۱۲۶۶۲۲۸۴۲
sima.window@yahoo.com

آدرس کارخانه:
جاده کرج به شهریار، شهرک صنعتی
هفت جوی، خیابان صنعتگران، پلاک ۲۴
www.simawindow.com
@simawindow



plisse fly screen

TOORBAN

توربان صنعت

تولید کننده پیشرفته ترین توری های جمع شونده

وارد کننده و فروشنده ملزومات توری پلیسه

ساخت انواع توری و پرده پلیسه با بالا ترین کیفیت در دو روز

آموزش رایگان ساخت توری و پرده

تحويل به روز ملزومات



۰۹۱۲۵۱۵۳۱۱۸

۰۹۱۹۲۰۵۰۲۰۰

۰۲۱۸۸۰۸۴۳۶۹

www.toorban.ir



**صادرات - واردات - ترخیص کالا مشاوره امور گمرکی،
حمل و نقل بین المللی و حواله بانکی**



آدرس: بازرگان، خیابان امام، جنب بانک ملت (برادران باقرزاده)
تلفن: ۰۴۴ - ۳۴۳۷۷۸۲۸ | همراه: ۰۹۱۴۱۶۲۴۲۴۸ | ۰۹۱۴۱۶۵۴۲۳۴
فکس: ۰۴۴ - ۳۴۳۷۷۸۳۸
E-mail: bazargan.tejarat@yahoo.com



دنیای پنجره سفید

White Window World
Upvc window manufacturer

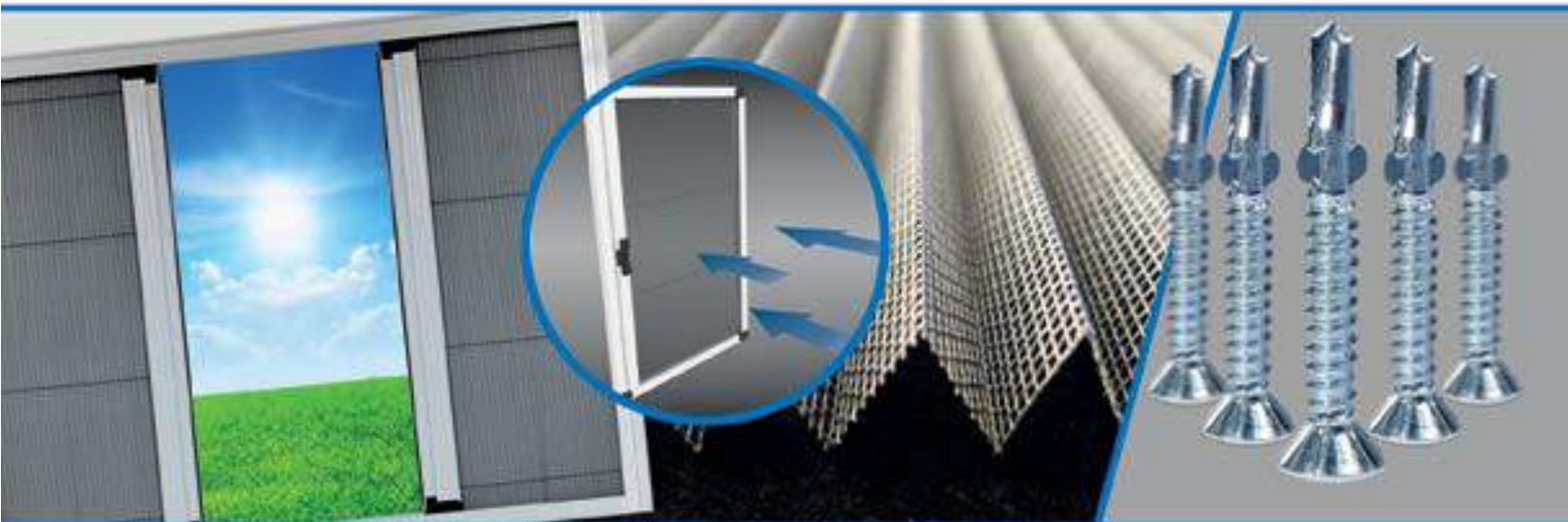
تولید کننده انواع توری‌های پلیسه،
رولینگ و ثابت در رنگ‌های متنوع

ارسال رایگان به سراسر کشور برای سفارشات ۵ عدد به بالا

خرید مستقیم از کارخانه تولیدکننده بدون واسطه

تحويل یک روزه

کیفیت بی نظیر



پخش مستقیم پیچ **AS** بدون واسطه با بهترین کیفیت و مناسب ترین قیمت

کرج، جاده قزلحصار، خیابان طالقانی، پلاک ۱۵ | مهندس اسفندیاری: ۰۹۱۲-۳۱۲۹۲۹۴ | کارخانه: ۰۲۶-۳۳۲۱۸۰۹۱-۳

مارال پروفیل ارس

MARAL PROFIL ARAS CO.

Pal



اعطای نمایندگی
جهت فروش پروفیل

پروفیل عایق ترمالبریک یو پی وی سی و آلومینیوم



Pal System

Plastik & Alüminyum



DO-WINTECH IRAN

نهمین نمایشگاه بین المللی درب و پنجره و صنایع وابسته

محل دائمی نمایشگاه های بین المللی تهران ۱۳ الی ۱۶ بهمن ماه

۱۳۹۶ ۳۸ سالن ۸ غرفه

300
m²

مارال پروفیل ارس

MARAL PROFIL ARAS CO.

8F503 Pa1



1 برای اولین بار در دنیا!

پنجره های تولید شده از پروفیل کامپوزیتی



www.maralprofilaras.com

مارال پروفیل ارس تلفن : 04142110014 info@maralprofilaras.com
آدرس: جلغا - منطقه آزاد ارس - فاز دوم صنعتی - قطعه 329 و 330 فکس : 04142110015 www.maralprofilaras.com

توری پاپیتال



با کامل‌ترین آرشیو رنگی در سه طرح دکورال و سه رنگ آنادایز

تحويل سفارشات در کوتاه‌ترین زمان به صورت بسته بندی

دارای ۱ سال گارانتی و ۱۰ سال خدمات پس از فروش

محصول جدید توری مینی ۱۸ میلی متر

فروش یراق آلات و ملزومات توری

آدرس کارخانه:

تهران، بزرگراه آیت الله سعیدی، سه راه آدران به سمت شهریار، شهرک صنعتی شهید زواره‌ای، انتهای خیابان دوازدهم، پلاک ۲۱

تلفن کارخانه: ۵۶۵۸۶۱۶۹ | فکس کارخانه: ۵۶۵۸۶۵۹۷ | تلگرام: ۰۹۳۶۸۲۴۷۹۵۱ | همراه: ۰۹۱۲۲۴۸۲۴۷۳

papital.insectscreen@gmail.com



Aria Aluminium

The Beauty of the Effectiveness

آریا آلومینیوم



با آرشیو کامل رنگ

پلیسه دابل فریم مگنتی
(آنتی باکتریال)

پلیسه مویی دار

پلیسه کلاسیک

پلیسه ماکرو
(نصب بدون پیچ)

پلیسه سیمپلکس

توری رولینگ

توری ثابت ماکرو
(نصب بدون پیچ)



تولید و فروش انواع توری های پشه

عرضه یراق و پروفیل تمامی توریهای موجود

تلفنهای فروش مستقیم: ۷۶۲۶۶۷۰۱-۷۶۲۶۶۲۷۳-۷۶۲۶۶۴۳۹

۷۶۲۶۶۳۷۸-۲۲۲۴۶۸۹۹-۴۴۴۸۵۷۰۰-۴۴۶۰۸۱۰۲-۴۴۶۰۸۱۰۳

۰۹۱۳۲۸۵۸۱۶۲-۰۹۱۳۴۸۵۷۶۴۳-۰۹۱۰۰۶۲۴۶۵۳-۰۹۱۰۰۶۲۴۶۵۲

www.aria-aluminium.ir

زیبایی در نهایت کارآمدی

SMS:30005992858162



شرکت بازرگانی تجاری قدس

حمل و نقل و ترخیص کالا از تمامی بنادر و گمرکات کشور

✓ ترخیص تخصصی یراق آلات و پروفیل UPVC

✓ پروفیل آلومینیوم، دستگاه شیشه، دستگاه PVC، درزگیر، پیچ و ...



آدرس: شهر بازرگان، روبروی بانک سپه، شرکت بازرگانی تجاری قدس

تلفن: ۰۴۴-۳۴۳۷۳۵۸۸ فاکس: ۰۴۴-۳۴۳۷۲۵۴۱

همراه: ۰۹۱۲۲۹۷۵۶۵۲ - ۰۹۱۴۱۶۱۸۱۴۹ - ۰۹۱۲۲۹۷۷۹۵۰

آدرس: ترکیه، استانبول، محله کمال پاشا، کوچه گمرک امین، شماره ۱۶

واحد ۹، سمت فاتح استانبول

۰۰۹۰۵۳۱۲۲۲۹۹۷۵ - ۰۰۹۰۵۳۲۷۷۴۷۰۸۵ - ۰۰۹۰۲۱۲۵۳۳۱۹۰۰

www.ghodstrade.com

Email: ghodstrading@yahoo.com



پرو فیل پاسارگاد

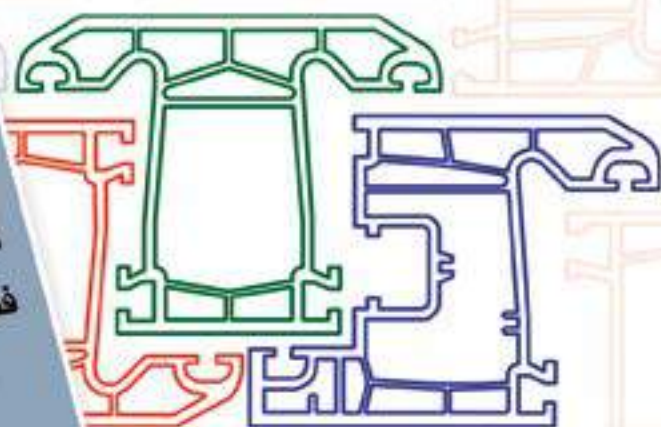
سید نورانی - عباسی

نماینده فروش پرو فیل هافمن - وایزروین

استان تهران - شرق، شمال، جنوب

استان قم

استان سمنان



OFMANN
UPVC PROFILE PRODUCER

هافمن پروفیل

تلفن فروش:

۰۲۱-۳۳۴۰۲۹۸۵-۷

۰۹۱۲-۹۲۰۰۴۸۰

۰۲۱-۸۹۷۷۹۲۰۰

۰۹۱۲-۹۲۰۰۴۸۰

Pasargad.se.ab@gmail.com

فکس:

تلگرام:

ایمیل:

پرو فیل پاسارگاد
پذیرای شما در نهمین
دوره نمایشگاه بین
المللی درب و پنجره و
صنایع وابسته تهران
تاریخ ۱۳ الی ۱۶ بهمن ماه ۹۶
فضای باز سالن میلاد
غرفه ۱ روبروی سالن
خلیج فارس

وعده دیدار ما در نهمین نمایشگاه بین‌المللی در و پنجره
تهران ۱۶-۱۳ بهمن ۱۳۹۶ سالن ۴۰۸ غرفه شماره ۲

Canton
Trading Co.

وارد کننده توری پلیسه، نخ توری پلیسه
و پرز مویی در سایزهای مختلف

New

محصول جدید
در راه است...



H&H



HOME MESH

✉ cantontrading.co@gmail.com

📷 [cantontrading.co](https://www.instagram.com/cantontrading.co)

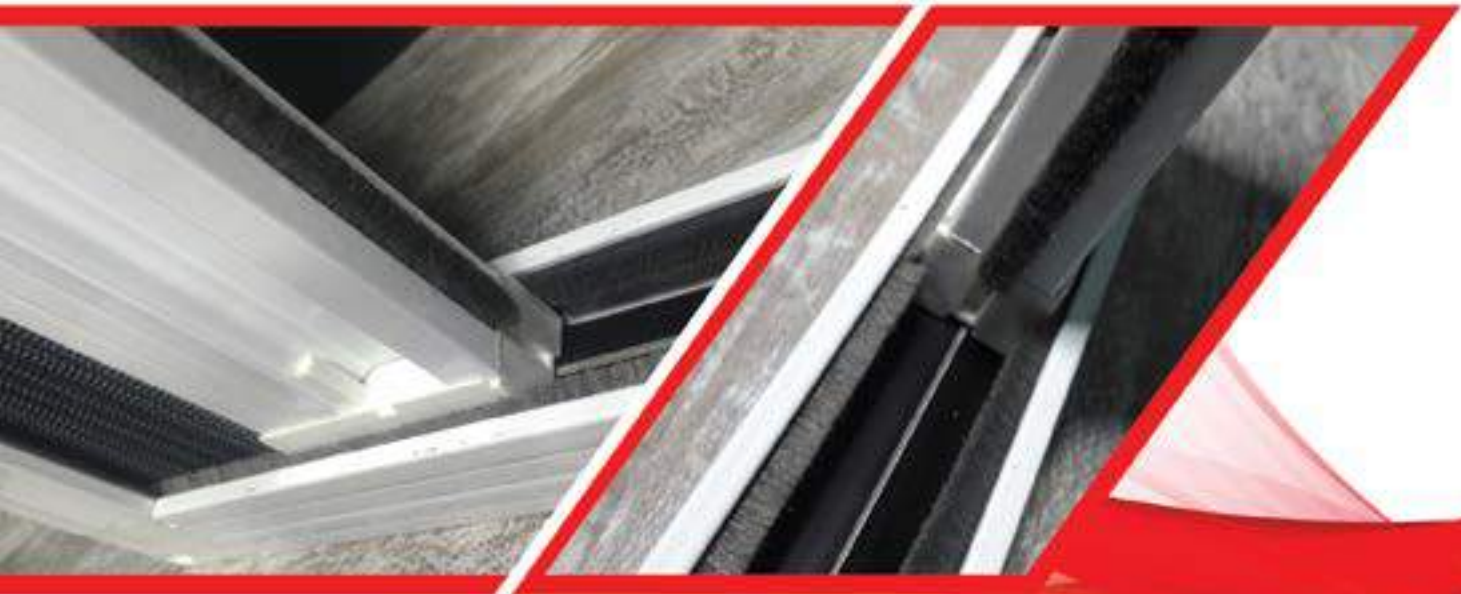
☎ 021-22303058-9

☎ 021-22538547

☎ 09121302037



شرکت توری ساز پارسا پیشرو



فروش ویژه
همکاران

شرکت توری ساز پارسا پیشرو

با کامل ترین آرشیورنگی | اعطای نمایندگی فعال در سراسر کشور



تولید کننده توری های پلیسه تک فریم و دابل فریم

وارد کننده مستقیم توری پلیسه

فروش ملزومات و پروفیل انواع توری





شرکت مهندسی بازرگانی

تور آسا



LG
MESH

%100 HT Polyester

لذت ببرید از زندگی بدون پشه

Enjoy living without Mosquito



شرکت تور آسا تنها نماینده انحصاری توری پلیسه **LG** کره در ایران

• در تمامی ابعاد •

کرج / جاده ملارد / بعد از نیروگاه منتظر قائم

جنب جایگاه دو منظوره البرز / خیابان گلستان

تلفن : ۰۲۶۳۶۵۷۳۰۴۰ ۰۲۶۳۶۵۷۳۱۳۱

www.toorasa.com

وعدده دیدار مانعین نمایشگاه بین المللی دروینجره
تهران ۱۳-۱۶ بهمن ۱۳۹۶ - سالن خلیج فارس غرفه ۶

صنایع پیچ سهیل

وارد کننده و توزیع کننده توری پلیسه
یراق آلات مربوطه و پروفیل آلومینیوم

تلفن : ۷-۶۶۶۶۰۶۰۶ ۶۶۶۰۷۷۸۱

فکس : ۶۶۶۰۷۷۸۲

sbi_commerce@yahoo.com



تولید کننده با کیفیت توری پلیسه و رولینگ

HELYPEN

فروش توری های پلیسه ای با برند HP آنتی یووی، آنتی استاتیک و ضد آب

وارد کننده و فروشنده ملزومات توری پلیسه
(شامل توری ضد آسیب، آلومینیوم درجه ۱ و یراق آلات استاندارد)
ورولینگ و توری پلیسه ای جدا شونده

و عده دیدار ما در نهمین
نمایشگاه بین المللی در و
پنجره ۱۶-۱۳ بهمن ۱۳۹۶
سالن ۴۰ غرفه ۷

۱۰ سال گارانتی
ست یراق آلات و همچنین
پشتیبانی و خدمات

فروش ملزومات
ویژه همکاران

تولید توری
آماده شده

قیمت مناسب، کیفیت خوب

ماندگاری بالا، تنوع محصولات



« پس از خرید آموزش رایگان می باشد

« بادوام و زیبا و نگهداری آسان

« توری رولینگ با مکانیزم مش ضد حریق و مقاوم در برابر شعله

تلفن: ۰۲۱-۲۲۹۱۶۴۷۶ | ۰۲۱-۲۲۶۳۶۶۵۱ | ۰۲۱-۲۲۹۱۵۱۶۲ | فکس: ۰۲۱-۲۲۶۳۶۶۷۸ | همراه: ۰۹۱۲۳۲۶۴۷۰۵

www.helypen.com | www.toripelise.ir | www.pelise.ir



شرکت زرین پارس

ارائه دهنده ماشین آلات و مواد
اولیه (روکش و چسب) لمینیت پروفیل های در و پنجره



Rely on it.

KLEIBERIT®
ADHESIVES • COATINGS

UNIMAK®
WRAPPING TECHNOLOGY



وعده دیدار ما در نمایشگاه در و پنجره تهران ۱۳ الی ۱۶ بهمن ۱۳۹۶ سالن ۳۵

تهران، خیابان شیخ بهایی شمالی، بن بست ولیعصر، پلاک ۲ طبقه سوم

تلفن: ۸۸۰۴ ۶۶ ۳۹ | ۸۸۰۴ ۴۷ ۳۰

هورام سازه پارسیان

تولید کننده سیستم های در و پنجره آلومینیومی
ارائه دهنده خدمات مهندسی نما
اجرای نماهای کرتین وال و فریم لس



تولید کننده شیشه های دو یا چند جداره صنعتی
دارای نشان استاندارد اجباری ملی ایران به شماره
۸۵۲۱-۱



عضو انجمن صنفی تولید کنندگان در و پنجره uPVC ایران
تولید کننده سیستم های در و پنجره uPVC
نماینده فروش پروفیل ویستا بست
در استانهای قم، مرکزی، لرستان
خدمات تخصصی خم ۶ متری



بازرگانی سفیر

نمایندگی رسمی یراق آلات reze

نمایندگی رسمی اک پروفیل

یراق آلات در و پنجره U.P.V.C

پیچ های سرمته و سوزنی

Design by Pargand Business

JIN STAR

AK Profile
upvc profile producer

Win

reze
Window & Door Systems



دفتر تهران: بزرگراه آزادگان، آهن مکان، نبش فاز ۵ مرکزی، پلاک ۱۳۰۷ | دفتر تبریز: جاده تهران (به سمت تبریز)، نبش سه راهی اهر
تلفن: ۰۲۱-۵۵۴۴۹۰۱۶ | فکس: ۰۲۱-۵۵۴۴۹۰۲۱ | تلفن: ۰۴۱-۳۶۳۷۰۴۱۶-۷ | فکس: ۰۴۱-۳۶۳۷۰۴۱۸

www.safirupvc.com

WINTeCH®
UPVC WINDOWS, DOORS and SHUTTER SYSTEMS



021-2989

www.wintech.ir



وین تگ ، پنجره یک ...